

2015

第8期刊

明亚视点

明亚四川分公司已于2015年10月8日取得营业执照

公司组织开展《防范和打击非法集资》宣传活动明亚客服部专为女性客户举办三场不同主题的讲座

媒体速览

保监会排查类相互保险组织风险

保监会:鼓励保险资金投资重大工程项目债权 前三季度十家险企投资养老社区逾250亿元 扶老人险上线3天卖两万余份 买家多为90后

分享1+1

"双降"后理财市场生态



研发快递 研发快递



目录

Contents



明亚视点

明亚四川分公司已于2015年10月8日取得营业执照公司组织开展《防范和打击非法集资》宣传活动明亚客服部专为女性客户举办三场不同主题的讲座



媒体速览

保监会排查类相互保险组织风险 保监会: 鼓励保险资金投资重大工程项目债权 前三季度十家险企投资养老社区逾250亿元 扶老人险上线3天卖两万余份 买家多为90后



P4 公司组织开展《防范和打击非法集资》宣传活动



分享1+1

"双降"后理财市场生态



研发快递

研发数据



P5 明亚客服部专为女性客户举办三场不同 主题的讲座









明亚视点

明亚四川分公司已于2015年10月8日取得营业执照

2015年10月8日 明亚保险经纪有限公司四川分公司正式取得营业执照 成为继北京、上海、江苏、陕西、深圳、重庆、河北、广西、内蒙、广东之后,明亚在全国的第十一家分支机构。











明亚视点

公司组织开展《防范和打击非法集资》宣传活动

根据监管机构的相关要求,10月公司开展了为期一个月的《防范和打击非法集资》专项月活动,全国各个机构纷纷开展了各式各样的培训和研讨,通过这次专项活动全面提升了业务人员的法律法规意识,让经纪人能更加专业的为客户提供服务。











明亚视点

明亚客服部专为女性客户举办三场不同主题的讲座

金秋10月,明亚为女性客户带来三场不同主题的讲座,涉及孕前保健、妇科保养、孕后月子等内容。三场活动合计约110位客户参加,通过活动向客户宣导了健康知识以及明亚的理念。









保监会排查类相互保险组织风险

近日,国务院下发《关于修改<中华人民共和国保险法>的决定(征求意见稿)》(下称"征求意见稿"),对险资管理、相互保险等领域进行了修改。其中,新增的第二百零二条规定,"保险集团公司、相互保险公司以及其他相互保险组织的设立、分立、变更和解散应当经国务院保险监督管理机构批准"。这意味着保险法首次将各类相互保险组织纳入保监会的监管范围。目前国内五大互助平台的会员总数已经超过66万人。

为防范"类相互保险组织"风险,保监会要求保险中介机构排查类相互保险组织的风险,并给中介机构下发《保险中介机构涉及"类相互保险组织"情况表》,要求中介机构上报相关情况。保监会要求中介机构排查两大风险:一是保险中介机构是否通过网络平台等渠道设立"类相互保险组织",向加入组织的成员事先收取较小数额费用甚至无需缴费,待发生成员意外死亡、患病等事件后再向全部成员征集钱款予以救助。二是保险中介机构是否为"类相互保险组织"提供服务。排查还包括类相互保险机构的组织宣传、经办渠道(网站、微信、微博等地址)、运作模式、人员规模、资金筹集渠道等方方面面。









保监会:鼓励保险资金投资重大工程项目债权

近日保监会同国家发展改革委联合印发了《关于保险业支持重大工程建设有关事项的指导意见》(以下简称《指导意见》),鼓励投资重大工程建设项目债权;鼓励发展重大工程建设投资基金;研究建立巨灾保险制度;加快发展再保险市场。

《指导意见》主要内容包括:一是加大长期资金支持。充分发挥保险资金长期投资优势,支持保险机构通过债券、投资基金、基础设施投资计划、资产支持计划等方式参与重大工程投资,进一步拓宽投资空间,创新投资方式,满足重大工程建设融资需求。二是发挥风险保障功能。积极完善保险经济补偿机制,提高灾害救助参与度,大力支持保险机构通过工程保险、巨灾保险和再保险等方式,加强对重大工程建设的保障力度。三是完善配套支持政策。在相关部门支持下,着力解决在重大工程投资中长期困扰保险机构的沟通协调、信息共享、税收政策落实、用地保障、不动产抵押等障碍。四是加强风险管控。按照积极稳妥的原则,加强保险机构能力建设,强化属地化监管,做好各地统筹协调,明确市场主体、监管机构和主管部门相关职责。









前三季度十家险企投资养老社区逾250亿元

近期,泰康人寿与南京仙林大学城管委会签署增资扩股协议,泰康拟以50亿总额获仙林鼓楼医院80%股权。作为泰康人寿养老社区医养结合战略的一部分,控股仙林鼓楼医院无疑填补了泰康"吴园"养老社区医院板块的短缺。

据不完全统计显示,今年三季度末,一共有10家保险公司已投资或计划投资26个保险养老社区项目,计划投资额超过700亿元,实际投资额超250亿元。在养老社区投资领域,包括上市公司在内的大中型险企走在前列。

项俊波在此前复旦大学"中国保险业的改革与发展"的演讲中表示,目前全国2亿老人,如果8%进养老院,现在中国需要1600万床位,但目前全国养老床只有400万。市场缺口看似巨大,但险企用于养老社区的实际投资额其实并不多。数据显示,前8月,险资配置"其他投资"额为27736.61亿元,而前三季度养老社区的实际投资额为250亿元,养老社区投资占其他投资额的0.9%,不足1%。可以看出,虽然不少险企已经涉足养老社区,但敢于大手笔斥资真金白银的险企并不多。项俊波此前也提示保险公司,保险公司要在资金、建设、运营等方面做好统筹规划,确保可持续发展。还要高度关注风险,制定标准流程,建立保险业务经营与养老社区运营的风险隔离机制,切断两者间的风险传递。









扶老人险上线3天卖两万余份 买家多为90后

10月19日,蚂蚁金服宣布,支付宝已经上线一款针对好心扶老人反被讹的险种——扶老人险,由华安财险承保,用户最高可获得2万元的法律诉讼费用赔偿。

"扶老人险"保费3元,保期一年。用户投保后,如果发生好心扶起老人反而被讹的意外情况,最高可以获得2万元的法律诉讼费用赔偿。支付宝称,该保险于10月15日晚间上线,3天时间已经有2.6万人参与投保。其中2.4万投保用户为80后和90后,而90后更是占总投保人的57%。北京地区共有2021位用户购买这一险种。目前2.6万购买者,都是个人客户。

值得一提的是,"扶老人险"除了赔偿诉讼费用,还会无偿赠送给投保人全年的法律咨询服务。也就是说,如果投保人真的遇到了上述"被讹"或"碰瓷"的状况,可以立刻向保险公司提供的法律咨询服务商进行咨询,寻求保障自身合法合理权益的方式。

在购买和理赔方面,该险种尽量做到简单易用:购买时,用户只需要在"支付宝-财富-我的保障"里点击该险种,借助支付宝实名认证信息,无需额外填写任何信息即可支付购买完成。理赔时,用户只需拨打保险公司电话报案,并提交包括法院判决、裁定或调解书以及诉讼费用单据,保险公司在调查核实后,就会进行相应理赔,而且理赔与否和诉讼输赢无关,只要发生因扶起老人发生的诉讼,并产生相应的诉讼费用,无论诉讼输赢都可以获得理赔。









"双降"后理财市场生态

--房建峰

10月底,是个降息的好日子,不仅欧洲央行行长德拉吉暗示了进一步降息的可能,中国国务院总理李克强也明确指出,"我们还会继续采取降息降准等政策工具,尤其是针对小微企业的定向降准。此外,还会采取其他措施,比如中长期贷款。"然后,央妈的第二只鞋子落地,第五次降准降息准时来临,一年期存款基准利率下降至1.5%。

短短11个月,中国人民银行7次挥起降准降息的调控工具,其中两次降准、两次降息、3次"双降"。如果再算上去年底的两次降准,央行在不足一年时间内释放流动性的频次达到了9次之多。

如此这般注入流动性后,炒股的牵挂股票是不是涨,买房的关心房价会不会跌,存银行的也想知道存款能不能跑赢通胀,搞实业的更想了解办贷款有没有可能容易些.....接下去货币政策如何演绎,左右着每个人的"钱袋子"。











普通大众把更多的目光投向了互联网金融理财。可高收益的P2P网贷同时也伴随着高风险,平台跑路、倒闭事件频发,行业尚在规范之中,仅今年以来P2P网络贷款平台出现跑路或提现困难的公司多达677家,小伙伴们再一次被惊呆。甚至连实力雄厚的阿里旗下招财宝平台,也出现了首例逾期项目。10月28日晚间,招财宝宣布,经过与借款企业、推送方银行和担保机构的协商,这项涉及规模达1.22亿元的逾期项目本息已经全部归还完毕。不过,看似事件完结的背后,市场对担保机构角色形同虚设、第三方"担而不保"的质疑却并未消散。老百姓的钱也是一元一角的积攒的,还有没有些靠谱的方式了?

股市、基金也不必说,断崖式的洗劫,让股民、基民们心有余悸,或许连续降息, 多释放些流动性,能够再提振下市场,让亏本资金的套子能松一松,多一些回本解套 的希望。银行理财产品应该受的影响更大,越来越低的收益让我国最大的理财市场在 逐步丧失其吸引力。











其实,大部分人都忽略了,或者说是未了解另外一种理财方式,保险!保险产品中的投连险、万能险都可以作为固定收益的产品选择,当然,这里提到的投连险是采用集合信托理财为投资标的特殊品种。作为互联网金融的一部分,互联网保险短短一年就发生了翻天覆地的变化,2014年互联网人身险保费353亿,2015年前三季度就突破千亿,4倍以上的增长速度,而且逐月增加。微信上线的固定收益类投连险,仅开放两小时就卖满一天的销售额度,收益高达年化6.1%,保险产品的投资热情史上未见。

双降的市场环境下,对于预定利率在3.5%和4.025%中长期保险产品来说,市场竞争力的增加是较为明显的,未来可能会发挥更大的市场影响力。

其实,保险产品,当然是安全的,保险公司首先就不能倒闭,选对了产品,就能达成自己的投资目的、稳定收益。如果说市场上成千上万的保险产品不好理解,不好选择,找一位专业的保险经纪人就很容易的解决了。









【结语】

降息降准,也在影响着人民币汇率的走势,自2013年底,人民币进入降息通道,过去连续8年的升值已经过去,我们应改变原有的对人民币的态度,境内外资产配置也应该提上话题了。换些美元,做做外币理财,买些QDII基金都是不错的选择。当然,海外保险中的分红型险种,具有全球化投资,稳定高收益的特点,同样是规避汇率风险的好选择。

总之,目前的降息、降准仍然不是终点,刺激经济,释放流动性将是长期 诉求,在理财行为上,我们也应转变观念,放开眼界,在爆发式增长的保险产 品中,物色投资目标。



研发快递 · 签约统计







• **陕西分公司**:签约 寿险公司已达**22**家, 签约各类寿险产品

达到136个。

138个。

重庆潼南:签约寿险公司已达到14家,签约各类寿险产品达到

• 深圳分公司: 签约寿险公司已达12家, 签约各类寿险产品达到262个。

明亚全国

(截至2015年10月20日)



类寿险产品达到217个。

- 北京分公司: 签约寿险公司已达26家, 签约在售产品达到637个。
- 河北分公司: 签约寿险公司 已达12家, 签约在售产品达 到264个。
- **江苏分公司**: 签约寿险公司 已达**15**家,签约在售产品达 到**385**个。
- 上海分公司: 签约寿险公司 已达19家,签约在售产品 达到458个。

广西分公司: 签约寿险 公司已达到4家,签约 上各类寿险产品达到36个

•签约寿险公司已达30家,占全国总计69家人身险公司的将近43%以上各类寿险产品达到36个。

•全国市场上前6大中资寿险公司中,有3家是明亚的签约合作伙伴,前6大外资寿险公司中,有3家是明亚的签约合作伙伴。

研发快递 • 签约万能产品利率演示







序号	保险公司	产品名称	2015年9月	同比上月
1	人保健康	人保健康福泽一生	4. 10%	持平
		人保健康健康宝A	4. 10%	持平
		人保健康附加个人护理保险	4. 10%	持平
2	富德生命人寿	生命附加金管家	3.85%	持平
		生命附加金管家A款年金保险(万能型)	3.85%	持平
3	阳光人寿	阳光金满堂/财富双账户少儿—稳定	5.00%	持平
		阳光金满堂/财富双账户少儿—进取	4.00%	持平
4	华夏人寿	华夏附加福鑫连年	4. 50%	持平
		华夏金管家年金保险(C款)	6.80%	新增
5	信泰人寿	信泰附加金易通	4.00%	持平
6	长城人寿	长城附加金钥匙年金保险(万能型)	4.80%	↓ 0. 2%
7	同方全球人寿	同方全球卓越理财B	3.80%	持平
8	人民人寿	人保寿险附加品质生活年金保险(万 能型)	6%	持平
		人保寿险和谐人生终身寿险(万能型) (A款)	4. 25%	持平

数据来源: 各家保险公司网站万能利率公布、中国人民银行网站利率公布

研发快递 • 签约万能产品利率演示







序号	保险公司	产品名称	2015年9月	同比上月
9	中新大东方	中新大东方终身寿险(万能型,B1款)	4. 30%	持平
		中新大东方终身寿险(万能型, A1款)	4.30%	持平
10	国华人寿	国华财富增值(2011)	4. 75%	持平
		国华创富人生2011	5.00%	持平
11	英大人寿	英大附加全能管家两全保险(万能型)	4.60%	持平
12	瑞泰人寿	瑞泰宝赢/瑞赢/智赢/瑞利一号	4.90%	持平
13	昆仑健康	昆仑健利宝A	4.75%	持平
		昆仑健利宝G	3.00%	持平

综述: 2015年9月, 已签约万能险产品各产品利率均与上月持平; 同比中国人民银行公布的3年定期存款利率2.75%, 有8个产品利率等于或超过或该水平(如上表中标红数字所示)。

研发快递 • 产品监测







新产品 上线

统计时间: 2015年9月21日-2015年10月20日

北京

工银安盛人寿御立方三号两全保险和附加御立方三号重大疾病保险

投保年龄:30天-60周岁

保险期间:保至66 周岁、77 周岁、88 周岁

缴费期间:3\5\10\20\30年

特点:

银

安

盛

1、保险期间特殊

2、必须和附加御立方三号重大疾病保险一起投保

3、单看费用特便宜

4、重疾保障种类多达60种

5、有多次重疾赔付和轻症赔付

6、费用高,组合产品费用市场平均水平

研发快递 • 产品监测









统计时间: 2015年9月21日-2015年10月20日

河北:

国 华

寿

国华畅行无忧两全保险(8101)

-2015年9月25日24点







供稿致谢

- 明亚视点 由行政人事部供稿
- 媒体速览 由市场部供稿
- 分享1+1 由市场部约稿
- 研发快递 由研究发展部供稿
- 新品上架 由研究发展部、电子商务部门供稿



行销资讯

一为您提供有用的信息

- 主办 市场部
 - 编委 冯未名 刘存鑫刘志浩 严 婷王 菲 王梓嫣

- •总编 卫江山
- •视觉美化 李元元

明亚保险经纪公司网站

http://www.mingya.com.cn

明亚新浪微博

http://weibo.com/mingyabaoxian

- 协办 研究发展部 保单服务部 人员管理部 营销支持部
 - 行政人事部 销售培训部 电子商务部 北京分公司
 - 上海分公司 江苏分公司 陕西分公司 深圳分公司
 - 重庆分公司 河北分公司 广西分公司 广东分公司
 - 四川分公司。内蒙古分公司



