## Ficha: ELABORANDO NUESTRO PLAN DE EMPRESA

Nombre y Apellidos Alexandra Moltó Grau

## Describe la Idea del negocio que vas a constituir.

Mi empresa se va a dedicar a... Crear y Mantener una plataforma web/ app movil para compartir ubicaciones y crear mapas de chinchetas personalizados. Se monetizaría través de membresías ( entre 1e y 2e al mes). Dirigido a personas que viajan en furgoneta y quieren guardar ubicaciones, o a personas que crean sus propios mapas de ubicaciones y rutas. O mapas de sitios en general ( sitios buenos para comer en una ciudad, sitios buenos para dormir, puntos que has visitado de una ciudad en un viaje etc)

Elijo este negocio y no otro porque... Tengo el conocimiento para llevarlo a cabo. Arrancar el proyecto me supone solo tiempo y apenas inversión económica ( un dominio y un hosting)

Va a cubrir las necesidades de... personas que necesiten crear mapas personalizados. Dentro del mundo camper es muy jugoso poder guardar ubicaciones.

Presentación de los promotores: para ordenar la información puedes utilizar la siguiente ficha cumplimentada con los datos de todos los promotores del negocio.

DATOS PERSONALES					
Nombre y apellidos		Alexandra Moltó Grau			
NIF		53627593b	E-mail alexand		lra molto grau
Fecha de nacimiento		21/07/1989	Dirección	calle sierra del castillo 13 bajo 28053 Madrid Madrid	
Teléfono		680878346			
DATOS PROFESIONALES					
Formación	Titulación			Centro de estudios	
	1. FP DAW			Politecnico estella	
académica	2.	2.			
	3.	3.			
Formación complementaria		Denominación			Centro de estudios
	1.Bo	1.Bootcamp desarrollo web Adalab			Adalab
	2.	2.			
	3.				
Experiencia laboral		Nombre empresa	Puesto de trab	ajo	Tiempo
	1.	Geomatico coop	Programadora		2 años
	2.	Blockchain	Programadora		2 años y 6 meses
	cust	toms	_		•
	3.Talent tools		Programadora		1 año
	4.				
	5.				
	6.			·	
Otros datos de	Idiomas		1.Catalán		2.
interés	Con	ocimientos técnicos	1.		2.

## Identifica los objetivos a lograr en tu negocio.

Objetivo general... desarrollar un producto mínimo viable para abrirlo en fase beta a algunos usuarios y ver si funciona

Objetivo específico 1... Llegar al público objetivo. Campañas en redes sociales o páginas webs afines

Objetivo específico 2... Unir a algún otro programador al proyecto

## Define posibles estrategias a seguir.

Estrategia, primer año... Como va a ser una empresa de un solo trabajador, los esfuerzos personales estarán centrados en el desarrollo de un MVP. Priorización y organización del trabajo a llevar a cabo

Estrategia, segundo año... En esta segunda fase se llevará a cabo la release del producto en su fase beta y gratuitamente para algunos usuarios que podrán probarla. La estrategia consistirá en investigar cual puede ser nuestro publico objetivo mas interesante para esta fase de testeo. El departamento técnico entrará en fase de resolución de problemas que reporten los usuarios.

Estrategia, tercer año... Una vez se tiene una masa interesante de usuarios ofrecer funcionalidades premium a cambio de una membresía barata al mes ( 1 o 2e )