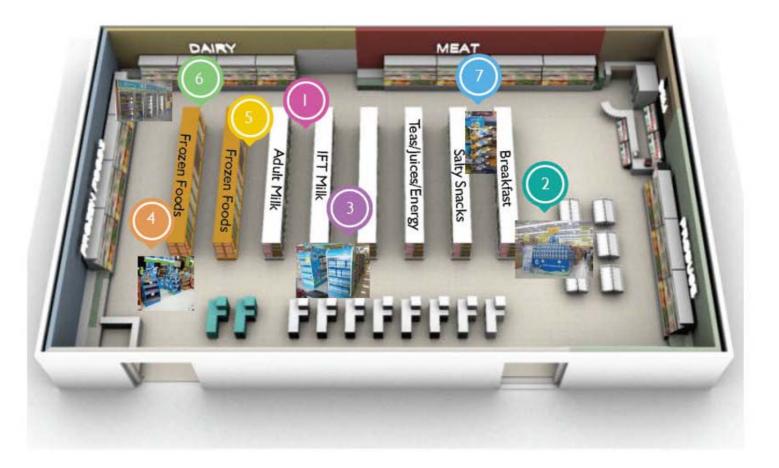
4.3 POSM 4.4 Pricing 4.1 Distribution 4.2 Shelfing 4.5 Promotion 4.6 Key Business Driver (Alokasi ANP & DRD)

HYPERMARKET

SUPERMARKET



Points of Inspiration



- 1. Homeshelf Aisle
- 2. Floor Display
- 4. Self-Checkout Cooler



Points of Inspiration - Shopper & Consumer Insight: Hypermarket & Supermarket



Homeshelf Aisle:

Shopper Insight

 Sensitif terhadap harga - panduan utk membantu shopper dalam mendapatkan produk-brand tertentu

Merchandising Implication

 Navigasi dan penyampaian pesan mempengaruhi dalam pembelian produk oleh shopper

Shopper Insight

 Dalam memilih Self Checkout, shopper mengutamakan kecepatan dan kemudahan dalam mendapatkan barang

Merchandising Implication

 Opportunity dalam menawarkan RTD sebagai nutrisi yang mudah didapatkan dan dikonsumsi (Enjoy cold RTD)

> Frozen Island:

Shopper Insight

 Shopper mencari makanan beku siap saji utk keluarganya Merchandising Implication

 Sebagai reminder untuk membeli RTD sebagai pelengkap meal / produk makanan yang mereka beli

Floor Display – FHMH, HCO:

Shopper Insight

Shopper hanya menyusuri lorong ini-full basket

Merchandise Implication

 Menciptakan transaksi bersifat impulse stock up, didukung dengan visibilitas dan info promo yang menarik/atraktif

Dary Chiller

Shopper Insight

 Shopper mencari kebutuhan produk dairy yang bernutrisi

Merchandising Implication

 Menciptakan transaksi bersifat impulse melalui visibilitas yang atraktif

> End Gondola:

Shopper Insight

· Shopper melakukan browsing terhadap lorong-lorong

Merchandising Implication

 Menciptakan transaksi impulse stock up melalui visibilitas yang atraktif dan informasi mengenai promo yang ada

Snack/Breakfast Aisle :

Shopper Insight

 Shopper mencari snack-cereal utk kebutuhan sarapan pagi bagi keluarga

Merchandising Implication

 Sebagai reminder untuk melakukan pembelian produk dairy sebagai pendamping sarapan (taste enhancement & morning solutiions)

