



# 中小企業のためのERP “見える経営”のための、よく効く処方箋

SAPジャパン株式会社  
ソリューションマーケティング本部SMEソリューション  
九十九 桂子



中小企業のお客様とSAP

**SAP Business One 2005B** ご紹介

低価格、短期導入を実現可能な理由

**APPENDIX: SAP Business One** のスペック



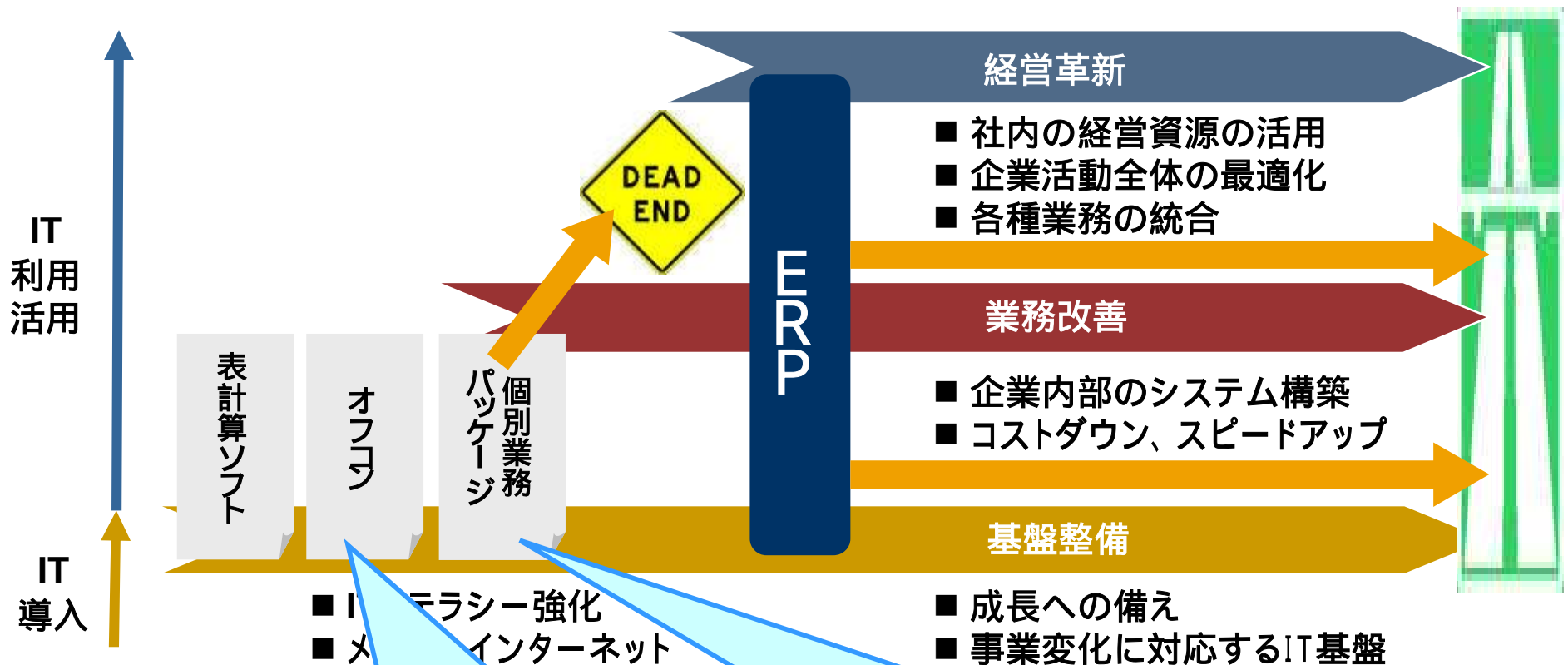
## 中小企業のお客様とSAP

### SAP Business One 2005B ご紹介

### 低価格、短期導入を実現可能な理由

### APPENDIX: SAP Business One のスペック

## 中堅、中小企業のIT化推進。なぜ「ERP」を選ぶのか？



### オフコンの限界

- ✓ 事務処理中心ITインフラの限界
- ✓ パソコンの高性能化、低価格化
- ✓ 独自規格による将来性のなさ

### 業務パッケージの限界

- ✓ 手作業の業務を一部IT化しただけ
- ✓ パッケージ間でのデータ共有が非常に困難
- ✓ 業務をパッケージに合わせる以外に方法がない

## 中小企業のお客様に提供するSAPの3つのバリュー

1.

### 世界標準のパッケージを利用することのメリット

SAPのソリューションは、世界各国における内部統制対応で既に幅広くご活用いただいています。これから内部統制のためのシステムをご検討のお客様にも安心してご利用いただけます。

2.

### “我流 (=手組み)”ではなく、“本流” が実現する業務改革

SAPは基本が重要であると考えます。日々変わる市場のニーズに対応できる“本流”のパッケージこそが、中堅・中小企業にとって重要な要素です。

3.

### 拡張性やシステム連携実現による効果

成長企業にとって、進化し続ける、会社の変化に応じたシステムの拡張性は、結果的に低コストで効果的であると考えます。



中小企業のお客様とSAP

**SAP Business One 2005B ご紹介**

低価格、短期導入を実現可能な理由

**APPENDIX: SAP Business One のスペック**

THE BEST-RUN BUSINESSES RUN SAP



# SAP Business One

中小企業向けERPソリューション

## SAPの高い実績と豊富なノウハウを凝縮した 中小企業のためのERPソリューション

- ◆ 迷わず使える直感的なユーザビリティ
- ◆ 統一された操作環境
- ◆ 必要な情報にすぐアクセスできる革新的なレポーティング機能
- ◆ 低コスト、短期間での導入が可能
- ◆ 専任のシステム管理者が不要



- 世界で1,000社以上のパートナー
- 世界で10,000社以上の導入実績
- 独立系の中堅・中小企業での導入
- SAPをご利用のお客様の子会社で導入

SAP Business One は、ERPとして企業の収益性の向上と成長を強力に支援し、中小企業に大きなビジネスチャンスをもたらします。

- 企業活動に必要な基本機能を網羅
- リアルタイムなデータ統合
- MRPによる適正在庫の維持
- CRM・SFA機能の標準装備による顧客管理能力の強化
- 海外取引への対応
- 多言語、多通貨サポート

企業経営に差がつく導入効果とは、

- 企業全体での統合ビジネス環境の構築
- 収益性の向上と競争力の強化を目指した経営体制を確立
- 迅速かつきめ細やかな顧客対応能力の強化
- 将来的なグローバル展開や、業務の拡張に対応可能な強固な基盤を実現

## 特徴1：お客様の業務全体を1つのシステムでカバーできる

企業のヒト、モノ、カネの流れを一つのシステムでカバーすることができます。

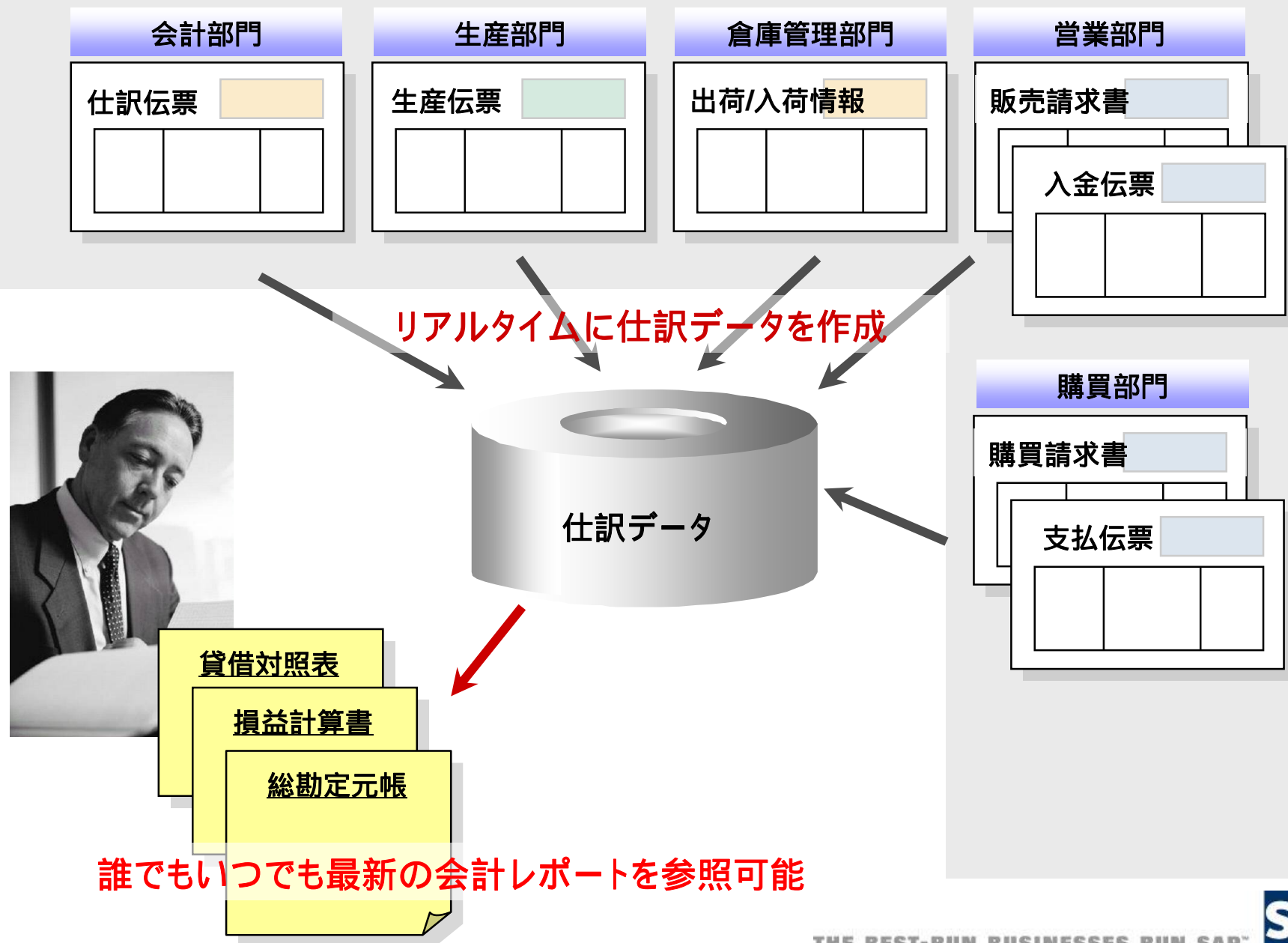
つまり、仕入れから生産、在庫、販売といったモノの流れと、支払い、請求、固定資産といったカネの流れと、それに紐づく組織体制を一元的に管理することができるのです。

勿論、お客様の業務改革の必要性から、部分的に導入し、その後徐々に範囲を拡張していくというアプローチも可能です。



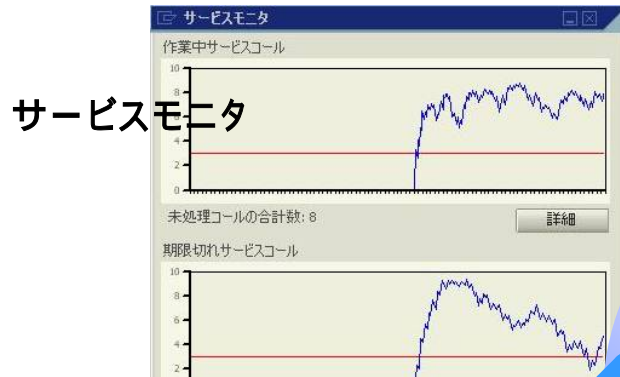


## 特徴2: 「見える化」への第一歩、リアルタイムに情報を共有



## 特徴3：企業のPDCAを強化し、攻めの経営を実現

プロセスの改善・向上に必要となる変更点を明らかにする



目標を設定して、それを実現するためのプロセスを設計する

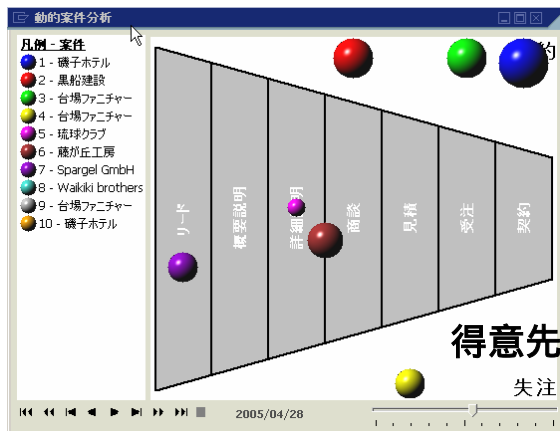
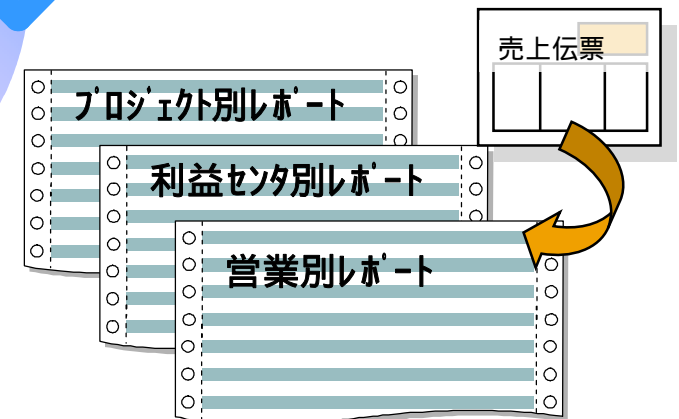
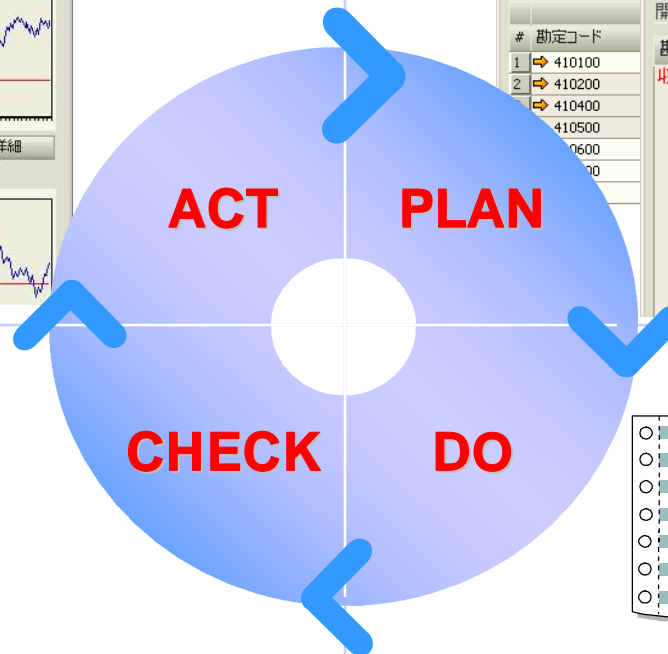
### 予算策定

予算シナリオ - 設定 (シナリオ-2006)

損益計算書予算レポート

開始日付 2006/04/01 終了 2007/03/31

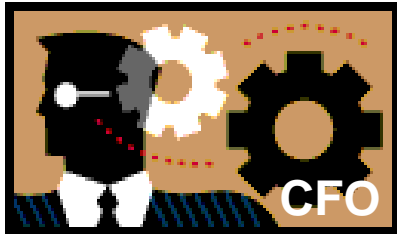
#	勘定コード	勘定名	予算	実績	差額
1	410100	収益			
2	410200				
	410400				
	410500				
	410600				
	410700				
	410800				
	410900				
	411000	売上 - 国内	(JPY 1,000,000,000)	JPY 1,275,100	(JPY 1,000,000,000)
	411010	代行売上	(JPY 5,000,000)	JPY 6,500	(JPY 5,000,000)



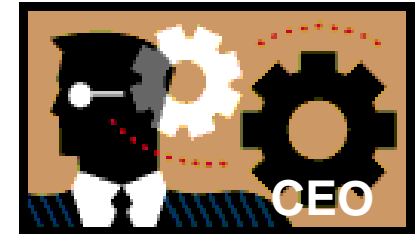
測定結果を評価し、結果を目標と比較するなど分析を行う

計画を実施し、そのパフォーマンスを測定する

# SAP Business Oneが実現するオフィス



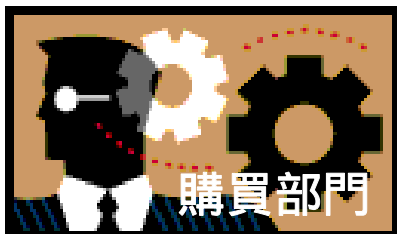
営業情報を財務部長が利用し、



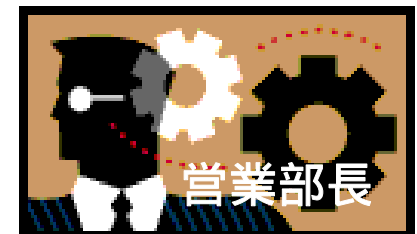
財務情報を社長が利用し、

SAP Business One の価値

購買部門はリアルな  
需要に基づいて購買  
を行い、



営業部門は未決済債務のような会  
計アクティビティも認識しておくこと  
ができ、

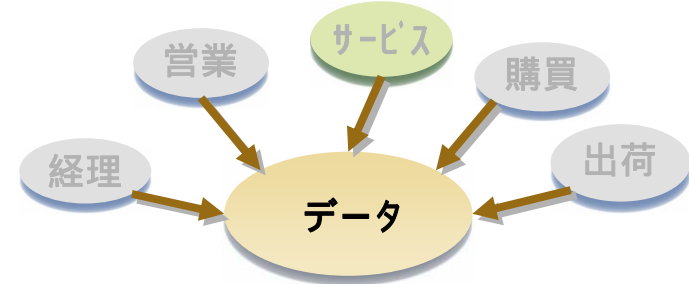


# 経営者のためのSAP Business One

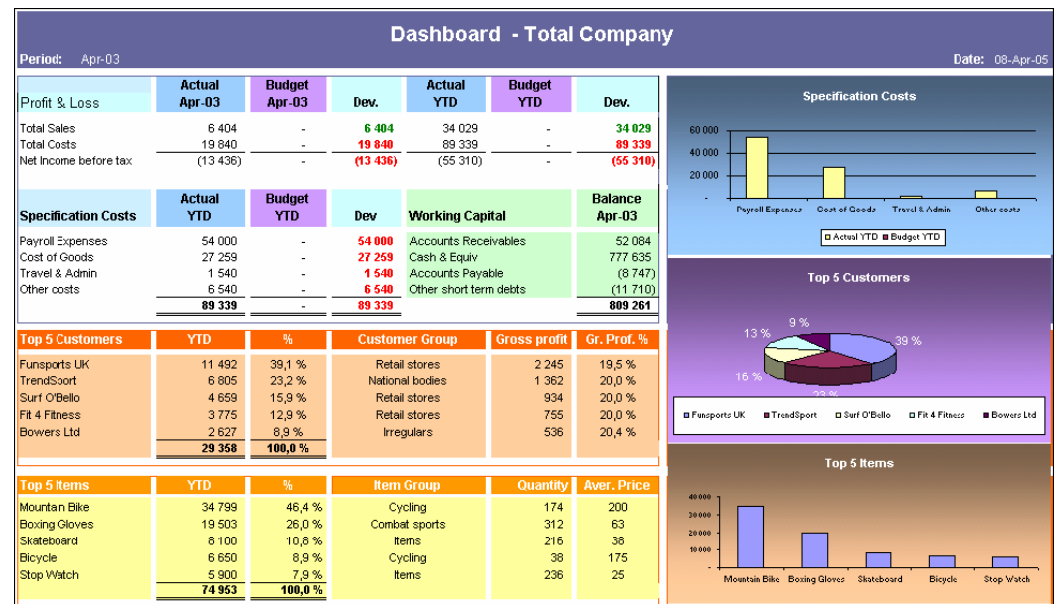
## Merits for CEO

- リアルタイムで情報が更新されるため、必要なとき、必要な情報を入手可能
- マネジメント用ダッシュボードで会社全体の状況を一元的に管理
- 必要な承認プロセスが自動化され、対象となるデータの詳細をトレース可能

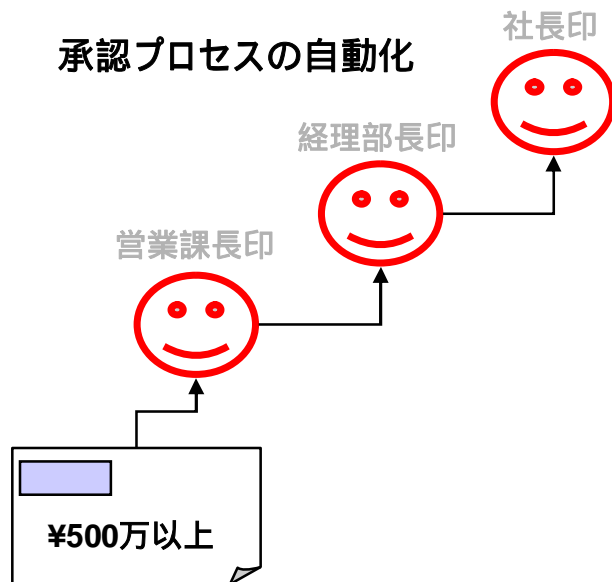
各担当者が入力したデータはリアルタイムに1つのデータベースに対して更新



## XL Reporterによるダッシュボード



## 承認プロセスの自動化

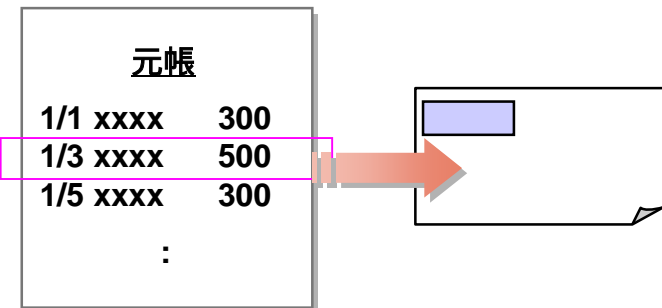


# CFOのためのSAP Business One

## Merits for CFO

- 会計仕訳から、ありとあらゆる元伝票へリンクするので、問題原因追及が簡単
- プロジェクト、利益センタ毎に損益を分析
- 多通貨対応だから、海外事業所のデータを現地通貨と日本円の両方で把握

補助元帳や仕訳帳から、  
元伝票である売上傳票にドリルダウン



## 現地通貨と親会社通貨による 貸借対照表

貸借対照表

現在 2006/03/31 ☒ 小計表示

勘定名	年初(JPY)	現期間(JPY)	年初(JPY)	現期間(JPY)
<b>資産</b>	240,870,900	1,602,447,719	240,870,900	1,602,681,730
流動資産	144,310,900	1,495,187,719	144,310,900	1,495,421,730
当座資産	92,780,900	20,922,991	92,780,900	21,157,002
棚卸資産	50,530,000	1,418,575,668	50,530,000	1,418,575,668
その他の流動資産	1,000,000	55,689,060	1,000,000	55,689,060
固定資産	96,560,000	107,260,000	96,560,000	107,260,000
有形固定資産	85,620,000	96,320,000	85,620,000	96,320,000
無形固定資産	300,000	300,000	300,000	300,000
投資資産	10,640,000	10,640,000	10,640,000	10,640,000
<b>負債及び資本</b>	240,870,900	1,578,379,282	240,870,900	1,576,962,949
負債	26,202,400	1,363,710,782	26,202,400	1,362,294,449
流動負債	20,702,400	1,358,210,782	20,702,400	1,356,794,449
固定負債	5,500,000	5,500,000	5,500,000	5,500,000
資本	214,668,500	214,668,500	214,668,500	214,668,500
資本金	200,000,000	200,000,000	200,000,000	200,000,000

レベル 3

## 各部門の直接 / 間接の費用や収入を分析する 利益センタレポート

利益センタ - レポート

利益センタ	直接割当		間接割当		合計
	費用	収入	費用	収入	
利益センタ					合計
▶ BACK-バックオフィス				12,500	-12,500
ZeroProf-一般センタ					
合計			12,500		-12,500
▶ Mktg-マーケティング	50,000	128,000	25,000	45,714	98,714
合計	50,000	128,000	25,000	45,714	98,714
▶ Sales1-営業1		288,000	25,000	27,429	290,429
合計		288,000	25,000	27,429	290,429
▶ Sales2-営業2			25,000	27,429	2,429
合計			25,000	27,429	2,429
▶ Sales3-営業3			12,500	27,429	14,929
合計			12,500	27,429	14,929

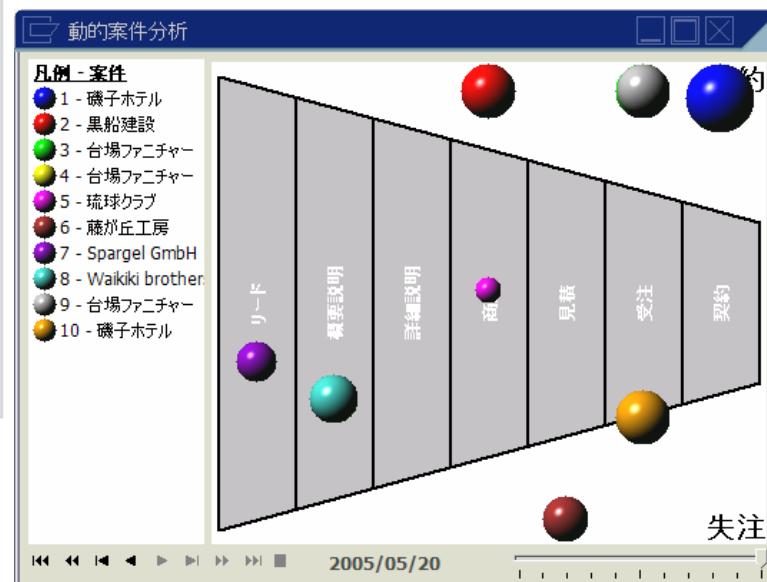
展開 圧縮

# 営業部長のためのSAP Business One

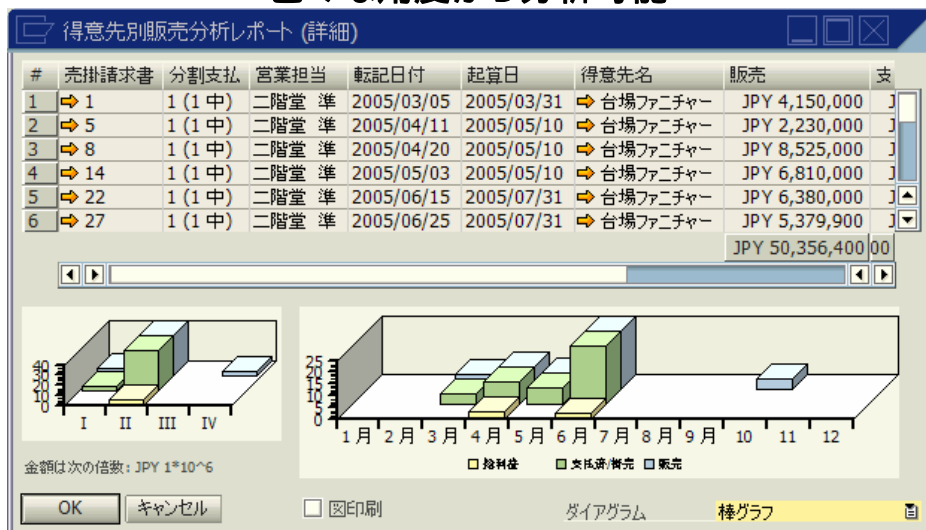
## Merits for Sales Director

- 販売案件を管理することにより、ビジネスチャンスの能動的な戦略立案
- レポートはデフォルトで300種類。ユーザ任意のレポートも簡単に作成可能
- MS Outlookとのインテグレーションにより、通常の業務で取引先の情報や見積もり情報を共有

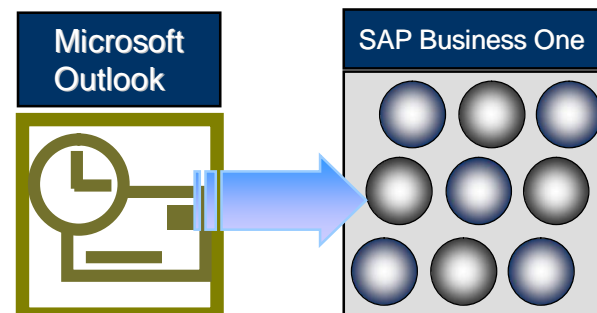
時系列に「誰の」「どの案件が」「どの位のボリューム」で成約するかを分析



SAP Business Oneに含まれる様々な情報を  
色々な角度から分析可能



## MS Outlook インテグレーション



THE BEST-RUN BUSINESSES RUN SAP™





中小企業のお客様とSAP

SAP Business One 2005B ご紹介

低価格、短期導入を実現可能な理由

APPENDIX: SAP Business One のスペック

THE BEST-RUN BUSINESSES RUN SAP





## SAP “ファースト・ステップ・キット” キャンペーン開始

経験豊富なSAPのパートナー様にご協力いただくことで、将来の拡張性も踏まえたうえで、初期導入コストを抑えた定額のパッケージが実現しました。

### 特徴

- ✓ 比較的小規模な投資で、まずは基本的機能を備えたシステムを構築できる
- ✓ システムの範囲や対象業務が明確で事前に見ることができる
- ✓ 導入時の設定項目、プロセスなどが最適化され、かつシステム選定の段階で認識できる

「SAP ファースト・ステップ・キット」により、SAPのERPが持つ本来の価値を失うことなく、将来的な拡張も可能な基盤を構築することができます。



## 「SAP ファースト・ステップ・キット」 キャンペーン 第一弾

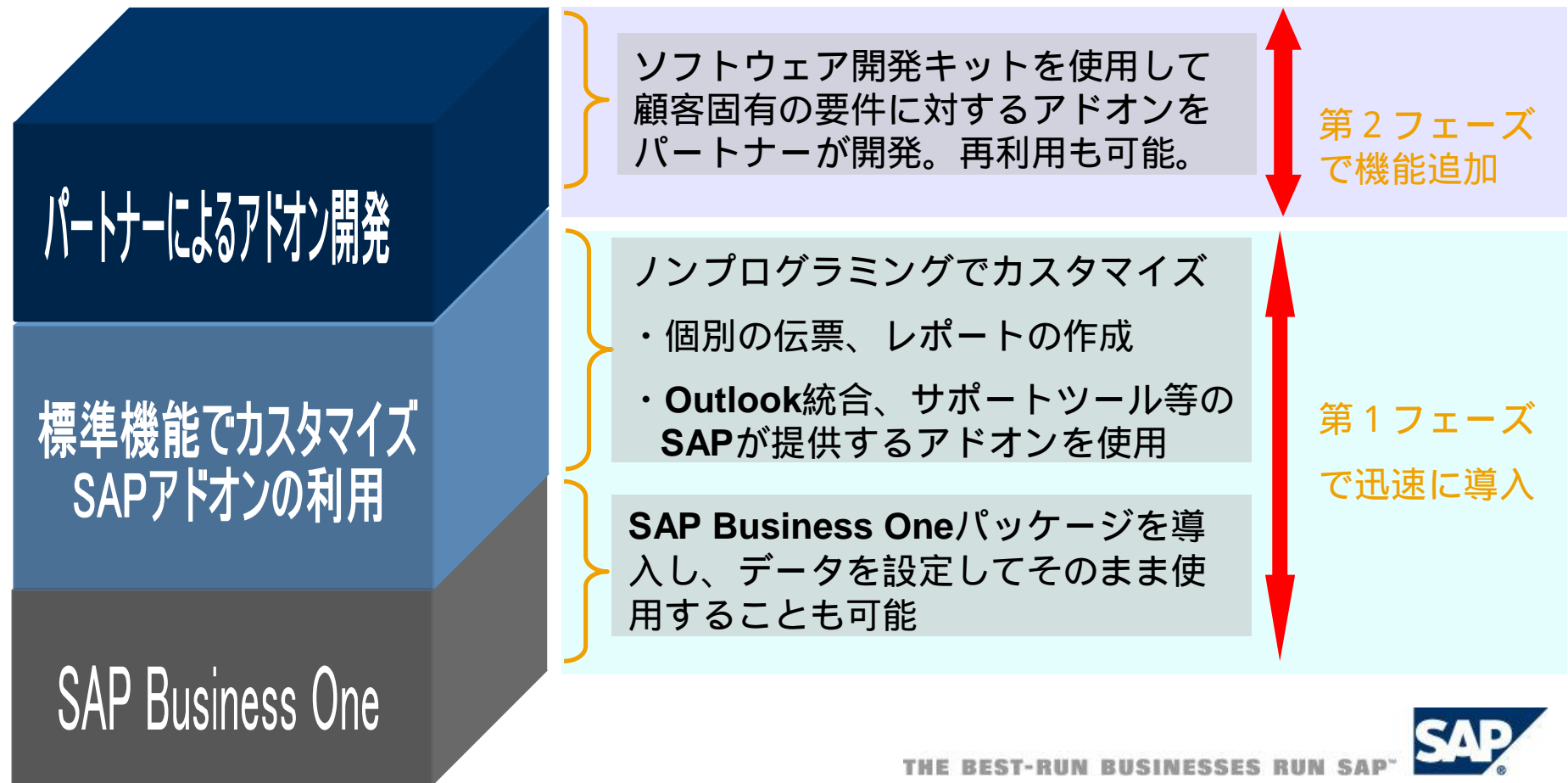
カテゴリー	SAP Business One ファースト・ステップ・キット		mySAP ERP ファースト・ステップ・キット	
提供企業	株式会社 日立情報 システムズ	NEC ネクサソリューションズ 株式会社	株式会社 アイ・ピー・エス	株式会社 日立情報 システムズ
提供価格	300万円	480万円	1980万円	1980万円
導入期間	2週間以内	3ヶ月以内	3ヶ月以内	3ヶ月以内
ライセンス	3ユーザ	5ユーザ	10ユーザ	10ユーザ
PCサーバ				
導入サポート ツール提供				
導入サポート	-			
業務範囲	財務会計 販売業務 購買業務 在庫管理	財務会計 販売業務 購買業務 在庫管理	財務会計 管理会計	財務会計 管理会計

各キットはパートナー様より提供されます。パートナー様によりキットに含まれる内容は異なります

各キットの詳細については、<http://www.sap-answer.com/> まで

# SAP Business One導入プロジェクト

SAP Business Oneは標準機能であれば、  
お客様でも初期設定を行うことが可能な上、  
即日から伝票発行が可能な非常にシンプルな製品です。  
但し、ビジネスの固有要件などの対応が必要な場合には、  
さらに段階的に機能追加することも可能です



# 一般的なERP導入アプローチと新たな導入アプローチ

時間・コスト →

## これまでの導入アプローチ

現状の確認	To-Beモデルの策定	要件定義	ソフトウェア選定	詳細なワークショップ	カスタマイズとテスト	トレーニング
インプリメンテーション						

導入したいシステムを  
事前に見ることができます  
ソリューションのサンプルを  
事前に見ることができるので  
導入後のイメージを  
つかむことができます。

多くの導入前のプロセスが  
不要に  
お客様自身が  
実現される機能概要から、  
必要なモデルを選択して  
いただけます。

個別のインプリメンテーションは  
もういない  
多くのお客様から得た  
経験と実績に基づく設定済みの  
システムだから、  
テストやカスタマイズは  
最小限で済みます。

トレーニングも  
最適化  
複数個所の展開も  
同じソリューション  
だから、  
トレーニングも  
リーズナブル

モデル選択 環境設定 操作指導

## 新導入アプローチ

# 成長要素を最大化し中小企業の成長を実現

## ビジネスの根幹を支える 基本業務

- ◆ 標準機能として財務会計、販売 / 購買管理、在庫管理、MRP、CRM、取引先管理、アイテム管理、ピッキング / パッキングを提供

## 迅速で適切な経営判断

- ◆ リアルタイム情報共有
- ◆ 柔軟なレポート機能
- ◆ アラート機能つき承認ワークフロー
- ◆ 親会社システムとの連携

## 顧客動向に基づく戦略

- ◆ TCO削減を実現するMRP
- ◆ 顧客満足度の向上とサービス向上のためのCRM機能
- ◆ 戦略的な販売活動を行うためのSFA機能の標準搭載

## 成長するビジネスへの適応力

- ◆ グローバルビジネスへの対応
- ◆ 導入コスト・期間の削減
- ◆ 会社の変化や成長に合わせた柔軟な適応性



中小企業のお客様とSAP

SAP Business One 2005B ご紹介

低価格、短期導入を実現可能な理由

**APPENDIX: SAP Business One のスペック**

THE BEST-RUN BUSINESSES RUN SAP



# SAP Business Oneの機能一覧:2005B

会計	販売	購買	在庫/生産	入出金
<ul style="list-style-type: none"> <li>● 仕訳入力</li> <li>● 仮仕訳帳</li> <li>● 勘定科目</li> <li>● 総勘定元帳</li> <li>● 仕訳帳</li> <li>● 残高試算表</li> <li>● 貸借対照表</li> <li>● 損益計算書</li> <li>● 税レポート(消費税・源泉徴収)</li> <li>● キャッシュフロー計算書</li> <li>● 年齢調べ表</li> <li>● 与信管理</li> <li>● 予算管理</li> <li>● 階層利益センタ管理</li> <li>● プロジェクト管理</li> <li>● 複数年度</li> <li>● 複数通貨</li> <li>● 為替レート設定</li> <li>● 自動転記</li> <li>● 消費税自動計算</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 見積</li> <li>● 受注</li> <li>● 販売出荷</li> <li>● 返品</li> <li>● 請求</li> <li>● 売上予約請求</li> <li>● 売上クレジットメモ</li> <li>● 前受請求</li> <li>● 販売レポート</li> <li>● 受注残レポート</li> <li>● 締請求レポート</li> <li>● 販売締処理</li> <li>● 複数通貨・複数言語</li> <li>● 原価計算</li> <li>● 同時購買発注</li> <li>● 直送</li> <li>● 伝票小計</li> <li>● 代替アイテム提案</li> <li>● 営業手数料</li> <li>● 費用処理</li> <li>● 督促処理</li> <li>● 消費税端数処理</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 発注</li> <li>● 購買入荷</li> <li>● 購買返品</li> <li>● 購買請求</li> <li>● 購買予約請求</li> <li>● 購買請求クレジットメモ</li> <li>● 前払請求対応</li> <li>● 輸入コスト</li> <li>● 購買レポート</li> <li>● 受注残レポート</li> <li>● 締請求レポート</li> <li>● 購買締処理</li> <li>● 複数通貨</li> <li>● 伝票小計</li> <li>● 費用処理</li> <li>● 源泉徴収</li> <li>● 消費税端数処理</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 入庫</li> <li>● 出庫</li> <li>● 在庫転送</li> <li>● 生産オーダー</li> <li>● 作業指図</li> <li>● ピッキングおよび梱包</li> <li>● 棚卸</li> <li>● 在庫調整</li> <li>● 在庫再評価</li> <li>● 在庫ステータス</li> <li>● 在庫評価レポート</li> <li>● 在庫監査レポート</li> <li>● アイテムクエリ</li> <li>● 価格表</li> <li>● 取引先別価格表</li> <li>● 期間別価格表</li> <li>● ボリューム別価格表</li> <li>● 資材所要量計算(MRP)</li> <li>● 構成部品登録</li> <li>● シリアル番号、ロット管理</li> <li>● 取引先別カタログ番号</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 振込入出金</li> <li>● 小切手入出金</li> <li>● クレジットカード入出金</li> <li>● 手形入出金</li> <li>● 支払ウィザード</li> <li>● 銀行取引明細書と照合</li> <li>● 複数支払先登録</li> <li>● 複数取引口座管理</li> <li>● 締請求からの入金処理</li> <li>● 連結支払</li> <li>● 支払条件</li> <li>● 複数のG/L勘定にまたがる支払</li> </ul>
顧客管理	HR管理	レポート	システム管理	ツール
<ul style="list-style-type: none"> <li>● 販売案件</li> <li>● アクティビティ管理</li> <li>● サービス契約</li> <li>● 顧客所有アイテムシリアル番号管理</li> <li>● サポート情報</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 従業員マスタ</li> <li>● 勤怠管理</li> <li>● 電話番号リスト</li> <li>● 組織別権限管理</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 各業務標準レポート</li> <li>● ドラッグ&amp;リレートレポート</li> <li>● クエリ編集</li> <li>● クエリウィザード</li> <li>● ユーザレポート定義</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● ユーザ登録</li> <li>● 承認プロセス管理</li> <li>● 例外処理アラート</li> <li>● 使用権限管理</li> <li>● ライセンス管理</li> <li>● アドオン管理</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 伝票レイアウト設定</li> <li>● ユーザ定義フィールド</li> <li>● ユーザ定義テーブル</li> </ul>
SDK(ソフトウェア 開発 キット)				
SAPアドオン				
SAP Business One integration for SAP NetWeaver				

# SAP Business One のグローバル対応について

SAP Business Oneをご利用になる際、  
ご利用になる国に対応している**バージョンを選択していただく**ことで、  
**各国の税制または商習慣が予め設定されたデータベースを**  
すぐにご利用することが可能となります

## 2004A (EU/US版)

オーストラリア, オーストリア, ベルギー, カナダ, チリ, コスタリカ,  
デンマーク, フィンランド, フランス, ドイツ, グアテマラ, アイルランド,  
イスラエル, イタリア, メキシコ, オランダ, ニュージーランド, ノルウェー,  
パナマ, ポルトガル, プエルトリコ, 南アフリカ, スペイン, スウェーデン,  
スイス, イギリス, アメリカ

## 2005B (APA版)

中国, 香港(中国バージョンベース), 日本, シンガポール, 韓国  
インド, ブラジル

## 2004C

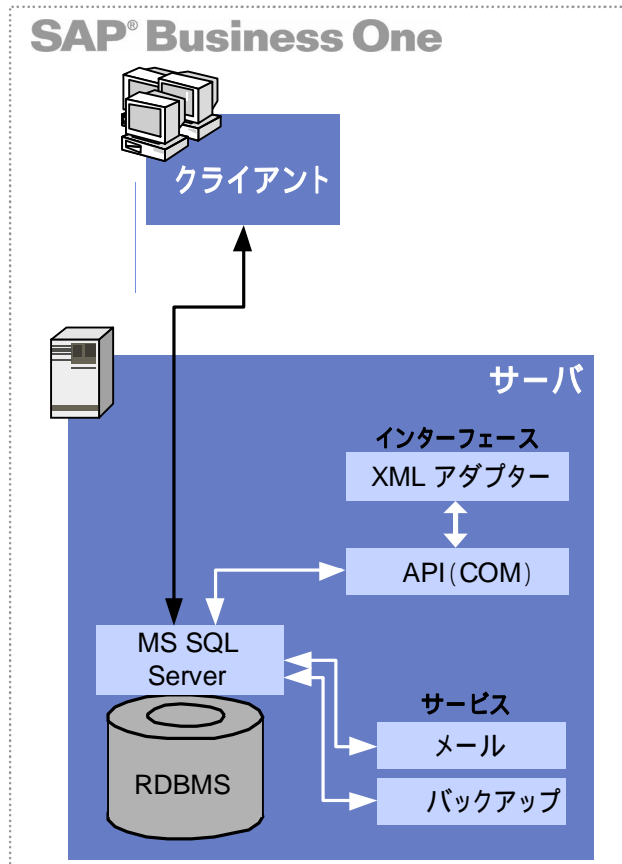
### (CEE版)

チェコ, ハンガリー, ポーランド, ロシア, スロバキア

2006バージョンよりAバージョンに統合されます



# SAP Business Oneのテクノロジー



## 容易な操作性

- 包括的で統合されたSolutionを提供
- Windowsベースのルック & フィール
- 単純なナビゲーション
- ドリルダウンレポーティング
- ドラッグ & リレート
- *Microsoft Word* と *Microsoft Excel*との統合

## アーキテクチャ

- 2階層 クライアント/サーバ アーキテクチャ ("Fat client")
- Win 32 ベース, C と C++
- Microsoft SQL Server, IBM DB2 UDB Express Edition データベース

## 柔軟性

- 設定が容易
- 検索ヘルプ
- 書式
- クエリ
- ユーザ独自の項目を定義可能
- 入力項目やクエリなどでのリンク機能

## インターフェース

- ファイルベース、SOAP (HTTP/XML)、Data Interface / User Interface API (COM)
- SDK (VB, C/C++, Java用のプログラミングインターフェースなど)
- ODBC (読み込みのみ)

**COM:** Component Object Model  
Microsoft社が提唱するオブジェクト(ソフトウェア部品)間の通信規約



**GROW YOUR  
BUSINESS WITH  
SAP Business One**



# Copyright 2006 SAP AG. All Rights Reserved

- 本書のいかなる部分も、弊社の明示の許可なく、いかなる形態または目的かを問わず、複製または送信することはできません。ここに含まれる情報は、予告なしに更される場合があります。

弊社、SAP AGおよびそれらの販売業者が販売するソフトウェア製品のなかには、他のソフトウェアベンダーの専有ソフトウェア・コンポーネントが含まれているものがあります。

Microsoft®, WINDOWS®, NT®, EXCEL®, Word®, PowerPoint®, およびSQL Server® は、Microsoft Corporationの登録商標です。

IBM®, DB2®, DB2 Universal Database, OS/2®, Parallel Sysplex®, MVS/ESA, AIX®, S/390®, AS/400®, OS/390®, OS/400®, iSeries, pSeries, xSeries, zSeries, z/OS, AFP, Intelligent Miner, WebSphere®, Netfinity®, Tivoli®, InfomixおよびInfomix® Dynamic ServerTM は、アメリカ合衆国及びその他の国におけるIBM Corporationの商標です。

ORACLE® は、ORACLE Corporationの登録商標です。

UNIX®, X/Open®, OSF/1®, および Motif® は、the Open Groupの登録商標です。

Citrix®, the Citrix logo, ICA®, Program Neighborhood®, MetaFrame®, WinFrame®, VideoFrame®, MultiWin®, およびこのサイトで引用されている他のCitrix 製品名は、Citrix Systems, Inc. の商標です。

HTML, DHTML, XML, および XHTML は、W3C®, World Wide Web Consortium, Massachusetts Institute of Technologyの商標または登録商標です。

JAVA® は、Sun Microsystems, Inc. の登録商標です。

JAVASCRIPT® は、Sun Microsystems, Inc.の登録商標であり、Netscapeが発明・開発した技術のライセンスに基づき使用されます。

MarketSet および Enterprise Buyer はSAP AG および Commerce One が共同して権利を保持する商標です。

SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaverおよび本書で引用されている他のSAP製品およびサービスは関連するロゴも含めて、ドイツおよびその他の国々におけるSAP AGの商標または登録商標です。本書で言及されている他の全ての製品名は、それぞれの会社の商標または登録商標です。本書に記載された情報は参考として提供されています。各国別に製品仕様が変わる場合があります。