

## تحليل شروط العقد

مثال (1):

تعاقدت إحدى الشركات على توريد 15000 وحدة خلال عام على أن يتم التوريد على ثلاث دفعات متساوية ، بسعر أساسي 10 ج للوحدة ، أسعار الشراء الفعلية خلال العام كالآتي:

سعر شراء الوحدة للدفعة الأولى 10 ج و الدفعة الثانية 12 ج و الدفعة الثالثة 15 ج و كانت سعر الفائدة في السوق 10% و المورد يمنح خصم قدره 1% في حالة شراء 10000 وحدة في المرة الواحدة.

المطلوب:

تحليل شروط العقد من وجهة نظر المشتري و ما يترتب عليه من خسائر يتحملها المشتري.

الحل:

تحليل شروط العقد: لم يتم تحديد التعديلات السعرية، و لم يتم تحديد توقيت التعديلات السعرية، الزيادة في السعر كبيرة، المشتري لم يستفد من خصم الكمية. ملحوظة:

يتم إعتبار الزيادة غير كبيرة إذا كان مقدار التغير طفيف ،مثل من 10 ج ل 10.5 ج.

الخسائر التي يتحملها المشتري:

أولاً: الخسائر من الزيادة السعرية

$$1 - \text{الخسائر من الزيادة السعرية في الدفعة الأولى} = 0$$

2- الخسائر من الزيادة السعرية في الدفعة الثانية=2 ج (مقدار الزيادة في السعر بالمقارنة مع سعر الدفعة الأولى)  $5000 \times$  وحدة = **10000 جنية**

3- الخسائر من الزيادة السعرية في الدفعة الثالثة=5 ج (مقدار الزيادة في السعر بالمقارنة مع الدفعة الأولى)  $5000 \times$  وحدة = **25000 جنية**

إجمالي خسائر الزيادة السعرية = **35000 ج**

ثانياً: خسائر التمويل: نفس مفهوم (تكلفة الفرصة البديلة) في الاقتصاد

1- خسائر التمويل في الدفعة الأولى=0

2- خسائر التمويل في الدفعة الثانية=10000 جنية (خسائر الدفعة

الثانية)  $\times 10\%$  (مقدار الفائدة)  $\times \frac{4}{12}$  (الفترة) = **333.3 جنية**

3- خسائر التمويل في الدفعة الثالثة=25000 (خسائر الدفعة الثالثة)  $\times 10\%$  (مقدار

الفائدة)  $\times \frac{4}{12}$  (الفترة) = **833.3 جنية**

إجمالي خسائر التمويل = **1166.6 ج**

ثالثاً خسائر عدم الإستفادة بالخصم:

في المثال شرط الحصول على الخصم هو شراء 10000 وحدة في المرة الواحدة و

بما أننا سنشتري 5000 فقط في المرة الواحدة لذا لن نستفيد بالخصم

الدفعة الأولى=10 (سعر البيع في الدفعة الأولى)  $\times 5000$  (عدد الوحدات) = **50000 ج**

الدفعة الثانية=12 (سعر البيع في الدفعة الثانية)  $\times 5000$  (عدد الوحدات) = **60000 ج**

الدفعة الثالثة=15 (سعر البيع في الدفعة الثالثة)  $\times 5000$  (عدد الوحدات) = **75000 ج**

الإجمالي = **185000 ج**

إجمالي الخصم =  $185000 \times \frac{1}{100}$  = **1850 ج**

إجمالي الخسائر التي يتحملها المشتري = 35000 (خسائر الزيادة في

السعر) + 1166.6 (خسائر التمويل) + 1850 (عدم الاستفادة بالخصم) = **38016.6 ج**

## تعريف المصدر المناسب للتوريد:

المُورِد المناسب: هو الذي يحقق هذه العناصر مجتمعة (كمية مناسبة، سعر مناسب، جودة مناسبة، توقيت مناسب)

أو يحقق أفضل نتيجة إجمالية لتلك العناصر بحيث يكون أفضل من باقي مصادر التوريد الأخرى.

## سياسات الشراء:

- 1- هل نقوم بشراء البضاعة من مصدر واحد أم من مصادر متعددة؟  
يوجد مزايا و عيوب لكل حالة من الاثنين
- في حالة الإحتكار مثلاً يكون المشتري مجبر على الشراء من مُورِد واحد.
- 2- التعامل مع المُنتج أم الموزع
- 3-المبادلة أم الشراء النقدي
- 4- التعامل مع مصادر التوريد المحلية أم الخارجية
- علماً بأن التوريد المحلي يتم تفضيله على التوريد الخارجي
- 5- الشراء أم الصنع

## أساليب مسح الأسواق :

- 1- زيارة مصانع الموردين.
- 2- الإطلاع على منتجات الموردين في الكتالوجات أو النت على سبيل المثال.
- 3- المعارض و المؤتمرات.
- 4- الدليل التجاري ( دليل متاح على شبكة الانترنت).
- 5- الخبرات السابقة.
- 6- المجالات المتخصصة.
- 7- رجال البيع قد يقومو بنقل معلومات مفيدة عن السوق.

مكتبة تالته نظم لجميع المحاضرات في كل المواد

<https://drive.google.com/drive/folders/1krvkVw6ySqpa8t40>

[Lbj\\_n78gGz8LISJD](#)