

Telvent anuncia sus resultados del primer trimestre de 2011

Empezando el Año con Fortaleza en Nuestro Negocio

- Ventas no-GAAP¹ en el primer trimestre de 168,1 M€, crecimiento del 1,9%
- EBITDA de 23,8 M€ en el primer trimestre, en línea con el año anterior
- El beneficio por acción diluido no-GAAP fue de 0,24 euros
- La contratación registrada en el primer trimestre creció un 2% hasta 208 M€, impulsando la cartera hasta alcanzar 966 M€

16 de mayo de 2011 – Telvent GIT, S.A. (NASDAQ: TLVT), compañía líder en soluciones tecnológicas e información en tiempo real para un mundo sostenible, ha anunciado hoy sus resultados sin auditar correspondientes al primer trimestre de 2011, finalizado el 31 de marzo de 2011.

Ignacio González, presidente y consejero delegado de Telvent, afirmó: “Estoy satisfecho con la manera en la que hemos comenzado el año. Hemos sido capaces de continuar con el impulso alcanzado en el último trimestre de 2010, y seguimos viendo señales claras de mejoría en el panorama general de nuestra actividad para el resto de 2011”.

Y añadió: “Estamos muy contentos con los avances que hemos hecho en el segmento de Transporte, en particular en Norteamérica, así como con nuestros resultados globales en el negocio de electricidad. En general, hemos sido capaces de seguir creciendo durante el primer trimestre del año, a la vez que hemos alcanzado una vez más un trimestre sólido en lo que a nueva contratación se refiere.”

“Esperamos que el resto de 2011 continúe siendo fuerte, y que nos permita seguir construyendo una sólida cartera con nuevos contratos en los próximos meses en todas nuestras áreas de negocio, fortaleciendo así la excelente relación que tenemos con nuestros clientes y poder alcanzar los objetivos propuestos para el año”, concluyó.

Primer Trimestre de 2011

¹ Las magnitudes financieras que se describen en esta nota de prensa son sin auditar y no-GAAP. La reconciliación de cada una de estas magnitudes con la medida GAAP directamente comparable se incluye inmediatamente después de los estados financieros no auditados, descritos en esta nota de prensa. El resultado no-GAAP debe ser analizado “además del” y no “en lugar del” resultado bajo “U.S. GAAP”.

Las ventas durante el primer trimestre de 2011 crecieron un 1,9% hasta alcanzar los 168,1 M€, comparado con los 165,1 M€ correspondientes al primer trimestre de 2010.

El margen bruto durante el primer trimestre de 2011 fue del 38,3%, mientras que en el mismo período de 2010 fue del 39,2%.

El beneficio operativo ajustado antes de depreciación y amortización (EBITDA) correspondiente al primer trimestre de 2011 fue de 23,8 M€, lo que supone un margen sobre las ventas del 14,2%, frente a los 24,0 M€ registrados durante el primer trimestre de 2010, con un margen del 14,5%.

El margen operativo durante el primer trimestre de 2011 fue del 11,4%, frente al 12,1% alcanzado en el mismo período de 2010.

El EBITDA y margen operativo durante el primer trimestre de 2011 se vieron afectados por una mayor inversión en I+D, como se había previsto, debido a nuestro mayor esfuerzo en I+D para el año 2011.

El beneficio neto después de impuestos (BDI) correspondiente al primer trimestre de 2011 fue de 8,2 M€, comparado con los 10,1 M€ alcanzados durante el primer trimestre de 2010. El beneficio por acción (BPA) básico y diluido alcanzado durante el primer trimestre de 2011 fue de 0,24 euros, frente a los 0,30 euros alcanzados en el mismo trimestre del año anterior. El BDI y BPA del primer trimestre de 2011 se vieron afectados por una mayor inversión en I+D como resultado del mayor esfuerzo en I+D que la Compañía va a realizar en 2011, así como por una mayor tasa fiscal soportada por la Compañía en comparación con el mismo período de 2010, como se había previsto.

El BPA básico y diluido ha sido calculado utilizando un número medio ponderado de acciones en circulación durante el primer trimestre de 2011 de 33.723.197 y 39.945.962, respectivamente. El número medio ponderado de acciones en circulación durante el primer trimestre de 2010 fue de 33.723.197 para el BPA básico y de 34.094.159 para el diluido.

La contratación, o nuevos contratos firmados, durante el primer trimestre de 2011 alcanzó los 208,1 M€, lo que representa un incremento del 1.9% sobre los 204,3 M€ alcanzados en el mismo período de 2010.

La cartera, que representa la parte de los contratos firmados cuya ejecución está pendiente, a 31 de marzo de 2011 era de 965,9 M€, lo que supone un crecimiento del 1,0% sobre los 956,1M€ de cartera a finales de marzo de 2010 y un 5,3% sobre la cartera reportada a cierre del año 2010.

Las perspectivas u oportunidades de negocio, medidas como la estimación de las oportunidades existentes con un período de resolución previsto de doce a dieciocho meses, alcanzan un valor aproximado de 3.800 M€.

A 31 de marzo de 2011, el saldo de tesorería e inversiones financieras temporales era de 60,4 M€ y la deuda total, incluyendo una posición neta de 95,8 M€ en línea de crédito con empresas vinculadas, fue de 481,5 M€, lo que supone una posición

de deuda neta de 421,0 M€. A 31 de diciembre de 2010, la posición de deuda neta de la Compañía fue de 367,3 M€, por lo que la posición de deuda neta a cierre de marzo de 2011 representa un incremento de 53,7 M€ en la posición de deuda neta de la Compañía.

Durante el primer trimestre de 2011, el efectivo usado para financiar actividades operativas (excluidos los intereses pagados) fue de 39,8 M€. El efectivo también se utilizó para el pago de intereses, por valor de 4,3 M€; de adquisiciones/ventas, por un neto total de 10,1 M€, principalmente debido a la compra de un 8% adicional en Telvent DMS LLC; y para pagar CAPEX recurrente, por un valor total de 5,3 M€. Asimismo, la posición de deuda neta de la Compañía ha variado por el impacto de las variaciones en el tipo de cambio de monedas extranjeras.

Información por Sectores

Energía

Algunos de los proyectos más importantes firmados durante el primer trimestre de 2011 fueron:

- Contrato para la instalación del sistema avanzado de control, supervisión y toma de datos (SCADA) para la gestión de la red de transporte de gas de GDF Suez en Francia, infraestructura propiedad de GRTgaz, y operada por esta compañía. La solución de Telvent OASyS Dynamic Network of Applications (DNA) es una plataforma distribuida que integra de manera centralizada distintas herramientas y funcionalidades del negocio gasista. Su arquitectura abierta y una interfaz intuitiva para el usuario, suministrarán a GRTgaz información relevante en tiempo real, proporcionando mayor seguridad, fiabilidad, flexibilidad y capacidad de respuesta. Esta reciente adjudicación, junto con otros relevantes contratos en Grecia, Italia, y Turquía, posiciona a Telvent como líder en la industria gasista de la cuenca mediterránea.
- Nuevo contrato con PT Pertamina Gas (Pertamina), la mayor compañía productora y distribuidora de hidrocarburos de Indonesia, para instalar una solución integrada para la adquisición y gestión de los datos provenientes de su red de gasoductos. Telvent instalará su sistema SCADA OASyS junto con la solución de gestión avanzada de información Gas Suite, en la sede central de Yakarta y en los cinco centros de control de proporcionan servicio a las zonas del norte de Sumatra (SBU), sur de Sumatra (SBS y JBT), oeste de Java (JBB) y Kalimantan (KAL). El nuevo sistema optimizará la red de gasoductos, las operaciones de recepción y suministro, así como el rendimiento del negocio.
- Contrato con Cymi-Dragados para proporcionar una solución completa para la subestación de Araraquara, incluido el control, protección y sistema de telecomunicación integrados por la tecnología de Telvent OASyS. Esta subestación se está ampliando para recibir las líneas de transmisión de las plantas hidroeléctricas del río Madeira, en el norte de Brasil, y se encargará de distribuir electricidad a los estados de São Paulo, Minas Gerais y Río de Janeiro. Araraquara se convertirá en la subestación más grande del hemisferio sur.

Transporte

Durante el primer trimestre de 2011, algunos de los proyectos firmados más importantes fueron:

- Contrato con Altabani General Contractors, Co., en Arabia Saudí, para la implantación del sistema de gestión y control del tráfico de los túneles que unirán Riad con el aeropuerto de la ciudad. La tecnología que va instalar Telvent, se basa en su sistema propietario de control y adquisición de datos (SCADA), que centralizará la gestión de los sistemas del túnel, así como el tráfico, ofreciendo a los operadores un set de herramientas eficaces que faciliten su gestión, incrementando la seguridad al mismo tiempo.
- Proyecto con el Ayuntamiento de Calgary para llevar a cabo la implantación de un sistema avanzado de gestión de "ticketing" basada en tecnología sin contacto, que permitirá a los ciudadanos utilizar tarjetas inteligentes (smartcards en inglés) como títulos de transporte. La tecnología de Telvent permitirá a Calgary Transit gestionar de forma eficaz la venta de títulos de transporte y fomentar la intermodalidad entre diferentes medios de transporte público en la ciudad. Gracias a este proyecto, Calgary Transit ofrecerá a sus más de 94 millones de pasajeros anuales, un sistema de venta automática de títulos de transporte más sencillo y cómodo.
- Contrato con Generalitat de Catalunya, en España, para la conservación integral de los sistemas y equipamiento del Centro de Control de Carreteras de Vic (CCCVic). Asimismo, la compañía llevará a cabo los servicios de mantenimiento de las instalaciones de seguridad y control de los túneles y los accesos desde el centro de control.
- Contrato con CTRMA para implementar un sistema de peaje abierto en base a la solución SmartMobilityTM de Telvent para la gestión de peajes para mejorar la eficiencia y la exactitud de las operaciones de peaje, reduciendo los tiempos de viaje y reduciendo al mínimo las molestias de conductores y trabajadores. Además, Telvent instalará Telvent SmartMobilityTM remota de operaciones y mantenimiento del sistema (ROM) para el mantenimiento óptimo y seguimiento de las operaciones, mejorando la fiabilidad del sistema.

Medio Ambiente

Algunos de los proyectos más relevantes firmados en el primer trimestre de 2011 fueron:

- Renovación del contrato con Aemet (Agencia Estatal de Meteorología) para la el mantenimiento de los sistemas meteorológicos de soporte a la navegación aérea y las bases aéreas de los aeropuertos en España. El proyecto supone el mantenimiento del sistema de información meteorológica por un año en 50 aeropuertos civiles y militares de España.
- Contrato con Dallas Water Utilities para la implantación de un sistema de control y adquisición de datos de última generación para la Red de Abastecimiento de Agua de la Ciudad de Dallas. La solución proporcionará a Dallas Water Utilities un análisis más preciso y fiable de los datos críticos para la toma de decisiones operativas, así como una mayor capacidad de reacción ante situaciones imprevistas en la red de suministro. Además, las avanzadas medidas

de seguridad del sistema Telvent OASyS DNA protegen la infraestructura de agua potable de la ciudad y cumplen con las normas de la Agencia de Seguridad Nacional (Department of Homeland Security). Telvent se encargará del diseño, desarrollo, realización e ingeniería de aplicaciones de la plataforma SCADA para Dallas Water Utilities.

- Contrato con la Dirección General de Aviación Civil de Kuwait, en Kuwait, para proporcionar servicios técnicos especializados durante dos años al sistema de Procesamiento de Datos Meteorológicos suministrado por Telvent. Los servicios incluyen asistencia y formación para el usuario, administración de servicios de TI y de base de datos.
- Contrato con Portland Water Bureau de Portland, en Estados Unidos, para transformar su sistema de distribución de agua SCADA OASyS v6.2 a OASyS v7.5. Además de actualizar la principal sala de control de SCADA, Telvent proveerá un sistema de backup que se ubicará eventualmente en Portland para completar la planta de tratamiento de agua. Telvent suministrará todo el hardware (excepto para la estación de trabajo), software y servicios de ingeniería para la actualización.

Agricultura

Casi el 100% del negocio del segmento de Agricultura se ha desarrollado en Norteamérica y proviene, principalmente, de la venta, a través de suscripciones, de información crítica en tiempo real a productores y distribuidores. Cabe destacar que el sector de Agricultura de Telvent ha incrementado su tasa de retención de clientes al 89.1%, lo que demuestra la estabilidad y resistencia de nuestro negocio de agricultura.

El área de negocio de Agricultura de Telvent cuenta con más de 562.000 suscriptores; incluyendo aproximadamente 34.500 suscripciones "premium content" por parte de los principales productores agrícolas; 14.000 suscripciones de intermediarios y transformadores; y casi 3.900 suscripciones de empresas agrícolas que usan la plataforma de gestión de riesgos de Telvent. Entre los principales clientes, destacan Bunge, FC Stone, John Deere, Con Agra y Cargill, junto con la mayoría de los principales productores de trigo y soja en Estados Unidos. Durante el primer trimestre de 2011, más de 22 millones de celemines de cereal fueron negociados a través del portal para el comercio de cereales –DTN Marketspace-, comparado con los 13 millones negociados en el mismo período de 2010, entre las más de 800 empresas agrícolas que lo usan y los 32.000 productores registrados.

Global Services

Los proyectos más relevantes durante el primer trimestre de 2011 han sido, entre otros:

- Adjudicación por parte de la Conselleria de Sanidad de la Comunidad Valenciana de los servicios de administración y explotación de los sistemas ubicados en su Datacenter. Telvent implantará su metodología de "Servicios

Gestionados” para transformar el modelo de asistencia técnica actual en un outsourcing completo gestionado por SLAs (Service Level Agreements, en sus siglas en inglés) y cuyo equipo de trabajo estará compuesto por 37 profesionales, entre ellos, ingenieros de Sistemas y Bases de Datos, arquitectos de Software y personal de Gerencia. El proyecto se desarrollará a lo largo de dos años. Durante el primer año se producirá la transferencia de conocimiento y estabilización de los sistemas y aplicaciones. Posteriormente, en el segundo año de su ejecución se procederá al traslado de todo el personal a las oficinas de Telvent en Valencia para la prestación remota de la totalidad del servicio.

- Contrato con la BNP Paribas, S.A., en España, para los servicios de alojamiento de sus sistemas así como una oficina de contingencia que le cubra sus necesidades de Business Continuity Plan y Disaster Recovery Plan. Los servicios incluidos en el contrato consisten en alojamiento en sala dedicada, centro de soporte a incidencias 24x7, provisión de oficina de contingencia en modalidad dedicada para 150 puestos y servicio Meet-Me Room.

Uso de Información financiera “No GAAP”

Como complemento de nuestros estados financieros consolidados presentados de acuerdo con los principios estadounidenses de contabilidad generalmente aceptados (U.S. GAAP), utilizamos ciertas magnitudes “no-GAAP”, incluido el BDI no-GAAP y BPA no-GAAP. Tanto BDI no-GAAP como BPA no-GAAP son calculados ajustando ciertos efectos sobre los resultados U.S. GAAP y que no son considerados por la Dirección como variables indicativas de nuestros resultados operativos. El resultado no-GAAP es uno de los indicadores principales que utiliza el equipo de dirección para evaluar el resultado histórico y para planificar y predecir periodos futuros. Entendemos que los resultados no-GAAP proporcionan consistencia a nuestro reporting financiero, lo cual aumenta el entendimiento de nuestros inversores de nuestra realidad financiera, así como nuestras previsiones de futuro. El resultado no-GAAP debe ser analizado “además de” y no “en lugar de”, el resultado bajo “U.S. GAAP”. Junto con el resumen de los Estados Financieros Consolidados se presenta una reconciliación entre los datos bajo “U.S. GAAP” y los datos “No-GAAP”.

La Compañía utiliza medidas “no-GAAP” para ofrecer a los inversores y analistas cifras que son más comparables a las que utiliza el equipo directivo en su evaluación de los resultados históricos para la planificación y proyección de periodos futuros. Los ajustes representan la eliminación del impacto de los principios de contabilidad generalmente aceptados que el equipo directivo no es capaz de pronosticar (por ejemplo, el impacto de las uniones temporales de empresas en las que formamos parte y el impacto en resultados de registrar a valor de mercado tanto derivados como partidas cubiertas), que generalmente no han afectado la situación de caja de la Compañía en el periodo (tal como los gastos del plan de compensación de acciones y el impacto en resultados de registrar a valor de mercado tanto derivados como partidas cubiertas), o que el equipo directivo cree que son de carácter extraordinario y por lo tanto deben eliminarse o añadirse a los resultados GAAP con fines comparativos. A continuación se muestra una explicación de la naturaleza de cada uno de estos ajustes y la forma en que el equipo directivo utiliza los resultados “no-GAAP” como medida en su gestión de la Compañía:

- *Unión Temporal de Empresa (UTE)*: Telvent, durante el curso normal del negocio, y como es práctica habitual en su industria, participa en a UTEs en España para ofertar y llevar a cabo algunos de sus proyectos en los sectores de tráfico, energía y medio ambiente. Estas relaciones se llaman comúnmente “Unión Temporal de Empresas” (UTE). Estas UTEs se establecen por razones comerciales, a petición del cliente, y porque a veces se requieren para ofertar para proyectos relacionados con organismos gubernamentales. Una UTE (que se considera un “consorcio temporal” en la legislación española) es una forma de cooperación empresarial utilizado en el ámbito de la contratación pública, sin personalidad jurídica, que se establece por tiempo cierto, determinado o indeterminado, para llevar a cabo un trabajo, servicio o suministro en España. Los términos que rigen el funcionamiento de una UTE son libremente convenidos por los participantes, siempre que se establecen en los estatutos y conforme a la ley aplicable. Las UTEs son operadas a través de un comité de gestión, compuesto por una representación equitativa de cada uno de los socios de la empresa, que toma las decisiones sobre las actividades de la empresa en participación y

que tienen un efecto importante en el éxito final de la empresa. Como resultado de la adopción de FIN 46R, Consolidación de Entidades de Interés Variable, en enero de 2004, estas UTEs se consideran entidades de interés variable, ya que no tienen capital social y que por defecto implican que cualquiera de los socios responda de forma solidaria sobre las acciones/decisiones tomadas por cualquier otro socio. Por esta razón, y aplicando criterios cuantitativos para determinar qué socio es el más estrechamente relacionado con la UTE, la compañía consolidaba, hasta Diciembre de 2009, los resultados de tales UTEs en sus resultados GAAP, y excluía, en sus resultados no-GAAP, las ventas y el coste de ventas asociado a los otros socios en las UTEs. A partir del 1 de enero de 2010, la Compañía ha aplicado la norma SFAS 167, que introduce el concepto de control conjunto. La adopción de esta norma ha dado lugar a la desconsolidación de la mayoría de nuestras UTEs, y estas inversiones son realizadas mediante el método de puesta en equivalencia. Bajo los resultados no-GAAP, la Compañía incluye en sus ventas y coste de ventas su porción de ventas y márgenes asociados a su trabajo realizado a través de la UTE. Además, el trabajo llevado a cabo por otros socios de la UTE a veces puede no estar relacionado con el negocio de Telvent, y por lo tanto no consideramos que esas ventas deban incluirse en las ventas de Telvent. Por estas razones, el equipo de dirección tiene en cuenta las ventas y el coste de ventas bajo GAAP, excluyendo las ventas y el coste de las ventas atribuibles a los otros socios de las UTEs, e incluyendo las ventas y el coste de las ventas de las UTEs que se realizan mediante el método de puesta en equivalencia. Las ventas, el coste de las ventas y el margen bruto no-GAAP resultante, son los indicadores más cercanos a las medidas de gestión que el equipo de dirección usa en la gestión de la Compañía.

- *Registro a valor de mercado de derivados y partidas cubiertas:* La Compañía contrata seguros de cambio para cubrirse contra las posibles fluctuaciones en los tipos de cambio de monedas extranjeras en los proyectos a largo plazo. Además, la Compañía contrata derivados con objeto de limitar incrementos en tipos de interés con el fin de gestionar el riesgo de tipo de interés de determinados acuerdos de financiación de coste variable a largo plazo. Estas operaciones han sido designadas como coberturas de flujos de efectivo y son registradas a su valor de mercado en el Balance consolidado de la Compañía, registrando transitoriamente en el patrimonio neto (como "other comprehensive income") la parte efectiva de los cambios en el valor de mercado. Estas ganancias y pérdidas no realizadas son reconocidas en el beneficio, junto con los efectos correspondientes de la partida cubierta, una vez que la transacción prevista ocurra (por ejemplo, una vez que las facturas en moneda extranjera se expiden a los clientes o se reciben de los proveedores). Cuentas a cobrar y cuentas a pagar (las "partidas cubiertas") denominadas en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio de cierre aplicables a final del trimestre o del año, con las variaciones registradas en los beneficios de cada período. Debido al volumen de los contratos de seguros de cambio y el número de monedas que cubren, la Compañía no estima las ganancias y pérdidas no realizadas derivadas de los asientos contables exigidos por la norma SFAS 133 en cada fecha de cierre. Por el contrario, la compañía estima y gestiona el riesgo de tipo de cambio proyecto por proyecto, supervisando y prediciendo los efectos reales de tesorería resultantes de tales transacciones al final de un proyecto (ambos causados por la partida cubierta y el seguro de cambio). Por esta razón, el equipo de dirección utiliza internamente una medida no-GAAP, que equivale a los ingresos/gastos financieros GAAP, pero que excluye las ganancias y pérdidas no realizadas de poner a valor de mercado los derivados y de registrar a tipo de cambio del cierre de cada período la cobertura de las cuentas a cobrar y a pagar denominadas en moneda extranjera.

- *Gastos correspondientes a los planes de acciones y plan extraordinario de retribución variable:* La empresa aplica la norma SFAS 123R para contabilizar el plan de adquisición de acciones establecido por Abengoa con respecto a las acciones de Abengoa. Este plan ha sido contabilizado como un plan de adjudicación de acciones según SFAS 123R, y está siendo tratado similar a un plan de opciones sobre acciones. Una valoración del plan se realizó en la fecha de concesión y los correspondientes gastos de compensación en especie se reconocen en el período de servicio requerido de cinco años y seis meses. Además, la compañía tiene un plan extraordinario de compensación variable para los miembros de su equipo directivo, que se abonará parcialmente acciones ordinarias de la Compañía al final de un período de cinco años, basado en el logro de determinados objetivos. La compensación sólo es exigible a partir del final del quinto año del plan. Los gastos de compensación son registrados según los principios contables generalmente aceptados de estos dos planes. La Compañía proporciona una medida no-GAAP, que excluye el impacto de estos planes por el hecho de que ningún desembolso de efectivo es requerido a Telvent.

- *Amortización de activos fijos e intangibles surgidos de las adquisiciones:* La Compañía registra activos fijos e intangibles durante el proceso de asignación del precio de adquisición de sociedades.

Los activos intangibles incluyen sus contratos con los clientes (cartera), sus relaciones comerciales, tecnología de software adquirida, nombres comerciales y en investigación y desarrollo en proceso, entre otros. Estos activos intangibles son amortizados, según los principios de contabilidad generalmente aceptados, sobre sus vidas útiles estimadas. Los activos fijos revalorizados en el momento de la adquisición corresponden básicamente a equipos técnicos. En la valoración de una adquisición, la Compañía no tiene en cuenta en su valoración, los gastos de amortización no dinerarios derivados de estos activos intangibles. Por lo tanto, la Compañía periódicamente excluye tal impacto de su epígrafe de depreciación y amortización para llegar a la depreciación y amortización no-GAAP, que considera información útil para los inversores.

- *Efecto contable de la deuda convertible*: El 19 de abril de 2010, la Compañía emitió \$200 millones de bonos convertibles subordinados con un tipo de interés del 5,50% y con vencimiento en 2015 (los "Bonos"). Bajo algunas circunstancias, los bonos serán convertibles en dinero efectivo, acciones ordinarias de Telvent o una combinación de efectivo y acciones ordinarias de Telvent, a elección de la Compañía. A efectos de US GAAP, los bonos se consideran un instrumento híbrido que lleva una opción implícita que, a su ejercicio, el comprador puede optar por recibir ya sea o el importe de conversión de los bonos o el número de acciones ordinarias en que los bonos son convertibles. La opción implícita en estos bonos se clasifica como un instrumento derivado registrado a valor de mercado, y cuyos cambios en su valor de mercado se registran en los Estados Consolidados de Operaciones como "Otros ingresos (gastos) financieros". La Compañía, en su beneficio neto no-GAAP, excluye el impacto no monetario de la amortización del valor inicial de dicha opción, el cual es registrado como un gasto financiero adicional en los resultados GAAP.

Datos de la Conferencia de Información de Resultados

Ignacio González Domínguez, presidente y consejero delegado de Telvent, y Manuel Fernández Maza, director financiero y de relación con inversores, llevarán a cabo una teleconferencia para presentar los resultados del primer trimestre de 2011, que será retransmitida simultáneamente vía web, el lunes 16 de mayo de 2011 a las 11:00 horas de la costa este / 17:00 horas de Madrid.

Para poder acceder a dicha conferencia los participantes de Norteamérica deberán marcar el número (877) 263-0337, y los participantes internacionales el número +1 (706) 758-3263. Dicha conferencia también podrá ser seguida en directo a través de la Zona de Inversores de la página web de Telvent, www.telvent.com. Es recomendable acceder a la página web al menos 15 minutos antes del comienzo de la misma para poder registrarse y descargar el software de audio necesario para poder escucharla.

Una grabación de la conferencia estará disponible en la web aproximadamente dos horas después de que la conferencia haya finalizado. Para acceder a la grabación, los participantes de Norteamérica deberán marcar el número (800) 642-1687, y los participantes internacionales el +1 (706) 645-9291. El código para grabación es 64756954.

Acerca de Telvent

Telvent (NASDAQ: TLVT) es la compañía global de soluciones tecnológicas y servicios de información de negocio que contribuye a mejorar la eficiencia y la seguridad de las empresas líderes en todo el mundo. Telvent se dirige a aquellos mercados que resultan críticos para la sostenibilidad del planeta, entre los que destacan la energía, el transporte, la agricultura y el medio ambiente. (www.telvent.com).

Contactos de Relación con Inversores

Manuel Fernández Maza

Tel. +1 301 354 5432

Email: ir@telvent.com

Contacto de Comunicación

Patricia Malo de Molina

Tel. +34 954 93 71 11

Email: comunicacion@telvent.com

Declaración de Previsiones

Esta nota de prensa contiene una declaración de previsiones, la cual puede ir precedida de palabras como "creencias", "expectativas", "posibilidades", "anticipaciones", "planes", "intenciones", "asunciones" o expresiones similares e incluye afirmaciones relativas a nuestras previsiones para el primer trimestre de 2009 así como expectativas para el año fiscal 2010. La declaración de intenciones es reflejo de las expectativas de negocio actuales, a fecha de esta nota de prensa, e implica ciertos riesgos e incertidumbres. Los resultados reales de Telvent podrían diferir materialmente de los anticipados en la declaración de previsiones, como consecuencia de diversos factores. Algunos de estos factores que puedan generar resultados diferentes de los actuales o los previstos están incluidos bajo el título "Riesgos Empresariales" en el Informe Anual de la Compañía para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2010, registrado, a través del formulario 20-F, el 7 de abril de 2011 en la Securities and Exchange Commission.

Telvent no pretende, y no asume ninguna obligación, de actualizar o revisar sus previsiones de futuro en esta nota de prensa después de la fecha de su publicación. A causa de los riesgos e incertidumbres descritas anteriormente, y la posibilidad de que los resultados reales cambien a causa de variaciones en las presunciones en las que ciertas previsiones de futuro están basadas, los inversores deben tener en mente que los resultados, eventos o desarrollos revelados en cualquier previsión de futuro hecha en esta nota de prensa pueden no ocurrir, y que los resultados reales pueden variar considerablemente de los descritos aquí, inclusive aquellos descritos como "previstos, esperados, fijados, proyectados u otros".

Consolidated Balance Sheets

(In thousands of Euros, except share and per share amounts)

	As of March 31, 2011 (Unaudited)	As of December 31, 2010 (Audited)
Assets:		
Current assets:		
Cash and cash equivalents	€ 60,423	70,360
Other short-term investments	2,022	2,114
Derivative contracts	3,873	2,717

Accounts receivable (net of allowances of € 2,503 as of March 31, 2011 and € 2,291 as of December 31, 2010)	150,303	129,860
Unbilled revenues	358,011	327,010
Due from related parties	24,355	26,008
Inventory	19,026	13,417
Other taxes receivable	23,049	28,750
Deferred tax assets	5,149	1,659
Other current assets	7,027	6,544
Total current assets	€ 653,238	608,439
Deposits and other investments	7,796	7,725
Investments carried under the equity method	19,603	9,321
Property, plant and equipment, net	80,849	83,700
Long-term receivables and other assets	10,762	10,874
Deferred tax assets	65,509	69,578
Other intangible assets, net	194,477	201,793
Goodwill	243,796	256,886
Derivative contracts long-term	6,060	3,987
Total assets	€ 1,282,090	1,252,303
Liabilities and equity:		
Current liabilities:		
Accounts payable	€ 227,695	243,741
Billings in excess of costs and estimated earnings	81,315	79,302
Accrued and other liabilities	22,941	16,377
Income and other taxes payable	22,901	39,991
Deferred tax liabilities	4,461	5,709
Due to related parties	122,036	30,875
Current portion of long-term debt	37,594	28,868
Short-term debt	37,305	48,219
Short-term leasing obligations	1,399	1,656
Derivative contracts	4,294	3,121
Total current liabilities	€ 561,941	497,859
Long-term debt less current portion	171,505	191,386
Long-term leasing obligations	1,716	1,700
Derivative contracts long-term	32,274	32,508
Other long term liabilities	25,938	25,230
Convertible notes, net of conversion option	99,531	103,534
Deferred tax liabilities	44,279	45,963
Unearned income	3,352	1,514
Total liabilities	€ 940,536	899,694
Consolidated Balance Sheets (continued)		
(In thousands of Euros, except share and per share amounts)		

	As of March 31, 2011 (Unaudited)	As of December 31, 2010 (Audited)
Commitments and contingencies	-	-

Equity:		
Non-controlling interest	607	509

Shareholders' equity:

Common stock, € 3.00505 nominal par value, 34,094,159 shares

authorized, issued, same class and series

Treasury stock, at cost, 370,962 shares

Additional paid-in-capital

Accumulated other comprehensive income (loss)

Retained earnings

Total shareholders' equity**Total Equity****Total liabilities and equity**

102,455 102,455

(4,707) (4,707)

94,010 93,972

(14,886) 1,494

164,075 158,886

€ **340,947** € **352,100**€ **341,554** € **352,609**€ **1,282,090** € **1,252,303****Unaudited Consolidated Statements of Operations**
(In thousands of Euros, except share and per share amounts)

	Three Month Ended March 31,	
	2011	2010
Revenues	€ 163,710	€ 157,731
Cost of revenues	100,158	94,960
Gross profit	€ 63,552	€ 62,771
General and administrative	28,107	30,057
Sales and marketing	8,659	8,247
Research and development	4,079	2,834
Depreciation and amortization	9,210	7,954
Total operating expenses	€ 50,055	€ 49,092

Income (loss) from operations	13,497	13,679
Interest expense	(6,867)	(7,367)
Interest income	3	72
Other financial income (expense), net	(1,046)	(2,326)
Income (loss) from companies carried under equity method	846	2,196
Total other income (expense)	€ (7,064)	€ (7,425)
Income before income taxes	6,433	6,254
Income tax expense (benefit)	1,142	196
Net income	€ 5,291	€ 6,058
Loss/(profit) attributable to non-controlling interests	(102)	(330)
Net income attributable to the parent company	€ 5,189	€ 5,728
Add back		
Convertible debt interest expense, net of tax (*)	€ 2,561	€ -
Change in fair value of embedded call option, net of tax (*)	€ (1,910)	€ -
Adjusted net income attributable to the parent company for diluted EPS	€ 5,840	€ 5,728
(*) Add-back amounts include exchange rate differences.		
Basic net income attributable to the parent company per share	€ 0.15	€ 0.17
Diluted net income attributable to the parent company per share	€ 0.15	€ 0.17
Weighted average number of shares outstanding		
Basic	33,723,197	33,723,197
Diluted	39,945,962	34,094,159

Unaudited Condensed Consolidated Statements of Cash Flows (In thousands of Euros, except share and per share amounts)

	Three Months Ended March 31,	
	2011	2010
Cash flows from operating activities:		
Net income	€ 5,291	€ 6,058
Less (loss)/profit attributable to non-controlling interest	(102)	(330)
Net income attributable to the parent company	5,189	5,728
Adjustments to reconcile net income attributable to the parent company to net cash provided by operating activities:	12,135	10,468

Change in operating assets and liabilities, net of amounts acquired:	(61,239)	(66,551)
Change in operating assets and liabilities, due to temporary joint ventures	(184)	(1,046)
Adoption of SFAS 167	-	(5,707)
Net cash provided by (used in) operating activities	<u>€(44,099)</u>	<u>€ (57,108)</u>
Cash flows from investing activities:		
Restricted cash – guaranteed deposit of long term investments and commercial transactions	87	445
Due from related parties	-	(46,493)
Purchase of property, plant & equipment	(1,710)	(2,173)
Investment in intangible assets	(3,603)	(4,223)
Acquisition of subsidiaries, and non-controlling interests, net of cash	(467)	(2,704)
Acquisition of investment	(9,600)	(667)
Sale of internal IT outsourcing business	-	3,599
Net cash provided by (used in) investing activities	<u>€(15,293)</u>	<u>€(52,216)</u>
Cash flows from financing activities:		
Proceeds from long-term debt	-	33
Repayment of long-term debt	(10,174)	(4,329)
Proceeds from short-term debt	446	12,247
Repayment of short-term debt	(13,367)	(34,216)
Proceeds (repayments) of government loans	1,418	595
Due to related parties	72,868	120,076
Net cash provided by (used in) financing activities	<u>€ 51,191</u>	<u>€ 94,406</u>
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	<u>€ (8,201)</u>	<u>€ (14,918)</u>
Net effect of foreign exchange in cash and cash equivalents	(1,736)	2,378
Cash and cash equivalents at the beginning of period	70,033	92,340
Joint venture cash and cash equivalents at the beginning of period	327	554
Cash and cash equivalents at the end of period	<u>€ 60,423</u>	<u>€ 80,354</u>

Segment Information
(In thousands of Euros, except share and per share amounts)

US GAAP

Three Months Ended

March 31,

2011 2010

Revenues

Energy	€	61,756	€	53,208
Transportation		36,053		38,473
Environment		10,502		12,196
Agriculture		20,444		19,815
Global Services		34,955		34,039
	€	163,710	€	157,731

Gross Margin

Energy	39.9 %	40.2 %
Transportation	26.6	34.4
Environment	54.3	41.5
Agriculture	72.5	72.6
Global Services	25.1	25.5
	38.8 %	39.8 %

Non-GAAP

Three Months Ended

March 31,

2011 2010

Revenues

Energy	€	62,658	€	55,280
Transportation		38,979		40,896
Environment		10,387		14,155
Agriculture		20,444		19,814
Global Services		35,679		34,930
	€	168,147	€	165,075

Gross Margin

Energy	40.9 %	39.8 %
Transportation	25.0	32.1
Environment	54.5	45.8
Agriculture	72.5	72.6
Global Services	24.2	24.9
	38.3 %	39.2 %

Reconciliations between GAAP and Non-GAAP Measures
(In thousands of Euros, except margins, share and per share amounts)

	Three months ended March 31,	
	2011	2010
<u>Reconciliation of Non-GAAP Revenues:</u>		
Revenues	€ 163,710	€ 157,731
Joint Venture adjustment	4,437	7,344
Non-GAAP Revenues	168,147	165,075
<u>Reconciliation of Non-GAAP Gross Margin:</u>		
Gross Margin	38.8 %	39.8 %
Joint Venture adjustment effect on margin	(0.5)	(0.6)
Non-GAAP Gross Margin	38.3	39.2
<u>Reconciliation of Adjusted EBITDA:</u>		
Net Income attributable to the parent company	€ 5,189	€ 5,728
Loss/(profit) attributable non-controlling interests	102	330
Income tax expense (benefit)	1,142	196
Other income (expense), net	-	-
Income from companies carried under equity method	(846)	(2,196)
Other financial income (expense), net	1,046	2,326
Interest income	(3)	(72)
Interest expense	6,867	7,367
Depreciation and amortization	9,210	7,954
EBITDA	22,707	21,633
Adjustments		
Stock compensation plan expense adjustment	616	785
Joint Venture effect adjustment	495	1,589
Adjusted EBITDA	23,818	24,007
<u>Reconciliation of Non-GAAP Income from Operations:</u>		
Income from Operations	€ 13,497	€ 13,679
Joint Venture adjustment effect	455	1,524
Stock compensation plan expense adjustment	616	785
Amortization of Intangibles adjustment	4,618	3,928
Non-GAAP Income from Operations	19,186	19,916
<u>Reconciliation of Non-GAAP Operating Margin:</u>		
Operating Margin	8.2 %	8.7 %
Joint Venture effect	0.0	0.4
Stock compensation plan expenses effect on margin	0.4	0.5
Amortization of Intangibles effect on margin	2.8	2.5
Non-GAAP Operating Margin	11.4	12.1

Reconciliations between GAAP and Non-GAAP Measures (continued)
(In thousands of Euros, except margins, share and per share amounts)

	Three months ended March, 31	
	2011	2010
<u>Reconciliation of Non-GAAP Net income attributable to the parent company:</u>		
GAAP Net income attributable to the parent company	€ 5,189	€ 5,728
Joint Venture effect	(442)	(465)
Stock compensation plan expenses effect	616	785
Amortization of Intangibles effect	4,618	3,928
Mark to market of derivatives effect	471	1,220
Convertible notes accounting	(1,021)	-
Loss/(Profit) attributable to non-controlling interests	22	345
Fiscal effect of previous adjustments	(1,251)	(1,396)
Non-GAAP Net income attributable to the parent company	8,202	10,145
<u>Reconciliation of Non-GAAP Earnings per Share:</u>		
GAAP Basic Earnings per share	€ 0.15	€ 0.17
Joint Venture effect on EPS	(0.01)	(0.01)
Stock compensation plan expenses effect on EPS	0.02	0.02
Amortization of Intangibles effect on EPS	0.14	0.12
Mark to market of derivatives effect on EPS	0.01	0.04
Convertible notes accounting	(0.03)	-
Loss/(Profit) attributable to non-controlling interests	0.00	0.00
Fiscal effect of previous adjustments effect on EPS	(0.04)	(0.04)
Non-GAAP Basic Earnings per share	0.24	0.30
GAAP Diluted Earnings per share	€ 0.15	€ 0.17
Joint Venture effect on EPS	(0.01)	(0.01)
Stock compensation plan expenses effect on EPS	0.02	0.02
Amortization of Intangibles effect on EPS	0.12	0.12
Mark to market of derivatives effect on EPS	0.01	0.04
Convertible notes accounting	(0.02)	-
Loss/(Profit) attributable to non-controlling interests	0.00	0.00
Fiscal effect of previous adjustments effect on EPS	(0.03)	(0.04)
Non-GAAP Basic Earnings per share	0.24	0.30