



# Guida per Creare il Tuo Store su Shopify

## Capitolo 1: Brand Identity e Social

Se vuoi far partire un business serio su Shopify, devi partire con il piede giusto. Non basta aprire uno store a caso e sperare che la gente ci caschi. Serve una brand identity solida, un'immagine chiara e un piano di crescita. Ecco i passi fondamentali per costruire le basi del tuo impero e iniziare a monetizzare.

### 1. Scegli un Nome

Il nome del tuo brand è la prima cosa che la gente vedrà, quindi deve essere memorabile e in linea con quello che vendi. Evita nomi generici, meglio qualcosa che trasmetta esclusività, hype e valore. Fatti aiutare da ChatGPT e usa questo script: “ciao, ho iniziato questo nuovo business di vendita di fornitori per reselling, e ho bisogno di un nome, unico, originale, figo, particolare e non troppo banale, dammi 20 opzioni diverse tra loro e aggiungi Resell/Hustle/Rich”

### 2. Crea un Account Gmail

Ti serve un'email professionale per gestire tutto. Crea un Gmail con il nome del brand per tenerlo pulito e ordinato.

### 3. Apri un Account TikTok

TikTok è la chiave per la crescita organica oggi. Usa l'email appena creata per registrarti e scegli un username breve, chiaro e senza troppi simboli strani.

### 4. Bio TikTok (Max 80 caratteri)

Come BIO per tiktok metti questa, togliendo “Join CTD Exclusive Club”:



**crxsty\_hustle** @crxstyhustle

Modifica profilo



57 Seguiti 34.3K Follower 18.9K Mi piace

Join CTD Exclusive Club 🏰

Start making money there 💰

[t.me/crxstywrlld](https://t.me/crxstywrlld)

## 5. Creazione del Logo

Un logo professionale fa la differenza. Chiedemelo a me una volta che hai già scelto il nome.

## 6. Crea un Canale Telegram

Telegram ti serve per creare una community e spingere le vendite. Crea un canale con il nome del tuo brand e metti la tua foto profilo.

Questo sarà il tuo gruppo dove posterai offerte, aggiornamenti e feedback. Attiva la cronologia dei messaggi, e gestisci i permessi e metti il canale pubblico.

## 7. Descrizione Canale Telegram

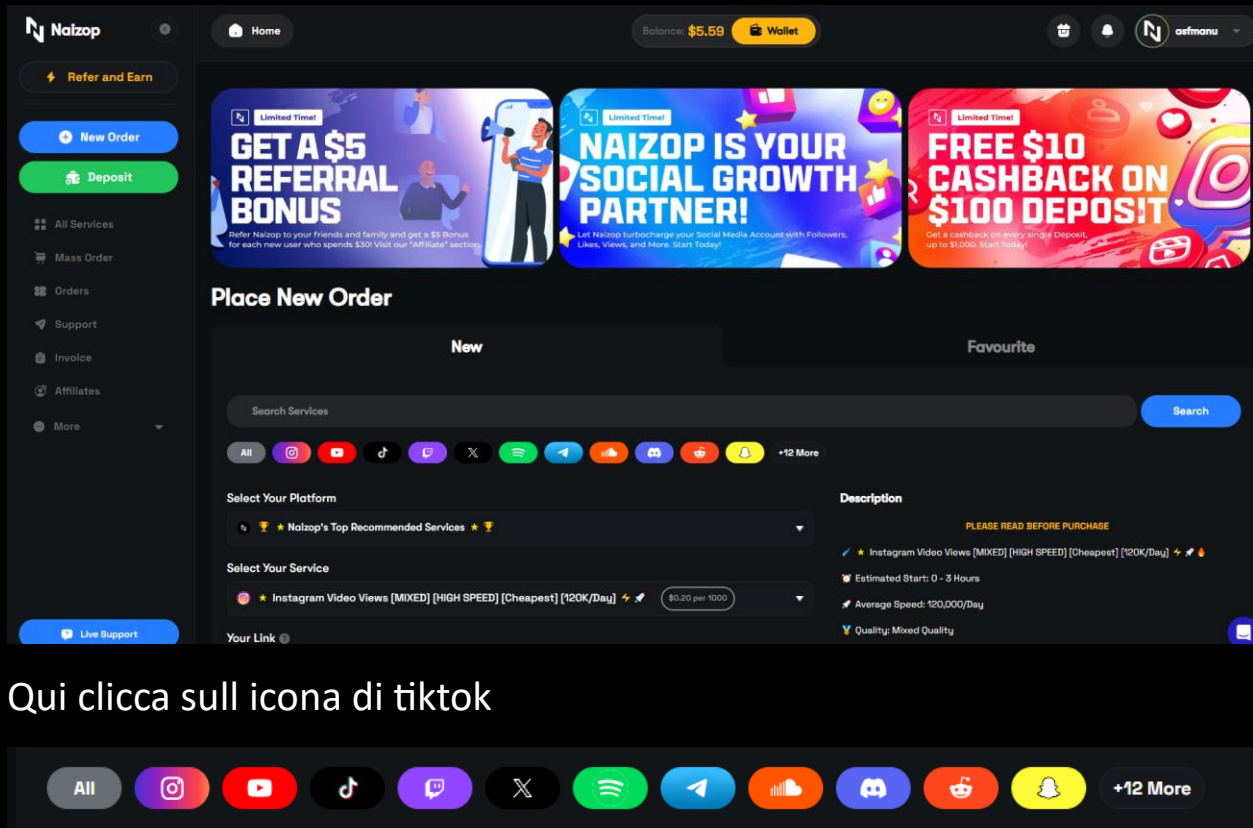
Dato che gli utenti arriveranno da tiktok, e tiktok non permette di aprire direttamente i gruppi telegram dal link, mettete queste descrizione:

**Se non ti fa unire clicca sui tre puntini in alto a destra e clicca "Apri nel Browser"**

## 8. Crescita su TikTok (Metti il Link in Bio)

Per poter mettere il link del canale Telegram in bio su TikTok, serve avere almeno 1.000 follower. Non hai tempo da perdere? Vai su [naizop.com](https://naizop.com), deposita circa 9€ e compra 1.2K follower. Ora puoi mettere il link e iniziare a canalizzare il traffico!

Questa e' la pagina principale



Qui clicca sull'icona di tiktok

## Qui clicca su TikTok Followers Guaranteed High Quality Best for Ranking

Select Your Platform

🎵 🏆 Naizop's Top TikTok Picks 🏆

🎵 🏆 Naizop's Top TikTok Picks 🏆

🎵 TikTok Followers [Not Guaranteed]

🎵 TikTok Followers [Guaranteed] [Best for Ranking]

🎵 TikTok Followers [Guaranteed] [High Quality] [Best for Ranking]

🎵 TikTok Followers [Country Targeted] [Best for Ranking]

🎵 TikTok Followers [Gender Targeted] [Best for Ranking]

🎵 TikTok Likes [Not Guaranteed]

🎵 TikTok Likes [Guaranteed] [Best for Growth]

🎵 TikTok Likes [Country Targeted]

Qui scegli uno degli ultimi 3, cambia solo la velocità con cui arrivano

**Select Your Service**

TikTok Followers [HIGH QUALITY] [Minimal Drop - 5%] [1 Month Refill] [Standard] [1

\$8.00 per 1000

★

TikTok Followers [HIGH QUALITY] [Minimal Drop - 5%] [1 Month Refill] [Standard]  
[1,000/Day] ✨🌱🕒 -

\$8.00 per 1000

TikTok Followers [HIGH QUALITY] [Minimal Drop - 5%] [1 Month Refill] [Standard]  
[5,000/Day] ✨🌱🕒 -

\$8.15 per 1000

TikTok Followers [HIGH QUALITY] [Minimal Drop - 5%] [1 Month Refill] [Fast]  
[20,000/Day] ✨🌱⚡ -

\$8.25 per 1000

TikTok Followers [HIGH QUALITY] [Minimal Drop - 5%] [1 Month Refill] [Ultra Fast]  
[50,000/Day] ✨🌱⚡🚀 -

\$8.35 per 1000

TikTok Followers [HIGH QUALITY] [REAL] [Permanent] [1 Month Refill] [Standard]  
[5,000/Day] ✨🌱🕒 -

\$8.45 per 1000

TikTok Followers [HIGH QUALITY] [REAL] [Permanent] [1 Month Refill] [Fast]  
[20,000/Day] ✨🌱🕒 -

\$8.55 per 1000

TikTok Followers [HIGH QUALITY] [REAL] [Permanent] [1 Month Refill] [Ultra Fast]  
[50,000/Day] ✨🌱🕒 -

\$8.65 per 1000

Qui mettete il vostro link titkok, DEVE ESSERE GIUSTO.

Quindi se il vostro username e` @tizioresell, il link da mettere e`:  
<https://www.tiktok.com/@tizioresell>

**Your Link ?**

[https://www.tiktok.com/@crxsty\\_hustle](https://www.tiktok.com/@crxsty_hustle)

Paste

Qui mettete 1200 e sotto lasciate così senza spunta, poi depositate quanto vi chiede e pagate.



Amount Wanted ?

1200

Min: 10 - Max: 100 000

Settings

☒ Select Your Speed Optional

## 9. Crescita Canale Telegram

Una community vuota non serve a nulla. Sempre su [naizop.com](https://naizop.com), deposita 4/5€ e compra 500 membri per il canale. Questo serve solo per dare un boost iniziale e far sembrare il canale attivo.

Con questa base, hai già un ecosistema pronto a spingere il tuo store. Ora possiamo passare alla costruzione dello store Shopify vero e proprio nel Capitolo 2: Store Shopify. Ma prima, assicurati di aver completato tutti i passaggi qui sopra.

## Capitolo 2: Creare il Tuo Store Shopify con Budget Minimo

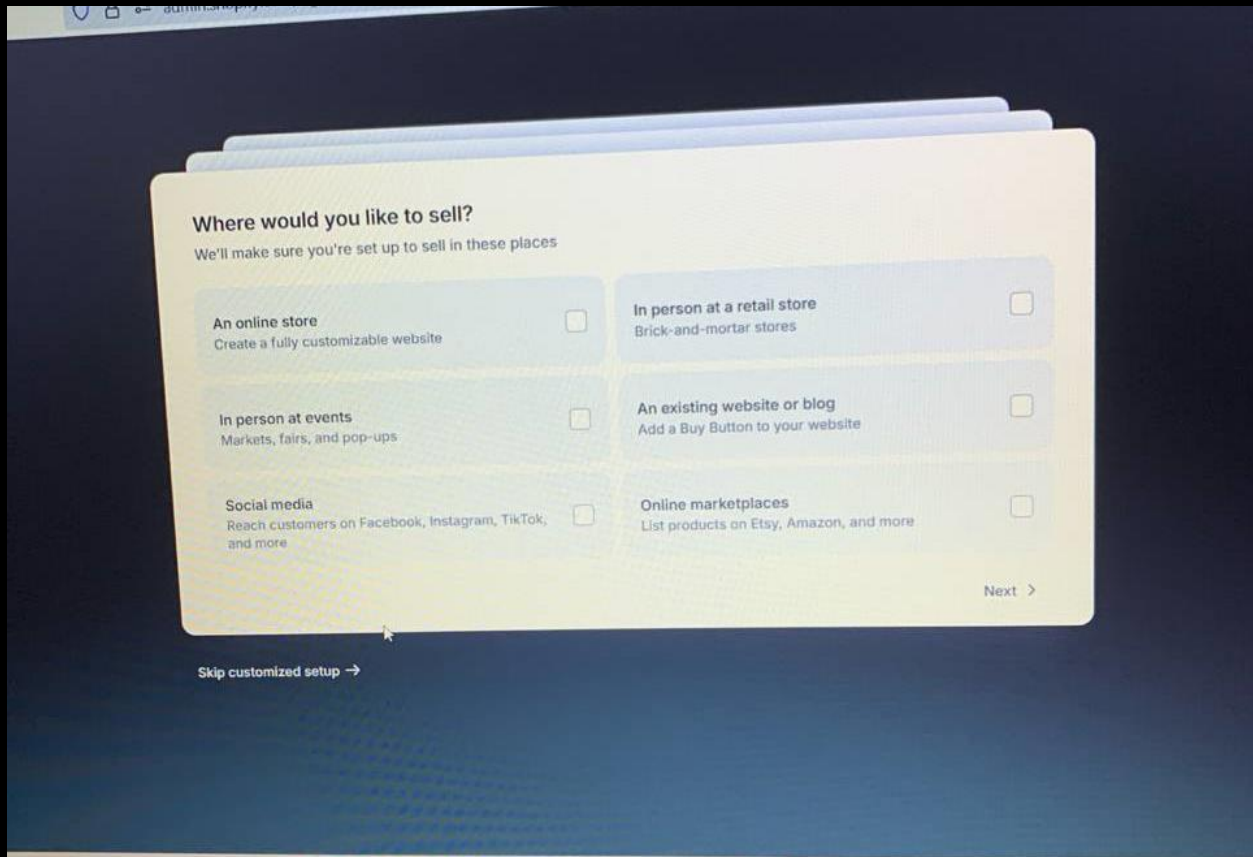
Ora che hai la tua brand identity e i social pronti, è il momento di costruire lo store vero e proprio. Shopify offre una prova gratuita di 3 giorni, quindi sfruttiamola al massimo. Dopo, il piano base costa 5€ al mese.

### 1. Registrati su Shopify

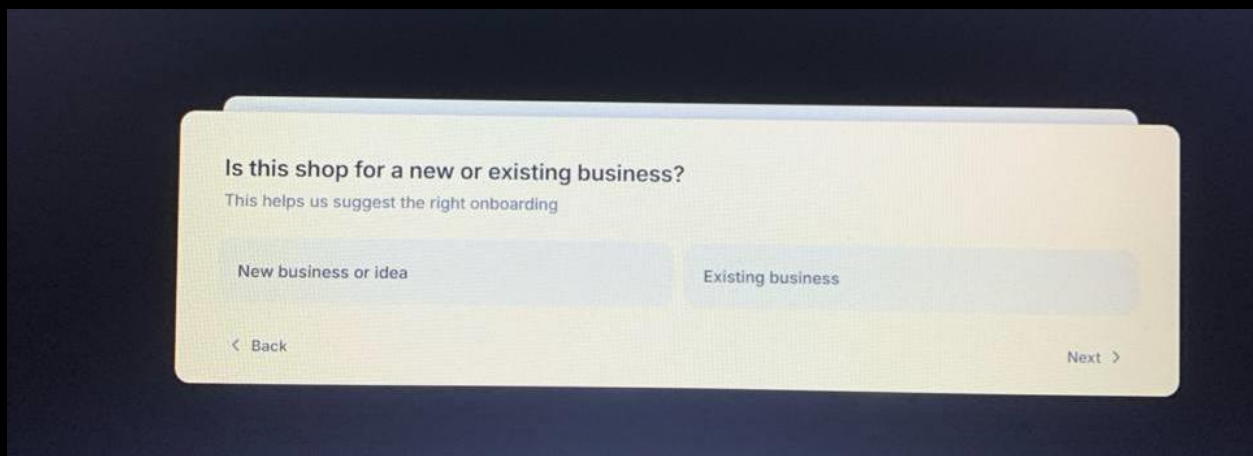
Vai su [shopify.com](https://shopify.com) e crea un account. Usa la mail del brand per tenerlo tutto organizzato. Scegli il piano gratuito per iniziare e comincia a settare il negozio. Sarà uno store online di prodotti digitali



## Qui selezionate “Online Store”



## Qui selezionate “New Business”





## Qui selezionate “Digital Products”

**What do you plan to sell?**  
We'll get you the right features and tools

<b>Products I buy or make myself</b> Shipped by me	<input type="checkbox"/>	<b>Digital products</b> Music, digital art, NFTs	<input type="checkbox"/>
<b>Dropshipping products</b> Sourced and shipped by a third party	<input type="checkbox"/>	<b>Services</b> Coaching, housekeeping, consulting	<input checked="" type="checkbox"/>
<b>Print-on-demand products</b> My designs, printed and shipped by a third party	<input type="checkbox"/>	<b>I'll decide later</b>	<input type="checkbox"/>

[< Back](#) [Next >](#)

## Qui selezionate “Skip”

**Choose the best plan for you**  
You can change or cancel anytime

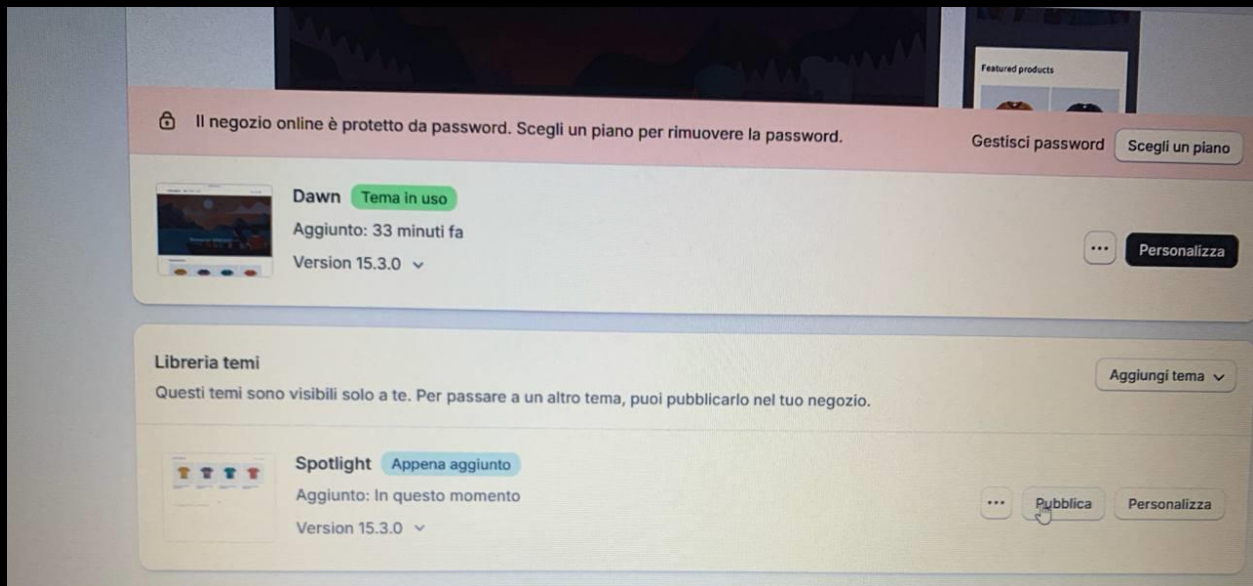
<b>Most Popular</b> <b>Basic</b> For solo entrepreneurs  <b>€27 <del>€1</del> EUR</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Card rates from 1.9% + €0.25 EUR</li><li>✓ Custom reports and analytics</li><li>✓ In-person selling by phone or POS device</li></ul> <b>Try Basic</b> Free for 3 days, then €1/mo for 3 months	<b>Grow</b> For small teams  <b>€74 <del>€1</del> EUR</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Card rates from 1.8% + €0.25 EUR</li><li>✓ Custom reports and analytics</li><li>✓ In-person selling by phone or POS device</li><li>✓ 5 additional staff accounts</li></ul> <b>Try Grow</b> Free for 3 days, then €1/mo for 3 months	<b>Advanced</b> As your business scales  <b>€384 <del>€1</del> EUR</b> <ul style="list-style-type: none"><li>✓ Card rates from 1.6% + €0.25 EUR</li><li>✓ Custom reports and analytics</li><li>✓ In-person selling by phone or POS device</li><li>✓ 15 additional staff accounts</li><li>✓ More options for global selling</li></ul> <b>Try Advanced</b> Free for 3 days, then €1/mo for 3 months
---	---	---

[View plan details](#) [Skip, I'll decide later >](#)

## 2. Scegli un Tema Gratuito

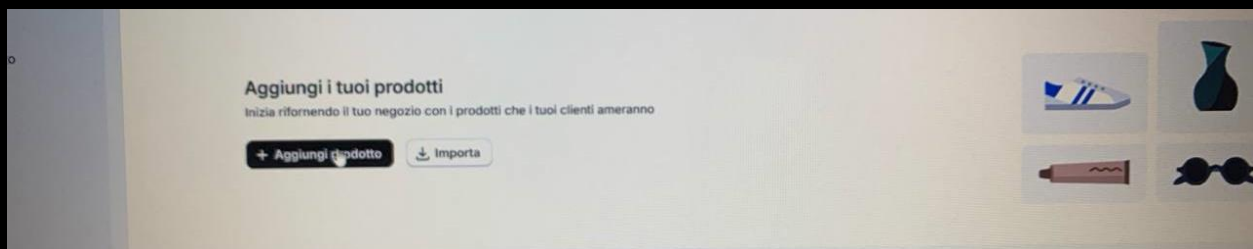
Shopify ha diversi temi gratuiti che puoi usare senza spendere un centesimo. Il migliore per conversioni e look professionale è **Spotlight**. Evita di comprare temi premium all'inizio, investiremo quei soldi nel marketing.

Fate “Pubblica” come in foto



## 3. Carica i Tuoi Prodotti

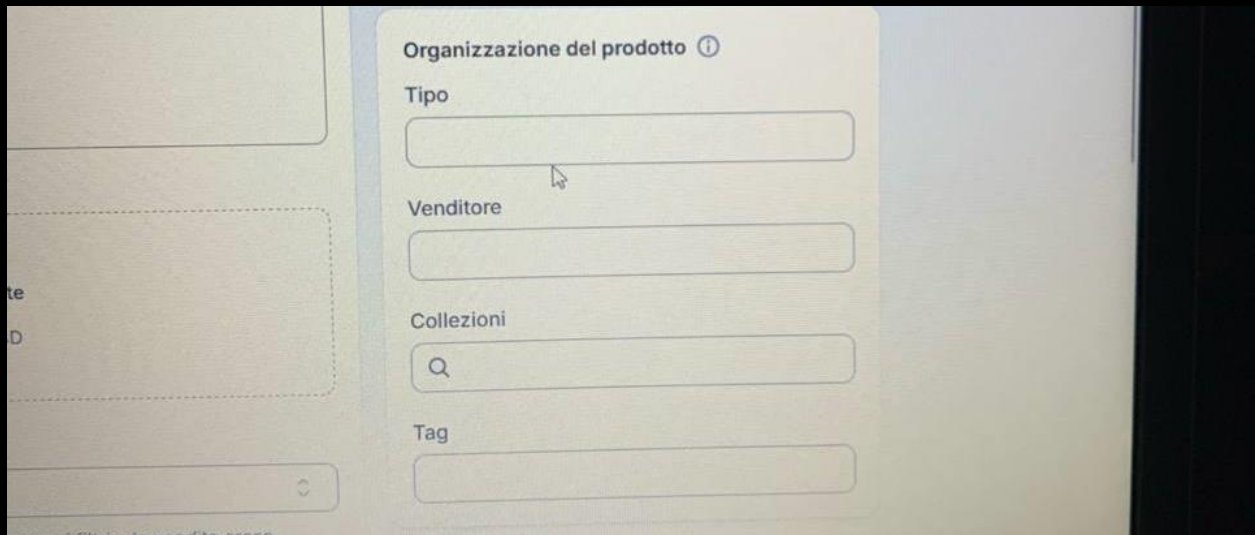
Ora devi aggiungere i prodotti.



Per prima cosa fai una lista dei prodotti che andrai a vendere sul tuo store. Successivamente avrai bisogno delle copertine, quindi chiedile direttamente a me. Dopodiché vai su aggiunti prodotti e per prima cosa su “categoria” metti “servizi professionali” o “servizi personali” e dopo che metti tutte le impostazioni (la descrizione e il titolo del prodotto

chiedila a chatgpt), per mettere gli altri prodotti vai in alto a destra e clicca “duplica” prodotto e ripeti per tutti i tuoi prodotti. Miracomando disattiva l’opzione della **spedizione** e del **peso**.

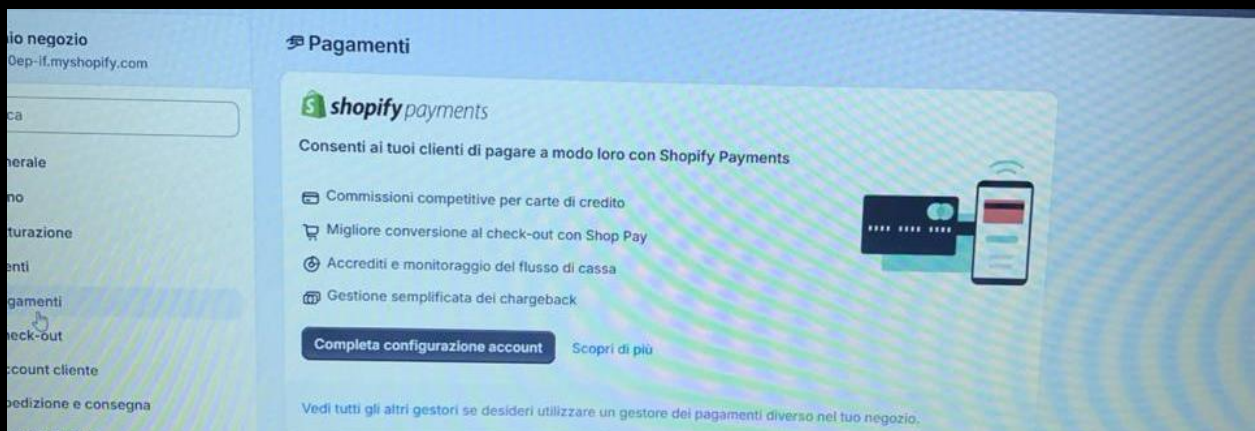
Qui lasciate tutto così com’è`

The image shows a screenshot of the 'Organizzazione del prodotto' (Product Organization) form in the Shopify admin interface. The form is titled 'Organizzazione del prodotto' with an information icon. It contains four input fields: 'Tipo' (Type), 'Venditore' (Vendor), 'Collezioni' (Collections), and 'Tag'. The 'Collezioni' field has a magnifying glass icon inside it. The form is set against a light blue background.

#### 4. Imposta Metodi di Pagamento

Attiva **Shopify Payments** per accettare pagamenti con carta senza commissioni extra. Paypal chiede partita IVA quindi sconsiglio.

Cliccate su “Completa configurazione account” e completate i passaggi



Attendete che vi accettino le informazioni!



## 5. Testa e Pubblica

Qui devi rimuovere la password, per farlo devi selezionare un piano, seleziona quello "Starter" da 5 euro/mese che per i primi 3 mesi sarà solo 1 euro!

**Preferenze** ▼ Salva

**Accesso al negozio**

Protezione con password ⓘ

🔒 Limita l'accesso ai visitatori con la password ☐

ⓘ Per consentire a chiunque l'accesso al tuo negozio online, scegli un piano, quindi rimuovi la password.

0 caratteri utilizzati su 100

0 caratteri utilizzati su 5000



Dopo dovrete personalizzare il vostro store, quindi su “Negozio Online” a sinistra cliccate e poi fate “Personalizza” e giocate un po con i colori!

Io consiglio uno sfondo scuro, e copertine chiare o comunque in contrasto, ci pensero io alle copertine comunque, e poi inserirete il logo in PNG che vi darò io!

Prima di lanciare, fai un test acquisto per vedere se tutto funziona. Correggi eventuali problemi e poi sei pronto a partire.

Ora hai il tuo store Shopify pronto a vendere! Nel prossimo capitolo vedremo come scalare il business e iniziare a fare vendite a costo quasi zero!

## IMPOSTAZIONI BASE DI SHOPIFY

- 1) Vai su impostazioni – General  
scendi giù e metti così uguale a me

**Elaborazione degli ordini** ⓘ

Durante il check-out del cliente

☐ Richiedi un passaggio di conferma  
I clienti devono rivedere i dettagli del loro ordine prima di acquistare.

Dopo che un ordine è stato pagato

☒ Evadi automaticamente le voci dell'ordine

☐ Notifica ai clienti la loro spedizione

☐ Evadi automaticamente tutti gli ordini, anche quelli con alto rischio di frode

☐ Evadi automaticamente solo i buoni regalo dell'ordine

☐ Non evadere automaticamente nessuna delle voci dell'ordine

Dopo che un ordine è stato evaso e pagato, o quando tutti gli articoli sono stati rimborsati

☒ Archivia automaticamente l'ordine  
L'ordine verrà rimosso dall'elenco degli ordini aperti.

## 2) Su Plan metti questo

### Piano

Dettagli del piano

Cambia piano


#### Starter


**5 €** EUR/mese

Commissioni per carte

5% + 0,25 € online

5% + 0,00 € di persona

 Sconti sulla spedizione

 Pagine prodotto condivisibili


Visualizza tutte le funzionalità

Visualizza i [termini e condizioni del servizio](#) e l'[informativa sulla privacy](#).

Annulla piano








- 3) Su Payments miracomando imposta tutto correttamente, collega IBAN e disattiva PayPal

## Pagamenti




Gestisci

Nessuna commissione di transazione • Tariffe delle carte a partire da 5,0% + 0,25 €



Account per accrediti

 HYPE S.P.A. \*\*\*\*\* 7140 Euro (EUR €) [Visualizza accrediti](#)


Puoi ottenere tariffe migliorate per Shopify Payments [effettuando l'upgrade del tuo piano Shopify.](#)

### Metodi di pagamento aggiuntivi


Metodi di pagamento disponibili con uno dei fornitori di pagamento approvati da Shopify

PayPal

Nessuna commissione di transazione



Attiva PayPal

 [Aggiungi metodo di pagamento](#)



#### 4) Su Checkout metti così:

##### Informazioni cliente

Nome completo

- ☐ Richiedi solo il cognome
- ☒ Richiedi nome e cognome

Nome azienda

- ☒ Non includere Consigliato
- ☐ Facoltativo
- ☐ Obbligatorio

Indirizzo linea 2 (appartamento, unità, ecc.)


- ☒ Non includere
- ☐ Facoltativo Consigliato
- ☐ Obbligatorio

Numero di telefono dell'indirizzo di spedizione

- ☒ Non includere
- ☐ Facoltativo
- ☐ Obbligatorio

## 5) Su Shipping devi disattivare tutto:

### Spedizione e consegna


 I clienti non potranno eseguire il check-out

Non hai opzioni configurate per consentire ai clienti di ricevere i loro ordini. Aggiungi opzioni di spedizione, consegna o ritiro per consentire ai clienti di completare il check-out.

#### Spedizione ⓘ

Gestisci dove spedisci e quanto addebiti

##### Tariffe di spedizione generali


 Tutti i prodotti

Nessuna tariffa di spedizione tra cui i clienti possono scegliere >

[Crea un profilo personalizzato](#) per impostare tariffe diverse o limitare le destinazioni per prodotti specifici

#### Etichette di spedizione ⓘ

Acquista etichette ai prezzi più bassi. Gestisci i tuoi corrieri per evadere gli ordini più velocemente.

 [Calcola tariffe](#)

Gestisci corrieri preferiti

PT

#### Date di consegna previste ⓘ

##### Shop Promise

Mostra date di consegna automatizzate per ordini idonei e aumenta la conversione

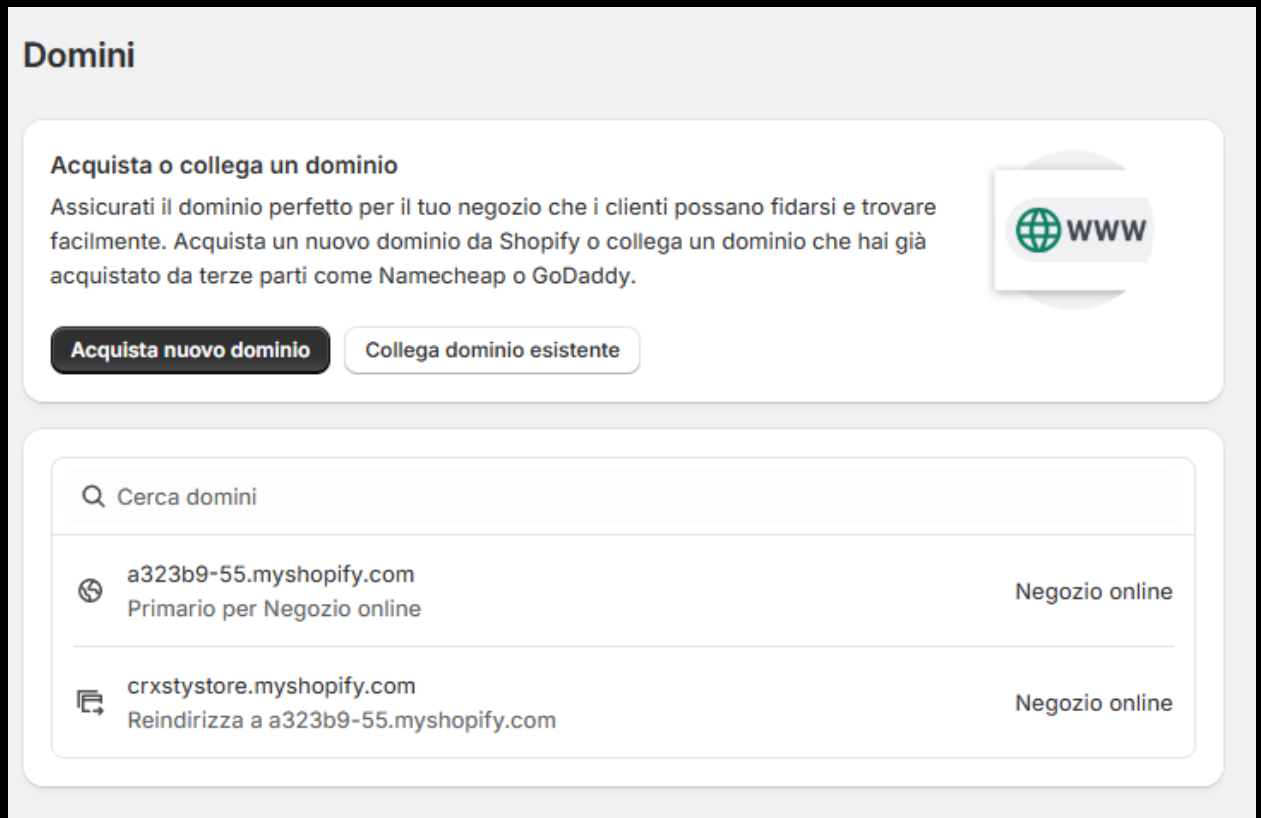
Disattivo >

##### Date di consegna manuali

Mostra le date di consegna per gli ordini senza il badge e la garanzia Shop Promise

Disattivo >

6) Dopo su Domains, puoi mettere un dominio custom di shopify o comprarne uno:



Ora che hai buildato la base Social e lo store Shopify, contattami in dm che ti mando il link del gruppo shopify, e procediamo a scalare il tuo profilo con tiktok e portare nuovi clienti!