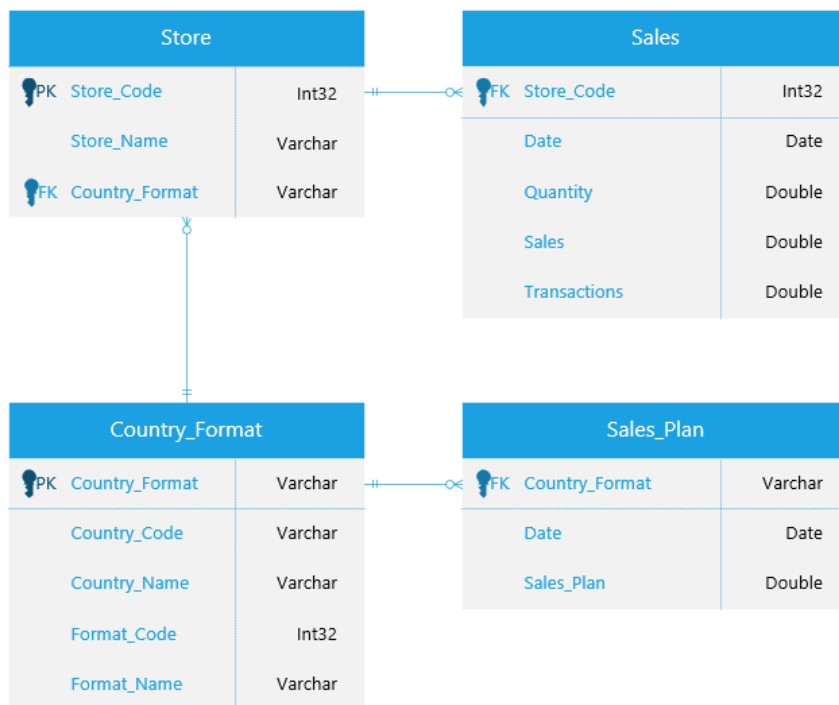


Prueba Técnica

Con base en el siguiente diagrama ER



Realice lo siguiente

Realice un query en **SQL** para obtener la siguiente información:

- País, Formato, Número de Tienda, Nombre de la Tienda, Fecha, Unidades Promedio, Transacciones Promedio, Precio Promedio:
 - Unidades Promedio = $(\text{Quantity} / \text{Transaction})$
 - Transacción Promedio = $(\text{Sales} / \text{Transactions})$
 - Precio Promedio = $(\text{Sales} / \text{Quantity})$
- País, Formato, Fecha, Alcance al Plan
 - Alcance al Plan = $1 - (\text{Sales_Plan} - \text{Sales}) / \text{Sales}$
- Top 10 de tiendas Bodegas con Mayor Venta en CR durante abril.

Con base en la información del archivo Prueba Candidatos.xlsx el cual coincide con el diagrama ER anterior realice las transformaciones necesarias en **Power Query** para obtener el resultado de las consultas (1, 2, 3).

Con base en la información del archivo Prueba Candidatos.xlsx el cual coincide con el diagrama ER realice un Reporte en Power bi donde se muestre la tendencia de ventas y alcance al plan por fecha, transacciones promedio por País y formato, top y bottom 20 de tiendas por precio promedio y Unidades promedio.

Siéntase libre de realizar los visuales que considere que agregan valor, añada los filtros que considere pertinentes.

Reporte cualquier inconsistencia encontrada en los datos.

Pregunta: Si tuviera adicionalmente información detallada de clientes, productos y facturas que tiempo de estudio haría y que estructura de datos cree que sea necesaria agregar para incorporarlos al modelo actual