

1. Mostrar el código y nombre de las provincias y la cantidad de clientes que contienen utilizando subqueries.
2. Seleccionar producto_cod, producto_desc, de los productos cuyas cantidades totales vendidas superen las 150 unidades. Utilizar un subquery en el FROM para su resolución. De qué otra manera se puede solucionar este ejercicio?
3. Mostrar los datos de las provincias que no posean fabricantes.
4. Mostrar código y tiempo de entrega de todos los fabricantes que **no sean** de 'BA' cuyo plazo entrega sea menor o igual a los plazos de entrega de todos los fabricantes de 'BA'.
5. Mostrar el código y suma vendida de todos los fabricantes que no sean de BA que hayan vendido productos por un monto mayor al de algún fabricante de 'BA'.
6. Seleccionar aquellos clientes cuya facturación supere el promedio facturado de todos los clientes que realizaron compras.
7. Seleccionar aquellos productos que no hayan tenido ventas. Resolverlo de dos maneras diferentes: Con subquery y con un query correlacionado.
8. Seleccionar número de todos los clientes que compraron productos del fabricante 'DOTO'.
9. Seleccionar número, nombre y apellido de todos los clientes que NO compraron productos del fabricante 'DOTO'.
10. Seleccionar número, nombre y apellido de los clientes que hayan comprado TODOS los productos del fabricante 'DOTO'.
11. Tome el ejemplo del apunte de query recursivo, qué debería modificar para que el query muestre todos los "clientes referentes hacia arriba" de un cierto cliente?

-
12. Seleccionar el número, nombre y apellido de los clientes, Monto Total Comprado (p*q) y cantidad de facturas por cliente del producto (producto_cod) con mayor monto total vendido. Mostrar también el monto total del producto mas vendido.

Para el cálculo del mayor producto vendido como de las facturas, se deben considerar **solamente** las facturas posteriores al 15 de marzo del 2021.

Mostrar la información ordenada por el monto total comprado del producto por cliente en forma descendente y por cantidad de facturas en forma ascendente.

Ej. Si el producto más vendido fue el 1010 con ventas totales por \$4.499,91

cliente_num	Nombre	Apellido	MontoTotal ↓	Cantidad Facturas	Monto Producto
122	Cathy	O Brian	3.000,00	3	4,499,91
18	Robert	Duval	1.100,91	1	4,499,91
23	Jack	Sparrow	399,00	1	4,499,91

Notas: No usar Store procedures, ni funciones de usuarios, ni tablas temporales. Una orden puede tener varios Items con el mismo producto.

13. Crear una consulta que devuelva lo siguiente:

Número, Apellido y Nombre del cliente,

Monto total comprado del cliente

Número, Apellido, Nombre del Cliente Referido (ojo, No el referente ¡!)

Monto total comprado por el referido mas un 10% de comisión

Consideraciones.

En el caso que un Cliente no tenga Referidos deberá mostrar los datos del referido en NULL.
Para calcular la comisión del cliente se deberán sumar (cant*precio) de todos los productos comprados por el Cliente Referido cuyo código de producto sea menor a 1010
Se deberá ordenar la salida por el nro de cliente y nro de referido ambos ascendentes.

14.

Crear una consulta que devuelva: Para aquellos **3 estados de mayor facturación** el Código de estado, número cliente, nombre, apellido, promedio de orden de compra por cliente, total comprado por cliente y total comprado por estado. Solo tener en cuenta aquellas líneas de ítems que hayan facturado mas de \$1000.

Ordenar la consulta por el monto facturado total por estado en forma descendente y por monto facturado por cliente también en forma descendente.

15.

Desarrollar una consulta que devuelva por cada fabricante dos filas, una con el producto más comprado y otra con el producto menos comprado, indicando el tipo de registro ('1-masComprado', '2-menosComprado').

Los atributos a mostrar son código y nombre del fabricante, código de producto, monto total vendido y la leyenda "Mas vendido" o "Menos vendido".

Ordenar la info por código de fabricante y tipo.

Ejemplo

Fabricante	Nombre	Producto	Monto	Tipo
ALAS	Alanis	1002	6850.00	Mas Vendido
ALAS	Alanis	1002	6850.00	Menos Vendido
BERI	Benemerito	1003	3200.00	Mas Vendido
BERI	Benemerito	1003	3200.00	Menos Vendido
CASA	Camino Salasa	1004	22800.00	Mas Vendido
CASA	Camino Salasa	1013	2000.00	Menos Vendido

Por cada fabricante deberían haber 2 filas, en el caso que tengan un solo producto comprado, el mismo se repetirá como mas Vendido y menos Vendido.