

ROADMAP DI LANCIO

FASE PRELIMINARE

1. Documentazione Iniziale (**Entro 72 ore dall'accesso Discord**)
 - Compilazione Business Anamnesi
 - Compilazione Marketing Strategy
 - ⚠ **Documenti OBBLIGATORI prima della Call di Onboarding**
2. Prenotazione Call di Onboarding
 - **Da fissare entro quattro giorni dalla consegna documenti**
 - **La fine della Call di Onboarding segna l'inizio ufficiale del "Giorno 0"**

FASE DI IMPLEMENTAZIONE

1. Contenuti Pubblicitari (Giorni 0-5)
 - Ricezione script ads e VSL **entro 48h dal Giorno 0**
 - ⚠ **Registrazione e consegna entro tre giorni** (taggare @picco nel canale editing)
2. Setup Tecnico con Simone (**Entro 72h dal Giorno 0**)
 - Una volta fatta la Call di Onboarding, prenotare la Call con Simone: **amedeopoletti.com/coach-dfy** (se il calendario indica che non c'è disponibilità, contatta Simone)
 - Prima Sessione:
 - Setup dominio (Namecheap)
 - Integrazione Cloudflare
 - Configurazione GoHighLevel
 - Setup iniziale Facebook
 - Upload casi studio esistenti
 - Prenotazione seconda sessione tecnica
3. Seconda Sessione Tecnica (**entro sei giorni dal giorno 0**)
 - Revisione funnel
 - Attivazione Google Workspace
 - Ottimizzazione automazioni GoHighLevel
 - Configurazione Wistia e implementazione VSL
 - Training su monitoraggio KPI
4. Prima chiamata di formazione vendita
 - Prenotare Call con Luca: **amedeopoletti.com/vendita-dfy** **entro 48 ore dal giorno 0**
5. Vi verranno consegnati gli script di vendita **entro 5 giorni dal giorno 0**

⚠ **Note Importanti:**

Il rispetto delle tempistiche è **FONDAMENTALE**

Ritardi in qualsiasi fase compromettono l'intero processo

Mantenere una comunicazione costante su Discord