

# **\*\*자동차 소모품 판매 사이트 사업 계획서\*\***

AI융합소프트웨어과 A반

2402110361 유시아

## **1. 개요**

자동차 소모품 판매 사이트는 자동차 소유자들이 필요로 하는 부품과 액세서리를 온라인으로 구매할 수 있는 플랫폼입니다. 저는 사용자들이 편리하고 신속하게 재밌게 자신의 자동차에 필요한 부품을 살 수 있는 사이트를 만들고 싶었습니다. 이 사이트는 고객 중심을 바탕으로 손쉽게 차에 대한 소모품 관리방법 및 소모품 설치 제거 등 방법을 공유하며, 차 종별 유저 게시판과 제품에 대한 이야기를 나눌 수 있는 커뮤니티를 통해 자동차 열정을 공유하는 공간을 제공할 예정입니다.

## **2. 장점**

- 접근성: 인터넷을 통해 언제 어디서나 접근 가능한 온라인 플랫폼으로, 사용자들은 편리하게 제품을 찾고 구매할 수 있습니다.
- 다양성: 다양한 제조사와 브랜드의 자동차 소모품을 한 곳에서 제공하여, 사용자들에게 선택의 폭을 제공합니다.
- 정보 제공: 제품에 대한 상세 정보와 리뷰를 통해 사용자들이 신뢰할 수 있는 구매 결정을 내릴 수 있습니다. 또한, 소모품 교체 방법 및 관리에 대한 기초지식도 동영상 혹은 게시글로 소비자들에게 좀 더 유용한 정보를 제공 할 목표를 가지고 있습니다.
- 커뮤니티 기능: 차 종별 유저 게시판과 제품에 대한 이야기를 나눌 수 있는 커뮤니티를 제공하여, 좀 더 편안하고 즐거운 시간을 제공하고 친목을 유지하여 좀 더 사이트 방문을 잦은 횟수로 끌어올릴 예정입니다.

## **3. 단점**

- 시장 경쟁: 많은 경쟁사들이 이미 자리 잡고 있어, 시장에서의 입지를 확보하기 위해 추가적인 마케팅 노력이 필요할 것입니다.
- 실체 경험 부족: 온라인 쇼핑의 한계로 인해 아무리 정확하고 상세한 정보를 제공한다고 한들, 고객들은 제품을 직접 보지 못하고 구매 결정을 내리는 데 어려움을 겪을 수 있습니다.

- 예상치 못한 사이트 운영의 어려움: 데이터 서버 화재, 바이러스 감염 등 예기치 못한 상황으로 개인정보 유출 등 사이트 운영에서 돌발상황이 발생할 수 있습니다.