



Chef de projet, développement commercial  
Goût du résultat, bon relationnel  
Anglais courant

## Expériences professionnelles

2005-2012

### **Fondatrice et Directrice associée | Paris Hors Piste**

Agence de communication événementielle proposant des activités aux entreprises et individuels.

#### Développement et stratégie commerciale (CA 200K €)

Responsable du développement commercial et des partenariats.

Gestion de la relation clients : recueil des besoins, diagnostic de la demande, négociation des contrats, réalisation et évaluation de l'événement.

Identification des partenaires suivant le cahier des charges : négociation commerciale, gestion et suivi du partenariat.

Administration du site Internet et de la publicité online.

Clients : **GDF SUEZ**, **Société Générale**, **AXA**, Air France, Clarins, Renault, EDF, SNCF, GE.

Partenaires : visite de Paris en 2CV, musée du Louvre, musée du Quai Branly, salle de cinéma Ciné 13 théâtre, Studio 28, lofts, restaurants.

#### Gestion des événements

Point de contact principal et coordination projet avec l'équipe en interne, les partenaires et le client.

Pilotage du projet en interne (communication des informations et des besoins), gestion du personnel, formation, briefing et planning.

Coordination de l'ensemble de la logistique (invitations, restauration, cadeaux, services annexes).

Pilotage du projet avec le client : organisation de l'événement, gestion de la facturation, reportings.

#### **Groupes de 10 à 300 personnes.**

Organisation d'événements sur mesure :

- Ubisoft en 2008 : réunion de travail dans le cinéma d'art et d'essai Le Studio 28, déjeuner au **Moulin de la Galette** suivi d'une chasse au trésor GPS pour 180 personnes.
- Soirée clients Novidy's en 2011 : visite des coulisses du **théâtre Marigny**, spectacle « Cabaret », cocktail dînatoire dans un foyer du théâtre traiteur **Le Nôtre**, quartet de jazz et magicien close-up.

#### Administration post-événement, suivi commercial et comptable

Suivi commercial, gestion de la facturation, relances clients.

Gestion de la comptabilité sous EBP, plan de trésorerie.

Analyse budgétaire pour chaque événement.

2001-2005

### **Chef de Projet | AOL France**

Gestion de projets autour de la téléphonie mobile - AOL Chat, AOL Alertes par SMS, chaîne Téléphonie mobile, AIM par SMS, Envoi SMS, AOL Mail on WAP.

Benchmark, business plan, définition du service, rédaction des Story Board et du cahier des charges.

Point de contact principal et coordination avec les prestataires, les opérateurs mobiles et les clients internes (département technique, service clientèle, équipes de développement US).

Responsable du planning, du plan de lancement, du reporting et suivi de la qualité de service.

## Formation & Langues

1997-2001

Institut Européen d'Etudes Commerciales Supérieures de Strasbourg (I.E.C.S.)

Diplôme de Formation Internationale à la Gestion

1999-2000

University of Technology, Sydney

1995-1997

Institut Universitaire de Technologies - Sceaux (92)

Diplôme Universitaire de Technologies, orientation commerce international

1995

Baccalauréat en section économique et social (91)

**Anglais : courant / Portugais : très bonne expression et compréhension orale et écrite**

**Allemand, Espagnol : bonne compréhension orale et écrite**

## Activités & centres d'intérêt

Musique : curieuse et ouverte aux nouveaux talents. Photographie et réalisation d'albums personnalisés.

Voyages : nombreux voyages sac au dos.

Randonnées : Mare a Mare (Corse), Cordillère blanche (Peru), Queyras (Alpes) - Equitation.



Mes coordonnées :  
06 60 63 64 00  
leslie.boccaletti@gmail.com