

POSCO ICT

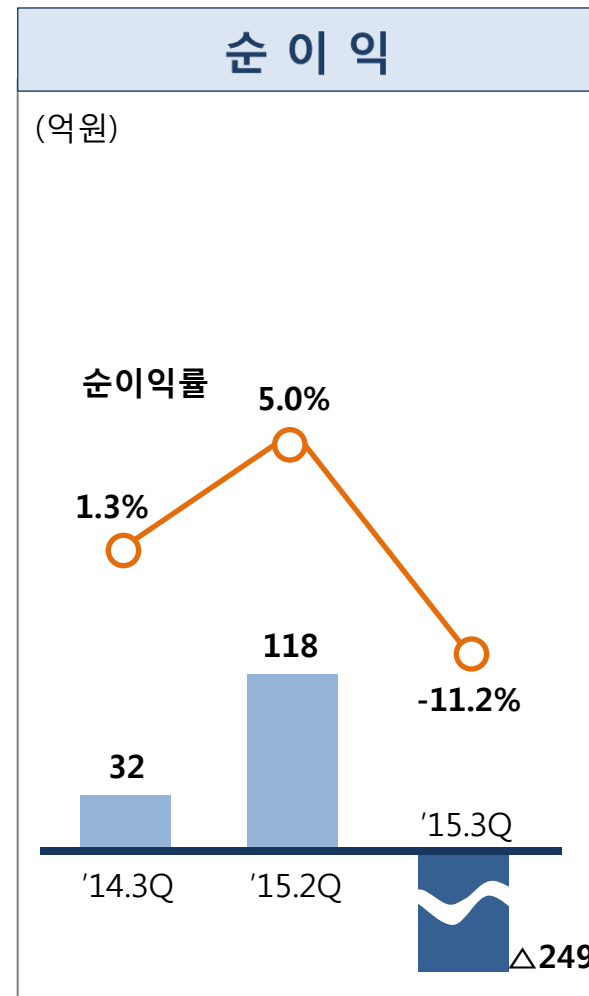
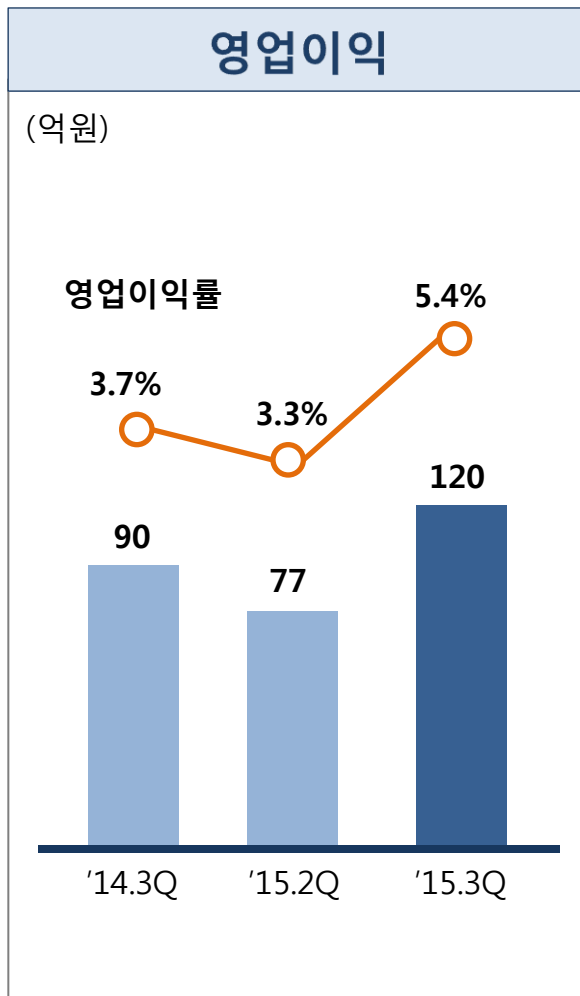
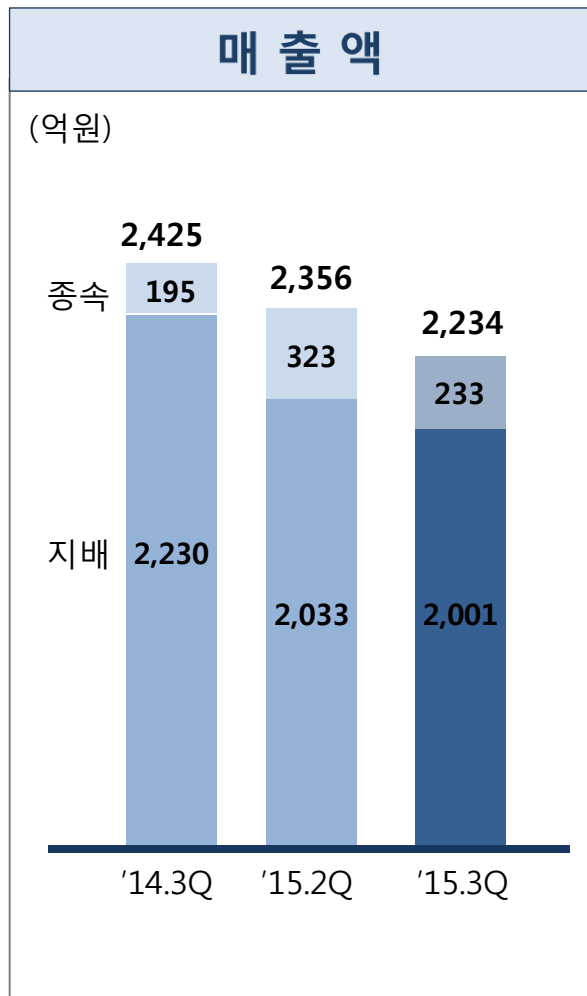
A Big Step Forward in 2015

2015. 12. 4

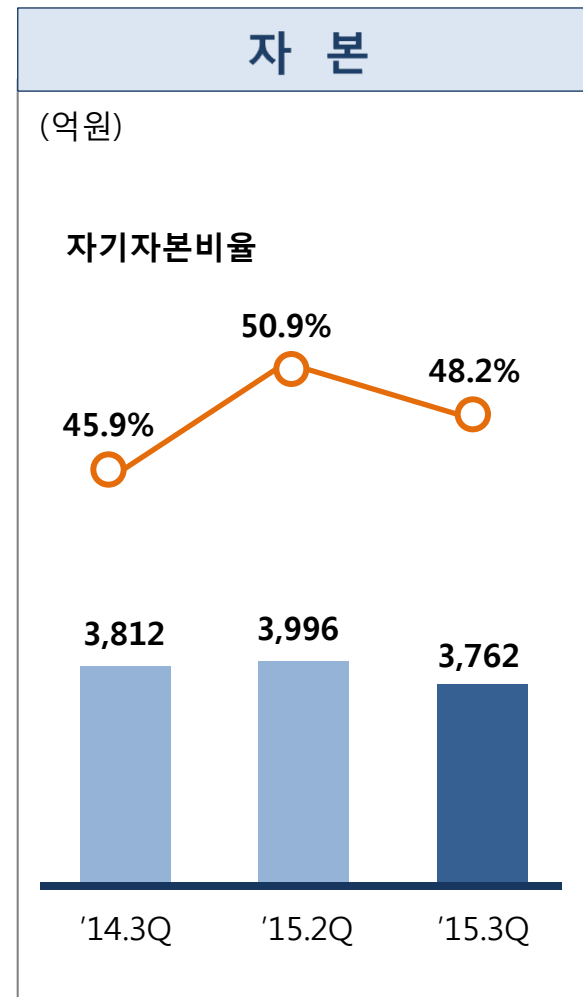
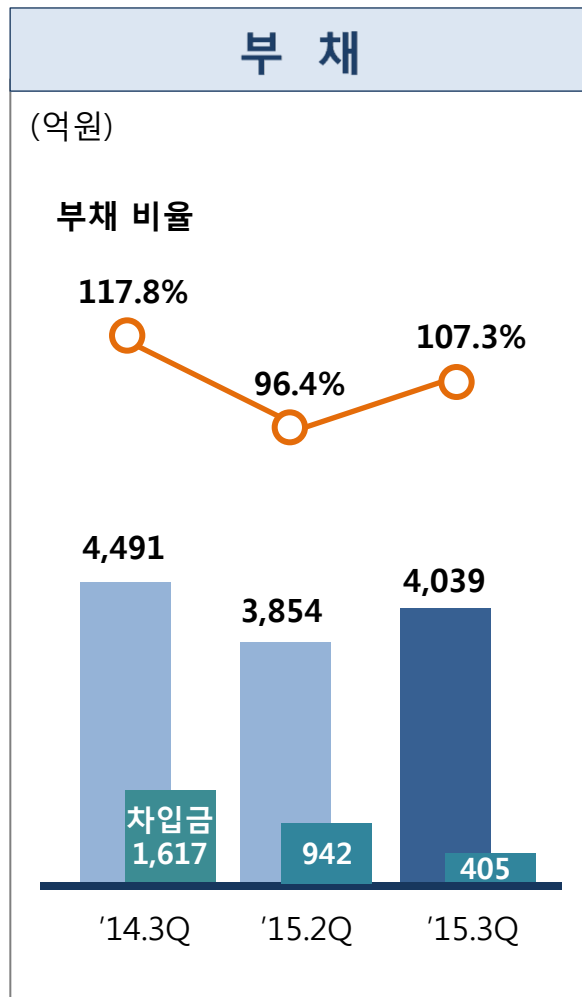
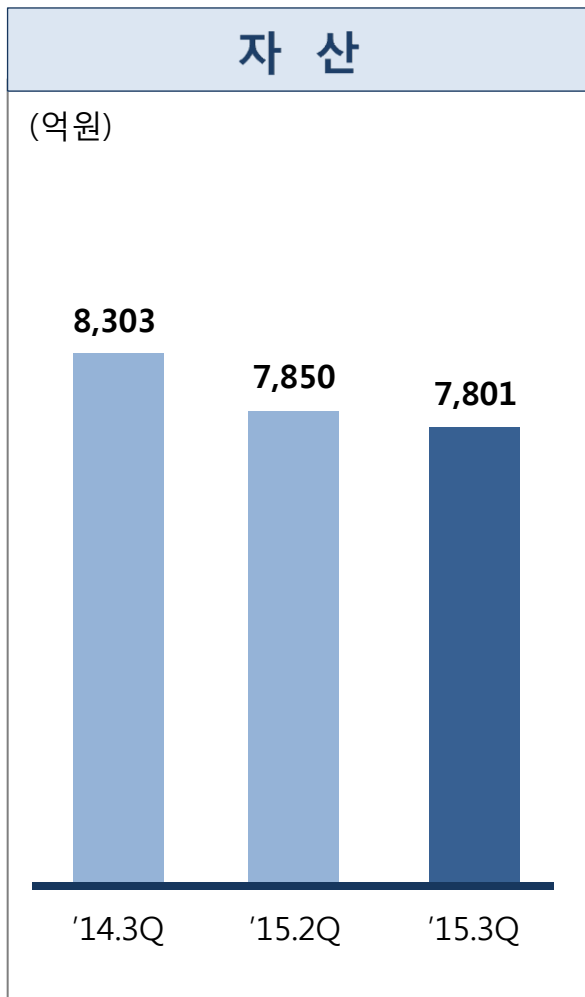
▶ 2015년 3분기 경영 실적

● 2015년 경영 계획

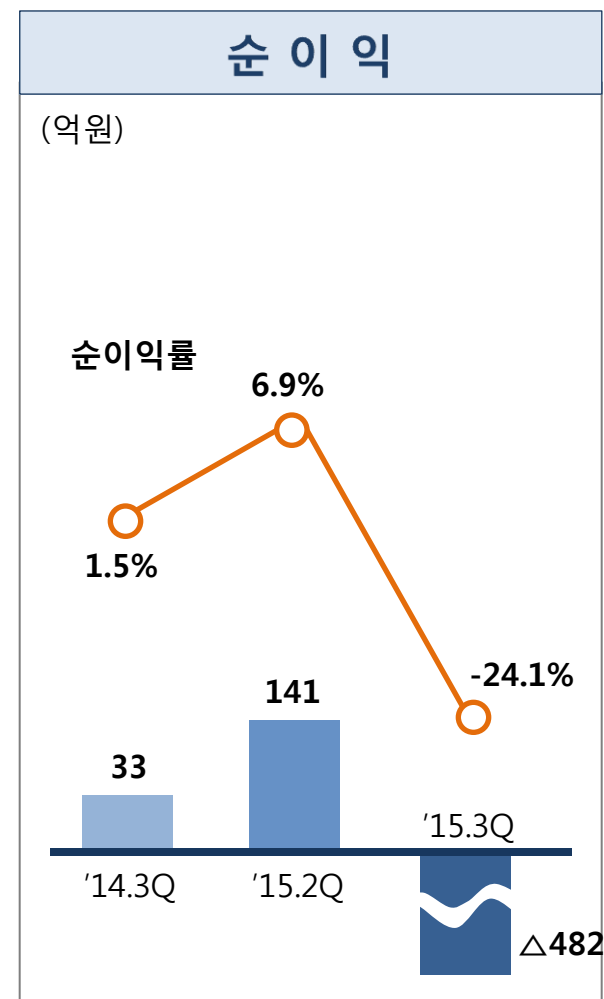
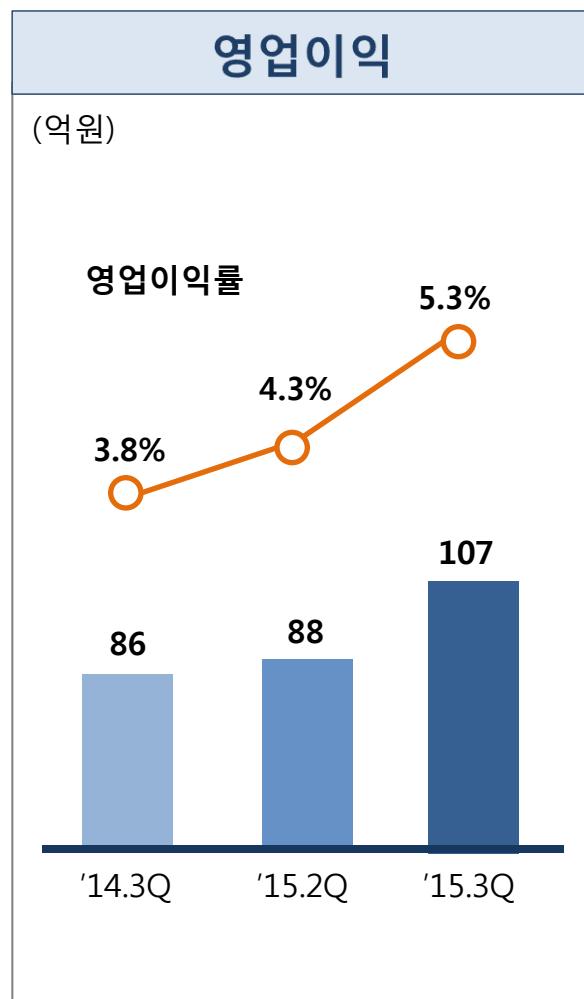
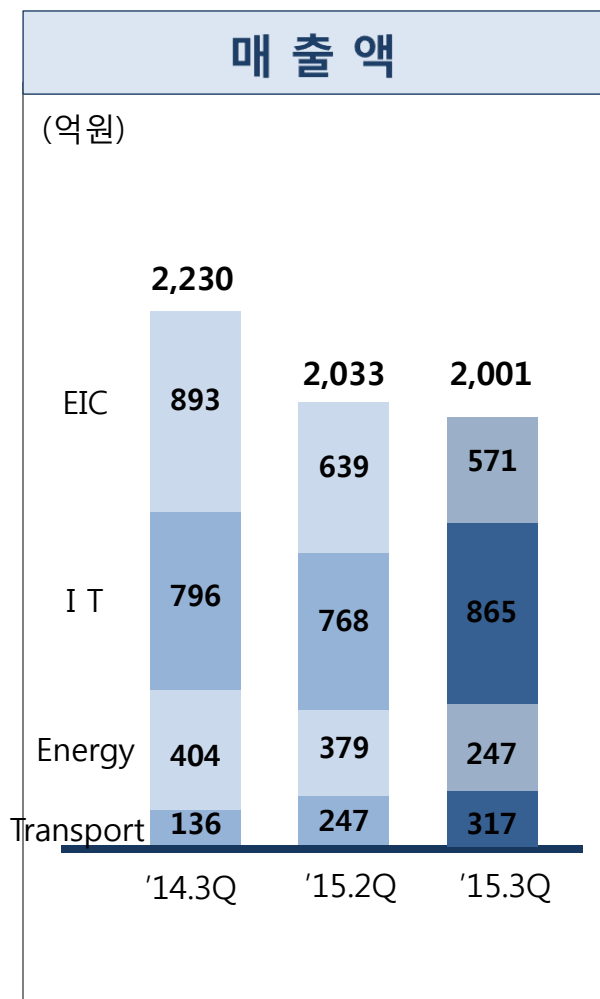
● 자회사 포뉴텍 매각 등으로 일시 순손실 발생했으나 영업이익 지속 증가



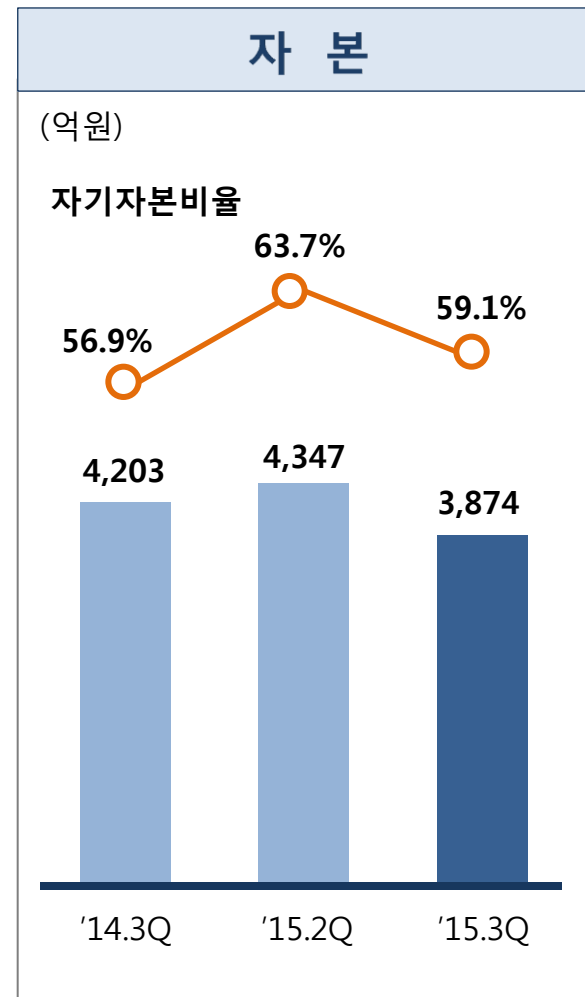
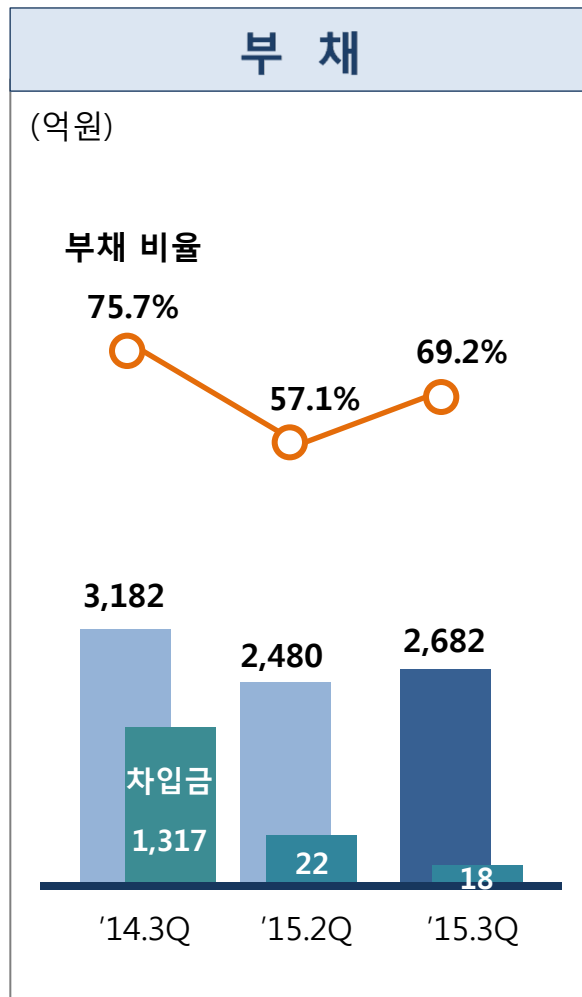
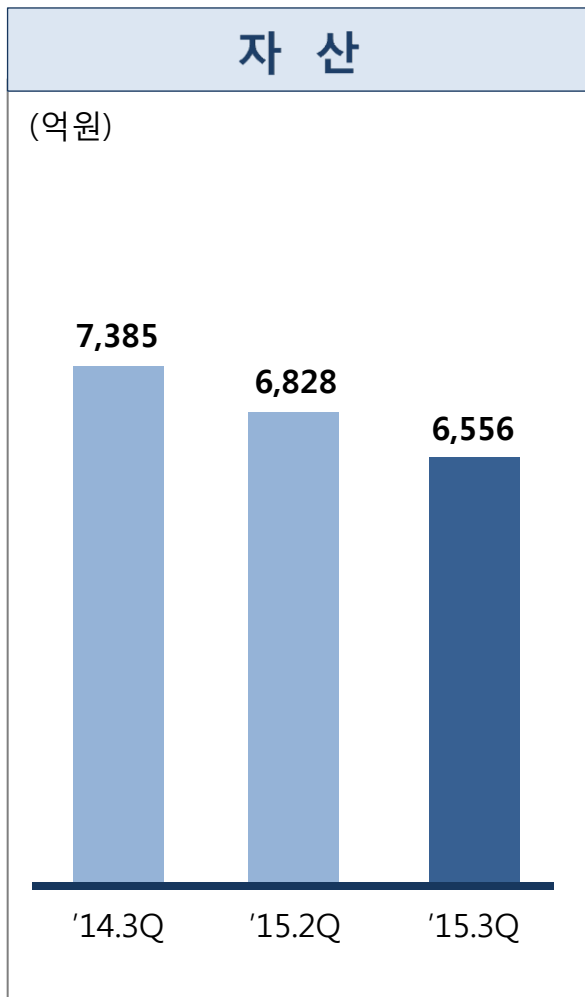
● 비수익 사업 정리로 부채 일시 증가하나, 포뉴텍 매각 완료時 감소 전망



● 비수익사업 정리로 일회성 당기순손실 발생한 반면 영업이익 개선 지속



● 비수익 대외 사업 정리로 부채 일시 증가



● 2015년 3분기 경영 실적

▶ 2015년 경영 계획

본원 경쟁력 강화로 대외 사업의 수주 확대

패밀리 시너지 제고

- **해외 제철소 IT/EIC 시스템 구축 확대** : 브라질 CSP* 제철소('13.12~'16.2, 1,677억원)
- **패밀리 시너지로 대외 사업 협력 수주**
 - 대우Int'l : 파푸아뉴기니 경찰청 통신망 구축 사업('15.8, 223억원)
 - 포스코건설 : 몽골 CHP5 석탄화력발전소('15.7, 254억원)

해외철강시장 본격 진출

- **중국 철강시장 진출 확대**
 - 기존 솔루션 공급 위주에서 주요 대형 철강사 제철소 이전/신설 사업으로 시장 진입 확대
 - 산동강철집단 등에 컨설팅 사업 및 본 사업 연계 추진
- **중동 철강시장 개방**
 - 이란 MIDHCO** IT 컨설팅 사업 수주('15.8, 72억)

재무구조 개선

- **저수익 출자사 Smart Exit**
 - 적자기업인 포뉴텍 지분 100% 매각으로 연결 경영실적 개선
 - 매수 기업 개요 : (주)석원산업 '83년 설립, 자본금 20억원
 - 주요 사업 : 발전설비 정비, 전기공사, 플랜트 건설(원자력 발전, 화력 발전)
- **부실 사업 조기 Exit 및 Risk 관리 강화로 대외사업 흑자 구조 확립**

* CSP : Companhia Siderúrgica de Pecém

** MIDHCO : Middle East Mines & Mineral Industries Development Holding Company

기존의 SI성 사업구조는 성장 한계, ICT 융합 사업으로 변화



* TEO(Total Energy Optimization, 송배전~소비단의 Smart Energy), ES(Environmental Solution), IO(Innovative Opportunities)

Convergence Engineering Solution Provider로 성장

'20년 전략사업 비중 30%, 대외사업 비중 40%



* ES : Environment Solution

1. 대내 POSCO & Family 본원 경쟁력 강화

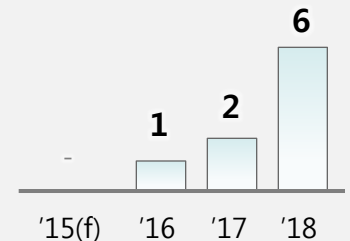
Smart Factory

(융합사업개발)

- 연속공정 Smart Factory ICT 표준 모델 완성으로 제철소/대외 확산
 - Global 표준 및 철강공정 특성을 반영한 Smart Factory 플랫폼 최초 구축(~'16)
- Smart Factory 조기 실증 및 확산 가속화 : 광양 후판 공장('15.7~'17.6)
 - IoT, Big Data 등의 ICT 최신 기술을 Smart Factory에 접목
 - 웨어러블 디바이스를 활용해 Smart Factory 구현
 - Safety Band, Smart Glasses, Beacon Sensor 등 적용
- Smart Factory에 필요한 기술 개발 및 사업 전개
 - PC-based Control Technology
 - Product-integrated Solution 사업

포스코 Smart Factory 확산

(건수, 누계)



Smart Energy

(Power Plant)

- '발전' 분야에 Smart Factory를 접목한 'Smart Energy化'로 Power Plant 구현



Smart Operation

(서비스개선)

- 고객의 '재무적 가치' 창출을 위한 Smart Operation 수행
 - Big Data 기반 업무 혁신으로 경영관리 및 생산현장에 새로운 가치 제공
 - 현장의 노하우와 Analytics를 결합하여 원가/재고/물류 관리 Optimization 실현
 - 既 개발된 IT시스템에 Big Data를 접목하여 대외 사업 전개

2. 대외 신성장 사업 성과 창출

TEO

(신사업 선도)

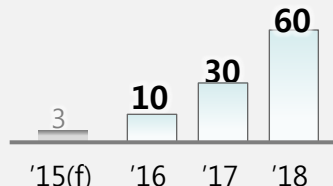
● '송배전~소비' 분야의 Smart Energy化를 위한 에너지 최적화 솔루션 제공

- ESS 기반의 Micro Grid 사업강화 : 에너지자립섬(추자도), 스마트 산업단지
- Energy Analytics 기반 에너지 효율화 사업 추진 : Cloud EMS* 제공 + O&M 확대
- DR(전력수요반응), 전기차 충전 서비스 등 TEO 플랫폼 비즈니스 확대

* EMS(Energy Management System)

융합 사업화 건수

(건수,누계)



Smart B&C

(Family 협력)

● Family 협업 Smart Building & City 사업 추진

- 빌딩에 Smart 기술(IoT, Big Data 등)을 적용 ①빌딩가치 제고 ②TCO* 저감 ③O&M사업까지 Value Chain 확대
- 포스코 그룹은 사업추진에 필요한 역량과 사업기회를 旣 보유
 - Smart Building에 필요한 시공(E&C), 설계(A&C), ICT기술(ICT) + 사업기회(사우디PIF)
- 시너지 결집으로 성공 레퍼런스 확대 및 대외 사업 강화 : Family 통합 TFT 운영

* TCO (Total Cost of Ownership)

해외 거점 국가 진출

● 旣 보유한 융합 솔루션 역량 기반 해외시장 진출

국 가	중 국	사우디	이란
분 야	Smart Factory/Operation, TEO, 환경	Smart Building & City, Smart Energy	통신 등 ICT Infra
진출방안	현지 Account 확보	E&C, A&C 협력	대우Int'l 공동

● 사우디아라비아를 거점으로 중동 시장 진출 확대

시장 현황 및 사업 기회

● 시장 현황

사우디아라비아

- 세계 최대 원유 생산
- 세계 3위 달러 보유국('15.9월 6,470억 달러)
- POST-OIL에 대비 제조산업 육성 및 SOC 확충

이 란

- 세계 최대 에너지 자원 보유
 - 원유 4위, 가스 2위, 철광석 9위
- '16년초부터 단계적인 경제제재 해제로 중동지역 최대 신흥시장 진입 기회 마련

● 사업 기회

- 포스코 보유 포스코건설 지분을 사우디 PIF*에 매각
 - JV(E&C 40%, PIF 60%) 공식 출범 ('15.12)
 - 중동시장 사업 기반 마련

사업 추진 전략

● 사우디아라비아 진출 전략

- 포스코건설, 포스코A&C와 협력해 대규모 SOC 등 개발 사업 주도
- 대우Int'l의 현지 자동차 공장 건설 협력
 - 자동화 설비, IT시스템 구축 및 유지보수 등

● 이란 진출 전략

- 대우Int'l의 뛰어난 현지 네트워크 활용
 - 포스코ICT가 강점을 보유한 통신/ICT분야 진출
- 에너지효율화 및 Smart Factory 중심으로 시장 선점

고객

- 국영 건설 및 철강 기업 중심

파트너

- 플랜트 투자 정부기관 및 설계 역량 보유한 EPC社 위주

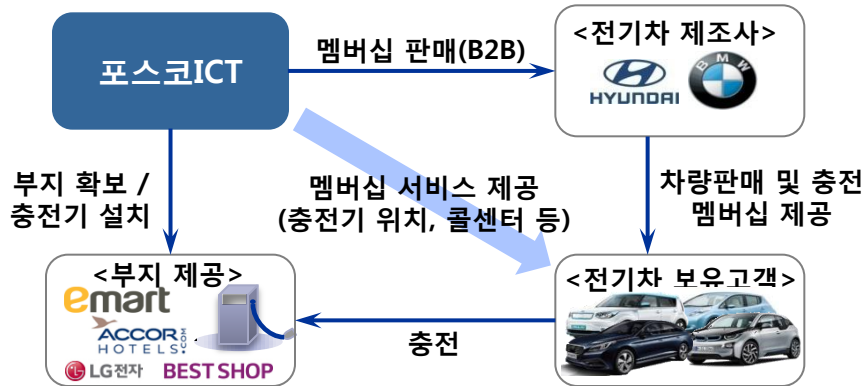
솔루션

- 현지 특화된 맞춤형 솔루션 패키지
 - 포스코 FINEX 등 연계 시스템 등

● 전기차 사용 고객에게 필요한 Total 서비스 제공

제공 서비스

● 사업 범위



● 서비스 내용

- 고객서비스 : 결제·과금·정산, 충전서비스, 콜센터 운영, 멤버십 운영/관리, 앱 제공(충전기 위치/상태)
 - 충전인프라 : 충전기 설치/공급, 유지 보수, 라인업 등
 - 관제시스템 : 관제센터 구축 및 운영, 충전 패턴 분석 등
- ➔ 제주도에서 ESS+신재생에너지 사업과 연계해 실증 향후 신재생에너지 시장과 결합해 큰 폭 성장 전망

추진 현황

- '12. 5 나카사키 EV&ITS/르노삼성자동차 MOU
- '12. 8 제주전기자동차서비스(주) 법인 설립, 지능형 EV충전 인프라 솔루션 상용 Test
- '12.10 국내 최초 전기자동차 원격 관제 시스템 구축
- 콜센터, 원격 유지보수 모니터링
- '13. 5 KT와 전기택시 사업 협력
- '13.12 제주도 전기자동차 충전기 원격관제서비스 개시
- 충전기 497대, 자동차 360대
- '14. 2 BMW-이마트와 사업 협력
- 국내 최초 민간충전서비스 개시
- 전국 이마트 80군데 127대 충전기 구축 운영
- '14. 8 BMW 멤버십 서비스 개시 : B2B 모델 250대
- '15. 6 현대·기아차와 사업 협력 : 충전인프라 구축
- '15. 8 현대차 소나타 PHEV 멤버십 서비스 계약

● 금융 산업 분야의 사업 확장 및 역량 확보

사업 전략

● 사업 목표

- K뱅크(가칭) 컨소시엄 참여로 인터넷전문은행에 지분 출자함으로써 금융IT사업 진출

● 사업 범위

- 인터넷전문은행의 안정적 서비스 및 운영을 지원하기 위해 보안, 경영정보 등 IT 시스템 구축/운영

● K뱅크 컨소시엄 개요

- 참여주주 역량을 최대한 활용하여 다수의 고객접점 채널을 마련하고 혁신적인 서비스 제공

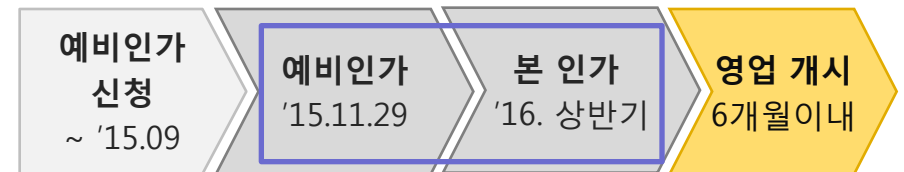
자본금	2,500억원
주요 주주	포스코ICT, KT, 우리은행 등
핵심제공 서비스	중금리대출(빅데이터 기반) 토탈 간편지급결제(Express Pay) 휴대폰/이메일 기반 간편 송금 등

추진 현황

● 인터넷전문은행 사업 진행사항

- 예비인가 : K뱅크, 카카오뱅크(11.29)
- 향후 계획
(1단계) 現 은행법下에서 2개 사업자 시범 인가
(2단계) 은행법 개정 이후 추가 인가 예정

* 1단계 추진과정



● 수행 사업 및 관련 산업 분야로 진출

- IT시스템 구축 및 운영
- Data Center 구축 및 운영에 참여
- 핀테크, 빅데이터 등 금융분야 역량 확보
- 금융권 온라인/모바일 사업 협력 확대 등

Q&A

- 포스코ICT는 IT전문기업 포스데이타와 설비자동화 전문기업인 포스콘이 합병하여 Soft Engineering기업으로 도약함으로써 새로운 컨버전스 시대 선도

자 본 금

• 760억원

인 원

• 2,400명

상 장

• 코스닥('00.11)

주주 구성

사 업 장

- 본사 : 포항
- 사무소 : 판교, 서울, 광양, 인천

【 국내 법인 】

- 포스코LED

【 해외 법인 】

- 인도네시아(필레곤), 브라질(상파울루), 중국(북경, 대련), 베트남(호치민)

