

Мастер общения

Как вести себя с людьми, чтобы
получать то, что вы хотите?

Как взаимодействовать с людьми?



Не критикуйте. Мало кому нравится критика, особенно, когда она несправедлива.



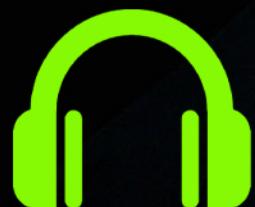
Уделяйте внимание другим людям. Люди любят и ценят комплименты, но не лесть.

Успешное взаимодействие с людьми требует следующих навыков:
поддержки, искренности,
благодарности и уважения.

Простые практические советы, как построить крепкие дружеские отношения.



Запоминайте и используйте имена. Называть человека по имени = делать ему тонкий комплимент.



Учитесь слушать. Люди больше интересуются собой, чем нами.



Уважайте чужие интересы.

Как влиять и убежждать?



Избегайте споров.
Не гонитесь за чувством превосходства. Позвольте собеседнику сохранить лицо.



Уважайте чужое мнение.
Вместо слов «ты не прав» можете говорить «я считаю иначе, но могу ошибаться».



Признавайте свои просчёты.
Это говорит о вашей честности и вызывает доверие со стороны других людей.



Побуждайте людей говорить «да».



Доносите идеи правильно. Не навязывайте их – позвольте другим самостоятельно прийти к тем же выводам.



Спасибо за уделённое время.

Сохраняй чек-лист и делись самым
полезным Телеграм-ботом с друзьями!