

## PROFIL

16 ans d'expériences commerciales, plus précisément 14 ans dans le secteur agroalimentaire en tant que responsable commercial chr régional.

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

2022-2023

**Responsable commercial régional CHR – Eau Ain Sais ).**

- Animation ,supervision,coordination et développement des ventes .
- Gestion d'un portefeuille client .
- Assurer le suivi des réalisations qualitatives et quantitatives.
- Garant du chiffre d'affaires et de la marge commerciale.
- Diriger et accompagner l'équipe commerciale.
- Gestion et suivi des grands comptes.
- Suivi des encours clients CHR .

2008-2020

**Territory developement manager –Sidi Ali &Oulmes & Pepsi&Orangina ) .**

- Gestion de la force de vente (animation, coordination et supervision terrain)
- Gestion et suivi d'un portefeuille (1000 clients et un Chiffre d'affaire de 5 M DH)
- Pilotage et suivi des KP's de distribution.
- Analyse de la performance par vendeur, par tournée et par point de vente.
- Découpage sectoriel.
- Prospection et démarchage commerciale.
- Suivi des plv (Logo, Menus, flyers).
- Suivi des encours clients.

2007-2008

**Responsable commercial - Planet sport -Technogym**

- La commercialisation de la marque technogym.
- Fidélisation et suivi des commandes clients .
- Merchandising.

2004-2006

**Assistant commercial –Zara Maroc .**

- Suivi des commandes .
- Merchandising développement des ventes au niveau des rayons.
- Développement des ventes au niveau des rayons.

## FORMATIONS

2000 -2002

Diplôme de Technicien en Commerce  
International-Import /Export (Efet ).  
*Efet-école française d'enseignement  
technique .*  
*Baccalauréat (Lycée Moulay Abdellah ) .*

2003-2004


Littérature Anglaise (Faculté de Ain Chock).




# CHOUKRI MOULABLAD

## AREA SALES MANAGER

## CONTACT

 Choukrymoulablad@gmail.com

 +2126 51659964

 Rabat-Maroc

## Word/Excel

# PowerPoint

HHT

## KPI d'oracle

## Réseaux sociaux

## COMPÉTENCES

- Techniques de négociations ;
- Techniques de vente ;
- Marketing commercial ;
- Force de persuasion ;
- Orienté objectifs et résultats ;
- Aisance relationnelle.

## LANGUES

Arabe

Français

Anglais 

## INTÉRÊTS

- Réseaux professionnels : LinkedIn.
- Développement personnel.