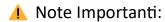
ROADMAP DI LANCIO

FASE PRELIMINARE

- 1. Documentazione Iniziale (Entro 72 ore dall'accesso Discord)
 - Compilazione Business Anamnesi
 - Compilazione Marketing Strategy
 - Documenti OBBLIGATORI prima della Call di Onboarding
- 2. Prenotazione Call di Onboarding
 - Da fissare entro quattro giorni dalla consegna documenti
 - La fine della Call di Onboarding segna l'inizio ufficiale del "Giorno 0"

FASE DI IMPLEMENTAZIONE

- 1. Contenuti Pubblicitari (Giorni 0-5)
 - Ricezione script ads e VSL entro 48h dal Giorno 0
 - Registrazione e consegna entro tre giorni (taggare @picco nel canale editing)
- 2. Setup Tecnico con Simone (Entro 72h dal Giorno 0)
 - Una volta fatta la Call di Onboarding, prenotare la Call con Simone:
 amedeopoletti.com/coach-dfy (se il calendario indica che non c'è disponibilità, contatta Simone)
 - Prima Sessione:
 - Setup dominio (Namecheap)
 - Integrazione Cloudflare
 - Configurazione GoHighLevel
 - Setup iniziale Facebook
 - Upload casi studio esistenti
 - Prenotazione seconda sessione tecnica
- 3. Seconda Sessione Tecnica (entro sei giorni dal giorno 0)
 - Revisione funnel
 - Attivazione Google Workspace
 - Ottimizzazione automazioni GoHighLevel
 - Configurazione Wistia e implementazione VSL
 - Training su monitoraggio KPI
- 4. Prima chiamata di formazione vendita
 - Prenotare Call con Luca: amedeopoletti.com/vendita-dfy entro 48 ore dal giorno 0
- 5. Vi verranno consegnati gli script di vendita entro 5 giorni dal giorno 0



Il rispetto delle tempistiche è FONDAMENTALE

Ritardi in qualsiasi fase compromettono l'intero processo

Mantenere una comunicazione costante su Discord