



Lo que debes saber para retirarte **JOVEN** **& RICO**

EN EL SIGLO XXI



Guía Practica Vol. 1

**Durante la próxima
década habrán diez
millones de nuevos
multimillonarios que
habrán creado su
fortuna con una mínima
inversión.**

Descubre en qué puedes emprender
para ser parte de estos nuevos
millonarios



www.ERNESTOESPINOSAJR.com

@ERNESTOESPINOSAJR



TABLA DE

CONTENIDO

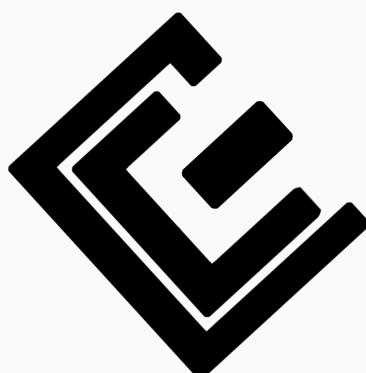
03 - 04 INTRODUCCIÓN

05 - 07 CAPÍTULO 1
CRISIS VS OPORTUNIDADES

08 - 11 CAPÍTULO 2
NEGOCIOS DEL SIGLO XXI

12 - 17 CAPÍTULO 3
CONSTRUYENDO LOS BUENOS HÁBITOS

18 - 21 CAPÍTULO 4
LAS DECEPCIONES, LO QUE DEBES APRENDER
DE ELLAS.



@ERNESTOESPINOSAJR



INTRODUCCIÓN



De niño una de las materias que menos me gustaba era la historia, de adulto eso tampoco cambio, seguía sin gustarme. No entendía como algo que ya había pasado y que no tenía que ver conmigo iba a beneficiarme en el futuro, hasta que un día en mi proceso de emprender y buscar el negocio perfecto para lograr retirarme joven me percate que la vida nos da la oportunidad de ver mas allá que nuestro presente inmediato, suena extraño pero en realidad somos capaces de ver nuestro futuro.

Cuando pensé por primera vez en eso de ser capaz de ver el futuro me dije a mi mismo que ya esto de emprender me estaba volviendo loco, pero luego empecé asociar lo que iba aprendiendo de la historia que nunca me gusto y lo apliqué en mi presente. El concepto de ver el futuro era simple, de hecho es una herramienta que tenemos a nuestro alrededor todo el tiempo, pero para que no te quedes con las ganas de aprender como se utiliza correctamente pues te mostraré con un sencillo ejercicio:

Ponte en pies y luego colócate a unos 100 metros de distancia en frente de alguna pared de concreto o un árbol. Cuando ya estés listo, ponte en posición de carrera y cuenta (En sus marca, listo...Fuerá!) entonces corre lo mas rápido que puedas sin detenerte derecho hacia el árbol o la pared de concreto.

Si aún sigues leyendo este libro fue porque fuiste de los que pudo ver el futuro o de los que no hicieron el ejercicio. Si hiciste el ejercicio y aún sigues leyendo el libro, te detuviste porque sabes que pasaría si seguías corriendo a toda velocidad, definitivamente no deseabas recibir ese golpe tan fuerte y por un pequeño instante pudiste ver el futuro y reaccionar para no sufrir el daño.

@ERNESTOESPINOSAJR



Todo lo que sea capaz de medirse es capaz de mejorarse

Así mismo paso en mi vida, pues yo andaba buscando la manera de desarrollar libertad financiera y como cualquier emprendedor me lance a la aventura, pero emprendimiento tras emprendimiento, negocio tras negocio, iba chocando con las diferentes paredes y entonces me di cuenta que lo único que tenía que hacer era detenerme y utilizar sabiamente esta herramienta de mirar hacia el futuro. Me hice esta pregunta que bien pudieras hacértela a ti mismo, ¿A quién conozco que tenga de diez a quince años más que yo y que haciendo lo que yo hago o lo que estoy estudiando ya sea exitoso, no trabaje para nadie, gane dinero sin tener que ir a su negocio, genere ingresos pasivos, que no dependa de una sola economía para evitar la quiebra y que su negocio sea transportable?

¿Suena algo difícil cierto? Por eso este libro tiene como intención ayudarte a ver el cambio que estamos enfrentando hoy en día para que tengas una idea de aquellas cosas básicas que debes de saber si realmente quieres ser rico y te evites el tener que chocar con algunos de los tantos muros que existen en el camino al éxito.

CAPÍTULO 1

CRISIS VS

OPORTUNIDADES

Recuerdo bien cuando en la escuela y en la universidad me hablaban de los cambios de economía que venían con la era de la segunda revolución industrial para principios del siglo XX, que abandonaba una economía basada en la agricultura a una economía industrializada. Este cambio que no fue solo económico, sino que también trajo un cambio a la demografía, las clases sociales y las costumbres, lo conocemos como el origen de nuestra sociedad actual.

Las industrias empezaron a generar una alta demanda por la mano de obra especializada y disciplinada para poder controlar y manejar estas nuevas áreas que trajo consigo el cambio de economía.

De aquí surge entonces la fantástica idea de la escuela pública obligatoria, que con su sistema de alarma, de filas, de horarios y de entregar tareas a cambio de una remuneración no perseguía promover emprendedores, inventores o empresarios sino de llenar la demanda de la economía industrializada, y funcionó! Era trabajo (vender el tiempo) a cambio de algún sueldo fijo según la especialidad.

En aquella época entonces cuando se produjo el cambio de economía surgieron dos cosas: Crisis y Oportunidades. Todos aquellos que pudieron adaptarse al cambio y subirse a la plataforma de la industrialización, aprovecharon este cambio como una oportunidad de crecimiento, sin embargo todo aquellos que se resistieron a quedarse en la vieja economía tal vez por un asunto de costumbre, conformismo, miedo al mismo cambio o aprender nuevas formas de producir dinero, entraron en un proceso de crisis y fueron poco a poco cayendo en la quiebra.

Estamos viviendo nuevamente un proceso de cambio

¿Te has dado cuenta de que la manera industrializada ya no es la mejor manera de producir ingresos? Estamos en el principio de lo que se conoce como la tercera revolución industrial, la era del emprendimiento, la información, el internet, las redes y las interconexiones. Las industrias que vienen del modelo económico anterior y han entendido que este proceso de cambio es una oportunidad de crecimiento, hoy en día están haciendo grandes inversiones para adaptarse a la nueva economía (Ej. La apple y su apple store) y aquellas que no dan el salto y no han colocado sus negocios a nivel mundial a través de la interconexión y el internet, están siendo poco a poco consumidas por el mismo sistema económico que ha sido reemplazado.

De la misma manera las personas hoy en día se han ido dando cuenta de que necesitan emprender, que el ser empleado ya no es una solución rentable y aquellas que han emprendido a tiempo han empezado a disfrutar de las oportunidades que este cambio de economía representa.

¿Ya has pensado que representará esta nueva era en tu economía: **CRISIS u OPORTUNIDAD?**



Según un
informe de
ONG Oxfam el
número de
multimillonarios
ha crecido un
38% el ultimo
año en
America Latina
y el caribe.

CAPÍTULO 2

NEGOCIOS

DEL SIGLO XXI

Cuando pensamos colocar un negocio que produzca y valga millones en poco tiempo (refiriéndose de 2 a 10 años), es importante saber que necesitamos hacerlo basado en los modelos de negocios del siglo XXI más rentables.

Según el famoso portal de investigación y finanzas iForex, Prada, la famosa compañía de ropa de diseñador que invirtió más de un millón de dólares en el vestuario utilizado en la famosa película “Devil wears Prada”, le tomó 98 años alcanzar su primer billón de dólares mientras que Paypal la famosa compañía de pagos electrónicos que ganó en el 1999 como la peor idea de negocios, alcanzó su primer billón de dólares en sus primeros 8 años, de la misma manera la famosa franquicia de comida rápida Wendys, le tomó 37 años alcanzar su primer billón de dólares mientras que la famosa red social Instagram alcanzó su primer billón en tan solo dos años y el 37% de sus usuarios no habían subido ni siquiera una foto.

No es ningún secreto que hoy en día las redes sociales y el internet nos facilitan bastante nuestro objetivo, teniendo en cuenta que una de las cosas mas importantes al momento de emprender un negocio en el siglo XXI es tener un buen producto y una buena estrategia para llevar a cabo su globalización a través de las redes.

Hay una gran cantidad de ideas de negocios hoy en día que pueden ser rentables, muchas a un costo elevado y otras a un muy mínimo costo de inversión. **De estas que tienen mínimo costo de inversión voy a enumerar algunas de las cuales con un buen esfuerzo y dedicación puede ser rentable para ti en los próximos meses sin tener que abandonar tu ingreso fijo:**

1

Portales Web y cuentas relacionadas con la Salud y el Fitness

Hoy en día una de las mayores preocupaciones a nivel global es el tema del buen estado de salud y forma física. Las personas que aprenden rápidamente sobre el tema y trabajan su cuerpo hasta parecer modelos, aprovechan este mercado creando un nicho a su alrededor para ofertarles algún producto de salud y bienestar, otras sin embargo se van mas allá y crean un portal donde ofrecen servicios de entrenamientos en línea, sirviéndoles como entrenadores personales y ayudándoles alcanzar sus metas sin tener que estar presente.

**Si tu negocio no
está en el
internet **NO
EXISTE****

- Bill Gates

2

Consultorías y cursos online

Si eres experto en alguna área, ya sea finanzas, marketing, motivación empresarial, leyes, medicina, idiomas etc... puedes abrir un portal para ofrecer tus servicios y cobrar por las consultorías ya sea por hora o hasta por minutos dependiendo de tu demanda en el mercado.

3

Creación de aplicaciones, software o desarrollo web

Está claro que las descargas de aplicaciones hoy en día es bastante alta y si eres capaz de aprender a programar porque te gusta trabajar desde casa pues entonces esta manera de emprender es altamente rentable para ti. Debes encontrar ese algo que consideres que sea un próximo hit, ya sea el próximo juego adictivo y gratis que genere ingresos a través de la publicidad al estilo Flappy Bird o una herramienta de productividad que ayude a las personas en algún área determinada de su vida y cobrar por su descarga o una suscripción mensual dependiendo del tipo de aplicación y la necesidad de uso diario que tenga.

Negocios de Mercadeo en redes

4

Este modelo de negocio que hoy en día se ha vuelto una tendencia, recomendado por Gurus de finanzas y negocios como (Robert Kiyosaki, John Maxwell, Bill Gates) es capaz de desarrollarse tanto físicamente como en el internet, ofreciéndole a las personas la oportunidad de conectar con su mercado natural o terceros un producto o un servicio ya desarrollado bajo estándares de calidad y de expandir su negocio creando una red de personas que generan un mayor volumen de ventas y basado en el ingreso residual produce una buena remuneración económica conocida como Ingresos pasivos, según Robert Kiyosaki en el libro “Negocios del siglo XXI”. Hoy en día miles de personas encuentran esta una de las maneras más rentables de emprender en el siglo XXI porque no necesitan habilidades específicas ni un capital de inversión elevado y algunas de estas compañías ofrecen un sistema de desarrollo empresarial gratuito que ayudan a que la persona desarrolle una actitud de liderazgo para poder manejar sus organizaciones y su nuevo emprendimiento.

Cuando empecé el negocio, tenía solo 19 años y no sabía mucho de negocios en ese entonces, **PERO EMPECÉ...**

- Mark Zuckerberg

5

Social Media o Community Manager

Muchas empresas no tienen idea de como manejar sus cuentas sociales, al punto que han tenido que abrir una nueva categoría en su nómina mensual para contratar personas con mas experiencia en esta área. Aquellos que han adquirido conocimientos estudiando bien las redes sociales que son más rentables para las empresas, han podido sacarle provecho vendiendo a través del internet contenido de calidad para impulsar una o varias marcas.

Ventas y Publicidad a través de las redes

6

Hoy en día hay miles de redes con diferentes fines, chistes, fitness, motivación, coaching, finanzas, de famosos etc... Crear un nicho grande de personas en las redes que antes era por moda hoy en día se hace para negocios, mientras más grande sea tu cantidad de seguidores más fácil y rentable será para ti hacer conseguir una marca o persona que desee hacer una publicación que ofrezca algún producto o servicio y que te haya pagado previamente por colocar dicho contenido en tus redes sociales. Esto ha alcanzado tal magnitud que muchos jóvenes han creado de esta oportunidad de generar ingresos rápidos, un negocio altamente rentable administrando varias cuentas con diferentes nichos y vendiendo ya sea la misma cuenta o publicaciones dentro de ella.

CONSTRUYENDO LOS BUENOS

HÁBITOS

En la gran parte de las ocasiones, las personas que fracasan en el emprendimiento de cualquier negocio es por la falta de buenos hábitos que lo ayuden a mantenerse enfocado. Estos buenos hábitos son los que separan la abundancia de la escasez y los que dan a distinguir los que tienen buenos resultados de aquellos que no tienen alguno.

LISTADO DE

BUENOS HÁBITOS

Aquí tienes algunos hábitos que he emulado de las personas más exitosas del siglo XXI, existen muchos más y si deseas puedes agregarles a tu lista personal de hábitos:

1

Levántate diariamente dando las gracias

Aprovecha cada mañana y da las gracias por las cosas que posees económicas, no económicas y por aquellas que vas a conseguir. Declara diariamente que eres vencedor y mirándote al espejo empodérate a ti mismo diciéndote que tu puedes!

Establece sueños y metas

2

La gente exitosa no trabaja por dinero, establecen sueños y metas a corto, mediano y largo plazo, elaboran un plan para alcanzarlo y salen diariamente a trabajar por ello. Las listas ayudan a establecer cuales son las prioridades.

3

Cuida tu salud

hacer ejercicios diariamente no solamente ayuda al verse bien, el alimentarse y suplementarse ayudan bastante a prolongar la vida del cuerpo y a generar mas energía durante el día manteniendo el cuerpo activo y pensando todo el tiempo.

Debes practicar desarrollar los hábitos porque aquel que aprende y aprende y no practica, es como el que ara y ara **Y NO SIEMBRA...**

- Platon

4

Lee libros de negocios y superación

Leer es la mejor manera de auto aconsejarse, los emprendedores más exitoso leen diariamente libros que reforzaran su estamina emocional, por lo menos 15 minutos al día

5

Asóciese con gente que tengan el estilo de vida que deseas vivir

Es la ley de la asociación, “Dime con quién andas y te diré cuanto estas produciendo”, “Anda con cuatro amigos fracasados y tu serás el quinto”.

6

Use el tiempo sabiamente

Prográmese durante su día, consiga una agenda. En vez de enfocarse en estar ocupado, enfoca tu tiempo en ser más productivo.

7

Apaga el televisor

Ni las noticias, ni los deportes, ni el gobierno, ni las novelas, ni las películas van ayudarte a conseguir el sueño que te haz propuesto. Lamborghini no hace anuncios de televisión porque quienes pueden comprar sus autos no pierden su tiempo viendo anuncios. Despierta!

8

Se puntual

Si acordaste que vas a estar en algún lado, llega a tiempo. Eso tan sencillo te ayudará a ganar la confianza de las personas para lograr tus objetivos con mayor facilidad.

Las decisiones nos ayudan a comenzar, pero **LA DISCIPLINA NOS AYUDA A TERMINAR AQUELLO QUE COMENZAMOS...**

9 Desarrolla la autodisciplina

Tener el respeto de los demás es una de la mayor ventaja de cualquier emprendedor y eso proviene del desarrollar autodisciplina. Con este hábito de desarrollar disciplina podrás conseguir de las personas la gran mayoría de las cosas que te propongas. La gente quiere estar siempre al lado de alguien con palabra. Así que cuando digas que vas hacer algo ya sea llegar a tiempo algún lugar, cumplir con alguna meta determinada o cualquier otra cosa... hazlo!

Deshazte de las personas negativas

10

Saca de tu vida todas aquellas personas que te restan en tu emprendimiento aunque sea temporalmente (esto incluye familiares, vecinos, mejores amigos o amigos cercanos). Las personas odian aquello que no entienden y se convierten en depredadores de sueños que estarán listos para tratar de hacerte fracasar con algún argumento lógico y contundente de porque lo que estas haciendo no funcionará (Necesitas conseguir un mentor o un modelo a seguir que haya tenido éxito dentro de aquello que estés emprendiendo). Sin embargo cuando tengas éxito estos mismos depredadores son los que van a estar a tu lado diciéndote que fueron los que mas creyeron en ti.

A medida que vas avanzando en tu emprendimiento y vas evolucionando como emprendedor, irás desarrollando nuevos hábitos que te llevarán un poco más lejos en la carrera de ser libre financieramente.

**Aquella persona
que desarrolla
buenos hábitos,
se vence así
mismo y aquel
que se vence
diariamente así
mismo
nunca para de
crecer.**

- Ernesto Espinosa Jr

CAPÍTULO 4

LAS DECEPCIONES

Las personas más exitosas utilizan las decepciones como aprendizaje. En muchas ocasiones cuando estoy hablando acerca de emprendimiento y como tomar las riendas del futuro, me encuentro con personas que en su gran mayoría rechazan la oportunidad de emprender por miedo a probar algo nuevo, al fracaso o al rechazo. Sin duda alguna, no existe otra manera de alcanzar el éxito sino es probando y aprendiendo cosas nuevas que en algún momento te llevarán a cometer errores y tendrás que estar listo para enfrentar una decepción.

Algunas veces se gana y otras veces se aprende

No te permitas a ti mismo que tus decepciones se conviertan en un muro de contención que te protejan de aprender algo nuevo, de encontrar alguna solución o de volver a intentarlo. Que hayas fallado en alguna ocasión, en varias o muchas ocasiones no quiere decir que no sirves para el éxito, simplemente quiere decir que aprendiste otro camino que no te llevará al resultado que andas buscando y lo tienes como experiencia para no volver a caer en él o para ayudar a alguien a que evite pasar por el mismo camino.

Así como pasa con el cambio de economía, pasa con las decepciones. Las decepciones se vuelven oportunidades de cambiar y si te pasas la vida evitando el cambio, la oportunidad de crecer y mejorarte a ti mismo, te pasarás la vida evitando el éxito.

El éxito definitivamente es un proceso lento y detenerte **NO VA ACELERARLO**

- Ernesto Espinosa Jr

Aquí te dejo algunos consejos que he aprendido a través de la lectura y de las propias experiencias sobre la decepción:

1 Tienes que prepararte para las decepciones

Si te pasas la vida evitando ser decepcionado entonces el día que te decepciones sentirás como que el mundo se ha terminado para ti. Un emprendedor siempre está preparado mentalmente para ser decepcionado, así recuperarse es un proceso mucho más corto y puede seguir avanzando con lo próximo. En la vida vas a errar miles de veces pero para llegar a el éxito tan solo necesitas estar en lo cierto una sola vez y con esa será suficiente.

Ten compasión contigo mismo

2

Más de lo que las personas puedan pensar de ti, lo que más duro puede afectarte de las decepciones y lo que te saca del camino al éxito es lo que tú pienses de ti. Estás en un proceso de aprendizaje, tienes que ser suave contigo mismo y saber que estas aprendiendo, ser severo contigo mismo te hará dudar al momento de volver a emprender o tomar una decisión.

Fallé miles de veces sin dejar de intentarlo, **POR ESO HOY SOY EL MEJOR**

- Michael Jordan

3

No huyas de tus errores

Al momento de cometer un error una de las reacciones más comunes de la gente es renunciar, huir o esconderse, simplemente porque es el camino más fácil. Se honesto contigo mismo, si cometiste un error admítelo y trabaja para que aprendas y crezcas de él.

Ten cerca de ti un mentor

4

Es tan importante tener cerca a alguien con más experiencia en lo que hemos optado por emprender, porque esta persona ya ha recorrido un camino y posiblemente ha cometido más errores que tu. Muchos de los errores que estás cometiendo o vas a cometer puedes encontrarle una solución o evitarlos tan solo escuchando y haciendo caso a un mentor. Es una de las maneras más rápida de obtener buenos resultados.

Emprendí porque no quería ser de esos con títulos muy largos e INGRESOS MUY CORTOS

- Ernesto Espinosa Jr

PROMO

Comparte tus sueños con nosotros

El primer paso para emprender al éxito es saber el **¿Por Que?**, definir tus sueños. Tómate una foto con la portada de este ebook al lado de alguno de tus sueños, el carro que deseas, la casa que deseas, el estilo de vida que deseas etc... compártela en instagram, y usa el HashTag **#MeRetiroJovenYRico**. Publicaremos las mejores fotos en nuestras redes para que el mundo sepa que vas enserio por tus sueños.



Suscríbete en mi página oficial, sígueme en las redes y recibe información semanal que te ayudarán a emprender en el siglo XXI y motivación diaria que te impulsarán a dar lo mejor de ti.



www.ERNESTOESPINOSAJR.com

@ERNESTOESPINOSAJR

