



Aula 4.1. Decisões e Riscos

Nesta aula

Conteúdo da Disciplina

- 1. Introdução aos Princípios e Práticas em Arquitetura de Software
- 2. Arquitetura de Software como Estratégia Corporativa
- 3. Liderança Arquitetural

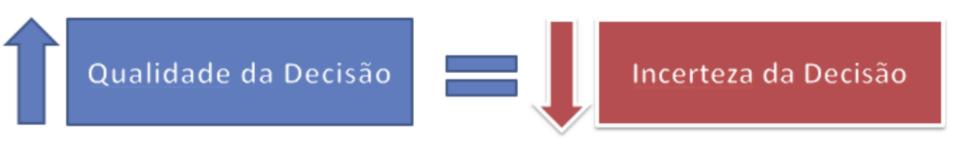
Estamos aqui

- 4. Decisões e Riscos
- 5. Métodos de Gestão e Desenvolvimento de Software
- 6. Estratégias de Gestão de Configuração e Versionamento
- 7. Requisitos Arquiteturais
- 8. Modelagem Arquitetural
- 9. Estilos e Padrões Arquiteturais

Liderança Arquitetural

O que torna uma decisão difícil?

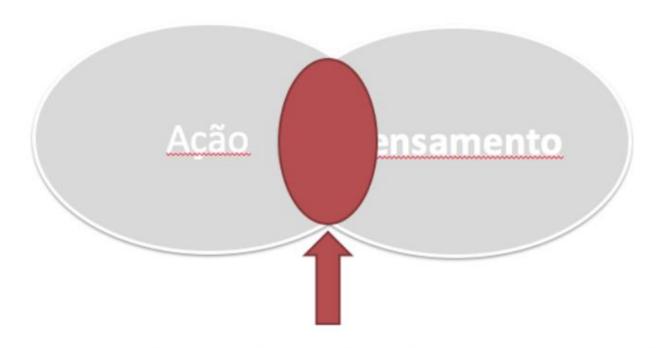












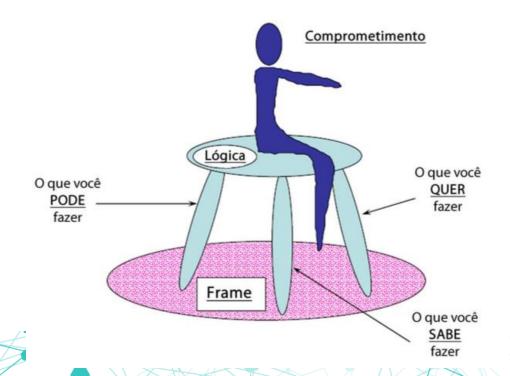
A tomada de decisão é a junção do pensamento e da ação!

- Características de uma decisão
 - Possui mais de uma alternativa
 - Diz respeito ao futuro
 - Decisões comprometem recursos
 - Não se pode voltar atrás
 - Quanto maior a incerteza (Risco), menor é a qualidade da decisão
 - Uma boa decisão deve fazer sentido para você!





Seis elementos de uma decisão

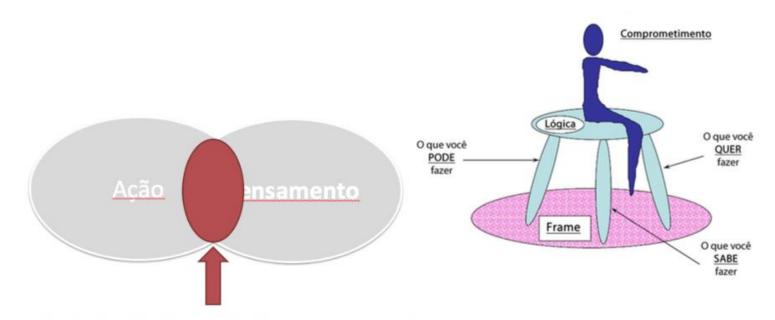




Seis elementos de uma decisão



Conclusão



A tomada de decisão <u>é</u> a <u>junção</u> do <u>pensamento</u> e da ação!



Próxima aula

☐ Decisões e Riscos – Seis Elementos da Decisão.



Aula 4.2. Seis Elementos da Decisão

Nesta aula

☐ Seis Elementos da Decisão.

Conteúdo da Disciplina

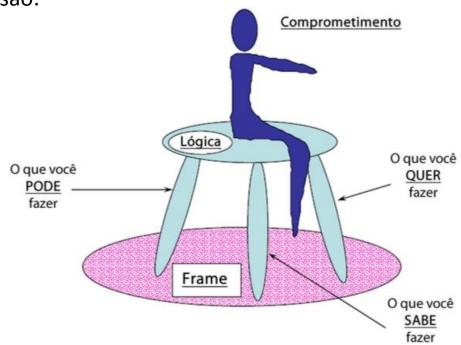
- 1. Introdução aos Princípios e Práticas em Arquitetura de Software
- 2. Arquitetura de Software como Estratégia Corporativa
- 3. Liderança Arquitetural

Estamos aqui

- 4. Decisões e Riscos
- 5. Métodos de Gestão e Desenvolvimento de Software
- 6. Estratégias de Gestão de Configuração e Versionamento
- 7. Requisitos Arquiteturais
- 8. Modelagem Arquitetural
- 9. Estilos e Padrões Arquiteturais

Seis Elementos da Decisão

- Os seis elementos de uma decisão:
 - Frame (Problema)
 - Alternativas
 - Informação
 - Valores
 - Lógica
 - Comprometimento





■ FRAME: é uma visão do problema em que se foca no que é relevante (foto do problema)



- Um frame é constituído por:
 - Proposta: O que pretendemos? Qual objetivo? O que é o problema?
 - Perspectiva: Como ver o problema? Quais pessoas envolver? Quais conversas ter? Quais comportamentos esperar?
 - Escopo: os limites que determinam o que faz parte ou não da situação/problema.
- Indicadores de Falha: pessoas erradas, escopo errado, perspectiva errada, falta de foco, Resolver o problema errado, Suposições como Realidade etc.



ALTERNATIVAS

- Branstorming e time multidisciplinar
 - O objetivo é gerar alternativas, não tomar uma decisão.
- É chave para inovação
 - Um dado problema resolvido de formas diferentes.
- Indicadores de Falha: zona de conforto, só uma alternativa, considerar alternativas inviáveis,
 alternativas similares, alternativas de orgulho.



ALTERNATIVAS

Cuidado com o comportamento "Assassinos de ideias", ele é tóxico em reuniões de brainstorm.



■ INFORMAÇÃO

- O que nós sabemos? Nós tentamos resolver as incertezas mais críticas da decisão?
- Informação é diferente de Dados.
- Não existem dados sobre o futuro!
- Indicadores de Falha: ignorar incerteza; negligencia ao obter informação importante; focar no que nós sabemos, não no que é importante.



VALORES

- Não se pode ter tudo
- Sua decisão dependerá da sua tolerância ou da sua organização aos riscos
- Considere a seguinte situação (frame):
 - Você é o gestor responsável por uma remota planta de processamento de gás que tem estado fortemente subutilizada.
 - O seu competidor direto tem um excelente aproveitamento das plantas e se ofereceu para processar o seu gás.
 - Você começou a carreira nessa planta e tem amigos pessoais trabalhando por lá.
 - Você possui preocupações a respeito da segurança e dos padrões ambientais utilizados pelo seu competidor, mas não possui dados suficientes.



VALORES

- Manter:
 - Faturamento \$20 mi + sem distúrbio organizacionais + mantém controle da segurança e questões ambientais
- Fechar planta e contratar competidor (Outsourcing):
 - Faturamento \$70 mi + 100 pessoas demitidas, incluindo gestores + perda de controle da segurança e questões ambientais
- Realizar uma fusão com o competidor:
 - Faturamento \$60mi + 50 pessoas demitidas, substituição de gestores + perda de parte do controle da segurança e questões ambientais
- Perfurar novos poços para aumentar a utilização:
 - Faturamento \$ pode ser < \$50 ou > \$250, esperado: \$70mi + mantém controle da segurança e questões ambientais + empréstimo necessário \$75 mi.



LÓGICA

- A Lógica conecta o Frame, Alternativas, Informações e os Valores (preferências) em uma Única
 Escolha Clara.
- O analista da decisão e o realizador da decisão podem ser pessoas diferente. Nesse caso a comunicação deve estar clara para o realizador de quais são os impactos.
- Indicadores de Falha: paralisia de análise, simplista, tendência de grupo etc.

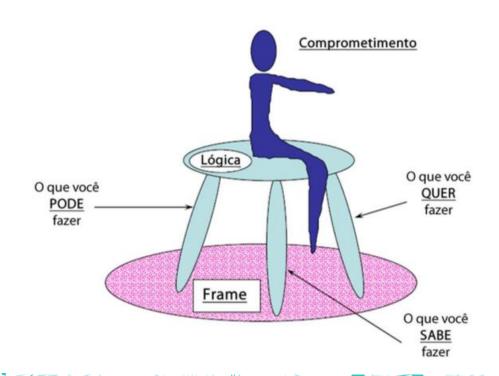


COMPROMETIMENTO

- De que adianta um elaborado e disciplinado processo de análise da decisão se na hora de agir paramos?
- Nesse ponto deve-se ter a clareza necessária para a ação.
- As pessoas necessárias devem estar motivadas e comprometidas com a decisão (Inclusive EU!).
- Indicadores de Falha: suporte insuficiente, ausência de recursos, falta de motivação, retrabalho contínuo etc.



Conclusão





Próxima aula

☐ Vieses da Decisão.



Aula 4.3. Vieses da Decisão

Nesta aula

☐ Vieses da Decisão.

Conteúdo da Disciplina

- 1. Introdução aos Princípios e Práticas em Arquitetura de Software
- 2. Arquitetura de Software como Estratégia Corporativa
- 3. Liderança Arquitetural

Estamos aqui

- 4. Decisões e Riscos
- 5. Métodos de Gestão e Desenvolvimento de Software
- 6. Estratégias de Gestão de Configuração e Versionamento
- 7. Requisitos Arquiteturais
- 8. Modelagem Arquitetural
- 9. Estilos e Padrões Arquiteturais

Viés de uma decisão

- Viés (bias, tendência, conceitos, preconceito)
 - Nós frequentemente vemos o mundo sob a nossa percepção. Assim, distorções do contexto ou das características das informações disponíveis podem influenciar nossas decisões.



- 1 FRAMING: É a tendência de perceber a informação da forma como ela é recebida, sem considerar alternativas.
 - A equipe entregou 90% dos casos de uso no prazo ou 10% dos casos de uso em atraso?
 - O sistema garante 95% de transações com sucesso ou 5% com falha?







2 – PARALISIA DE ANÁLISE (PARADOX OF CHOICE)

- Quanto maior o numero de opções, nós demoraremos mais ainda para decidir. Ou pior, continuamos a analisar e gerar mais opções.
 - Em um experimento com uma mesa de cinco opções de doces, verificou-se que as pessoas demoravam X segundos para escolher dentre as opções. Quando a mesa aumentou para 30 opções, as pessoas demoravam vários minutos e algumas até desistiam.



■ 3 – STATUS QUO

- Tendência das pessoas em preferir manter as coisas ou situações como elas estão
 - Consertando um carro que continua quebrando
 - Retendo um profissional improdutivo
 - Mantendo um código que precisa ser refatorado
 - Mantendo uma arquitetura que precisa ser reestruturada



■ 4 – CUSTO AFUNDADO (SUNK COST)

- Nós fazemos escolhas de forma a justificar escolhas passadas, mesmo que isso envolva investir dinheiro.
- Muitas pessoas consideram o dinheiro já gasto como prerrogativa para justificar decisões e investimentos futuros.
- Ex.: "Você investiu 90% da suas reservas em um app e 1 mês antes do lançamento apareceram mais 2 na Google Play que fazem exatamente o mesmo. Você investe os 10% restantes?"



- 5 EVIDÊNCIA DA CONFIRMAÇÃO (CONFIRMATION BIAS)
 - Nós levantamos informações que são consistentes com o que nós queremos ouvir ou encontrar e retiramos evidências contraditórias.
- Peter acha que sua feature da Sprint irá melhorar a estabilidade da conexão WIFI do smartphone. Ao final da Sprint, houve melhora de 10% na conectividade, mas ao todo foram implementadas três features relacionadas por diferentes desenvolvedores (Peter acredita que sua feature foi a principal responsável pela melhoria).
- Dica: Envolva outras pessoas na decisão para avaliar as informações que temos.



Conclusão

☑ Alguns vieses que podem afetar nossas decisões em tecnologia:

✓ Framing

☑ Paralisia de Análise

☑ Custo afundado

☑ Evidência de Confirmação

Próxima aula

☐ Métodos de Gestão e Desenvolvimento de SW.