IR PRESENTATION

2019년 2분기





Contents

Disclaimer

본 자료는 당사의 과거 및 현재, 향후 사업 전망에 대한 내용을 담고 있으며, 사업 환경 변화에 따라 그 내용이 바뀔 수 있습니다. 따라서 , 당사는 본 자료를 근간으로 한 주식 투자에 책임을 지지 않음을 알려드립니다.

I	기업 소개
п	비즈니스 업데이트
ш	중장기 성장 전략
IV	투자 하이라이트
V	별 첨

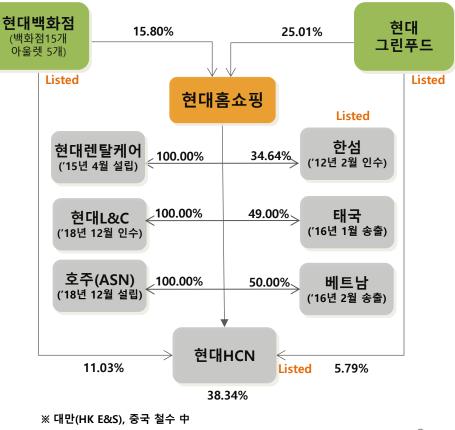
I. 기업소개: 현대홈쇼핑 개요

현대홈쇼핑은 재계 기업순위 자산기준 21위(15.3조), 당기순이익 18위(7,390억), 부채비율 8위(33%)의 현대백화점 그룹 주력 계열사로 다양한 플랫폼을 통해 고품질의 상품을 선보이고 있음

회사 프로필

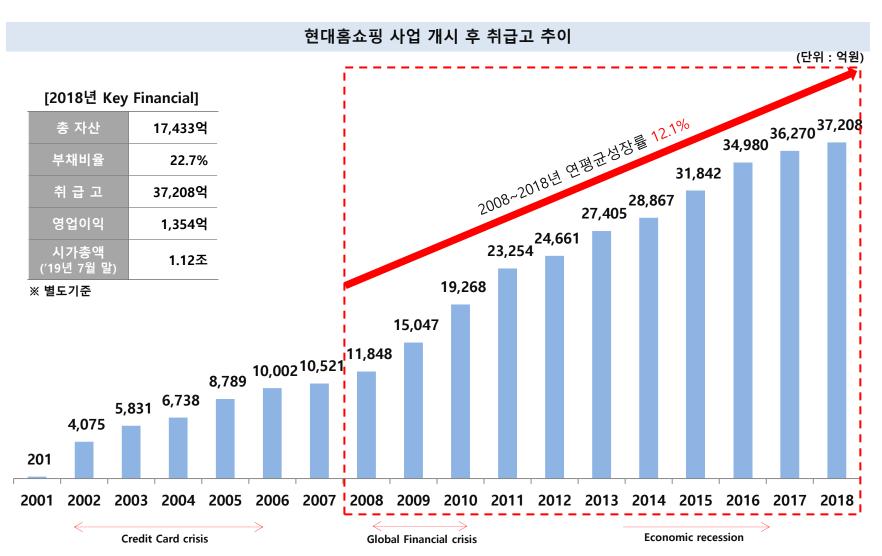
설립일	2001년 5월 29일					
상장일	2010	년 9월 13일				
사업영역	(TV, 인터넷,	홈쇼핑 모바일, 데이터	방송)			
자본금	6	500억원				
상장주식수	1,	,200만주				
직원 수	958명 ('19년 7월)					
	구 분	주식 수	비중			
	현대그린푸드	3,001,500	25.01%			
주주구성	현대백화점	1,896,500	15.80%			
('18년 12월)	특수관계인 등	3,090	0.03%			
	계	4,901,090	40.84%			
	※ 외국인 비중 : 25.86	6% ('19년 7월 말	기준)			

현대홈쇼핑 지배구조



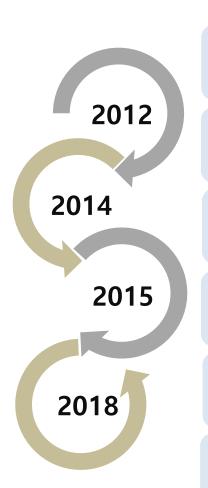
I. 기업소개: 재무 성과

현대홈쇼핑은 차별화된 상품력과 고객서비스를 기반으로 2008년 금융위기 이후에도 높은 성장세를 보이며 2018년 취급고 3.7조 규모의 국내 대표 온라인 쇼핑 사업자로 성장하였음



I. 기업소개: 신규사업 성과

현대홈쇼핑은 상장 이후 적극적인 해외시장 진출, 국내 여성의류 1위 기업 한섬 인수, 렌탈 및 토탈 인테리어 시장 진출 등 M&A 및 신규사업 확대로 기업가치를 제고하고 있음



- **2012.02 국내 여성의류 1위 기업** ㈜**한섬 인수** (인수금액 4,200억, 당사 지분율 34.64%)
- **2014.05 베트남 홈쇼핑 합작계약 체결** ('16년 2월 방송개시) (자본금 240억, 당사 지분율 50%)
- **2015.04 태국 홈쇼핑 합작계약 체결** ('16년 1월 방송개시) (자본금 165억, 당사 지분율 49%)
- **2015.04** ㈜**현대렌탈케어 설립을 통한 렌탈·케어시장 진출** (자본금 2,500억, 당사 지분율 100%)
- 2018.12 한화L&C(주) 인수 토탈 인테리어 사업 진출 (인수금액 3,666억, 당사 지분율 100%)
- **2018.12** 호주 진출을 위한 Australian Shopping Network 설립 (자본금 360억, 당사 지분율 100%)

п. 비즈니스 업데이트: 2019년 2분기 연결 실적 주요 내용



1) 현대홈쇼핑

- T-커머스 및 모바일 중심 매출 확대로 전사 취급고 YoY 6.7% 신장 (건강기능식품, 미용, 가전, 렌탈 판매 호조)
- 고마진 방송상품 매출 확대 및 위성 등 일부 SO 송출료 인하 계약으로 영업이익 YoY 19.2% 신장

2) 현대렌탈케어

- 계정 순증 2.1만개에 따른 누적 계정 28.9만개 달성으로 매출 확대 및 영업적자 개선
- 하반기 신제품(공기청정기, 매트리스 外) 런칭 및 방판 조직확대 등 경쟁력 강화로 손익 개선 지속 전망

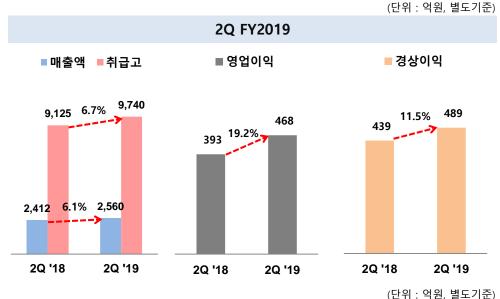
3) 현대L&C

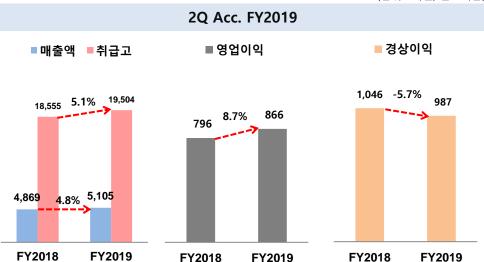
- 원재료 가격 하락에 따른 이익률 개선 및 해외법인 매출확대 등으로 영업이익 75억 달성
- 하반기 원자재 가격 하향세 지속 및 해외법인 실적 개선, 인테리어 스톤 매출 확대 전망

4) 호주(ASN)

○ '19년 8월 22일(목) Grand Open 예정

п. 비즈니스 업데이트: 2019년 2분기 별도 실적 주요 내용





1) 취급고 : 9,740억 (YoY 6.7% 신장)

- T-커머스 및 모바일 중심 매출 확대로 전사 취급고 YoY 6.7% 신장 (건강기능식품, 미용, 가전, 렌탈 판매 호조)
- 방송상품의 모바일 판매 확대로 모바일 24.6%↑ 신장

(※ TV: T-커머스 매출 포함, 인터넷: 모바일 매출 포함)

구 분	합 계	TV	T-커머스	인터넷	모바일
'18년 2분기	9,125	5,044	579	3,936	2,277
'19년 2분기	9,740	5,385	872	4,167	2,838
YoY	6.7%	6.8%	50.5%	5.9%	24.6%

2) 영업이익: 468억 (YoY 19.2% 신장)

○ 고마진 방송상품 매출 확대 및 위성 등 일부 SO 송출료 인하 계약 등으로 영업이익 YoY 19.2% 신장

3) 경상이익 : 489억 (YoY 11.5% 신장)

- ※ 2분기 누계 경상이익 특이사항
- '18년 1분기 중국홈쇼핑 사업중단 관련 국제 중재 판결 확정에 따른 손해배상금 105억 영업외수익 인식
 - 상기 사항 제외 시 경상이익 : '18년 상반기 941억 → '19년 상반기 987억, YoY 4.8%↑

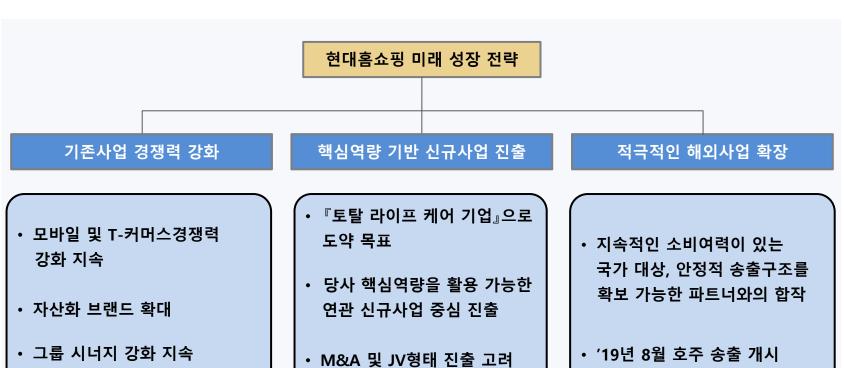
п. 비즈니스 업데이트: 2019년 2분기 연결대상 종속법인 실적 현황

(내부거래 포함기준, 단위 : 억원)

구 분			2분기		2분기 누계			
		′18년	'19년	YoY	'18년	′19년	YoY	
	매 출 액	106	184	74.3%	195	345	76.6%	
	영업이익	-73	-51	30.1%	-122	-92	24.2%	
현대 렌탈케어	경상이익	-69	-43	22.9%	-121	-82	31.9%	
	순이익	-69	-43	38.4%	-121	-82	31.9%	
	계정 순증	2.8만	2.1만	-0.7만	5.0만	4.6만	-0.4만	
	매 출 액	-	2,836	-	-	5,456	-	
현대	영업이익	-	75	-	-	59	-	
L&C	경상이익	-	55	-	-	36	-	
	순이익	-	48	-	-	26	-	
	매 출 액	-	-	-	-	-	-	
호주	영업이익	-	-17	-	-	-20	-	
(ASN)	경상이익	-	-16	-	-	-18	-	
	순이익	-	-16	-	-	-18	-	

皿. 중장기 성장 전략

향후에도 현대홈쇼핑은 기존사업 경쟁력을 지속 강화하고, 풍부한 현금 창출 능력을 지속 유지하여 적극적인 해외 진출과 핵심역량 기반 신규사업 확대를 통해 기업가치를 지속 제고하겠음



•마케팅 역량 확충을 통한 고객 로열티 강화

- 백화점, 한섬, 리바트, 그린푸드

- - 브랜드/제조사 인수 (PB 강화)
 - 렌탈·케어 사업 강화 등 ('15년 4월 현대렌탈케어 설립)
 - 토탈인테리어 사업 진출 ('18년 12월 한화L&C 인수)
 - 미래 유망산업 진출

- 해외진출 확대 시 글로벌 벤더 사업 진출 고려
 - 국내상품 수출 및 해외상품 소싱

Ⅲ. 중장기 성장 전략: ① 기존 사업 경쟁력 강화

성장성 높은 모바일, T-커머스 경쟁력 강화 및 현대홈쇼핑에서만 구매 가능한 차별화 상품인 자산화 브랜드(PB, 독점브랜드 등) 집중 육성, 고객 로열티 강화 등을 통한 기존사업의 안정적 성장 지속 추진

○ 기존 사업 경쟁력 강화 방안

	 앱 다운로드 확대, 일평균 순방문자수 확대, 상품력 강화로 2019년 취급고 1조 돌파 목표 앱 다운로드 : '13년 122만 → '18년 1,523만 → '19년 2분기 1,620만 일평균 순방문자수 : '18년 63만 → '19년 2분기 64만 (2020년 70만 목표) 					
1. 모바일 경쟁력 강화	[당사 연도별 모바	바일 매출 및 앱 디	·운로드 현황]			
	구 분	2015년	2016년	2017년	2018년	'19년 상반기
	취급고	6,112억	7,446억	8,795억	9,590억	5,773억
	앱다운로드	810만	1,090만	1,332만	1,523만	1,620만
2. T-커머스 경쟁력 강화 3. 자산화 브랜드 육성	• 경쟁력 있는 상품 Pool 확대, 채널 개선 노력 지속 등 적극적인 투자로 핵심 사업 부문 육성 • 현대홈쇼핑에서만 구매 가능한 자산화 브랜드(PB, 독점브랜드 등) 집중 육성					
4. 그룹 시너지 확대	 현대백화점: Hn 그린푸드: 1인 2 리바트: 홈쇼핑 현대L&C: 리바요 그룹 통합 멤버선 	가구 증가에 대응 특화상품(부엌기 트와 토탈인테리	한 간편식(HMR) 구 등) 런칭 등 7 어 사업 구축 및), 일반식품 판매 지속 확대 예정 현대홈쇼핑 PB <i>7</i>	확대	브, 김포, 가산, 대구)
5. 마케팅 역량 강화	・ 마케팅 기법 고5 ・ 빅데이터 활용 시		_			

※ Hmall 경쟁력 강화

당사 인터넷 쇼핑몰인 Hmall은 2014년 흑자전환 이후 고성장세를 지속하고 있으며, 고마진 방송상품 판매확대 및 비용구조 효율화, 오픈마켓과 전략적 제휴 확대를 통해 수익성도 지속 개선 중

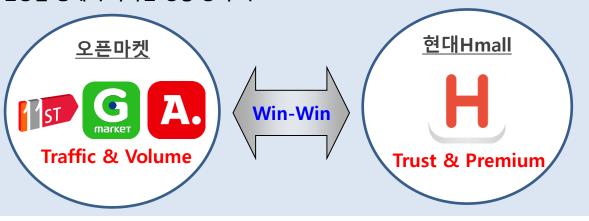
- 1. 고마진 TV 상품 판매 확대 (ETV 강화)
- 고마진 TV상품의 적극적인 Hmall Web, 모바일 판매 확대로 Hmall 수익성 지속 강화

구 분	2015년	2016년	2017년	2018년	'19년 상반기
ETV 취급고	3,053억	3,861억	4,953억	6,052억	3,795억

- 2. 현대백화점 상품 시너지 강화
- 신뢰도 높은 현대백화점 상품 강화를 통해 명품 쇼핑몰로 확장 중

구 분	2015년	2016년	2017년	2018년	'19년 상반기
백화점관 취급고	3,103억	3,318억	3,265억	3,139억	1,543억
입점 점포 수	11개	13개	13개	15개 (아울렛관 포함)	15개 (아울렛관 포함)

3. 오픈마켓과 전략적 제휴 강화 차별화된 방송상품과 신뢰도 높은 현대백화점 상품 경쟁력을 기반으로 국내 3대 오픈마켓과 상품 연동을 통해 추가적인 성장 동력 확보



Ⅲ. 중장기 성장 전략: ② 핵심역량 기반 신규사업 진출

당사는 보유현금 2,981억을 바탕으로 적극적인 신규사업 진출을 통해『토탈 라이프 케어 기업』으로 도약 목표 당사의 핵심역량(유통, 방송, CS, 고객DB)을 적극 활용할 수 있는 연관 사업 중심으로 적극 진출 예정

● 주요 신규사업 검토 방향

구 분	주 요 내 용	추진 방식
1. 브랜드/제조사 인수	 홈쇼핑은 방송을 통해 단기간에 기업을 성장 시킬 수 있는 역량 보유 우선 진출 분야: 생활・리빙, 건강식품, 화장품 등 인수한 브랜드/제조사를 활용한 상품 차별화 및 자본이득 실현 	• M&A 혹은 JV
2. 렌탈 사업	 '소유'에서 '사용'으로의 고객 소비형태 변화로 렌탈 수요 증가 당사 및 그룹 유통망을 통한 사업 확대 가능 현대렌탈케어 해외 진출 추진, 중견 렌탈 기업 M&A 등 적극적인 사업 확장 예정 	• 현대렌탈케어 설립('15년 4월) • M&A
3. 라이프 케어 & 플랫폼 사업	 토탈 생활용품 사업: 1인 가구 증가 및 가성비 위주 소비 변화 대응 브랜드 라이선스 사업: 화장품, 주방, 외식 등 분야의 글로벌 경쟁력을 보유한 브랜드의 한국 독점 유통 및 브랜드 사용권 확보 건강기능식품 제조 및 유통 사업: 고령화 및 건강에 대한 관심 증대로 지속 성장이 예상되는 건강기능 식품 사업 진출 검토 	• M&A 혹은 JV
4. 미래유망 산업	• 신소재, 자원재생, 헬스케어 등 미래 유망산업 진출 적극 검토	• M&A 혹은 JV

※ 렌탈·케어 사업 진출 – ㈜현대렌탈케어

당사는 렌탈ㆍ케어 사업 진출을 위해 100% 자회사인『현대렌탈케어』설립 (총 출자금 2,500억) 향후 홈쇼핑 및 그룹 유통망을 적극 활용하여 2020년 연 매출 1,000억 이상 달성 목표

㈜현대렌탈케어 설립 개요

ı	대표이사	• 김 화 응
	설립 일자	• 2015년 4월
	총 출자금	• 2,500억 (100% 지분)
ı	영업 개시	• 2015년 6월 부 (홈쇼핑 + 온라인몰 + 방문판매 + 그룹 유통망)
	진출 목적	・ 렌탈・케어사업 진출을 통한 신규 성장동력 확보・ 홈쇼핑 및 그룹 유통망을 활용한 시너지 효과도모
	상품 라인업	



정수기



공기청정기



비데



매트리스 (리바트)



건조기・에어드레서 (삼성)

실적	현황

구 분	2016년	2017년			2018년				2019년	
丁世	2016단	2017년	1분기	2분기	3분기	4분기	누계	1분기	2분기	누계
매 출 액	100억	226억	90억	106억	127억	131억	454억	161억	184억	345억
영업이익	-210억	-246억	-49억	-73억	-49억	-59억	-231억	-41억	-51억	-92억
순증 계정수	4.5만	8.6만	2.2만	2.8만	2.6만	2.4만	10.0만	2.5만	2.1만	4.6만
(누적 계정수)	(5.7만)	(14.3만)	(16.5만)	(19.4만)	(21.9만)	(24.3만)	(24.3만)	(26.8만)	(28.9만)	(28.9만)

[▷] 내부거래 포함 기준

당사는 높은 성장세를 보이는 토탈 인테리어 사업 진출을 통한 신성장 동력 확보 및 리빙 분야의 독보적 경쟁력 확보를 위해 한화L&C(주) 인수함

● 한화L&C㈜ 인수 주요 내용(12/3 부 현대L&C로 사명 변경)

인수 대상	・ 한화L&C㈜ 보통주 540,000주 (지분율 100%)
인수 금액	• 총 3,666억
인수 목적	 성장 가능성이 높은 우량회사 M&A로 지주회사로서의 홈쇼핑 역할 강화 (홈쇼핑 기업가치 증대) B2C 중심의 토탈 인테리어 사업 진출 (신성장 동력 확보) 홈쇼핑 리빙 분야의 독보적 경쟁력 확보
회사 개요	 설립 연도: 1965년 8월 (2014년 7월 분할 설립) 주요사업: 건축자재 제조 및 판매 자회사: 캐나다(HLCA), 중국 상해(HLTS), 미국 아틀란타(HLUL), 독일 애쉬본(HLEU) 생산시설: 세종시 1개 공장, 해외 1개 공장(캐나다)

실적 현황 (연결기준)

구 분	2015년	2016년	2017년	2018년			2019년		
丁 世	2015년	2016년	2017년	2016년	1분기	2분기	3분기	4분기	누 계
매 출 액	7,708억	8,608억	10,636억	11,892억	2,620억	2,836억			5,456억
영업이익	383억	329억	216억	132억	-15억	75억			59억
EBITDA	523억	490억	406억	358억	12억	92억			104억
당기순이익	164억	189억	113억	-89억	-22억	48억			26억

▷ '18년 일회성 영업외비용 발생(해외법인 외화환산 손실 및 토지정화 비용)으로 당기순손실 기록

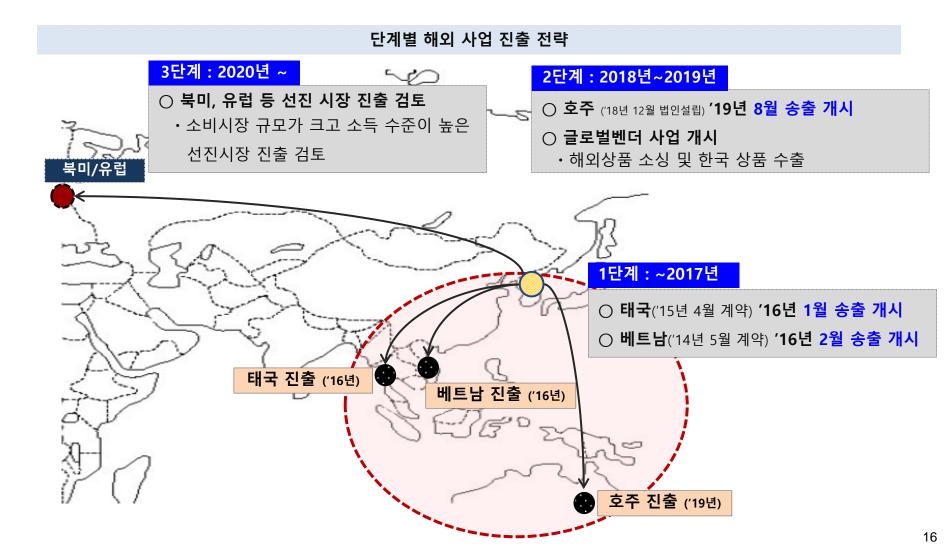
● ㈜현대L&C 주요 제품 라인업

창 호 창호 (M/S 18%, 3위)	인테리어 스톤 (M/S 30%, 2위)	바 닥 재 (M/S 19%, 2위)
브랜드: 다윈, 미류	브랜드: 칸스톤, 하넥스	브랜드: 소리지움, 참숯나라
데코 마감재 / 필름 / 시트		
(M/S 40%, 1위)	가 구	벽 지
	가 구	벽지

※ 부문별 매출 비중: 창호 37%, 인테리어스톤 23%, 바닥재 15%, 기타 25%

Ⅲ. 중장기 성장 전략: ③ 적극적인 해외사업 확장

지속적인 소비시장 성장이 예상되는 국가를 대상으로 안정적 송출구조를 확보하여 진출 예정 태국, 베트남을 포함해 2020년 내 5개국 이상 진출을 목표하고 있음



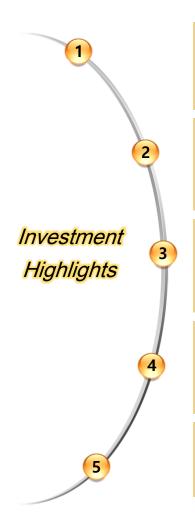
※ 해외 진출 현황

'16년 부 태국, 베트남 홈쇼핑 방송 송출 중이며,'19년 8월 부 호주 송출 개시

구 분	태 국 (하이쇼핑)			어쇼핑) 베트남 (VTV 현대)		<u>년</u> 대)	호주 (ASN)		
자본금	• 165억	• 165억					• 360억		
지분구조	• 현대홈쇼핑 49% • Intouch Media 51%			현대홈쇼핑 50%VTVcab 25%VTVB 25%		• 현대홈쇼핑 100%			
설립일자	· 2015년 4	월		· 2014년 !	5월		• 2018년 12월		
송출일자	・ 2016년 1	월		• 2016년 2월		• 2019년 8월			
송출가구	• 전국 1,50	00만		• 640만 (호치민, 하노이)		0)	• 512만 7	ŀ구 (시드니,	멜버른 外)
			(단위 : 억원)	억원) (단위 : 억원)				(단위 : 억원)	
	구 분	′18년	′19년 상반기	구 분	′18년	′19년 상반기	구 분	′18년	′19년 상반기
손익 현황	취급고	293	152	취급고	101	49	취급고	-	-
	순이익	-30	-9	순이익	-36	-19	영업이익	-	-20
	지분법 손익 -14 -4		지분법 손익 -18 -9		순이익18				
향후 계획	• 태국 홈쇼핑 시장 내 매출 1위 달성 목표				홍쇼핑 시장 달성 목표	내		쇼핑 시장 내 달성 목표	

IV. 투자 하이라이트

당사의 동업계 대비 차별화된 재무성과 및 신규사업 성과, 향후 미래 성장 전략 고려 시현재 밸류에이션(주가)은 투자에 상당히 매력적인 수준이라고 판단됨



○ 지속적으로 성장하는 온라인 쇼핑 시장 지배력 강화

- 모바일 쇼핑 편의성 개선 등 온라인 투자 확대를 통한 고성장 추진
- 한섬, 현대그린푸드, 리바트 등 그룹 시너지를 통한 상품 컨텐츠 강화

○ 핵심역량에 기반한 지속적인 매출 성장 및 업계 최고의 수익성 확보

- 업계 최고 수준의 성장성 유지 (2008년~2018년 취급고 연평균 성장률 12.1%)
- 업계 최고 수준의 영업이익 창출

○ 제2의 도약을 위한 차별화된 미래 성장 전략 보유

- 신규사업 진출 : (주)현대렌탈케어 설립을 통한 렌탈·케어 시장 진출 ('15년 4월) 한화L&C(주) 인수를 통한 토탈 인테리어 사업 진출 ('18년 12월)
- 해외 진출 가속화 : 베트남, 태국 등 신흥시장 및 호주 선진시장 진출

○ 풍부한 현금 보유 및 건실한 재무구조 확보한 우량한 기업

- 미래 성장을 위한 풍부한 현금성 자산 보유 및 우량한 재무 건전성 확보
- 보유 순현금 2,981억, 부채비율 19.1% (별도 기준)
- 당사의 동업계 대비 재무성과 및 경쟁력 고려 시, 현 밸류에이션(주가)은 매력적임

V. 별 첨

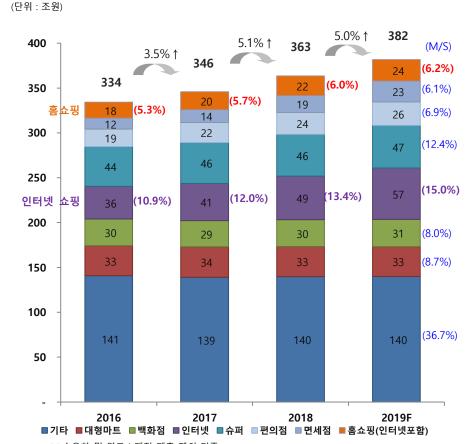
1	소매유통시장 동향 및 전망
2	재무제표(연결, 별도)
3	주요 경제 지표
4	현대홈쇼핑 PB 상품 소개
5	Product Mix

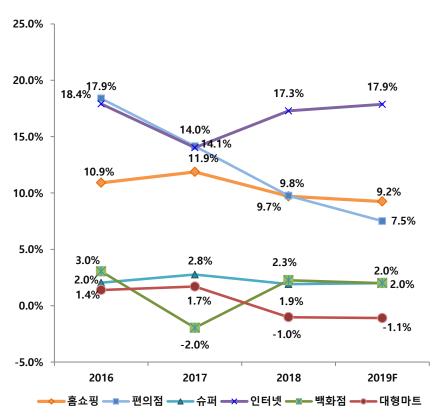
V. 별 첨 : 소매유통시장 동향 및 전망

- 2019년 국내소매시장 성장률 예상 : 5.0% (신한금융투자)
- 2019년 홈쇼핑 시장 성장률 예상 : 9.2% (현대홈쇼핑)

국내 소매유통 채널별 매출

국내 소매유통 채널별 성장률





※ 승용차 및 연료소매점 매출 제외 기준○ 기타 : 재래시장 및 전문 소매점 등

○ 기다 : 새대시청 및 신문 소매점 등 ○ 출처 : 통계청, 현대홈쇼핑, 증권사 리포트

V. 별 첨 : 연결재무제표(연간)

◎ 손익계산서

구 분	2016년	2017년	2018년	2019년 상반기	YoY
1. 취급고	35,061	36,482	37,650	25,303	35.0%
① 현대홈쇼핑	34,980	36,270	37,208	19,504	5.1%
② 현대렌탈케어	100	226	454	345	76.6%
③ 현대L&C	-	-	-	5,456	-
④ 기타(연결 조정 등)	-19	-13	-11	-3	-
매출액	9,694	10,431	10,177	10,904	115.5%
2. 매출총이익	8,773	9,140	7,426	4,844	29.1%
%	25.0%	25.1%	19.7%	19.1%	
3. 판매관리비	7,660	7,887	6,303	4,053	31.7%
%	21.8%	21.6%	16.7%	16.0%	
4. 영업이익	1,113	1,253	1,123	791	17.3%
%	3.2%	3.4%	3.0%	3.1%	
5. 경상이익	1,741	1,618	1,856	1,052	-0.4%
%	5.0%	4.4%	4.9%	4.2%	
* 지분법손익	485	317	472	201	11.3%
6. 당기순이익	1,295	1,225	1,666	818	5.7%
%	3.7%	3.4%	4.4%	3.2%	

● 대차대조표

(단위·억원)

				(단위 : 억원)
구 분	2016년	2017년	2018년	2019년 2분기 말
자산총계	19,030	18,754	25,477	25,852
유동자산	9,722	8,117	10,129	10,038
비유동자산	9,308	10,637	15,348	15,814
부채총계	4,477	3,310	8,632	8,401
유동부채	4,188	3,074	7,633	6,327
비유동부채	289	235	999	2,074
자본총계	14,553	15,444	16,845	17,450
자본금	600	600	600	600
자본잉여금	2,535	2,535	2,535	2,535
자본조정	-267	-386	-386	-386
기타포괄손익누계	56	18	3	34
이익잉여금	11,629	12,677	14,093	14,667

^{* 2018}년 1분기 중국 홈쇼핑 사업 중단 관련 국제 중재 판결 확정에 따른 손해배상금 105억 영업외수익 인식 * HCN 지분 추가 취득에 따른 염가매수차익 지분법 이익 인식 : '16년 4분기 251억, '18년 4분기 79억

V. 별 첨 : 연결재무제표(분기)

◎ 손익계산서 (분기)

(단위: 억원)

7 H	2018년						201	9년		(한위 : 국편)
구 분	1분기	2분기	3분기	4분기	연 간	1분기	2분기	3분기	4분기	연 간
1. 취급고	9,517	9,228	8,877	10,028	37,650	12,544	12,759			25,303
① 현대홈쇼핑	9,430	9,125	8,755	9,898	37,208	9,764	9,740			19,504
② 현대렌탈케어	90	106	127	131	454	161	184			345
③ 현대L&C	-	-	-	-	-	2,620	2,836			5,456
④ 기타(연결 조정 등)	-3	-3	-5	-1	-11	-1	-1			-3
매출액	2,545	2,515	2,433	2,685	10,177	5,326	5,578			10,904
2. 매출총이익	1,872	1,881	1,765	1,908	7,426	2,374	2,470			4,844
%	19.7%	20.4%	19.9%	19.0%	19.7%	18.9%	19.4%			19.1%
3. 판매관리비	1,518	1,561	1,565	1,659	6,303	2,037	2,016			4,053
%	15.9%	16.9%	17.6%	16.5%	16.7%	16.2%	15.8%			16.0%
4. 영업이익	354	320	200	249	1,123	336	454			791
%	3.7%	3.5%	2.3%	2.5%	3.0%	2.7%	3.6%			3.1%
5. 경상이익	623	433	332	469	1,856	503	549			1,052
%	6.5%	4.7%	3.7%	4.7%	4.9%	4.0%	4.3%			4.2%
* 지분법손익	118	63	94	197	472	127	74			201
6. 당기순이익	456	318	250	641	1,666	391	427			818
* 2019년 1보기 주구	4.8%	3.4%	2.8%	6.4%	4.4%	3.1%	3.3%			3.2%

^{* 2018}년 1분기 중국 홈쇼핑 사업 중단 관련 국제 중재 판결 확정에 따른 손해배상금 105억 영업외수익 인식 * 2018년 4분기 HCN 지분 추가 취득에 따른 염가매수차익 79억 지분법 이익 인식

V. 별 첨: 별도재무제표(연간)

손익계산서

구 분	2016년	2017년	2018년	2019년 상반기	YoY
1. 취급고	34,980	36,270	37,208	19,504	5.1%
① T V	19,779	20,218	20,470	10,537	2.9%
※ T-커머스	1,013	1,770	2,396	1,616	43.2%
② 인터넷	14,285	15,175	16,150	8,591	7.1%
※ 모바일	7,446	8,795	9,590	5,773	27.3%
③ 기타	916	877	587	375	26.8%
매출액	9,613	10,218	9,735	5,105	4.8%
2. 매출총이익	8,743	9,013	7,163	3,834	5.5%
%	25.0%	24.9%	19.3%	19.7%	
3. 판매관리비	7,420	7,514	5,808	2,968	4.6%
%	21.8%	20.7%	15.6%	15.2%	
4. 영업이익	1,323	1,499	1,354	866	8.7%
%	3.2%	4.1%	3.6%	4.4%	
5. 경상이익	1,401	1,274	1,192	987	-5.7%
%	5.0%	3.5%	3.2%	5.1%	
6. 당기순이익	1,034	878	798	762	-2.7%
%	3.7%	2.4%	2.1%	3.9%	

대차대조표

마차대조표				(단위 : 억원)
구 분	2016년 2017년		2018년	2019년 2분기 말
자산총계	17,298	16,711	17,429	17,589
유동자산	9,544	7,961	5,793	4,654
비유동자산	7,754	8,750	11,636	12,936
부채총계	4,153	3,005	3,221	2,825
유동부채	4,136	2,993	3,206	2,761
비유동부채	16	12	16	64
자본총계	13,145	13,706	14,207	14,764
자본금	600	600	600	600
자본잉여금	2,535	2,535	2,535	2,535
자본조정	-267	-386	-386	-386
기타포괄손익누계	173	153	121	138
이익잉여금	10,104	10,804	11,337	11,877
부채와 자본총계	17,298	16,711	17,429	17,589

^{*} 종속기업(현대렌탈케어) 손상차손 : '16년 4분기 101억, '17년 4분기 286억, '18년 4분기 336억 / 관계기업(해외) 손상차손 : '17년 4분기 115억, '18년 4분기 143억 * 2018년 1분기 중국 홈쇼핑 사업 중단 관련 국제 중재 판결 확정에 따른 손해배상금 105억 영업외수익 인식

V. 별 첨: 별도재무제표(분기)

● 손익계산서 (분기)

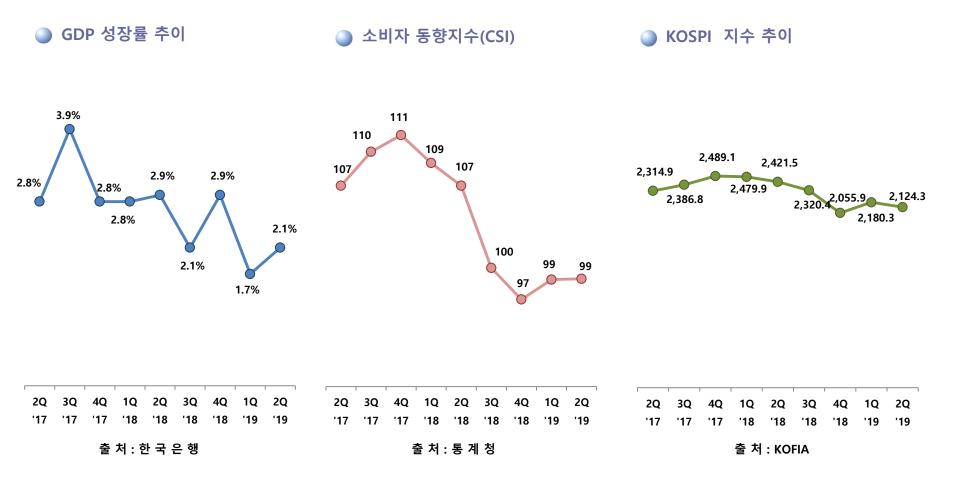
(단위 : 억원)

		201	8년				201	9년		(211. 42)
구 분	1분기	2분기	3분기	4분기	연 간	1분기	2분기	3분기	4분기	연 간
1. 취급고	9,430	9,125	8,755	9,898	37,208	9,764	9,740			19,504
① T V	5,197	5,044	4,887	5,342	20,470	5,152	5,385			10,537
※ T-커머스	549	579	597	671	2,396	744	872			1,616
② 인터넷	4,082	3,936	3,740	4,392	16,150	4,425	4,167			8,591
※ 모바일	2,258	2,277	2,238	2,817	9,590	2,935	2,838			5,773
③ 기타	151	145	128	164	587	187	188			375
매출액	2,457	2,412	2,311	2,554	9,735	2,545	2,560			5,105
2. 매출총이익	1,817	1,818	1,693	1,835	7,163	1,921	1,913			3,834
%	19.3%	19.9%	19.3%	18.5%	19.3%	19.7%	19.6%			19.7%
3. 판매관리비	1,413	1,425	1,444	1,526	5,808	1,524	1,445			2,968
%	15.0%	15.6%	16.5%	15.4%	15.6%	15.6%	14.8%			15.2%
4. 영업이익	403	393	249	309	1,354	397	468			866
%	4.3%	4.3%	2.8%	3.1%	3.6%	4.1%	4.8%			4.4%
5. 경상이익	607	439	286	-140	1,192	497	489			987
%	6.4%	4.8%	3.3%	-1.4%	3.2%	5.1%	5.0%			5.1%
6. 당기순이익	450	333	217	-202	798	391	371			762
%	4.8%	3.7%	2.5%	-2.0%	2.1%	4.0%	3.8%			3.9%

^{*} 종속기업(현대렌탈케어) 손상차손: '18년 4분기 336억 / 관계기업(해외) 손상차손: '18년 4분기 143억

^{* 2018}년 1분기 중국 홈쇼핑 사업 중단 관련 국제 중재 판결 확정에 따른 손해배상금 105억 영업외수익 인식

V. 별 첨: 주요 경제 지표



V. 별 첨: 현대홈쇼핑 PB 상품 소개



1. 오로타 무빙(無氷) 에어쿨러

구 분	내 용
① 론칭일	2017년 6월 22일
② 브랜드 소개	생활 속 작은 혁신을 통해 고객의 삶을 개선해주는 생활전문 브랜드
③ 주요 특장점	정수기 '반도체 냉각방식'을 적용하여 얼음팩 없이 시원한 바람을 느낄 수 있는 신개념 제품



2. 라씨엔토 (Laciento)

구 분	내 용
① 론칭일	2017년 9월 16일
② 브랜드 소개	품질, 스타일이 완벽한 100%를 만들겠다는 신념에서 출발한 프리미엄 패션전문 브랜드
③ 주요 상품 카테고리	이태리 캐시미어 100% 핸드메이드 코트 & 케이블 니트, 리버시블 무스탕 코트, 폭스 퍼 니트 코트 등

V. 별 첨: 현대홈쇼핑 PB 상품 소개



주방 위의 오브제, allevoIH 스타일팟



3. 알레보 (allevo) 인덕션 히팅(IH) 냄비 'Style Pot'

구 분	내 용
① 론칭일	2018년 2월 5일
② 브랜드 소개	작은 혁신을 통해 생활의 정점을 찍다, '라이프스타일 생활/주방용품 브랜드'
③ 주요 특장점	명품 악세사리 모티브의 디자인 적용, 97% 고순도 알루미늄 적용, 최고급 코팅 및 수납 공간 효율성 극대화를 위한 적층구조 디자인 적용



4. 괜찮네(ㄱㅊㄴ) 무선 물걸레 청소기

구 분	내 용
① 론칭일	2018년 10월 04일
② 브랜드 컨셉	괜찮은 상품을 괜찮게 사는 방법, Hmall 토탈 리빙 신규 브랜드
③ 주요 특장점	사용보관이 간편한 무선방식, 모터 소음 최소화 시킨 저소음 설계, 두께감있는 광폭 극세사 패드

V. 별 첨 : Product mix 추이

