

## AWS 파트너 프로그램 소개 (Level 100)

양승호

Partner Manager, Partners & Alliances Team, AWS

2019. 09. 05



APN 소개

APN 등급 & 혜택

APN 프로그램

APN 파트너와의 협업

APN 파트너 비즈니스 시작하기

### From Customers view (e.g. Cloud Project)



- 전사적인 Cloud에 대한 이해 부족
- 현 IT 부서의 변화에 대한 두려움과 거부
- Cloud 운영 인력, 기술력, 프로젝트 관리 능력 부족
- 비용 지불 방법의 변화 (On-demand)
- IT 예산 측정의 어려움 (Pay as you go)
- Cloud로 이전 시 비즈니스 연속성 걱정
- 비즈니스 프로세스 및 업무 R&R 변화 (Shared Responsibility)
- 보안 및 규제 준수 여부
- Cloud 성능 및 확장성 검증 여부
- 긴급 서비스 장애 및 이벤트 프로세스 변화

### From Partners view (e.g. Cloud Business)



- 상대적으로 긴 세일즈 사이클 (vs. Reselling)
- 영업 이익 구조 변화에 대한 두려움
- Cloud 세일즈, 마케팅 및 기술 전문가 부족
- Cloud 마이그레이션 프로젝트, 거버넌스, 경험 부족
- 기존 비즈니스 (e.g. Reselling) 와 Cloud 비즈니스 사이에서 우선순위 경쟁
- 많은 솔루션 출시에 따른 신속한 자기 개발의 필요성
- 잦은 서비스 출시에 따른 많은 교육 및 PoC 테스트
- 고객의 요구 및 시장의 다양한 변화에 빠른 대응력 부족
- 새로운 비즈니스 시작을 위해 높은 진입장벽 (e.g. Certification, Billing Software, Program fee, Partner Tier etc.)

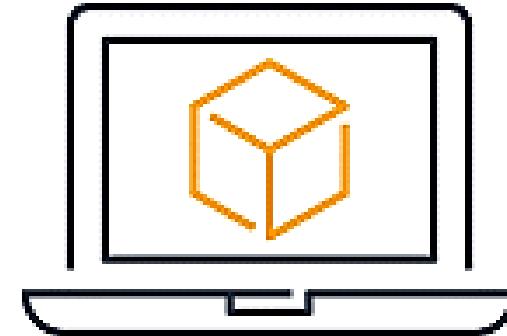
### For APN Partners ...

- AWS Partner Network (APN)은 [AWS의 글로벌 파트너 프로그램](#)의 이름입니다.
- APN Partners에게 비즈니스 기회 창출, 기술력 향상, 마케팅 지원과 같은 Go-To-Market 협업을 통하여 [AWS 기반의 클라우드 비즈니스를 성공적으로 운영하고 자체적으로 고객을 지원할 수 있도록 지원](#)하는데 중점을 둡니다.



### For APN Customers ...

- AWS 기반의 Cloud를 채택하고 이전하기 위하여 높은 수준의 서비스를 제공할 수 있는 검증된 파트너를 [AWS Partner Network \(APN\)](#)에서 찾을 수 있습니다.
- [APN 파트너와 함께](#) 고객의 비즈니스 서비스를 AWS 기반의 Cloud에서 안정적으로 운영하고 효율적으로 관리할 수 있도록 협업할 수 있습니다.





### APN Consulting Partners

- IT Consulting
- System & Solution Integration
- Application Development
- Managed Services

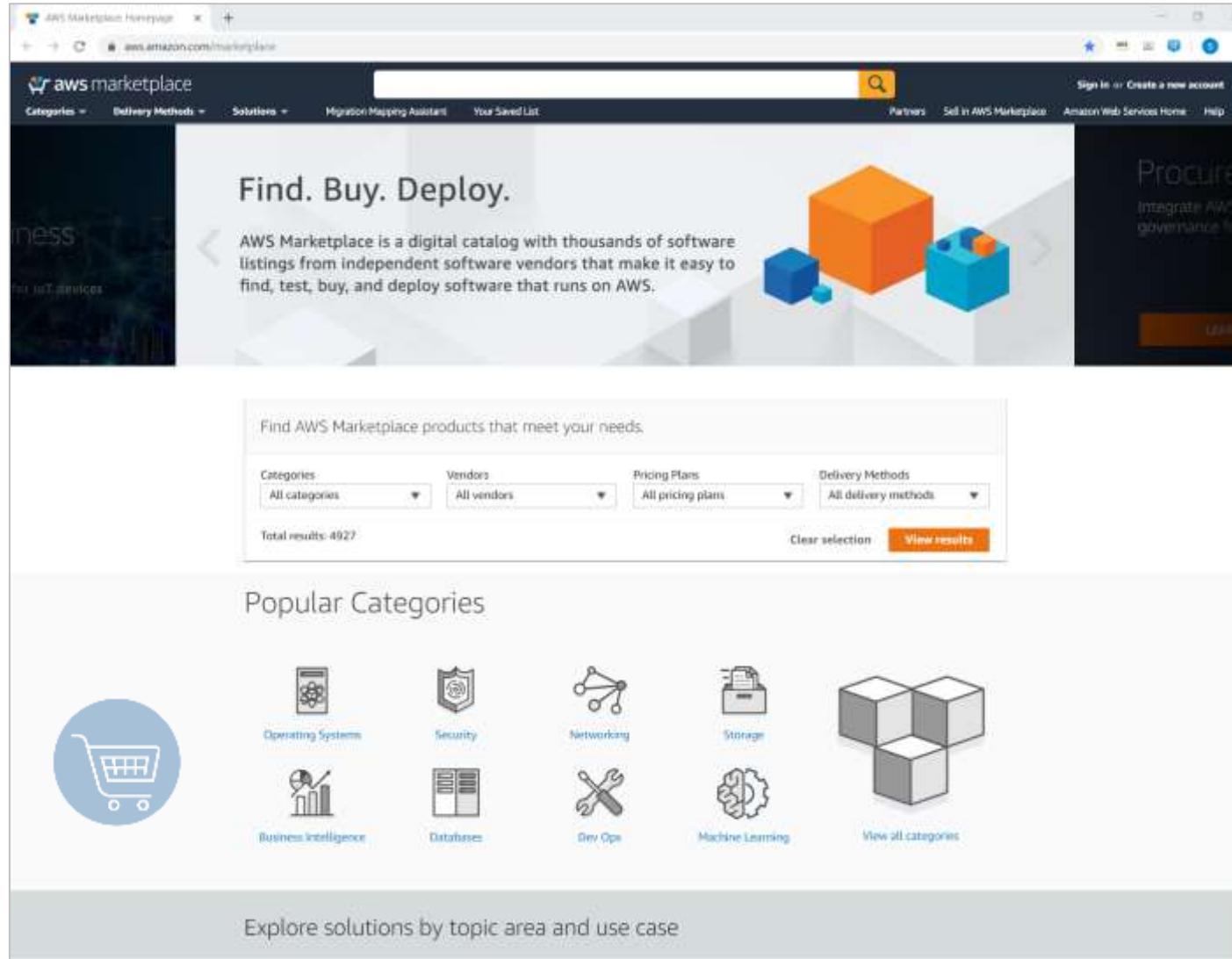


### APN Technology Partners

- Software
- Operating Systems
- Databases
- Hardware



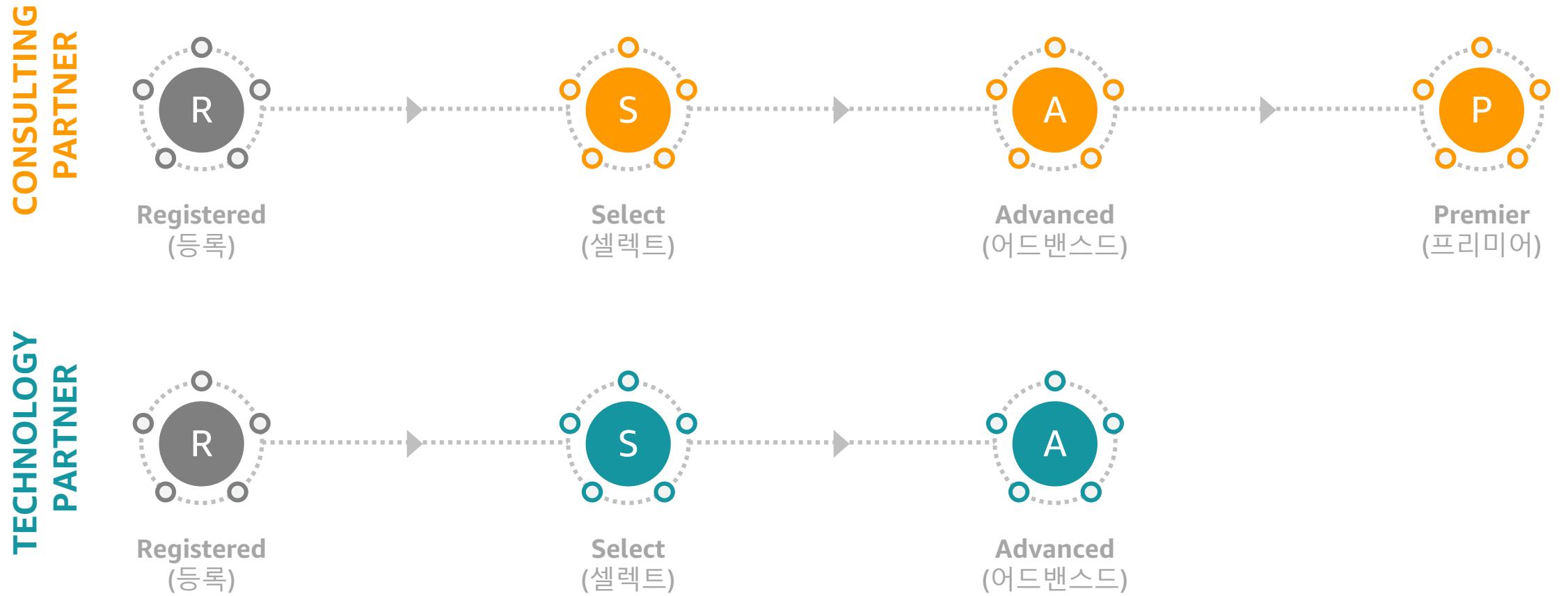




<https://aws.amazon.com/marketplace>

## AWS Marketplace

- 3<sup>rd</sup> Party ISV Software를 고객이 쉽게 찾고, 구매하고, 설치하여 관리할 수 있는 카다로그 형태의 e-commerce Store
- Amazon Machine Image (AMI), SaaS 및 Desktop Software와 같은 다양한 배포
- 운영체제, 보안, 네트워킹, 스토리지, 데이터베이스, BI 등 비즈니스 소프트웨어 39 종류의 카테고리로 구성
- 1,400개 이상의 판매자로부터 4,900개 이상의 품목을 제공



혜택	Registered (등록)	Select (셀렉트)	Advanced (어드밴스드)	Premier (프리미어)
APN Partner Central 활용	✓	✓	✓	✓
파트너 대상 세미나 및 이벤트 초대	✓	✓	✓	✓
파트너 기초교육 참여 자격	✓	✓	✓	✓
APN 파트너 로고 사용 자격		✓	✓	✓
AWS 웹사이트 내 파트너사 등재		✓	✓	✓
파트너 프로그램 참여 자격 (ACE, SPP 등)		✓	✓	✓
파트너 성장을 위한 펀딩 지원 (POA, Training, MDF 등)		✓	✓	✓
파트너 교육 할인 제공		✓	✓	✓
AWS 크레딧 지원		US\$3,500/년	US\$5,000/년	US\$10,000/년

### APN Partner Programs

APN 파트너가 AWS 기반의 비즈니스를 운영하고 가속화할 수 있도록 지원하는 프로그램

R+



AWS Customer  
Engagements (**ACE**)

S+



Solution Provider  
Program (**SPP**)

S+



Partner Opportunity  
Acceleration (**POA**)  
Funding

A+



Marketing  
Development  
Funding (**MDF**)

S+



Service Delivery  
Program (**SDP**)

A+



AWS **Competency**  
Program

A+



AWS Managed  
Service Provider  
(**MSP**)

Sales Support

Financial Support

Differentiation!

### Sales Support

## AWS Customer Engagement (ACE)

AWS와 APN Partner 사이에 고객 등록 및 관리를 위한 체계적인 세일즈 지원 도구

- ❖ Partner Central를 통해 신규 고객의 등록, 알림, 업데이트를 위해 사용되는 AWS 고객관리 서비스
- ❖ Registered 등급 이상 파트너사에 제공
- ❖ 통일된 고객 등록 및 관리를 지정된 지원팀을 통해 체계적으로 관리

### Financial Support

## Solutions Provider Program (SPP)

APN Partner가 AWS 서비스에 차별화된 솔루션을 추가하여 리셀링을 하는 프로그램

- ❖ Systems Integrators, Managed Service Providers, Value-added Resellers 및 Public Sector Partner가 AWS Services를 고객에게 차별화된 솔루션으로 리셀링
- ❖ Select 등급 이상의 컨설팅 파트너사에 제공
- ❖ 디자인 및 견적 서비스, 원화 빌링 서비스, 컨설팅 서비스, 기술 서포트 & 서비스

### Financial Support



## Partner Opportunity Acceleration (POA) Funding

파트너사 고객의 클라우드 도입 단계에서 투자되는 파트너사의 Proof of Concept (POC) 비용 등을 지원

- ❖ AWS 클라우드 서비스 도입을 고려하는 파트너 사의 고객 대상 시연 및 솔루션 검증 테스트를 위한 비용 지원
- ❖ Select 등급 이상의 파트너 사에 제공
- ❖ ROI 및 클라우드 도입 가능성을 고려하여 사전 승인 필요

### Financial Support



## Marketing Development Fund (MDF)

APN Partner의 클라우드 사업에 대한 Demand Generation 캠페인 활동 및 고객 확보를 돋는 마케팅 지원

- ❖ 파트너사와 AWS의 공동 마케팅을 통한 캠페인 실시하여 상호 협력
- ❖ Advanced 등급 이상의 파트너사에 대해 AWS 관련 비즈니스 마케팅 비용 자금 지원
- ❖ 파트너사와 AWS가 함께 검토한 마케팅 프로그램을 진행한 후, 그 비용의 일부를 보상 받는 형태

Differentiation!



## Service Delivery Program (SDP)

특정 AWS 서비스에 대한 깊은 기술력과 고객지원 경험이 있는 APN Partner를 식별하고 보증하는 프로그램

- ❖ 특정 AWS Service의 솔루션 검증, 고객 경험에 대한 강조
- ❖ Select 등급 이상의 파트너 사에 제공
- ❖ 깊은 기술력으로 차별화된 서비스 능력

**Database Services**

Amazon Aurora



Amazon RDS

Amazon Database Mi  
gration Service**Analytics Services**

Amazon EMR



Amazon Kinesis



Amazon Redshift

**Management Tools**

AWS CloudFormation



AWS Service Catalog



AWS Config



AWS Systems Manager

**Content Delivery Services**

Amazon CloudFront

**Compute Services**Amazon EC2  
for WindowsAWS Server Migration  
Service**Serverless Computing  
Services**

AWS Lambda



Amazon API Gateway



Amazon DynamoDB

**Internet of Things**

IoT Analytics



IoT Core



AWS Greengrass

**Security Services**

AWS WAF



AWS GovCloud (US)

**GovCloud (US) Skill  
Program**

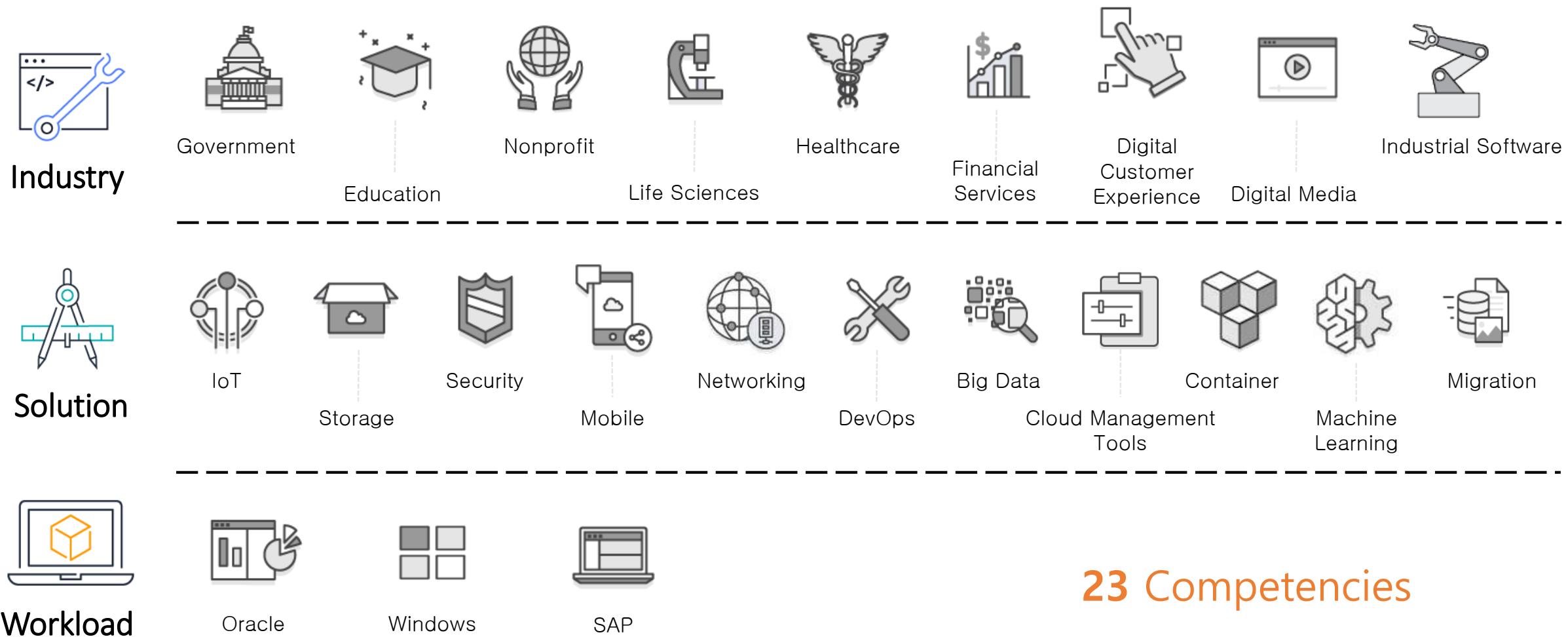
Differentiation!



### AWS Competency Program

포괄적인 전문성을 기반으로 최고의 AWS 파트너를 홍보하고 강조하기 위해 설계된 프로그램

- ❖ 주요 AWS 솔루션, 워크로드 및 인더스트리 영역 - 3개 카테고리에 23개의 분야
- ❖ Advanced 등급 이상의 파트너 사에 제공
- ❖ 퍼블릭 레퍼런스를 생성하여 최고 레벨의 AWS Partner 차별성을 강조

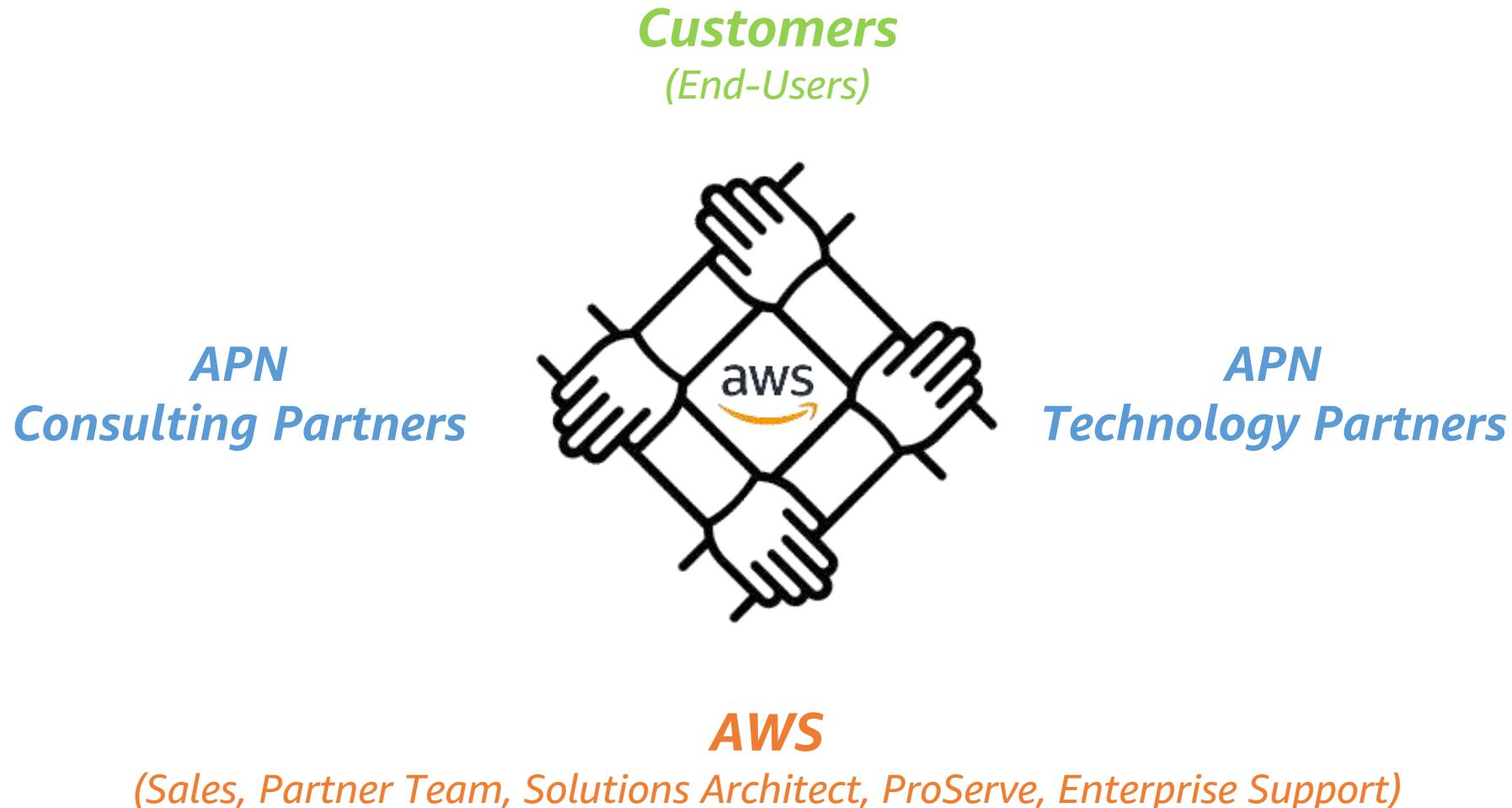


### Differentiation!

## Managed Service Provider (MSP)

클라우드 인프라 및 애플리케이션 운영에 능숙하고 모니터링, 자동화 및 관리를 제공하는 컨설팅 파트너를 위한 검증

- ❖ AWS Cloud 인프라 구성, 애플리케이션 운영, 서비스 모니터링, 자동화 및 관리를 제공하는 능력을 검증
- ❖ Advanced 등급 이상의 컨설팅 파트너 사에 제공
- ❖ Value-Added Service를 고객에게 제공하며 고객의 클라우드 서비스를 직접관리하면서 추가적인 비즈니스 기회 발굴 가능
- ❖ 매년 정기적인 Audit 필요



### AWS 계정 생성



<http://aws.amazon.com/>에  
방문하여 AWS 서비스 사용을  
위한 계정을 생성합니다.

### APN Partner Central 온라인 등록



APN Partner Central에 방문  
하여 *Here to Register* 메뉴  
를 통해 가입합니다.

(\* 첫번째 계정 생성자가  
*Alliance Lead* 됩니다.)

### APN Partner Central 계정 활성화



APN Partner Central에 로그  
인 계정을 생성합니다.

### APN Partner Central 내 교육 이수



APN Partner Central의  
*Training* 메뉴에서 제공되는  
*Accreditation* 과정을 이수합  
니다. (3 과정)

(Tech/Biz/Cloud Economics)

# AWS Cloud Day in Busan



감사합니다.

