



MIGUEL ANGEL ROMERO

DATOS DE CONTACTO



(011) 15-6125-0069



MIGUELANGELROMERO766@GMAIL.COM



BERAZATEGUI | BUENOS AIRES



03/10/1996



DISPONIBILIDAD HORARIA - FULL TIME

ACERCA DE MÍ

Soy una persona que busca superarse y avanzar en todos los aspectos profesionales e individuales. Deseo desarrollar al máximo mi capacidad intelectual y a su vez mejorar los conocimientos adquiridos hasta el momento. Quisiera formar parte de una empresa que reconozca el compromiso y fidelidad de mi persona.

EDUCACIÓN

Licenciado en Administración de Empresas

Universidad Nacional Arturo Jauretche

Periodo: En curso - Promedio Gral.: 7,40

Tecnico Universitario en Administración

Universidad Nacional Arturo Jauretche

Egreso: Agosto 2021 - Promedio Gral.: 7,44

Tecnico Electromecánico

Escuela de Educación Técnica N° 2 | Bernal

Año de Egreso: 2015 - Promedio Gral.: 8,34

CURSOS REALIZADOS

Electricidad Domiciliaria

Centro de Formación Profesional "Felipe Vallese" Periodo: 2018

IDIOMAS Y CONOCIMIENTOS

- Paquete Office (Nivel Avanzado)
- Ingles | Oral y Escrito (Nivel Intermedio)
- Italiano (Nivel Básico)
- Internet | Outlook | Redes Sociales



EXPERIENCIA LABORAL

PROFESOR PARTICULAR

Apoyo escolar en mi domicilio

Periodo: Marzo 2017 -Actualidad

- Planificar cada clase con los contenidos necesarios para cada alumno.
- Ayudar a los alumnos en las asignaturas de Matemática aplicada e Ingles del nivel secundario.
- Ofrecer un acompañamiento escolar correspondiente.
- Ayudar con los deberes.
- Asegurarme que el alumno lleve a cabo el aprendizaje correspondiente

VIGILADOR GENERAL

Ranger Seguridad S.R.L.

Prestación de servicios: Carrefour Quilmes y Ezpeleta Periodo: Marzo 2022 - Junio 2022

- Controlar el acceso y egreso de los clientes al Supermercado.
- Realizar rondas o recorridos por las zonas vigiladas.
- Requisar o verificar el tipo de objetos que ingresan los clientes
- Prevenir hurto de mercaderías
- Confección de planillas con salida de electrodomésticos

VENDEDOR

Concesionaria VOLKSWAGEN | Sucursal

Quilmes Periodo: Noviembre 2019 - Marzo 2020

- Generar contacto telefónico con posibles clientes y ofrecer planes de ahorro.
- Pactar posibles entrevistas en el local
- Mostrar los vehículos a los clientes y explicarles sus características.
- Generación de datos a través de redes y Market Place

HABILIDADES Y COMPETENCIAS

- Proactividad
- Organización
- Responsabilidad
- Trabajo en Equipo
- Relaciones interpersonales

