

proyecto segundo corte

Definicion del problema

- El problema que el sistema de ventas de armas de esgrima resuelve es la necesidad de gestionar de manera eficiente el proceso de venta de diferentes tipos de armas de esgrima (Florete, Espada, Sable), incluyendo la administración de clientes con diferentes perfiles (Premium y Regular), el control del inventario para garantizar la disponibilidad de las armas, el registro de ventas con la aplicación de descuentos según el tipo de cliente, y la generación de reportes para el análisis de las operaciones comerciales.

El sistema de ventas de armas de esgrima aborda la necesidad de organizar y automatizar el proceso de venta de equipos de esgrima. Esto incluye manejar diferentes tipos de armas, gestionar clientes con distintos beneficios (como descuentos para clientes Premium), controlar el inventario para evitar ventas sin stock, registrar transacciones y generar reportes para analizar el desempeño comercial.

Sergio Alejandro Santa Ramirez