

DUPUIS

MÉXICO 1973

Capacitación Sistemas IPOS 2.0





Venta Express con Entrega Inmediata

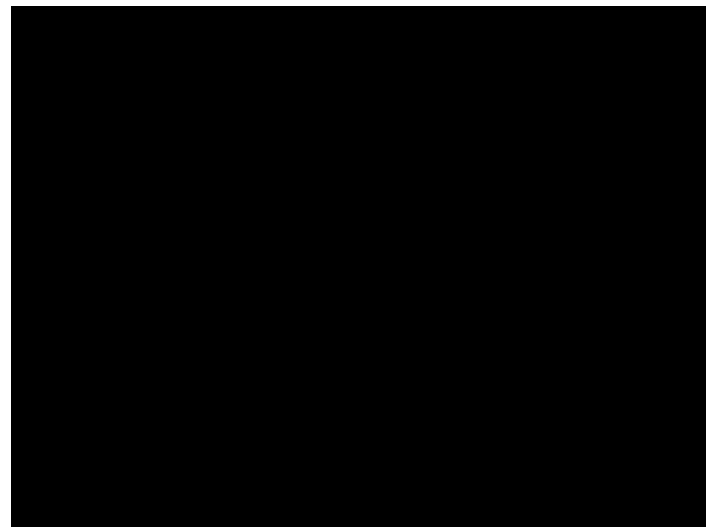
Una venta express es configurar IPOS a nivel reglas de negocio, para que un artículo salga de una tienda con posibilidad de entrega inmediata, a pesar de que el cliente genere la compra en otra sucursal.

Ejemplo:

El usuario solicita una venta express, la venta se origina desde el almacén Becara Paseo Interlomas y la salida es desde Dupuis San Angel.

Importante:

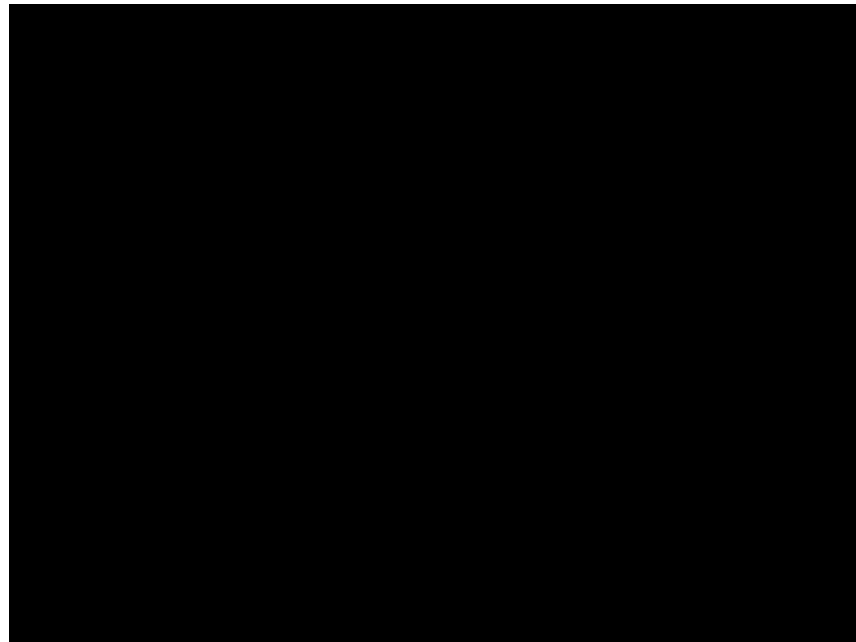
- Las reglas de negocio afectan todo el almacén, si se configura una regla para una venta express afecta todas las ventas lo mejor es crearla, que el usuario haga la venta y después desactivarla.
- No es por SKU, es por venta, por lo que un usuario deberá generar un ticket para cada salida, además se deberá crear una regla por cada movimiento.





Productos a Pedido

Los artículos podrán estar disponibles para la venta o por pedido, esta configuración se debe de traer desde el ERP, por que es parte de las características del maestro de artículos para transferirlas al punto de venta, en muchos casos la información no se traslada, por lo que se debe de configurar a nivel IPOS. Esta configuración no tiene nada que ver si el producto tiene disponibilidad o no, es solo una casilla para que el equipo de ventas pueda vender

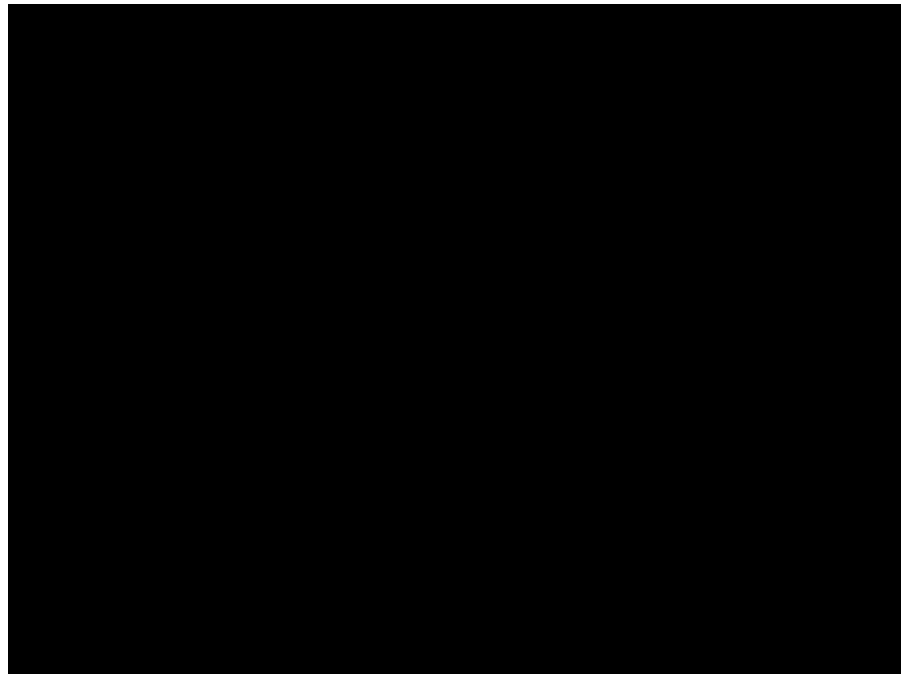




Pantalla de Pagos (Contabilidad)

La pantalla de pagos, es para consulta y administración del equipo contable, se generan procesos de pago de la renta mensual del sistema, descarga de facturas, cambio del plan de renta, cambio del método de pago y pago del sistema.

Esta pantalla solo es para contabilidad pero como IT debemos de estar pendientes que ellos tengan acceso. Esto es la importancia de conocer



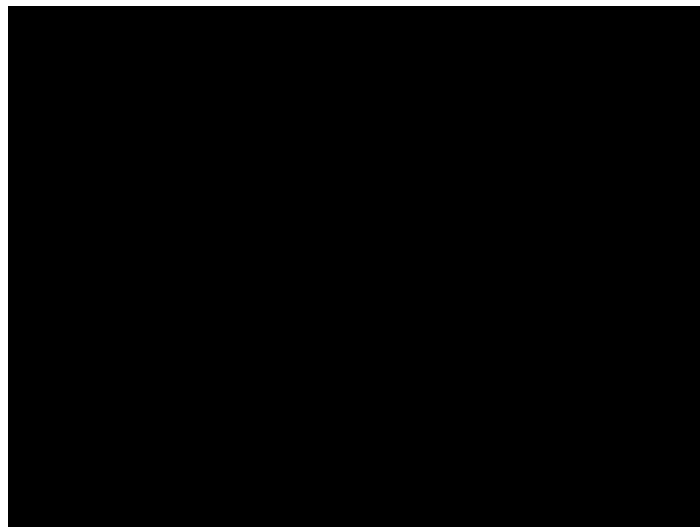


Generar Línea de Envío

Una línea de envío es un número de folio o de movimiento que aparece en el módulo de inventarios a los que tienen acceso los gerentes de tienda, este folio se usa para dar seguimiento a las salidas de productos desde sus almacenes, Algunas veces no se generan de manera automática y puede ser por lo siguientes motivos:

1. La OV no se transfirió a OM: Por lo que primero debemos de enviar la orden (Como se muestra en el video)
2. La fecha de salida del material está programada para otro mes o día, muy posterior a la salida de materia.

Es por ello que en el video se muestra como enviar una orden ya creada y validar la existencia del numero de envio en ERP.





Catálogo de Vendedores

El catálogo de vendedores, es la base donde se registran en IPOS los vendedores, con el fin de que aparezcan en el reporte de ventas, además de que para aquellos que tienen perfil de ventas, podrán cerrar sus transacciones, dentro de este catálogo sólo se registra el vendedor y se coloca una contraseña única que no se puede repetir para ningún otro compañero.

