۳1/۳/۲.۲۲

المحاضرة الرابعة

الفصل الثالث: التجارة الالكترونية

الاقتصاد الرقمي : هو الاقتصاد الذي يعتمد على التكنولوجيا الرقمية والتي تشمل على شبكات الاتصال الرقمي

• خصائص الثورة الرقمية:

- 1- السرعة speed: هي عملية التحويل السريع للمستندات والسلع والخدمات عبر النظام الرقمي.
- ۲- العولمة Globalization: ظهور التحالفات والاتصالات العالمية ومواقع
 التسوق الالكترونية العالمية
 - ۳− النظام الرقمي Digital System: التحويل من الانظمة التقليدية الى
 الانظمة الرقمية
- ٤- الاسواق Market: استبدال الاسواق المادية العادية بالاسواق الالكترونية
 - الرقمية Digitalization: ادت الى سرعة وانخفاض فى تكلفة التوزيع
 للسلع الرقمية مثل الكتب والصور
 - 7- نماذج وعلميات Business models & process: ظهور نماذج الاعمال الجديدة اعطت فرصة لظهور شركات صناعية جديدة
 - √- الاختراع والابتكار Innovation: استمرار الابتكارات المتعمدة على
 الرقمية والانترنت بمعدل مرتفع
 - $-\Lambda$ الفرص Opportunity: ظهور فرص في كل نواحي الحياة
 - 9- الاحتيال Fraud: ظهور الجرائم مثل الاحتيال والتزوير والغش

• ١- الحروب Wars: الثورة الرقمية غيرت الحروب التقليدية لتصبح حروب رقمية

• المكونات الاساسية للأقتصاد الرقمى:

− البنية التحتية الداعمة Supporting Infrastrucure

Electronic Business Processing عمليات الاعمال الالكترونية - ۲

−٣ معاملات التجارة الالكترونية E-Commerce transaction

: Supporting Infrastrucure البنية التحتية الداعمة -١

تشمل التجارة الالكترونية Software ،Network ،Hardware

- شبكة الاتصالات السلكية واللاسلكية
 - المكونات المادية H.W
 - البرمجيات S.W
 - الاقمار الصناعية
 - العنصر البشري المدرب والمؤهل
 - خدمات الويب والمواقع الالكترونية
 - خدمات الدفع الالكتروني

Y - عمليات الاعمال الالكترونية Electronic Business Processing

الاعمال التي تقوم بها منظمات الاعمال بأستخدام شبكات الحاسب

ومن اساسيات الاعمال الالكترونية:

• خدمة العملاء Customer Service: هي العلاقة مع المستهلك

- التحالف بين المنظمات Collaborating With Business Partners: مثل عمليات الانتاج وما يتصل بها من تحقيق الاتصال مع الموردين
- العلاقات داخل المنظمة Conducting electronic transaction within العلاقات داخل an organization: هي اعمليات ذات العلاقة بالادارة الداخلية داخل المنظمة

من الذين يقومون بالأعمال الالكترونية؟

- منظمات ربحية (Profit Organization) مثل القطاع الخاص
- منظمات غير ربحية (Non-profit organizations) مثل الجمعيات الخيرية
 - المنظمات الحكومية (Governmental Organization)
 - ۳- معاملات التجارة الإلكترونية E-Commerce transaction:

هى مراحل بيع وشراء وتحويل وتبادل السلع والخدمات والمعلومات عن طريق شبكة الانترنت

تعاملات التجارة الالكترونية: يقصد بها اي تعامل يجرى انجازه بين البائع والمشتري عبر شبكات الحاسوب وهذا يقود الى:

- ١. انتقال ملكية المنتج او الحصول على حقوق استخدامه
- ٢. عملية التبادل ليس بالضرورة ان تكون مقابل ثمن، قد تكون مجانية
- ٣. ليس بالضرورة ان تجرى عملية التبادل في تعاملات التجارة الالكترونية بصورة ألية بحته قد يكون هناك تدخل بشري عبر الانترنت

تعرف التجارة الالكترونية من وجهات نظر اخرى:

- 1 الاتصالات Communication: التجارة الالكترونية تساعد على توصيل السلع واخدمات والمعلومات عبر شبكات الحاسوب
- ۲- التجارة Trading: توفر التجارة الالكترونية القدرة على شراء وبيع السلع عبر
 الانترنت
 - مراحل الاعمال Business Possess: تساعد على اداء الاعمال الكترونياً بدلاً من الاعمال اليدوية
 - ٤- الخدمة Services: تعتبر التجارة الالكترونية ألية توضح رغبة الحكومات والمنظمات والادارة في تخفيض الخدمات
 - التعليم Learning: تعتبر التجارة الالكترونية اداة لمساعدة التدريب والتعليم المباشر في المدارس والجامعات والمعاهد
- 7- التحالف Collaborative: ان تكون التجارة الالكترونية ايطار بين منظمتين او اكتر او ايطار بين اجزاء منظمة واحدة

تصنيفات تطبيقات التجاة الالكترونية :

- 1. الاسواق الالكترونية E-Market: عملية بيع وشراء السلع والخدمات
- ۲. انظمة معلومات بين منظمات ومنظمات اخرى وداخل المنظمة الواحدة: تسهل عملية تدفق المعلومات والاتصالات بين المنظمات من جهه وداخل المنظمة الواحدة من جهه اخرى
- ٣. توفير خدمة العملاء Providing Customer Services: وبناءاً على ذلك يمكن تصنيف تطبيقات التجارة الالكترونية الى

- ۱- منظمات اعمال الى منظمات اعمال B2B: يكون جميع المشاركين فيه منظمات اعمال
- ٢− المنظمات الى العملاء B2C: وفيه تقوم الاعمال للبيع للافراد المتسوقين
- ۳- المنظمات الى المنظمات الى العملاء B2B2C: وفيه تقوم الاعمال بتوفير
 السلع والخدمات لوكيل الاعمال الخاص
 - ٤- العملاء الى المنظمات: يكون الافراد يستخدمون Internet لبيع سلع او خدمات الى منظمات اخرى

البيئة العامة للتجارة الآلكترونية:

ثمة حقيقة منطقية لا تجارة الكترونية بدون وسائل الكترونية، فالتجارة الالكترونية انما هي كمبيوتر وشبكة وحلول وموقع ومحتوى

• مزايا التجارة الالكترونية:

- ايجاد وسائل اتجار توفق عصر المعلومات
- الدخول الى الاسواق العالمية وتحقيق عائد اعلى من الانشطة التقليدية
 - تلبية خيارات الازبون بيسر وسهولة
 - تطوير الاداء التجاري والخدمي

مكتبة تالتة نظم لجميع المحاضرات في كل المواد

https://drive.google.com/drive/folders/1krvkVw6ySqpa8t40

Lbj_n78gGz8LISJD