我接触过的富人都是青年人和中年人，目前还没有接触过年纪超过50岁的富人。

这其中靠家庭背景和资源成为富人的，比例大约占百分之七十左右，但这只是我的粗略计算，不知道目前有没有这方面的科学统计数据。

我下面的回答主要来源于对普通家庭出身的几乎靠白手起家的那百分之三十富人的判断和思考，如涉及到依靠家庭背景因素的百分之七十的富人，我会提示出来。

其实我想写两篇回答，一篇主要写这些年轻富人，过几天再写中年篇。但因为中年篇可能找不到合适的问题，所以会发在我的专栏里。

首先，我特别特别特别不喜欢关于穷人富人的人品决定论。  
穷人和富人中都有恶心人，这跟财富多寡没有必然联系。  
穷人里有很多虽然穷但有骨气的人，富人之中也有很多钱很多但做人做事很操蛋的人。

其次，只要是人，就一定有思维上的局限和短板，就一定有行为上的不足和缺陷。

所以不存在所谓“穷人思维”，只有不熟悉不了解相关行业以及商业社会运行规律的思维和行为。

再次，看待穷人和富人穷富的原因要避免“原因很简单，其实他只是靠……”的思维方式，每个富人的成功不是靠单一或几个原因，同样一个人穷困潦倒也往往不是单一或几个原因导致的。

几乎每个行业都会产生富人，即使不都是大富翁，也会有不少有小钱的，每个人发家的秘诀都各不相同。有很多人说自己的成功是运气因素的原因，这里面有谦虚的因素，但实际情况常常也的确如此，确实很少有人能完全说出自己成功的所有原因，大多数的经验都是在成功之后所总结出来的“自我合理化”。

更重要的是很少有成功的人会说出自己成功的真正原因，从与富人交往的经历看，当有困难或急事向他求助，得到帮助基本没问题，找他做公益只要不是很轰动似的都能如愿，但你如果你问他这么多钱怎么是挣的，通常的回应要么是闭口不谈或转移话题或笑眯眯地委婉拒绝。

反正我身边没一个富人会对别人吐露这些，这与早年间看过的很多书里写的什么有钱人一谈起自己的发家史都会热情洋溢、如数家珍是完全不同的。

打交道这么多年，富人最多是遇到有商业机会时，带上你或告诉你，这就是“个人隐私”、“商业秘密”与“出手相助”、“乐善好施”的本质区别。

很多人热衷钻营混各种高端圈子但却劳而无功，关键问题就出在这。

混圈子的目前往往是：1.想多结交高价值的富人；2.想知道更多的商业信息；3.想知道对方在哪行发财；4.想知道对方在哪发财；5.对方会不会带自己发财；6.自己有没有机会能够靠对方发财；7.其它。

结果混了好久除了混个脸熟，别的啥价值也没有，当然，也有最后混成二奶甚至上位正官的。

什么样的思维让人变成穷人?

1. 对社会结构认知的模糊，看不清社会运行规律，不了解什么是重要资源

这或许是穷人面对的最难逾越的障碍，而且穷人往往从儿童阶段开始就面临这样的选择。

大多数家庭都不太懂这个，所以基本只能靠教育来改变孩子和家庭的命运。

但学校所传授的知识往往与真正的商业知识有很大差距，所以孩子毕业之后绝大部分只能走打工之路，区别仅仅在于单位的规模和薪资的高低。

但很多富人家的孩子通过从小耳濡目染或有针对性的教育，往往在这方面比穷人孩子了解得更透彻，而且很多学到的东西都是压箱底绝密东西，所以一旦将来进入社会面对就业和竞争的时候，常会出现穷人家的孩子虽然通过努力在知识和技能方面有可能超过富人家孩子，但在思维方式、格局、人性、商业和社会的认知依然比不过富人家的孩子，因为阅历和见识仅通过学校教育是得不来的。

而很多穷人后来之所以能白手起家成为富人的秘密就在于克服了这个障碍，随着年纪的增涨和阅历的丰富，人会逐渐看清这个社会的运作规律和社会结构，就会明白自身条件和以前的经历存在哪些不足和如何弥补。

说绝对一点，人什么时候懂得这一条，什么时候才有可能成为有钱人。

这个社会是围绕着什么运行的？哪些领域和环节存在着商业机会？哪些领域的竞争者会少？目前社会处于哪个发展阶段？未来几年哪些领域和行业有更多机会？什么是社会稀缺性资源？什么样的人才是稀缺的？

关于这些，如果家长有这方面见识，那对子女的成长会有强大的推动和指导作用。只凭这一点，就能至少卡掉一多半的普通人称为富人的可能。

1. 遇事不首先强调主观因素，而是总强调客观因素

每个人都有自己的故事，都有自己的实际困难，都有自己的难言之隐，甚至都有自己的伤口，但现实不会因为这些就优待这些人。

一个残酷的事实是，这世界在遴选每个人的价值时，都会把人看成一样的，虽然对弱势群体会有各种福利和扶持，但确实现实是不公平的。凡事首先找主观原因，这也许对你不公平，但这世界就是这样现实。

穷人往往为面子和自尊，习惯性的以客观原因来当接口和托词，但这世界却不会因为这样的做法，给予穷人更多的帮助和理解。

如果有可能，大多数人都希望被理解，被关怀，被照顾，但这种待遇可遇不可求，基本取决于运气，而且客观条件往往是不以个人主观意志为转移的，关怀、理解和照顾多了，人也容易形成依赖性。

1. 缺少营销思维，缺少商业知识

赚钱是一种能力，但如何更多的赚钱却是一门知识。

基本上穷人家的收入来源于体力劳动和自己的时间去换得生活所需的收入，我没有任何鄙视体力劳动者的意思。

所以他们对孩子的期望就是多读书，从而将来不用像自己一样从事辛苦的体力劳动，有一份体面的工作、安全的工作环境和不错的薪水就够了。

但现在的时代和过去有很大不同，人比过去有更多的生活需要去满足，而社会对人的能力要求也越来越高，每个人都有更多选择自己职业和生存方式的自由，同时各种物质生活的消费标准也越来越高。

在法律允许的范围内，商业是获得财富的最快方法，其实商业知识，在我国从古至今都被商贾精英阶层所掌控，所以才有“商道”之称，在微观层面上确实有很多外人不得而知的奥秘，很多手法因不为外人所知，被大众丑化。

挣钱的方法千千万，但穷人总是更习惯走给人打工的路，因为自己不用担风险，也不同那么操那么多心，只要有所需的专业技能，就能找到公司上班，就能有一份貌似稳定的收入。

这种思维的窄化，消灭了无数人才，也浪费了大量时间。

被培养成零件，就只能被安装到机器上才能发挥作用，而如果你有组装和运行机器的能力，你的价值才会更大。

商业知识和营销知识方面的常识类书籍有很多，而且没有太高的门槛，日常就应该多读，多培养自己的商业思维。

确实有很多人一辈子都不想单干，但学好商业知识总是没有坏处，即使不改变世界，认识世界和了解世界，对个人来说也是有意义的。

1. 缺乏信息来源渠道，对信息不敏感，行动不够快

自从有了互联网之后，缺乏信息来源渠道这一点，已经得到很大改善，对现在人更重要的是对信息的分析和判断，

1. 习惯长期处于心里舒适区

普通人普遍喜欢过安稳的日子，但合法的财富积累就是抓机会抢市场打磨产品提高专业精神，这些靠安稳的日子能实现吗？可以问问身边白手起家的有钱人，有几个每天只工作8小时按时准点下班的，节假日能消消停停享受生活的。

没办法，这就是代价。

1. 不够勤奋

对于穷人来说，如果脑袋不灵光，视野和眼界也有限的话，唯一能改变命运受自己控制的因素是基本就剩下勤奋了。对于白手起家的人，大多数人在奋斗过程中所经历的艰辛要远远超过富人。

1. 无法理清利益点，并对商业环节认识模糊，缺乏策划能力

穷人赚钱往往是“一手交钱，一手交货”方式，富人赚钱往往分几步，不是一手交钱，一手交货那么简单，这都需要厘清利益点，

很多人都有这种感觉，有钱人很精明计算。

1. 对工作和人重视不足，看问题只看表面，不够透彻

工作方面认真精神欠缺是普遍现象，这不能苛责穷人，毕竟大多数人都是打工的，所以你想在不创业的情况下实现财富飞跃，一般只有提高技能和兼职两种手途径，而且提高技能时还要让自己越来越具有不可替代性和填补市场空白的意识。

重要提一下“识人”。很多人钱之所以来得快，去得也快，就是不明白怎么守业，而守业的第一项就是防人。即使是普通的上班族也会在这方面做糊涂事。