

케이카 2021년 4분기 및 연간 실적발표



유의사항

본 자료의 재무정보는 한국채택국제회계기준에 따라
외부감사인의 회계 감사가 완료되지 않은 상태에서
투자자의 이해를 돕기 위해 작성된 실적에 대한 추정치이므로,
내용 중 일부는 회계 감사 결과에 따라 변경될 수 있습니다.

본 자료에 기재된 향후 전망과 계획 등에는
명시적 또는 묵시적으로 '예측정보'가 포함되어 있으며,
이러한 '예측정보'는 새로운 정보나 미래의 사건에 의해 변경될 수 있습니다.

따라서 당사는 본 자료에 서술된
재무실적 및 영업성과의 정확성과 완벽성에 대해 보장하지 않으며,
자료작성일 현재의 사실을 기술한 내용에 대해 업데이트 책임을 지지 않습니다.

2021년 주요 성과



매분기 최대 매출 경신 이커머스 시장 선도

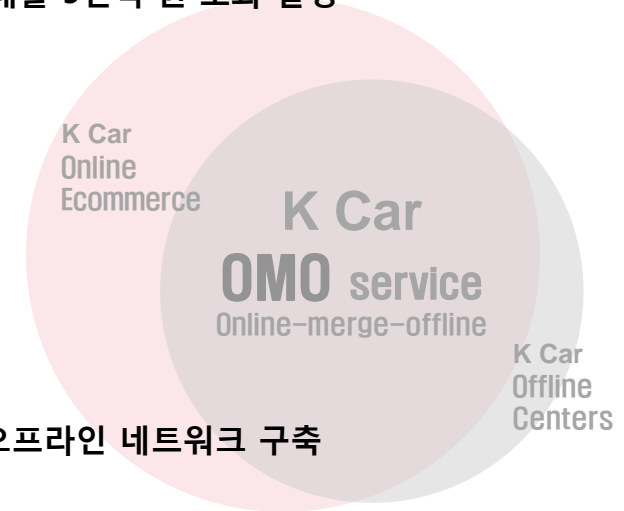
- 21년 연간 매출 1.9조 원으로 전년 대비 44% 성장, 4분기 매출 5천억 원 초과 달성
- 이커머스 판매 및 C2B 매입 확대에 따른 수익성개선

온·오프라인 통합 (Online-Merge-Offline) 고객 접점 확대

- 21년 신설 8개 지점 포함 총 46개 국내 최대 인증 중고차 오프라인 네트워크 구축
- 21년 월간 순방문자 수(MUV, Monthly Unique Visitor) 175만 명 → 22년 1월 219만 명 ↑

제휴, 투자를 통한 중고차 생태계 재편

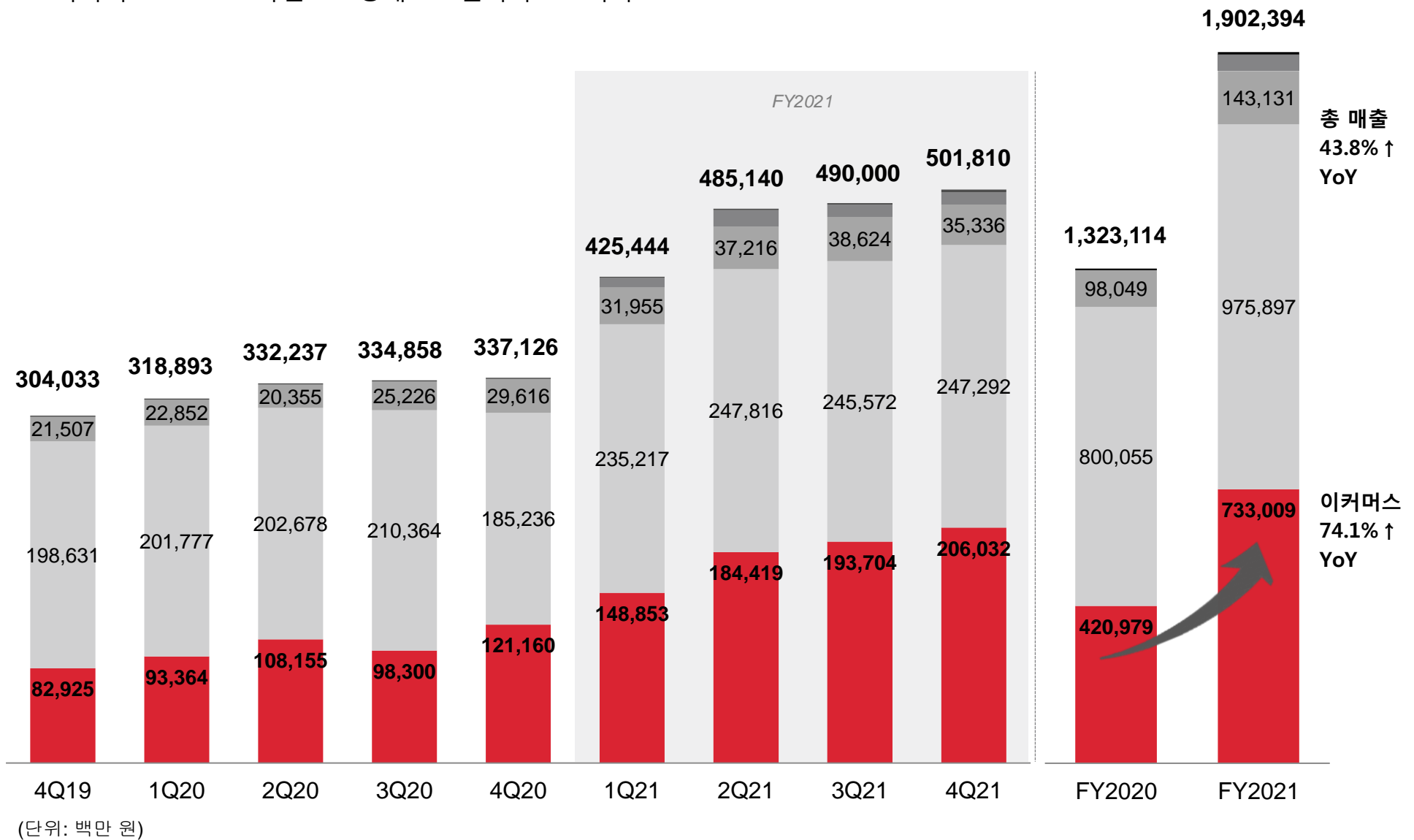
- 국내 선두 모빌리티 플랫폼 단독 제휴, 수입 완성차 딜러 제휴 확대 (21개), 금융권 제휴 강화
- 사업적 시너지 창출 및 글로벌 시장 접점 확보 등을 위한 다각적 투자 검토 진행 중



매출



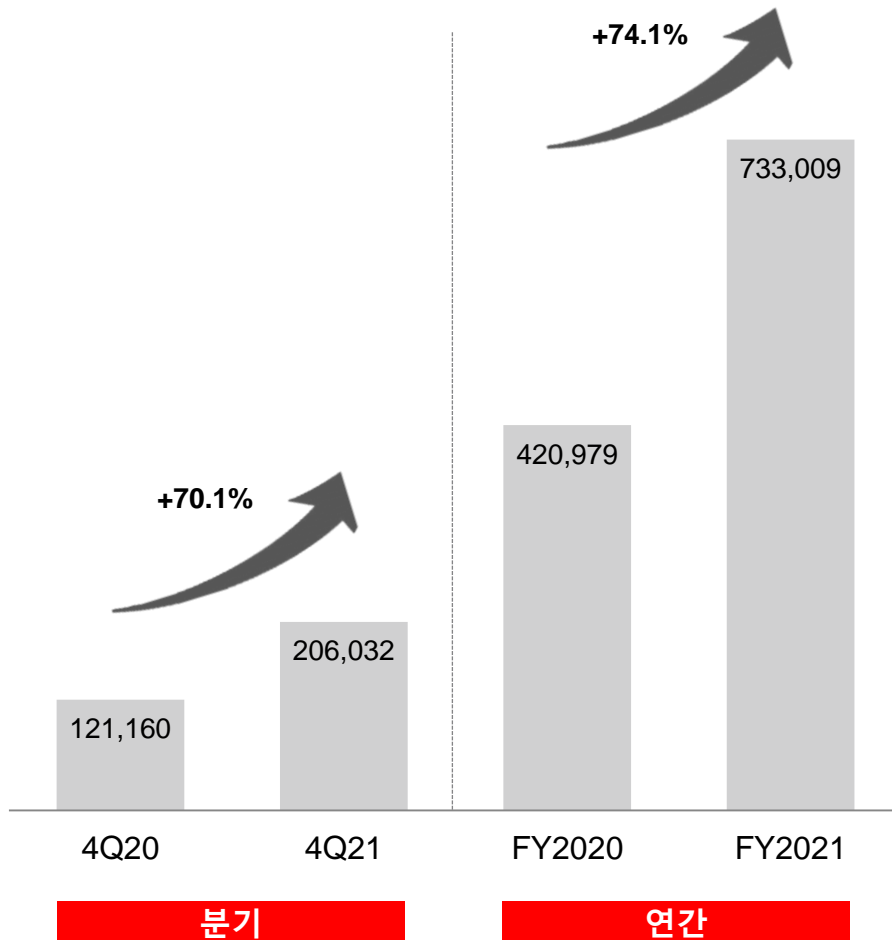
■ 이커머스 ■ 오프라인 ■ 경매 ■ 렌터카 ■ 기타



이커머스 부문



■ 이커머스 매출



(단위: 백만 원)

4Q21 YoY 70.1% 성장

FY2021 YoY 74.1% 성장

4Q21 소매 매출 기준 이커머스 비중 45.4%

FY2021 소매 매출 기준 이커머스 비중 42.9%

이커머스 매출 95%가 오프라인 지점 방문 없이 구매 완료

오프라인 매출 93% K Car web/app 선방문 후 지점 방문

▶ 3일 환불제, 전국 1일 배송 등 중고차 소비자 구매 결정 환경의 근본적 변화 유도하고 새로운 고객 경험 제공

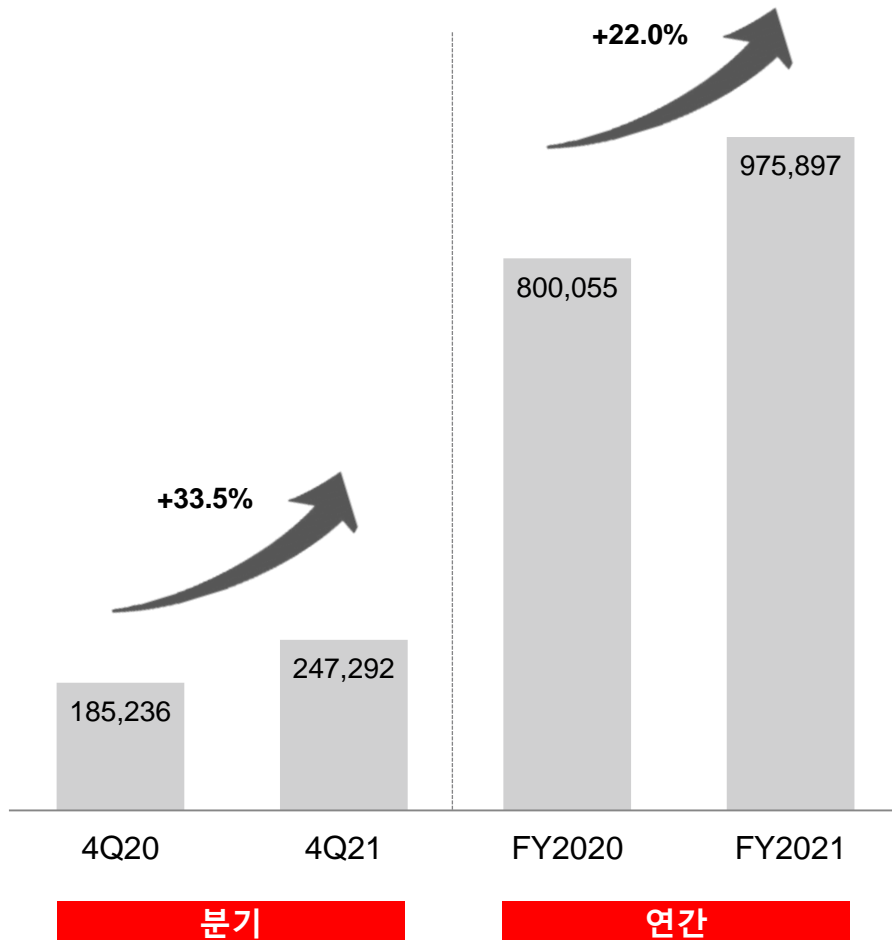
▶ 중고차 시장의 복잡한 고객 행동 패턴을 **OMO**

(Online-merge-offline) 서비스 구현을 통해 디지털화

오프라인 부문



■ 오프라인 매출



(단위: 백만 원)

4Q21 YoY 33.5% 성장

FY2021 YoY 22.0% 성장

4Q21 소매 매출 기준 오프라인 비중 54.6%

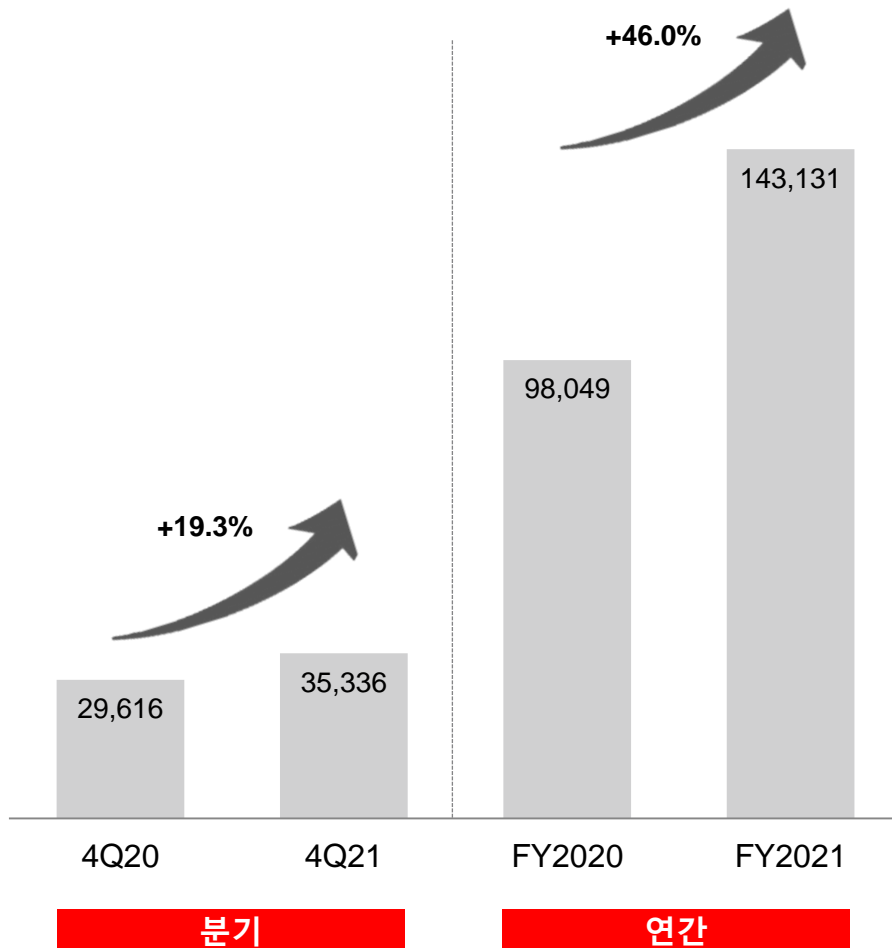
FY2021 소매 매출 기준 오프라인 비중 57.1%

원주 및 세종 지점 등 4분기에 신설된 4개 지점 포함 전국 총 46개의 국내 최대 인증 중고차 오프라인 네트워크 구축

- ▶ 전국망 확대로 오프라인 판매뿐만 아니라 매입(허브)와 이커머스(1-day fulfillment centers) 서비스 고도화
- ▶ 신규 지점 개설 후 3~6개월 내 손익 분기점 도달
- ▶ 2022년 6개 지점 개설 예정

경매 부문

■ 경매 매출



(단위: 백만 원)

4Q21 YoY 19.3% 성장

FY2021 YoY 46.0% 성장

자동차 매매업자간 유통망을 통한 B2B 매출:

- 직경매를 통한 낙찰 차량 매출
- 경매장에서 차량 출품자 및 낙찰자에게 받는 수수료

▶ B2B 경매 채널 내재화로 중고차 재고 관리 최적화;
21년 평균판매기간^{주)} 32.5일 (vs. 타사 60일+)

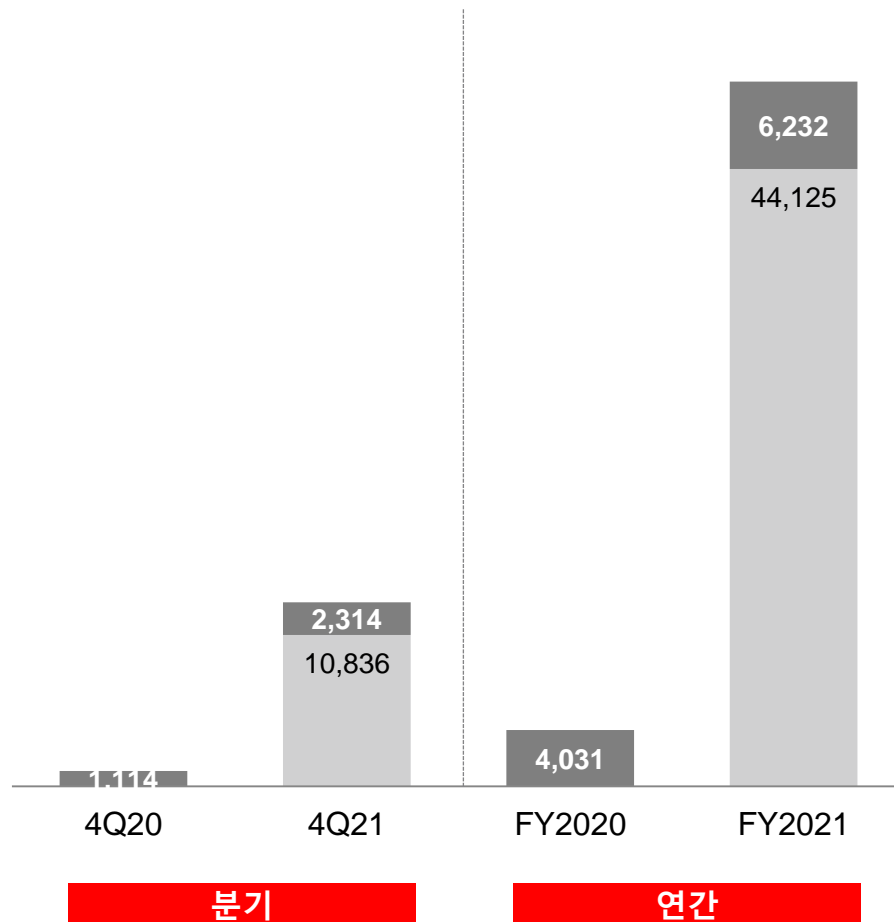
▶ 2022년 제2경매장 개설 예정

주) 평균판매기간은 해당 기간에 판매된 차량들의 매입
일자와 판매된 날짜 사이의 평균 소요일수

렌터카 및 기타 부문



■ 렌터카 매출 ■ 기타 매출



(단위: 백만 원)

렌터카 (신규)

2021년 2월 조이렌트카 흡수합병

▶ 중고차 유통 및 렌터카간 시너지:

- ① 중고차- 안정적 매입 소싱 채널 확보
- ② 렌터카- 정확한 잔가 산정으로 가격 경쟁력 재고
- ③ 중고차 렌트(Re-rent) 니치 마켓 공략

기타 매출

4Q21 YoY 107.8% 성장

FY2021 YoY 54.6% 성장

기타 매출은 홈서비스 탁송매출, 임차자산 전대매출,
계약해지 수수료매출, 금융프로모션 수입 등

재무성과 요약

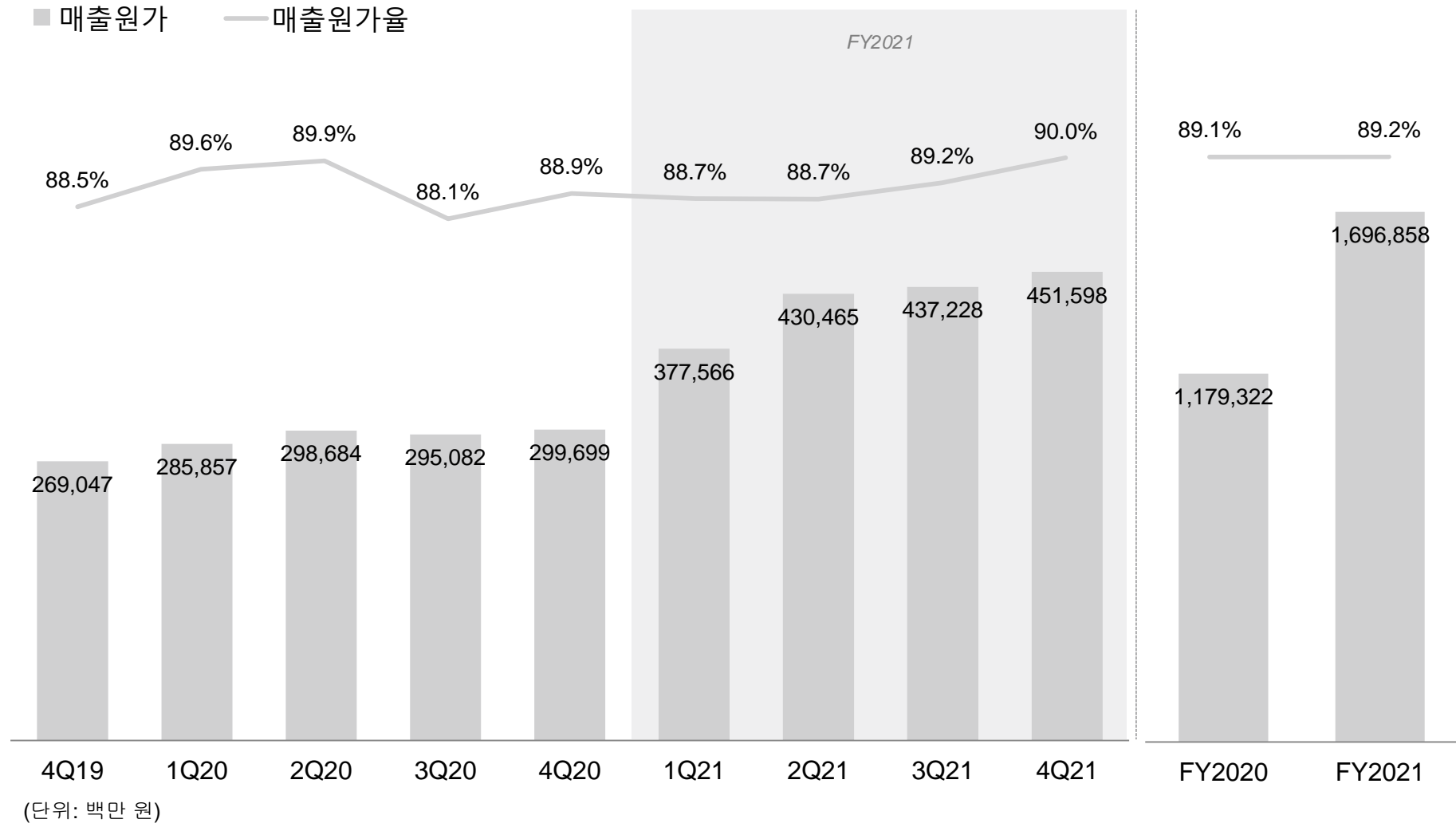


(단위: 백만 원)	4Q21	4Q20	YoY	3Q21	QoQ	FY2021	FY2020	YoY
매출	501,810	337,126	48.8%	490,000	2.4%	1,902,394	1,323,114	43.8%
이커머스	206,032	121,160	70.1%	193,704	6.4%	733,009	420,979	74.1%
오프라인	247,292	185,236	33.5%	245,572	0.7%	975,897	800,055	22.0%
경매(도매)	35,336	29,616	19.3%	38,624	-8.5%	143,131	98,049	46.0%
렌터카	10,836	-	na	10,547	2.7%	44,125	-	na
기타	2,314	1,114	107.8%	1,553	49.0%	6,232	4,031	54.6%
매출총이익	50,212	37,427	34.2%	52,772	-4.9%	205,537	143,791	42.9%
매출총이익률	10.0%	11.1%	-1.1%p	10.8%	-0.8%p	10.8%	10.9%	-0.1%p
EBITDA	26,872	11,675	130.2%	29,631	-9.3%	114,705	53,572	114.1%
EBITDA 마진	5.4%	3.5%	1.9%p	6.0%	-0.6%p	6.0%	4.0%	2.0%p
영업이익	14,195	7,550	88.0%	18,436	-23.0%	71,109	37,698	88.6%
영업이익률	2.8%	2.2%	0.6%p	3.8%	-0.9%p	3.7%	2.8%	0.9%p
당기순이익	7,926	4,626	71.3%	12,306	-35.6%	46,776	24,130	93.9%
당기순이익률	1.6%	1.4%	0.2%p	2.5%	-0.9%p	2.5%	1.8%	0.6%p

매출원가



4Q21은 중고차 가격 급등과 믹스 변동(연식 변경을 대비한 장기재고 처리 및 고가차량 조기 매각) 영향으로 매출원가율 상승



판매관리비



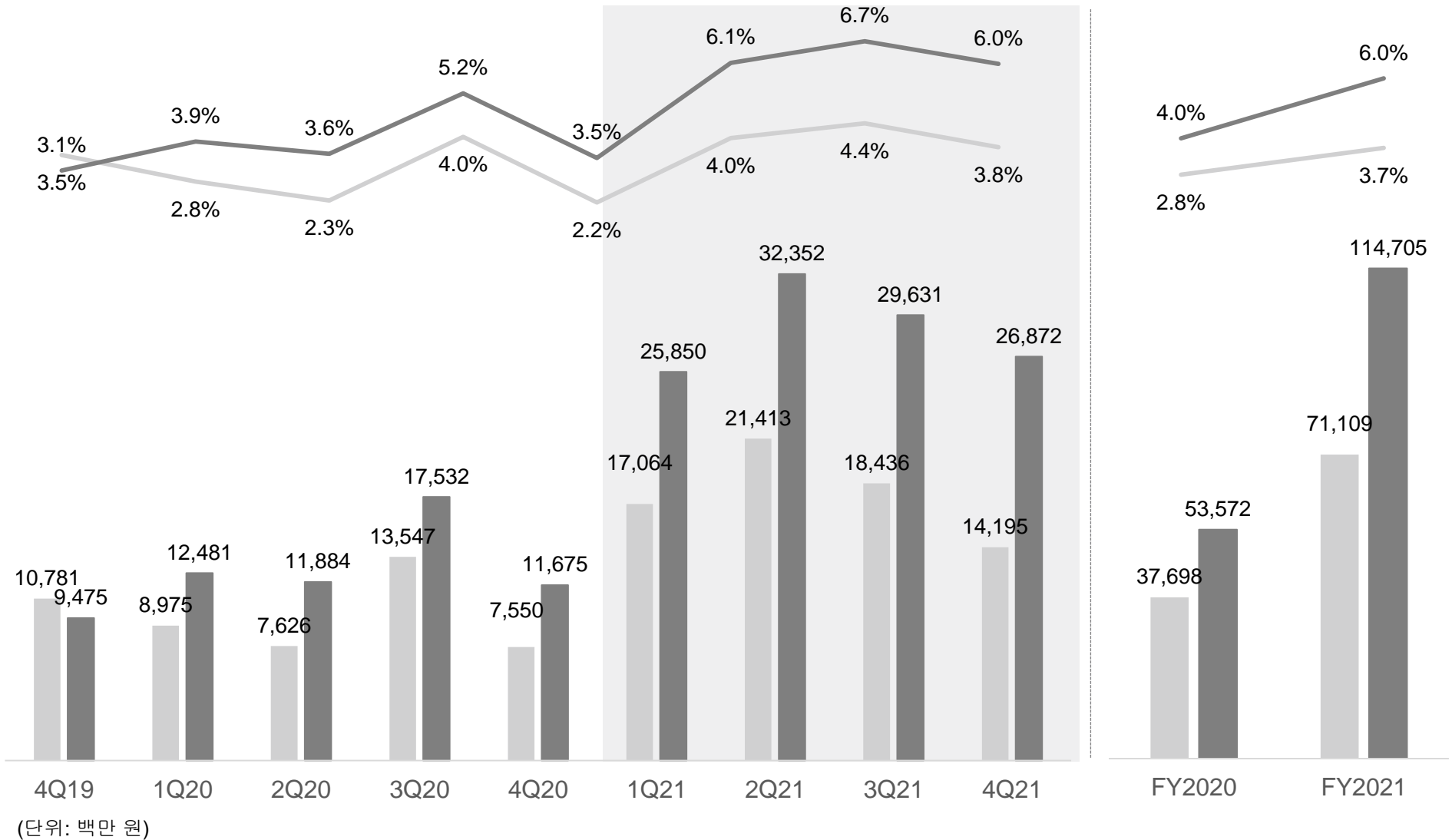
(% 매출액 대비)	4Q21	4Q20	YoY	3Q21	QoQ	FY2021	FY2020	YoY
판매관리비	7.2%	8.9%	-1.7%p	7.0%	0.2%p	7.1%	8.0%	-0.9%p
인건비	4.0%	4.1%	-0.1%p	3.7%	0.3%p	3.7%	4.1%	-0.4%p
지급수수료	0.7%	1.0%	-0.3%p	0.7%	-	0.7%	0.8%	-0.1%p
광고선전비	0.4%	1.2%	-0.8%p	0.5%	-0.1%p	0.5%	0.7%	-0.2%p
감가상각비	1.2%	1.2%	-	1.0%	0.2%p	1.0%	1.2%	-0.2%p
기타	0.9%	1.3%	-0.4%p	1.1%	-0.2%p	1.1%	1.2%	-0.1%p

(단위: 백만 원)	4Q21	4Q20	YoY	3Q21	QoQ	FY2021	FY2020	YoY
판매관리비	36,017	29,877	20.6%	34,336	4.9%	134,428	106,093	26.7%
인건비	20,032	13,835	44.8%	18,088	10.7%	71,165	54,031	31.7%
지급수수료	3,408	3,403	0.1%	3,600	-5.3%	13,406	10,811	24.0%
광고선전비	1,939	4,194	-53.8%	2,222	-12.7%	9,875	9,632	2.5%
감가상각비	6,109	4,125	48.1%	4,884	25.1%	19,717	15,874	24.2%
기타	4,528	4,321	-4.8%	5,541	-18.3%	20,265	15,744	28.7%

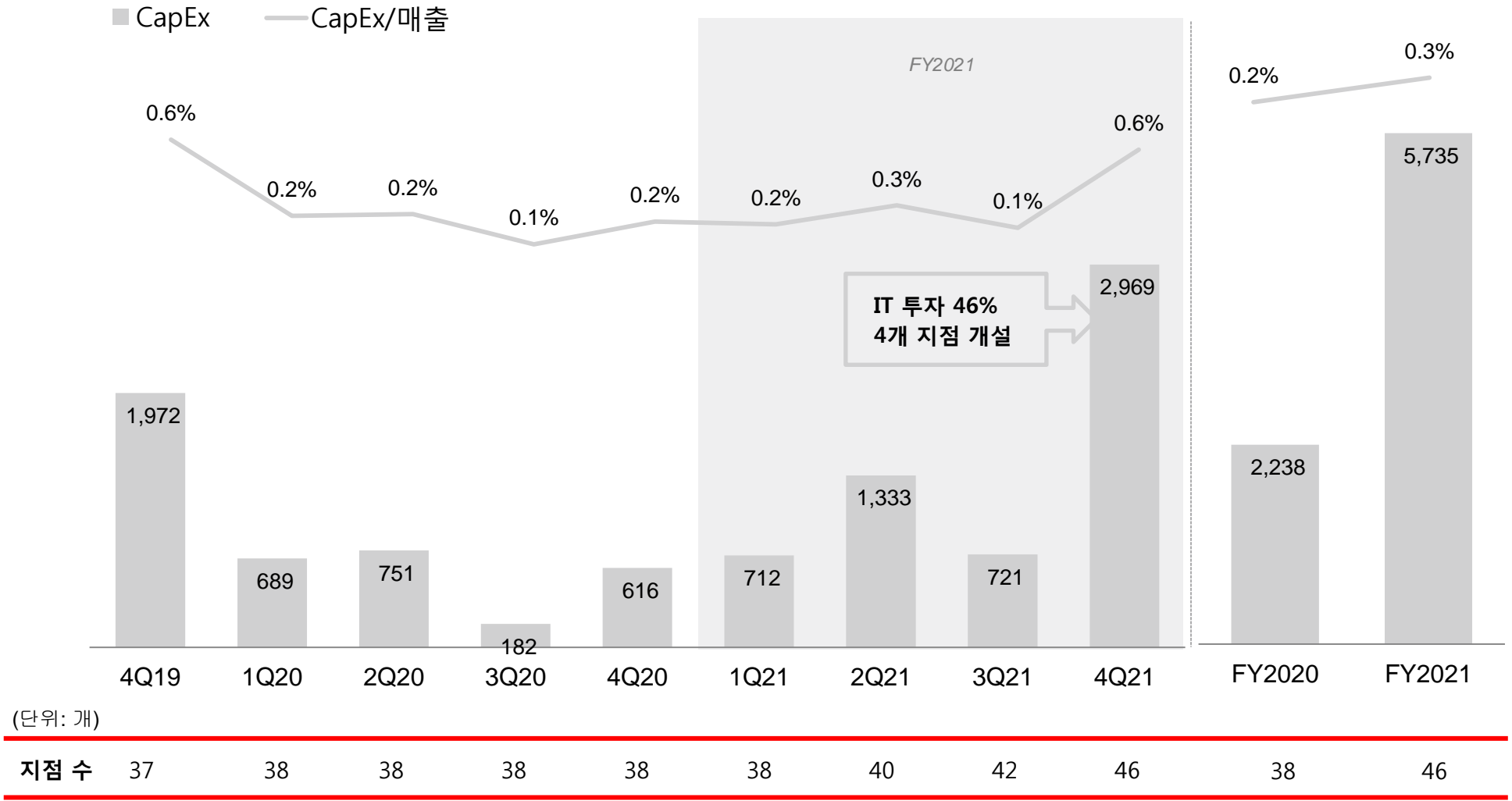
영업이익, EBITDA



■ 영업이익 ■ EBITDA — 영업이익률 — EBITDA 마진



자본적 지출 (CapEx)



(단위: 백만 원)

재무제표 요약



손익계산서

(단위: 백만 원)	FY2021	FY2020
매출	1,902,394	1,323,114
이커머스	733,009	420,979
오프라인	975,897	800,055
경매(도매)	143,131	98,049
렌터카	44,125	-
기타	6,232	4,031
매출총이익	205,537	143,791
매출총이익율	10.8%	10.9%
판매비와관리비	134,428	106,093
% 매출액 대비	7.1%	8.0%
EBITDA	114,705	53,572
% 매출액 대비	6.0%	4.0%
영업이익	71,109	37,698
영업이익율	3.7%	2.8%
영업외수익	1,468	91
영업외비용	1,279	324
금융수익	550	494
금융비용	9,311	6,974
법인세차감전순이익	62,537	30,985
법인세비용	15,761	6,856
당기순이익	46,776	24,130
당기순이익율	2.5%	1.8%

재무상태표

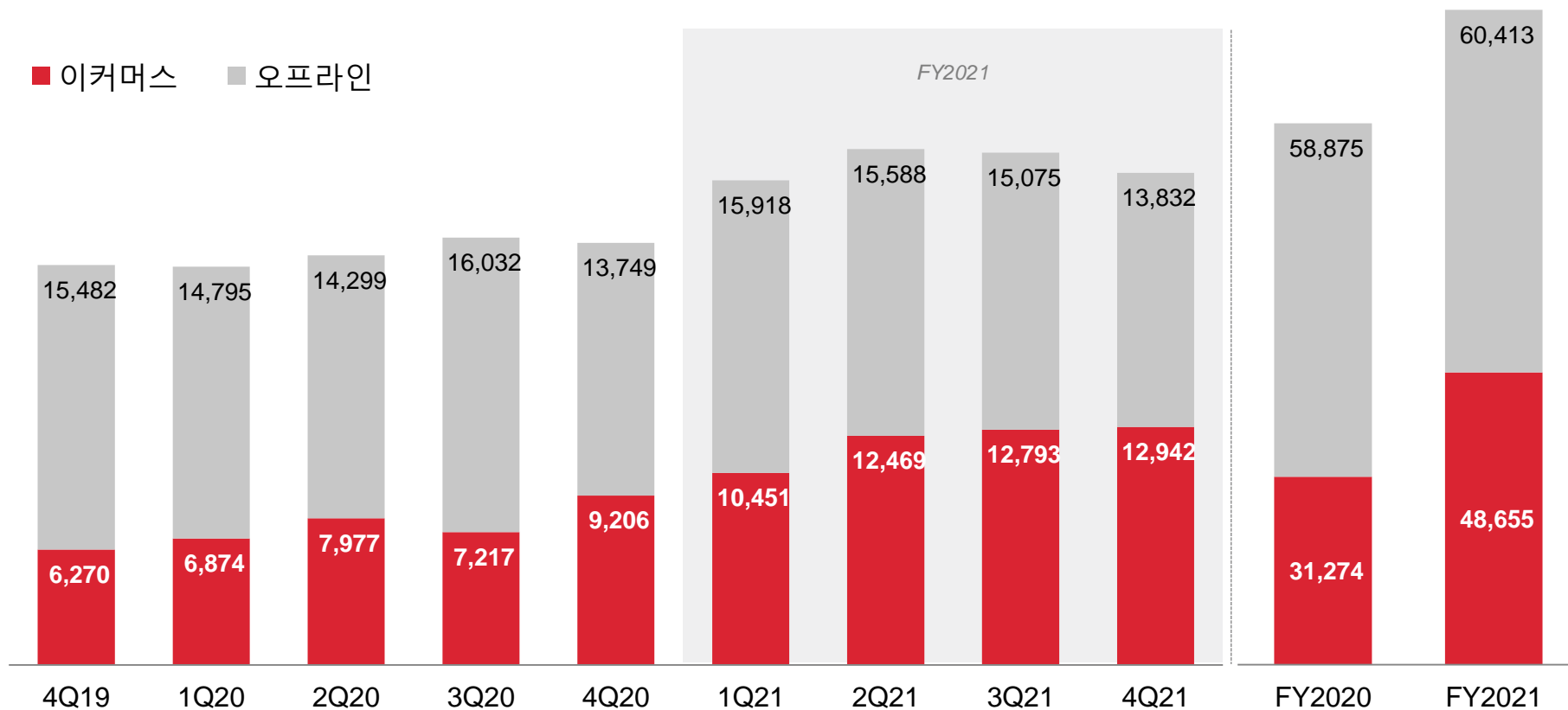
(단위: 백만 원)	FYE2021	FYE2020
유동자산	288,209	188,905
현금 및 현금성 자산	45,406	15,535
매출채권	9,187	4,665
재고자산	219,197	161,332
기타유동자산	14,418	7,373
비유동자산	261,815	153,409
유형자산	125,942	26,052
무형자산	76,660	77,691
사용권자산	41,025	35,930
기타비유동자산	18,187	13,737
자산 총계	550,024	342,314
유동부채	198,838	36,675
비유동부채	75,714	134,673
부채 총계	274,552	171,349
자본금	24,043	6,676
자본잉여금	99,390	26,738
기타자본구성요소	3,579	-
이익잉여금	148,461	137,552
자본 총계	275,472	170,966
부채 및 자본 총계	550,024	342,314

Appendix

케이카 중고차 채널별 판매 대수



※ 4분기 믹스 변동 현상: 연식 변경을 대비한 장기 재고 조기 집중 매각 및 차기 성수기 대비 재고 물량 확보



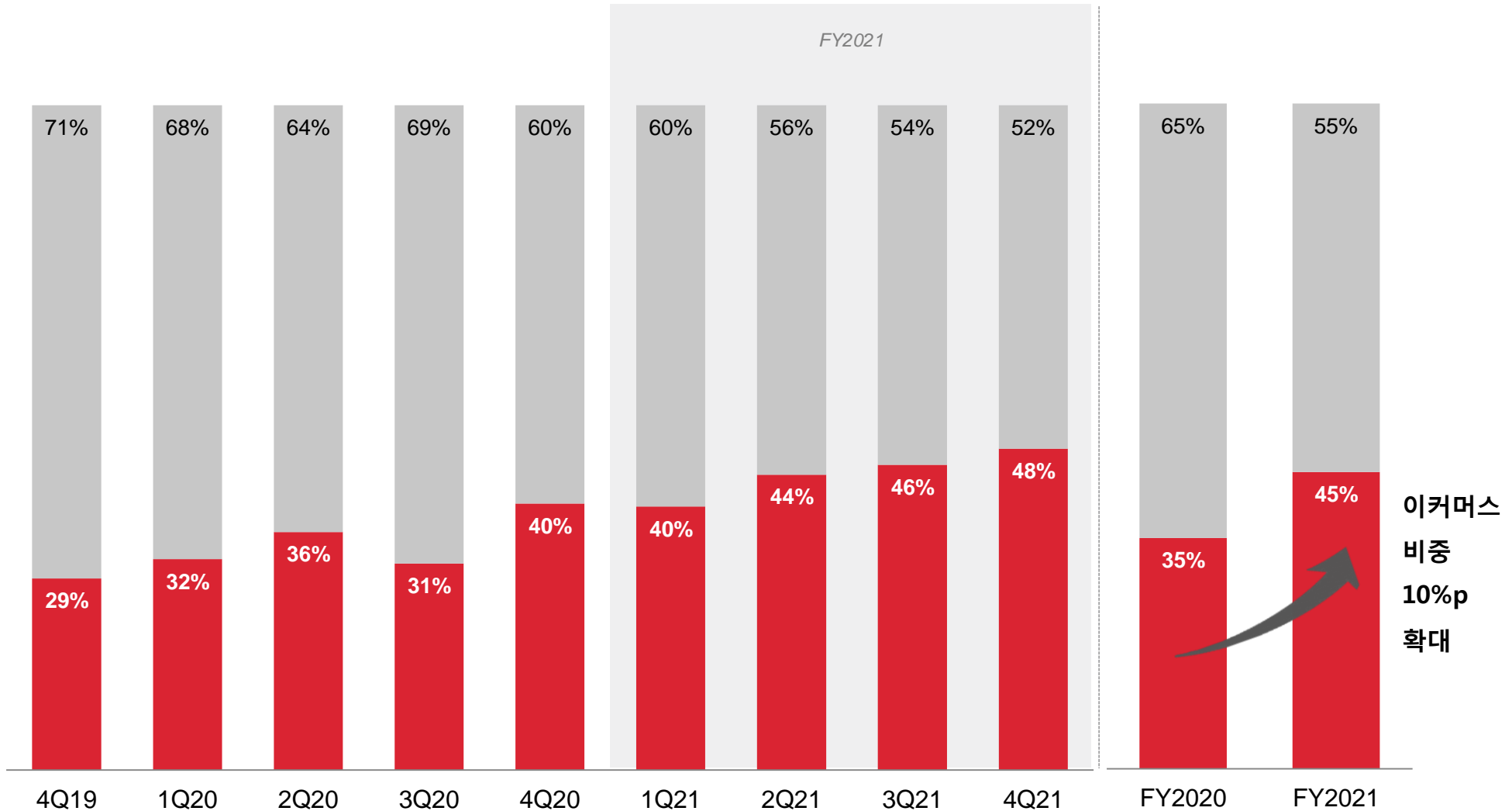
(단위: 대)

	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20	1Q21	2Q21	3Q21	4Q21	FY2020	FY2021
이커머스	6,270	6,874	7,977	7,217	9,206	10,451	12,469	12,793	12,942	31,274	48,655
오프라인	15,482	14,795	14,299	16,032	13,749	15,918	15,588	15,075	13,832	58,875	60,413
경매	4,890	5,481	4,770	5,720	6,789	6,562	7,772	7,842	6,981	22,760	29,157
총계	26,642	27,150	27,046	28,969	29,744	32,931	35,829	35,710	33,755	112,909	138,225

케이카 중고차 소매 채널별 판매 대수 비중



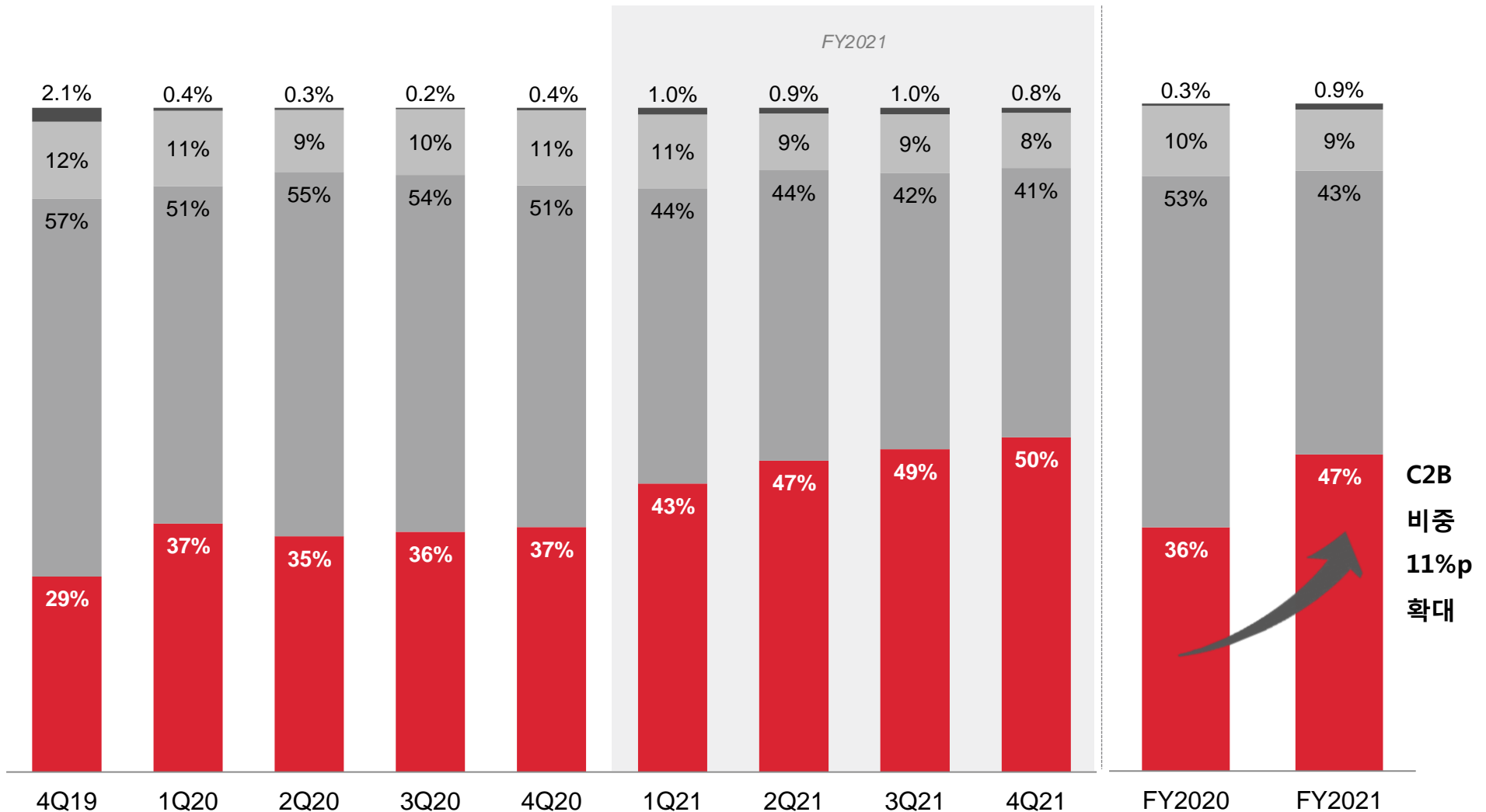
■ 이커머스 ■ 오프라인



케이카 중고차 채널별 매입 대수 비중



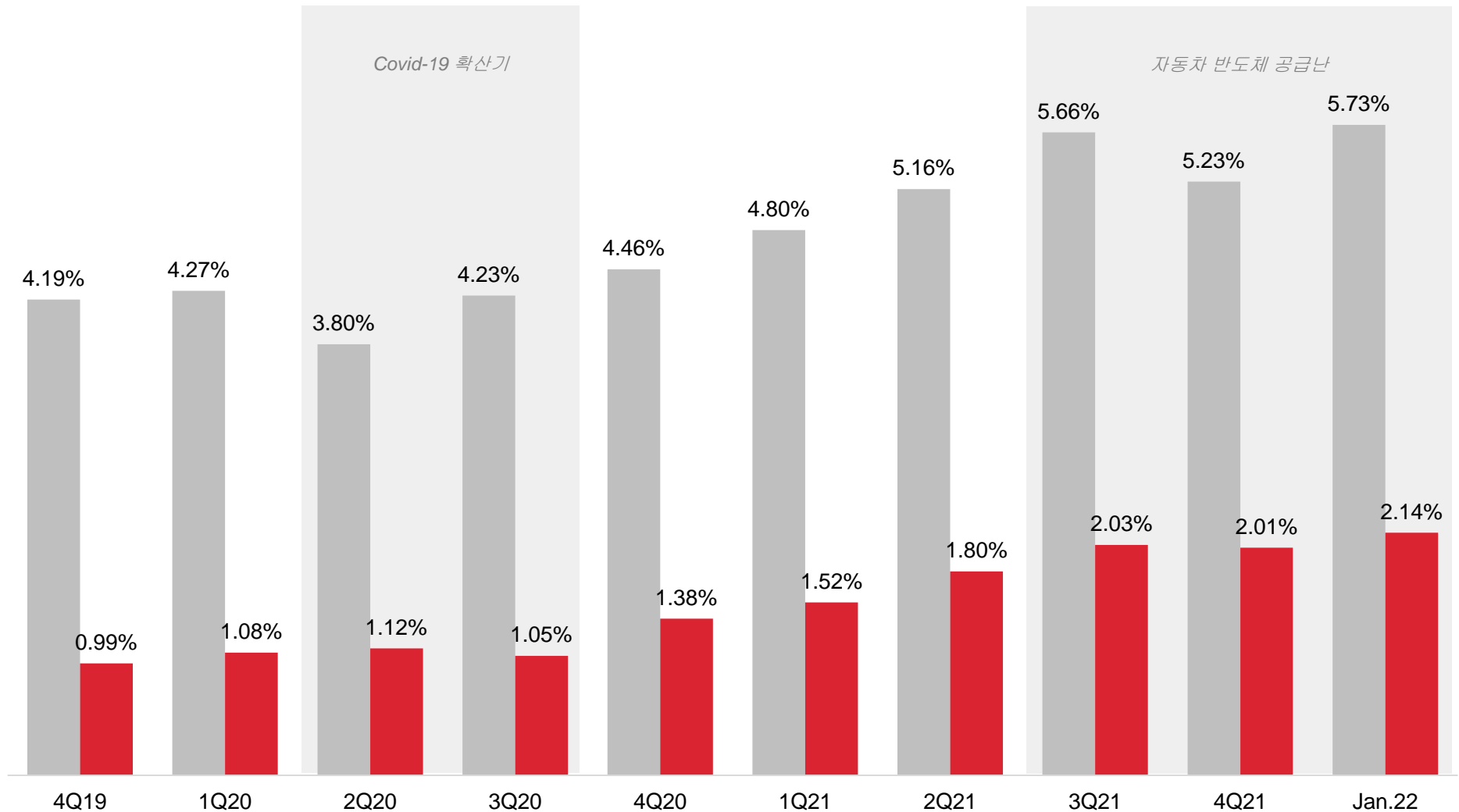
■ C2B ■ 완성차 대리점 ■ B2B ■ 기타



케이카 중고차 시장 점유율 (도·소매 판매 대수 기준)



■ K Car ■ K Car(이커머스)



출처: 국토교통부 자동차 신규등록 대수, 카이즈유 데이터랩(국토부 거래량 통계자료 기반), 자사 data

케이카 2021년 4분기 및 연간 실적발표

