



СКОЛКОВО
— BUSINESS TOWER —



экосфера

SKOLKOVO

— Белая книга —

СКОЛКОВО



1. цитировать	2
2. Резюме	3
2.1. конъюнктура рынка	4
2.2. Решение SKO	5
3. групповое представление	8
4. диверсификация каналов для более широкого внедрения платформы SKO	11
5. обзор рынка	13
5.1. ведущая платформа электронной торговли не предлагает системы стимулирования и решения платежей	14
5.2. Вопрос о репутации и доверии	15
5.3. длительный и дорогостоящий процесс оплаты	15
5.4. Невозможно приспособляться к росту зашифрованных монет	15
6. рыночные возможности	17
6.1. Содействие развитию рынка электронной торговли потребителями	18
6.2. перемещение платежей	18
6.3. дать возможность предпринимателям участвовать в экономике с цифровой стоимостью в 10 триллионов долларов	18
6.4. требование стоимости	19
7. SKO Demand: ядро кластерной цепи	20
8. SKO Demonetary Ecosystem	23
8.1. экологическая среда	24
8.2. линейная экология	24
8.3. скодап	26
8.4. открыть платформу API	27
8.5. интеграция банковской системы	28
8.6. мобильный кошелек SKO	28
8.7. интеграция шифрования обмена валют	28
8.8. сертификат о поставке и обслуживании блоков компании «Этьен»	29
8.9. переход точка - точка	30
8.10. единая система стимулов	30
8.11. эмиссия денежных знаков SKO	31
9. наша команда	32
10. вежа	35
11. Заключительное заявление	37



1. цитировать

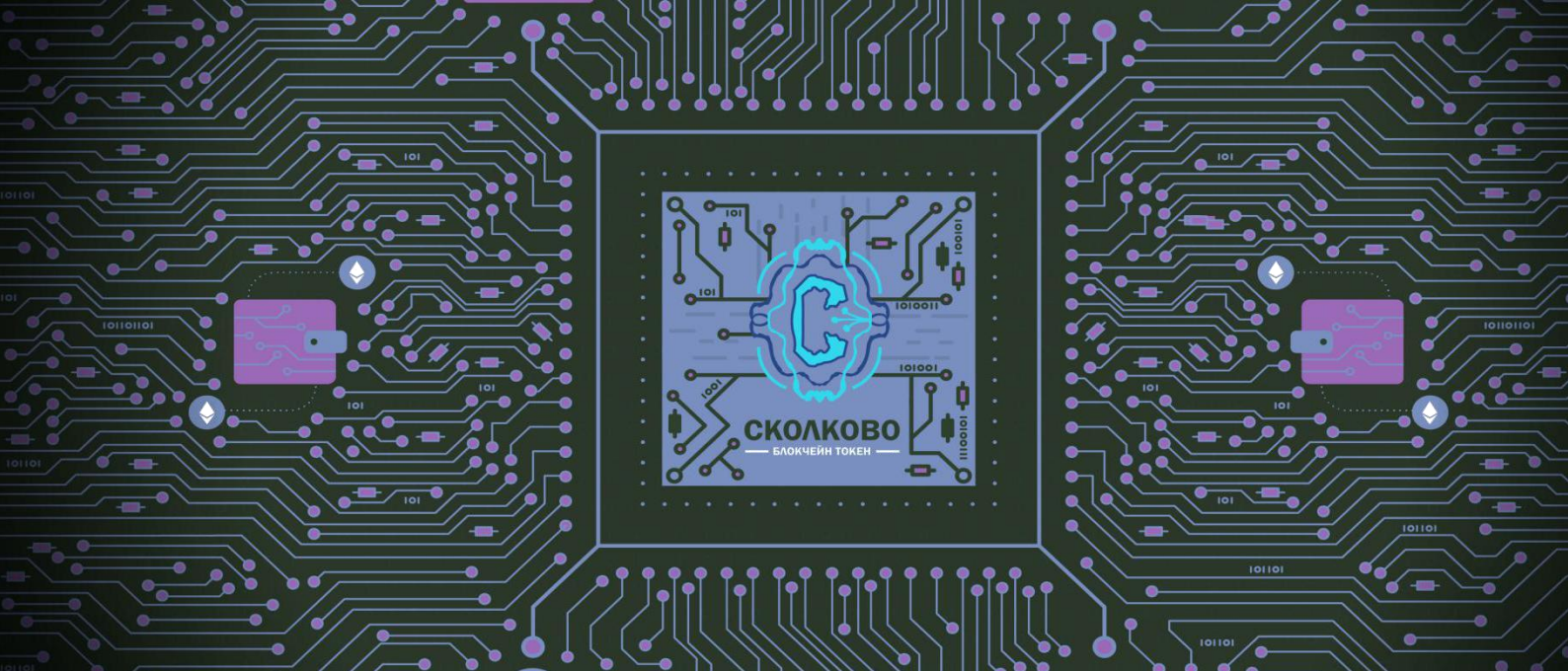
В настоящем документе описывается революционное сочетание технологий, используемых в рамках цепочки "Эмпайр", с электронной торговлей и оплатой экосистем. SKO Deada и уникальная инфраструктура обеспечивают компании, занимающиеся электронной торговлей и предоставлением услуг, в целях стандартизации схем стимулирования и обеспечения всеобщего доступа к зашифрованной денежно - кредитной экономике. наши решения абсолютно прозрачны и направлены на то, чтобы обычные люди имели доступ к зашифрованным валютам. с точки зрения клиента никаких привычных изменений не произойдет. например, к числу наших продуктов относятся SKO Touch & DAPP, которые могут использоваться одновременно с ежедневными мелкими платежами.

Основная цель SKO - создание децентрализованной системы платежей в рамках цепочки

блоки в целях расширения возможностей простых людей во всем мире

коэффициент использования блокчейн системы SKO Demonetary Ecosystem обеспечивает единую систему стимулов, в которой могут участвовать любые поставщики услуг. Это дает возможность практически любой компании еще больше стимулировать потребление услуг, поскольку она предлагает реальную стоимость за счет эмиссии денежных знаков и расширяет свои прежние ограниченные и добросовестные стимулы для следующего уровня на потребительском рынке.

В настоящем документе основное внимание уделяется современным технологиям поддержки электронной торговли и оплаты экосистем, включая Онлайнные платежи SKO, офлайнные платежи SKO, открытый интерфейс платежей API, экологическая поддержка SKO, единая система стимулов, Передача пунктов, многочисленные кошельки SKO и интеграция обмена.



2. Резюме

сегодня интернет - торговля и услуги быстро развиваются, и в 2021 году ожидается, что глобальная розничная торговля достигнет 4,5 трлн. долл. США. для большинства коммерческих предприятий предпочтительным способом торговли становится зашифрованная валюта, которая в настоящее время составляет несколько сотен миллиардов и, как ожидается, увеличится до нескольких триллионов. Согласно результатам исследования, ожидается, что большинство финансовых и банковских секторов перейдут на секторальную цепочку, в результате чего в ближайшие несколько лет во всех секторах будут применяться более высокие коэффициенты.

Мы стремимся к расширению масштабов внедрения глобальной сети блоков, объединяющей простых людей. Мы являемся первой в мире компанией, которая сочетает преимущества интернет - бизнеса и платежной отрасли; рынок Интернета в сети интернет, который обеспечивает поддержку SKO Demoney, оплачивает зашифрованную валюту через линию, обеспечивает онлайн-шифрование валют и единую систему стимулирования, предлагающую конечные решения. Цель денежных знаков SKO состоит в том, чтобы стать частью ежедневной онлайн-торговли и покупки в магазине для всех. платформа SKO решает основные проблемы электронной торговли и зашифрованной денежно - кредитной экономики. Во - первых, розничные торговцы предлагают системы ограниченных стимулов, связанные с их услугами, как в онлайн-режиме, так и вне сети. в силу своего ограниченного характера они, как правило, не имеют ценности для потребителей. из - за отсутствия инвестиций в технологию вся коммерческая система стимулов используется не в полной мере. как это ни парадоксально, многие компании испыты-

вают трудности с предоставлением привлекательных стимулов, поскольку они рискуют недооценивать стоимость услуг. "единая система стимулов" позволяет поставщикам услуг стать сверхузловыми и дистрибьюторами SKO, а также контролировать форматы схем стимулирования. В настоящее время SKO - это не просто бонусный узел, поскольку он может быть использован и конвертирован всеми участниками экосистемы SKO, а также мгновенно конвертирован в более чем 10 основных зашифрованных валют. Кроме того, в ближайшем будущем все пользователи и SKODAPP смогут преобразовать свою валюту в законную валюту с помощью мобильных сумок SKO и вернуть денежные средства на соответствующие банковские счета. Обеспечение глобальной интеграции услуг в целях решения важнейших проблем, возникающих в связи с национальным контролем за денежными средствами.

Во - вторых, сложные препятствия на пути выхода на рынок зашифрованных валют ограничивают потенциальную ценность криптографического рынка в целом. технология, разработанная вокруг SKO, является стратегической платформой для поддержки "единой системы стимулов" в целях обеспечения беспрепятственного доступа и максимального расширения групп потребителей. Хотя « единая система стимулов » может обеспечить междотраслевую стандартизированную премию SKODE, она также позволит обычным клиентам занять свое место в быстро расширяющемся мире шифрованных валют в интересах всех заинтересованных сторон. К числу ключевых факторов относится легкость использования услуг клиентов, поскольку схемы стимулирования уже являются широко распространенными. Хотя технические продукты SKO отвечают потребностям предприятий, они подробно рассматриваются в настоящем документе.

- **Проблемы:**

- платежи в конвертируемой валюте SKO - только нажмите кнопку, чтобы получить Онлайновые платежи
- оплата по линии SKO - открытие магазина или точечной передачи
- повышение уровня внедрения транспарентных экосистем;
- расширение практики использования банкнот SKO коммерческими организациями;
- создание единой системы стимулов для коммерческой экосистемы в рамках блокчейн-цепочки;

- **практика:**

- разработка и внедрение онлайн-системы платежей SKO Pay, которая может использоваться на любом веб-сайте, посвященном экологии SKO
- легко конвертируемые стимулы и быстрая реализация стимулируют клиентов использовать карты SKO для удовлетворения всех своих потребностей в покупках.
- наглядный пользовательский интерфейс заставляет чувствовать себя как второй день, поэтому пользователь не замечает передовых технологий системы покупки и стимулирования.
- целевые профессиональные ресурсы предназначены для обеспечения работы и поддержки коммерческих предприятий, с тем чтобы обеспечить успех деятельности каждого клиента.
- оказание конкретной помощи в управлении деятельностью, с тем чтобы помочь клиентам максимально использовать ее.

- **Цели**

- обеспечение комплексного решения проблем, связанных с функционированием сетей блоков, функционирующих в режиме онлайн, с использованием системы платежей в зашифрованной валюте и единой системы стимулов для поддержки сетей блоков, функционирующих на основе принципа «Тэй», которая контролируется монетами SKO
- создание плавающих экосистем с учетом интересов потребителей;
- создать транспарентную экосистему, доступную для обычных клиентов во всем мире; таким образом, повысить коэффициент использования SKO - валюты, зашифрованной по цепочке блоков

2.1. Конъюнктура рынка

долл. США. в 2014 году глобальный объем продаж через Интернет экологии составил 1,3 трлн. долл. США - ожидается, что к 2020 году удвоится, а к 2020 году число онлайн-покупателей также, как ожидается, увеличится с 1,46 млрд до 2 млрд. Таким образом, сетевая экологическая платформа и существующие схемы стимулирования весьма насыщены, и каждый магазин предлагает свою собственную систему интегрирования. Кроме того, с учетом трудностей, с которыми сталкиваются поставщики услуг, получение доступа к клиентам представляет собой серьезную проблему,

главным образом из-за конкуренции между поставщиками услуг. Электронная торговля также значительно отстает от других отраслей в плане использования криптографических валют.

Аналогичным образом, рынок зашифрованных валют быстро растет. Этот рост сдерживается основными проблемами:

- отсутствие надежного международного обмена, позволяющего физическим лицам конвертировать денежные знаки в законные валюты.
- в повседневной деятельности не используется зашифрованная валюта
- чрезмерное или неадекватное регулирование в различных странах мира, которое может повлиять на принятие пользователями различных схем мошенничества и привести к подрыву репутации заслуживающих доверия проектов;
- требования, предъявляемые к специалистам - разработчикам блоков
- снижение денежной стоимости в результате сокращения операционных издержек

2.2. денежная схема SKO

платформа SKO предлагает практические решения вышеперечисленных проблем и может стать практическим ядром интеграции интернет-бизнеса и зашифрованных валют. Она стремится поощрять покупки в зашифрованной валюте, выставляя напоказ обычных людей SKO. основное внимание в программе SKO уделяется облегчению доступа к собственности на зашифрованные валюты, что может привести к повышению стоимости. число SKO весьма ограничено, и современные поставщики монет становятся крупными суперузловыми узлами, и SKO будет постоянно расти без учета любых потенциальных сложностей, которые делают зашифрованные валюты менее привлекательными.

унитарная система стимулирования призвана изменить индустрию недобросовестности за счет объединения возможностей всех поставщиков услуг в области стимулирования покупок, независимо от того, как осуществляется интеграция продукции. особое внимание уделяется стимулированию отдельных лиц за счет зашифрованного доступа на рынки валют и инвестиционных форм. с помощью нашей технической продукции мы ищем поддержку индивидуальных продавцов и коммерческих поставщиков. способность SKO использовать такую глобальную дисперсию в любом месте фактически представляет собой Неограниченный рост символической стоимости. когда мы пытаемся проникнуть на платформу электронной торговли, а также в обычные розничные магазины, это будет бесшовно, без каких-либо привычных изменений с точки зрения пользователя.

SKODAPP & Wall - это решение всех стимулов, которые могут представлять интерес для наших покупателей. Это первая в России программа такого стимулирования. Она позволяет клиентам получать SKO в обмен на повседневные покупки или инвестиционные фонды, а также осуществлять платежи с использованием накопленных SKO. Это обеспечивает легкий доступ для обычных клиентов, поскольку он аналогичен существующим методам оплаты. Однако в настоящее время в распоряжении SKO есть валюта, имеющая внутреннюю ценность и срок действия которой не истек. Показывать символы SKO как реальные для текущего использования.

цифровая валюта является ценным источником приложения, все не потребляемые цифровые валюты, не опуская их, не имеют ценности.



в будущем стоимость денежных знаков SKO будет доступна через банковскую систему, поскольку они будут немедленно поставляться между бумажником клиента SKO и его банковскими счетами для продажи и покупки SKO. мобильность денежных знаков SKO, несомненно, будет привлекать клиентов к участию в премиальных поставщиках SKO, сочетая их с другими продуктами SKO, будет активно расширять возможности для стимулирования покупателей, предоставления услуг клиентам и беспрецедентного расширения участия на рынке шифрования.

мобильный кошелек SKO позволяет пользователям получать опыт бесшовного пользования и служит порталом для деятельности SKO, например для продажи и покупки и банкнот SKO с использованием установленных пользователем банковских счетов. мобильные кошельки будут также использоваться в качестве зашифрованных валют, и пользователи могут немедленно конвертировать свои чеки SKO в более чем дюжину других основных криптографических валют (первоначально "Ether"). упростить шифрование валют для обычных людей. для поставщиков мы предоставляем платформу OpenAPI, которая позволяет полностью настраивать платформы SKO, которые вы выбрали для запуска. перераспределение денежных знаков SKO может осуществляться по усмотрению разработчиков цепочки блоков без необходимости в них. мы предоставляем предприятиям и потребителям современные и удобные в использовании инструменты для обеспечения глобального внедрения SKO.

поскольку существует лишь определенное количество SKO, сочетание дефицитности

и и динамично развивающейся децентрализованной экосистемы приведет к повышению курса валюты SKO.

В конечном счете SKO Demand функционирует в Революционном конце на экологической платформе концевой цепочки. Она использует цепочку блоков "Эмпайр" для обеспечения того, чтобы она была безопасной и эффективной, а также для того, чтобы продавцы, использующие "SKO", могли по своему усмотрению адаптироваться. Это дает нынешним поставщикам широкие возможности для сохранения передовых технических характеристик, поскольку внедрение SKO станет первым шагом на пути к унификации стимулов для покупки и ослаблению прав собственности на зашифрованные валюты. наша первоначальная цель состояла в том, чтобы стимулировать и использование SKO для создания автономного рынка, управляемого нашими денежными знаками.

Эта платформа позволит значительно расширить круг потребителей во многих областях. Продавцы и розничные торговцы, использующие SKO, смогут создать весьма привлекательные системы стимулирования, полностью устранив трудности, связанные с обладанием зашифрованной валютой, и устранив любые препятствия, мешающие человеку войти в экономику шифрования. Клиенты поощряются к участию в закупках, предлагаемых компанией "SKO", поскольку они могут ликвидировать свои коммиссионные, использовать их в качестве инвестиций или конвертировать их в другие зашифрованные валюты путем покупки или юридического преобразования. Включить перемещение приложений на уровне предприятия. по мере развития платформы SKO ценность символического денежного знака будет пользоваться большим спросом у пользователей, что, несомненно, имеет огромный потенциал, поскольку она позволяет любому поставщику товаров и услуг пользоваться платформой SKO. платформа и ее компоненты предназначены для того, чтобы легко поддерживать поставщиков и предоставлять пользователям опыт, не зависящий от изменения существующего поведения.



СКОЛКОВО

— БЛОКЧЕЙН ТОКЕН —

3.групповое представление



Skolkovo Innovation Centre инновационный центр является высокотехнологичным коммерческим центром, разработанным правительством России, со штаб - квартирой в Москве, Россия, строительная площадь 140 тыс. квадратных метров.

Skolkovo 12 ноября 2009 года бывший президент России Дмитрий Медведев в ежегодном послании о положении в стране впервые выступил с предложением о создании крупномасштабного научно - исследовательского центра США "Силиконовая долина" для дальнейшего повышения роли России в развитии в условиях глобальных преобразований.

В 2010 году Сколково вступил в период строительства на больших скоростях, который был завершен в 2014 году.

Этот комплекс, возглавляемый миллиардером России Виктором Вексельбергом, президентом Фонда Сколково, возглавляется бывшим председателем компании «Интел» Крейгом Барретом. лауреат Нобелевской премии в области физики в 2000 году Зерос Альферов был директором научного сообщества в рамках проекта по внедрению новшеств в области высоких технологий.

В настоящее время более 300 компаний, занимающихся инновационными исследованиями и проектированием, размещены в Сколковском инновационном центре. Сколково заключил соглашения о партнерстве с Цюрихским технологическим парком

м, научно - техническим парком Массачусетского технологического института Соединенных Штатов, технологическим городом Финляндии, сингапурским технологическим парком и рядом ведущих международных научно - технических компаний, которые создали свои собственные научно - исследовательские центры в Сколково. Сколково также имеет современный технологический университет - Сколтехский университет России, Сколково - 30 лет в области науки, образования и инноваций перейти к первому шаблону успешного глобального проекта.

В августе 2013 года проект "Сколково" был отобран для включения в правительственный план "Экономическое развитие и инновационная экономика", что позволило вновь выделить 3,5 млрд рублей на его развитие до 2020 года. с момента своего создания фонд skolkovo, выполняя поручение правительства России, последовательно инвестирует более 3000 начальных компаний в таких областях, как космос, медицина, AI, космическая техника, ядерная технология, энергетика, коммуникационные технологии, объем инвестиций, по оценкам, достигнет 10 млрд. научно - технический парк Сколково также станет научно - техническим центром всей Восточной Европы.

Сколково построен таким образом, чтобы дать человечеству огромный импульс для научно - технического прогресса. научно - исследовательская группа в сколковском технологическом парке работает без помех и содействия. В настоящее время в Сколково работают и живут до 35 000 человек, которые занимаются исследованиями и разработками энергосберегающих продуктов, таких, как новые виды космической и коммуникационной продукции, новейшее медицинское оборудование, энергоэффективность, биотехнология, ядерная технология, космическая техника, информационные технологии, технологии блокчейн, телекоммуникации, чистая энергия и новые виды светодиодных ламп. десятки инновационных проектов, разработанных компанией « Сколково инжиниринг », были успешно осуществлены на международном рынке, в частности, оборудование для динамического моделирования нефтяных и газовых месторождений, лазерная система с экраным дисплеем следующего поколения и гибкая организация операций.

В июле этого года с компанией « Денебсофт » был успешно подписан Инвестиционный меморандум на сумму 400 млн. рублей, основанный на освоении в последние годы технологий блокчейн, в качестве международного интеллектуального центра ит. проблемы, связанные с мандатом, и огромные потребности, связанные с глобальной гармонизацией цифровых валют в целях удовлетворения потребностей глобальной интеграции бизнеса.

Denebsoft был создан 16 марта 2012 года и базируется в городе Уфа, столице Республики Башкортостан, Российская Федерация. с момента своего создания компания "Denebsoft" сосредоточила свое внимание на применении технологии блокчейн в области глобальной оплаты экологических исследований и создания п

латных экосистем, поддерживающих крупномасштабные коммерческие схемы оплаты. традиционные трансграничные платежи являются обременительными, и процесс перехода от банковского сектора к SWIFT к банковскому процессу длится много времени и обходится дорого. в рамках секторальной цепочки внедрение системы точек - точек позволит оперативно завершить сделку, в то время как переход через систему трансграничных платежей, на которую специализируется компания Denebsoft, может быть произведен в секундах для решения вопроса о международных клиринговых расчетах. В то же время, опираясь на надежные технологии секторальной цепочки, глобальная платежная экосистема будет широко распространяться на такие сферы, как финансовые услуги, общая экономика, здравоохранение, розничная торговля, логистика, средства массовой информации и развлечения, а также поддерживать Подрывные инновации в таких отраслях, как брокерская деятельность. "Denebsoft" стремится содействовать применению технологии блочной цепи в производственных цепях предприятий и содействовать дальнейшей глобальной интеграции торговли цифровыми валютами.

платформа SKO представляет собой децентрализованную платную экосистему, созданную в 2019 году компанией "Denebsoft" для расширения использования блочной цепи в глобальных платежах. платформа SKO и ее компоненты будут легко поддерживать поставщиков, не завися от изменений в поведении плательщиков. с точки зрения скорости, стоимости и безопасности преимущество блоковой цепи в области трансграничного применения платежей не может быть противоположным. "Denebsoft" заявила, что в будущем она создаст глобальную систему платежей за блоки и вместе с "Сколково" возьмет на себя ответственность за содействие глобальным экономическим преобразованиям.

В настоящее время Denebsoft также проводит совещания с институтом стволовых клеток человека (HSCI), Институтом антропогенной клетки (HSCI), Generis Biotech, глобальной фармацевтической компанией AstraZeneca, Innovation Biotech, International Electric Aliba, eBay, которая в конечном счете будет техническим подразделением в секторальной цепи. важную роль в промышленном применении играет промышленность.



4. диверсификация каналов для более широкого внедрения платформы SKO

платформа SKO предназначена для охвата нескольких каналов, с тем чтобы обеспечить более широкое применение технологии блочной цепи. есть два основных вертикальных направления для достижения нашей цели.

Электронная торговля: монеты SKO предназначены для того, чтобы стать частью повседневных покупок и развлечений для всех, не требуя от них изменения их поведения при покупке и развлечении. Это может быть достигнуто путем простого и доступного веб - сайта в интернете, который легко интегрирован с децентрализованными платежами.

децентрализация платежей: платформа SKO будет служить связующим звеном между коммерческими предприятиями, потребителями, зашифрованными денежным и биржами и интеллектуальными контрактами между компаниями, регулирующими движение денежных средств SKO.

наша маркетинговая стратегия может охватить больше клиентов и торговцев.

- Рекомендуемая / экспонированная экспозиция
- бонус за время: это наша конечная цель, и обычные клиенты будут привыкать к использованию электронной торговой платформы SKO для повседневных покупок и получать вознаграждение без необходимости делать что-либо другое.
- поощрение клиентов к использованию SKODAPP и SKO Wallet
- вера в технологии и создание мощной единой системы стимулов для привлечения ведущих предпринимателей к участию в Платформе SKO и для увеличения объема высококачественных инвестиций; платформа, чтобы пользователь имел липкий атрибут.
- мобильные сумки интегрированы, и клиенты могут обмениваться SKO в обмен на другие зашифрованные валюты (например, ETH и BTC).
- интеграция DAPP: Различные интернет-услуги и прикладные программы для покупки
- открытая платформа: допускается интеграция третьих сторон.





5. обзор рынка

во всем мире индустрия электронной торговли по-прежнему пользуется популярностью. для каждого последнего дня интернет - платформа получает больше клиентов и постоянно увеличивает объем своих сделок.

Кроме того, потенциал розничных и онлайн-покупок будет расти и в будущем. в 2014 году объем продаж онлайн - покупок составил около 1,33 трлн. долл. Таким образом, соответствующий объем розничной торговли из электронной торговли, как ожидается, увеличится с 7,4% до 14,6% соответственно в 2015 и 2020 годах. Statista сообщает, что к 2020 году число онлайн-покупателей увеличится в два раза (более 2 млрд. человек) по сравнению с 2015 годом (1,46 млрд).

глобальные розничные продажи электронной торговли, 2014 - 2021 годы (в млрд. долл. США)



Источник: eMarketer @ Stista 2017 Дополнительная информация: весь мир; eMarketer; 2014 — 2017 годы

при сохранении целостности данных в цепочке блоков регистрируются все операции и обеспечивается безопасность и прозрачность всех операций, осуществляемых на платформе. Кроме того, помимо связанных с этим расходов, технологии блокчейн приведут к сокращению числа посредников, необходимых для завершения любой операции. Таким образом, внедрение системы стимулов для интеграции "умных" контрактов в секторальную цепочку станет значительным улучшением в секторе электронной торговли.

По мере того, как автоматизация закупочных процессов и быстрый рост электронной торговли делают эту отрасль конкурентоспособной. Типичными представителями отрасли являются клиенты, которые более чутко реагируют на цены, конкурентоспособные цены на ежедневной основе и растущую популярность торговой марки. В настоящее время очевидно, что лояльность клиента, основанная на рекомендации и повторной покупке, является важным стимулом для рентабельности розничной и электронной торговли.

В настоящее время приобретение товаров клиентами является одной из ключевых проблем, с которыми сталкиваются розничные торговцы. Статистические данные свидетельствуют о том, что средний показатель конверсии в реальном объеме продаж в электронной торговле составляет всего 3 процента; однако фактический показатель составляет 1 процент или даже меньше. Предприятия тратят значительные ресурсы на привлечение внимания своих клиентов: это не только важно, но и является шагом в направлении сохранения внимания. отчет показывает, что расходы на сохранение существующих клиентов в 25 раз ниже, чем расходы на приобретение новых клиентов. в частности, когда конкуренция становится острой, клиент всегда находит замену между брендами. Поэтому крайне важно, чтобы розничные торговцы нашли наилучший способ обеспечить лояльность своих клиентов. многие статистические данные и отчеты свидетельствуют о том, что преданные клиенты будут сообщать своим друзьям об их опыте, менее дорогостоящей обработке, часто покупая больше продуктов, обеспечивая ценную обратную связь и пребывание в стране на более длительный срок. Несмотря на бурный рост в индустрии онлайн - покупок, бизнесмены и клиенты по - прежнему сталкиваются со следующими проблемами.

5.1. В настоящее время ведущие платформы электронной торговли не обеспечивают системы стимулирования и расчетов

Мы считаем, что отсутствие стимулов у крупнейших дистрибьюторов электронной торговли является огромной проблемой и рыночными возможностями. Крупнейшие компании, занимающиеся электронной торговлей, взимают значительные коми

ссионные за каждый вид продукции, продаваемой на их платформах, и предоставляют основные услуги только потребителям. Однако, внедряя единую систему стимулов, мы можем расширить опыт потребителей и ввести на рынок, управляемый потребителями, и поощрять их к тому, чтобы они покидали основные услуги в области электронной торговли.

5.2. Вопрос о репутации и доверии

Поскольку онлайн-рынки управляются небольшим числом крупных субъектов, укрепление доверия затрудняется. переход от одного централизованного рынка к другому сопряжен с трудностями; необходимо установить прочные связи с коммерческими предприятиями. К сожалению, история бизнеса не всегда регистрируется, и поэтому нельзя наказывать подозрительных торговцев или покупателей. для того чтобы коммерческие предприятия могли пользоваться доверием в условиях безопасности, им потребуется значительная рекламная и идентификационная работа.

5.3. длительный и дорогостоящий процесс оплаты бизнеса

Одной из наиболее очевидных проблем в сфере розничной и электронной торговли является длительный и дорогостоящий процесс оплаты услуг коммерсантов. В некоторых случаях плата за подключение может превышать 5 различных сборов, а окончательное определение сделки может включать 6 этапов. Кроме того, операционные издержки могут быть на уровне от 2 до 5 процентов выше и взиматься с возмещения расходов. Кроме того, в большинстве магазинов электронной торговли существующие платежные шлюзы редко дают возможность коммерческим предприятиям получать в своих магазинах мобильные сделки.

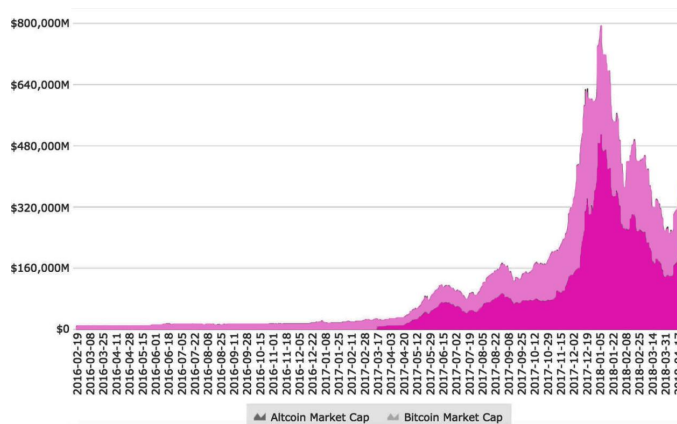
5.4. Невозможно приспособляться к росту зашифрованных монет

Сегодня большинство коммерческих предприятий не принимают оплату с использованием зашифрованных денег. Однако создается новый класс цифровых активов: эти продукты

надпись будет построена на платформе Ether. новая волна роста цифровых активов способствовала созданию экономики цифровых активов, основанной на монетах. опираться По оценкам, к 2025 году в рамках блочной цепочки будет создано около 10 процентов мирового ВВП, в результате чего у предпринимателей нет иного выбора, кроме как стать частью растущей экономики блоков.

для того чтобы проиллюстрировать это утверждение, давайте взглянем на диаграмму, приводимую ниже, с тем чтобы показать рост цифровых валют в цепочке блоков. Однако следует отметить, что на этот рост повлияли преимущества, связанные с использованием монет «Тай» в качестве валюты, и глобальная экспансия, основанная на монетах «Этай»

верхний предел зашифрованного денежного рынка (история) coin.dance



Аналогичным образом, на следующей диаграмме показан рост верхнего предела рынка Ether. По состоянию на март 2018 года рыночная стоимость составляла примерно 68 млрд. долл. с прошлого года он вырос на 3750%!

На рисунке показан неуклонный рост предприятий по производству эфира. Мы твердо убеждены в том, что основатели «Эмпайр» создали такую экосистему, которая будет постоянно совершенствоваться в будущем. Ожидается, что с предстоящим выпуском EТуре сделка будет дешевле и быстрее. Это одна из главных причин, по которым Группа «шкодент» приняла решение внедрить в цепочку блоков «этай».





6. рыночные возможности

США, а в 2017 году - примерно 32 млрд. долл. США. с учетом значительного роста глобальной лояльности темпы роста составляют 6 процентов в год, и ожидается, что Совокупные годовые темпы роста (CAGR) составят 24,37 процента, а к 2020 году - 47,1 млрд. долл. США. К сожалению, доклад страдает недостатками, и вызывает тревогу низкий уровень использования добросовестного плана в области электронной торговли. около 76% потребителей в этой отрасли не воспользовались своими торговыми льготами, в то время как эти потребители относятся к менее чем 29 схемам, специально разработанным для мира электронной торговли. исследование MarketsAndMarkets показало, что вероятность невыплаты премий за лояльность в 2,7 раза выше, чем вероятность того, что клиент покинет какую-либо конкретную программу и присоединится к другой программе. SKO Defense находится в идеальном положении для поддержки процесса революционной индустриализации, обеспечивающей лояльные стимулы. наша лояльная экосистема предназначена для обеспечения бесшовной интеграции с основной интернет-экологией. Кроме того, наша экосистема позволяет коммерческим предприятиям в полной мере пользоваться благами SKO Demoney, продавая, покупая или обменивая денежные знаки, сокращая при этом ненужные издержки и расширяя Круг клиентов. этот уникальный промышленный статус делает нас идеальным выбором для всех участников бизнеса. Кроме того, с учетом этих конкурентных преимуществ наша цель заключается в том, чтобы активно расширять и принимать большее число промышленных предприятий, включая, но не ограничиваясь ими, модные, продовольственные и другие профессиональные услуги, с тем чтобы они могли воспользоваться преимуществами конкурентного преимущества Программы SKO. В дополнение к рыночным возможностям, создаваемым секторальной цепочкой, мы также осознаем, что имеются достаточные возможности для роста в таких отраслях, как программа "цифровая верность" и электронная торговля, которые являются основными компонентами "SKO Demonde".

Отдел заявил, что, согласно отчету КПМГ за 2016 год, около 40% американских компаний и 47% британских государственных клиентов предпочитают покупать повседневную продукцию; около 63% этих компаний не смогли надлежащим образом интегрировать схему поощрения добросовестности в свою коммерческую модель. Эта потребность может быть удовлетворена за счет совершенствования технологии и анализа данных.

мы поднимаем отрасль электронной торговли и поощрения на новый уровень. с помощью SKO Device мы предоставляем в области планирования лояльности соглашения о предоставлении данных в области электронной торговли, интеллектуальные контракты и уникальные новые технологии для реализации блочной цепочки. Мы стараемся вознаградить наших клиентов за их участие в ежедневных покупках, не изменяя их нынешнего поведения.

В настоящее время SKO Deadings создает глобальную, децентрализованную и надежную систему платежей за электронную коммерческую экосистему, которая в полной мере согласуется с существующими платформами, поддерживаемыми интеллектуальными контрактами компании "Ether

6.1. Содействие развитию рынка электронной торговли потребителями

наша цель заключается в создании потребительского рынка электронной торговли. наша цель состоит в том, чтобы бросить вызов ведущим платформам электронной торговли, которые не приносят много выгод потребителям. потребители смогут получить и выкупить марку SKO на рынке электронной торговли SKO. Основным преимуществом сети блоков Ethereum является то, что мы сможем сочетать выгоды, связанные с премиями и выплатами, в рамках такой продукции, которая может быть использована в качестве основы для стимулирования и стимулирования удержания потребителей с помощью цепочки блоков и smart contract.

6.2. перемещение платежей

с помощью технологии блокчейн нам придется платить только за один шаг, и это приведет к тому, что платежи на платформах SKO, как правило, в 5 раз быстрее, чем наши участники торговли, и в 10 раз быстрее. после интеграции и монетарной экосистемы SKO участвующие коммерческие предприятия будут иметь право на получение платежей в SKO, на использование системы стимулов и на обмен денежной стоимостью из SKO.

6.3. дать возможность предпринимателям участвовать в экономике с цифровой стоимостью в 10 триллионов долларов

продвигаясь вперед, мы можем не только привлечь наших бизнесменов к деятельности по созданию неконтролируемой и децентрализованной экономики, но и предложить путь, который можно было бы удовлетворить за счет создания постоянно растущей системы цифровой экономики, в рамках нашей уникальной программы лояльности. Согласно докладу Всемирного банка, в 2025 году 10 процентов мирового ВВП будет производиться с помощью технологии блокчейна.

6.4. требование стоимости

SKO Defense является важным компонентом экосистемы электронной торговли, и его конкретная цель заключается в интеграции наших существующих систем стимулирования в интернет - индустрию. Его можно рассматривать как единую систему стимулирования B2B2C, разработанную на блокчейне. Эта платформа позволяет нашим участникам использовать SKO для вознаграждения своих клиентов за покупки. стимулы для децентрализованного руководства, которые стимулируют децентрализованную цепочку блоков, делают эту экосистему уникальной и обеспечивают большую ценность для каждого из наших клиентов и членов:

- для предпринимателей существует рыночная экосистема, основанная на цепочке блоков.

- ◆ будущее сети интернет, благодаря тому, что она опережает технологию блоков, предоставляет клиентам самые передовые решения.

- сводничество 61557 « покупка новых клиентов во всем мире ».

- открытая платформа для создания торговой платформы предприятия на цепочке блоков.

- для клиентов, есть кодированная валютная премия

- обувная промышленность можно обменять на законную валюту

- обувная одежда

- не просрочить никогда

- Повышение урожайности благодаря дефициту и более широкому использованию

Поскольку монеты SKO представляют собой децентрализованную экосистему, их решения и продукты легко расширяются без каких - либо ограничений для участников. По сути, это приложение может быть загружено через интернет, и любой бизнес может подключиться к платформе SKO.



7.SKO Demond: ядро кластерной цепи

одна из главных целей платформы SKO заключается в создании единой системы стимулов и маркетинговых решений для предприятий электронной торговли, с тем чтобы расширить круг клиентов и наладить с ними конструктивные отношения, что будет способствовать росту бизнеса. Мы рассматриваем SKODEVE как решение, которое позволит высвободить весь потенциал системы стимулов и тем самым повысить ценность этой системы лояльности для всех ее участников. Предлагаемая система блоковой цепочки получает шифрование и денежную оплату. Клиенты могут по своему выбору оплачивать товары и услуги в реальной валюте, в SKO или в любой другой признанной во всем мире зашифрованной валюте.

Было также отмечено, что наиболее ценные программы поощрения добросовестности носят по сути денежный характер и что поэтому для их дальнейшего развития необходимо сделать акцент на укреплении потенциала в области выкупа. В настоящее время в области лояльности существуют организационные проблемы, стимулы не сбываются, клиенты требуют большей гибкости и реальных экономических выгод. монета SKO предназначена для обеспечения того, чтобы клиенты имели возможность самостоятельно выбирать свои стимулы. это место для SKO Demoney как для решения проблем и поставщиков решений. с учетом нашего богатого опыта и знаний в деле удовлетворения потребностей предприятий в связи с контактами с клиентами мы имеем уникальную возможность понять, как развиваются и внедряются обширные платформы, позволяющие создать единую систему стимулов. это основная идея, которую мы будем публиковать в SKO Demonts.

Благодаря региональным экосистемам клиенты будут более активно участвовать в программах обеспечения коммерческой лояльности и будут получать более выс



ские доходы от потребления. разменная монета SKO будет использоваться в качестве средства обмена в рамках системы стимулирования, а клиенты могут получать комиссии за участие в торговых торгах. когда клиент обменивает любые имеющиеся стимулы, SKO будет восстановлен в торговом центре. Мы сотрудничаем с предприятиями и бизнесами России и других стран в поддержку концепции лояльности клиентов по всем каналам. когда клиент получает деньги SKO, он может использовать их по-разному, а не по традиционной схеме лояльности клиента. Клиенты могут использовать полученные от одного торговца очки для получения премий других предпринимателей в рамках системы. Это позволяет клиентам беспрепятственно осуществлять свою деятельность и получать стимулы в ряде отраслей.

Преимущества получения денежных знаков SKO как клиента, так и участника программы "лояльность" безграничны. монеты SKO

и наша система электронной торговли будет способствовать точечным платежам; будет способствовать микроплатежам между клиентами и коммерсантами; и, как ожидается, почти каждый из них будет поступать из мира

Его используют все. Кроме того, мы запускаем монеты SKO, и наши клиенты могут пользоваться микроплатежами на заправочных станциях, кафе, ресторанах, супермаркетах и других розничных магазинах. Это позволило им производить платежи с использованием денежных знаков SKO. Таким образом, благодаря эффекту зашифрованной валюты SKO мы создали неограниченную экосистему платежей и лояльности.

полная экологическая веха, основанная на монетах SKO, оплата и единая система стимулирования. SKO - Это экологический рынок с распределенными счетами, представляющий собой цепочку блоков, в рамках которой товары могут закупаться и продаваться по двусторонним каналам, используя совокупное преимущество онлайн-доступа к законным и зашифрованным валютам. платформа SKO использует преимущества технологии сегментной цепи для предоставления всем пользователям нашей платформы уникальных услуг и ценностей, включая размещение платформы для сбыта и сбыта товаров, а также для потребителей во всем мире, которые в настоящее время имеют доступ к трансграничным сетям, ввиду снижения операционных издержек, связанных с Интернетом, и для создания блочной цепи технологии способствовали снижению операционных издержек, и они выбрали лучший продукт. интеллектуальная функция цифрового хостинга по контракту, основанная на комиссионных купюрах «Эт - Ай - Ай», также позволяет осуществлять операции без трений и обеспечения безопасности. SKO Demoney была запрограммирована как руководство по безопасности и легкий доступ к ERC20. для всех операций на монетной платформе SKO требуется SKO Demonitor, представляющий все учреждения - клиенты или держатели монет SKO. в тех случаях, когда каждая сделка была про

изведена на монетной платформе SKO, независимо от того, была ли произведена эмиссия, передача или обмен, инициаторы сделок платят небольшие суммы за использование интеллектуального контракта SKO.

все операции на экорынке цепочки блоков SKO могут осуществляться с использованием конвертов SKO, которые должны передаваться или храниться через совместимый бумажник ERC20. SKO Detainment служит законным валютой для сделок с платформой. Она может использоваться для оплаты товара или расчетов. Он может также использоваться для подтверждения того, что конкретная сделка была завершена. Эта сделка была осуществлена на валютной бирже SKO в качестве платформы для содействия сделкам между двумя сторонами. Основная цель торговой платформы заключается в содействии торговле и сделкам между двумя сторонами.

монеты SKO представляют собой символические монеты, основанные на практических процедурах, разработанных специально для экологической торговли и плательщиков в рамках секторальной цепочки. монеты SKO будут выпускаться по различным каналам массовой информации, при этом компания сохраняет лишь 5 процентов комиссионных и 1 процент ежемесячно выпускаемых денежных знаков. из них 20 процентов денежных знаков используются отдельными лицами, которые вносят существенный вклад в деятельность SKO. остальные 75 процентов будут использоваться в качестве всех коммерческих стимулов в рамках цепочки блоков SKO.

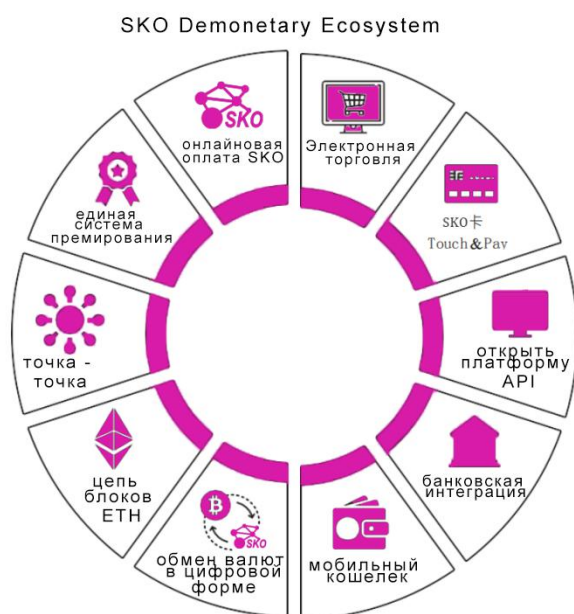
для клиента каждая покупка в форме « Тай » имеет абсолютную ценность и может быть отправлена для покупки в другие зашифрованные кошельки. с учетом того, что существует лишь определенное количество SKO Dev, все большее число суперузлов, входящих в состав SKODAPP, и мелких узлов, в которых участвует коммерческое предприятие, в сочетании с динамично развивающейся децентрализованной экосистемой само по себе приведет к повышению стоимости SKO, которая будет недоступна для физических лиц и предприятий, что существенно отличается от тех, которые используются в промышленности. с течением времени вознаграждение за преданность делу истекло.

Общие поставщики могут приобретать их только на открытом рынке, если они привлекают пользователей или продавцов различного качества за счет использования монет SKO. клиент в системе SKO



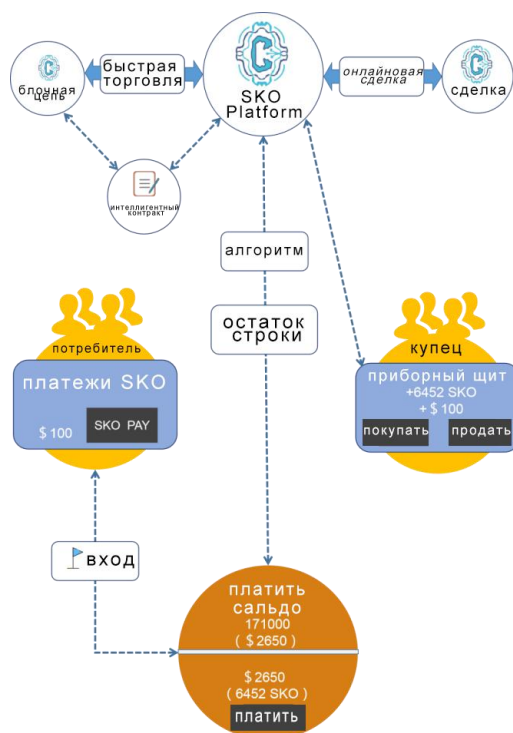
8. SKO Demonetary Ecosystem

SKO Ecosystem с самого начала была разработана как область поддержки, в которой пользователи могут быть уверены в операциях по цепочке блоков. для того чтобы охватить широкий круг пользователей, мы предоставляем экосистемную платформу, которая может быть расширена и эффективна и более проста, чем цепочка блок в «этой», где клиенты и торговые марки могут взаимодействовать на надежной, доверительной и взаимовыгодной основе без каких-либо ограничений.



8.1.экологическая среда

SKOWallet станет небольшим открытым узлом, который может принимать платежи SKO в виде символических денежных знаков, которые могут использоваться любым коммерческим учреждением в режиме онлайн, как и любой другой платательщик шлюза. наша цель заключается в том, чтобы обеспечить бесшовные решения для "SKO" на экологически открытом рынке мобильных и сетевых кошельков SKO, платформы API и цепи блоков SKO.



цепные и непереключенные операции: платформа SKO выступает посредником между цепочками кредитных блоков для поддержки высокоскоростных операций и шифрования. "мобильный" интеллектуальный договор будет отвечать за операции вне очереди. Мы изучим изменения, которые будут внесены в программу Credits Blockchain, с тем чтобы определить, какие из платформ SKO имеют долгосрочные преимущества.

8.2.линейная экология

с учетом нашей системы распределения, продажа товаров производится из различных регионов мира на рынке. Покупатели и продавцы со всего мира также собираются в окружении небольшой сделки. Таким образом, пользователи платформы могут получить полный список всех льгот, доступных на рынке SKO. с помощью нашей помощи и Платформы SKO любой владелец магазина может свободно реализовать или построить бизнес - класс электроники бизнес - платформа.

наш рынок электронной торговли предоставляет пользователям свободу выбор

а того, что они хотят сделать на платформе, будь то торговля или участие в программе лояльности и вознаграждение.

наша цель заключается в том, чтобы удовлетворить потребности каждого потребителя, каждого бизнеса и каждого предприятия, независимо от их местонахождения, через нашу систему распределения. наш рынок электронной торговли позволяет вам мгновенно получить доступ к глобальной аудитории, устранить расходы на операции (управление и расходы) и обеспечить ее безопасность без трения, используя для этого контракт ERC20 и интеллектуальный контракт, основанный на цепочке Ether.

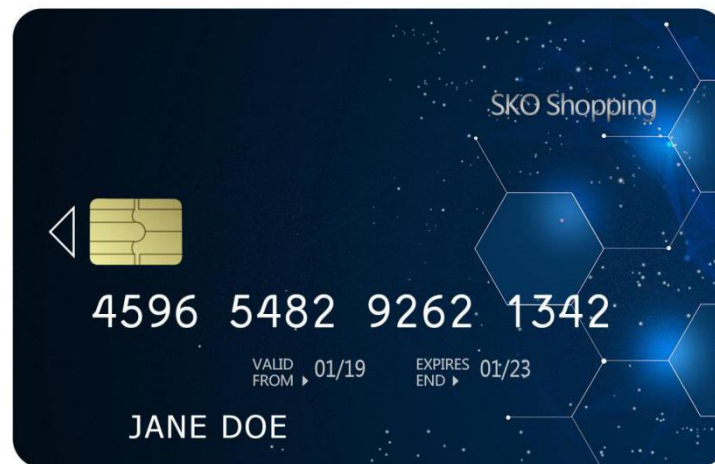
Наши компании, занимающиеся розничной торговлей, могут взаимодействовать с экосистемой SKO двумя способами. К их числу относятся операции по переводу денежных знаков SKO на рынок через «интеллектуальный договор» или их покупка непосредственно через зашифрованную валютную биржу. другой подход заключается в том, чтобы поддерживать все основные операции и механизмы контроля, связанные с покупкой и продажей денежных знаков SKO, используя предусмотренные законом денежные средства. Это позволяет продавцам платформ выбирать товары и услуги для продажи SKO и распространять их с помощью единой системы стимулов.

в будущем мы будем использовать платформу SKO для предоставления клиентам расширенной поддержки и средств разработки программного обеспечения для реализации программ стимулирования, основанных на шифровании..



8.3. SKODAPP

SKODAPP & Pay карточек предназначен для того, чтобы позволить клиентам производить небольшие платежи в кофейных магазинах, супермаркетах и ежедневных онлайн-магазинах. Он содержит двухмерный код, не связанный с контактным платежом. Мы надеемся на более широкое внедрение платформы SKO через обычных клиентов.



мы будем осуществлять это решение на различных этапах.

Этап 1. коммерческие предприятия используют мобильные приложения SKODAPP для получения платежей SKO в режиме онлайн или вне сети

наша цель заключается в том, чтобы сделать это нашим быстрым решением. Это позволит России, а также любому коммерческому предприятию ЕС получать денежные выплаты в SKO. Коммерсанту необходимо загрузить приложения SKODAPP из интернета, где он сможет осуществлять не прямые контакты с SKO для получения микроплатежей или денежных знаков SKO. После этого мы будем стремиться к тому, чтобы другие страны / регионы соблюдали свою юрисдикцию в отношении выплаты сикомов.

Этап 2. коммерческое предприятие получает платеж SKO с использованием стандартных устройств считывания карт Visa или MasterCard

в рамках планирования на будущее SKO Deada призвана обеспечить интеграцию с Visa и MasterCard через наши собственные решения в области мобильности, с тем чтобы упростить сделки между мировыми торговцами и потребителями. Клиенты смогут использовать виртуальные карточки SKO в своих мобильных сумочках SKO для прикосновения и оплаты мелких платежей в своих любимых магазинах.

Этап 3. коммерческие предприятия получают платеж по карточке SKO с использованием аппаратуры считывающего устройства SKO

наша цель состоит в том, чтобы разработать свое собственное оборудование для получения глобальных платежей. включить SKO в несколько стран / регионов

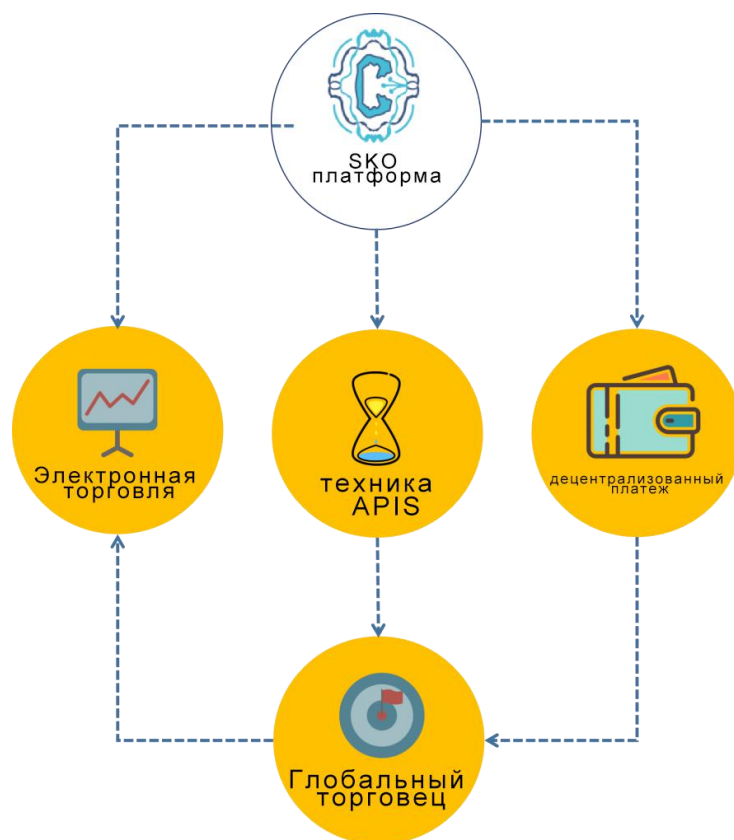
после использования глобальной зашифрованной валюты мы будем стремиться

я к достижению этой цели. Мы надеемся, что с введением в действие аппаратного считывающего устройства будет повышена степень использования SKO.

наша цель заключается в том, чтобы к середине 2019 года подготовить еще один документ о делегировании полномочий, в котором будут подробно описаны этапы 2 и 3.

8.4.открыть платформу API

с помощью открытой платформы API SKO Demoney пользователи могут использовать эту систему без необходимости знать код или язык программирования в любой форме. Его структура может быть использована напрямую.



Открытие API может быть построено различными способами, но главное содержание каждой системы API состоит в том, что API может быть легко доступен и доступен для как можно большего числа клиентов во всем мире. OpenAPI - это программный интерфейс для приложений, позволяющий владельцам сетей иметь доступ к разработчикам и другим услугам из различных регионов мира. Она обеспечивает прозрачность для всех пользователей, имеющих системные функции, в отличие от традиционных частных АПИ.

Нет необходимости становиться участником платформы SKO в качестве стимула для использования SKO в качестве символической или SKO. наш OpenAPI может обеспечить, чтобы коммерческие предприятия, не являющиеся клиентами SKO платформы, имели доступ к различным сделкам на SKO и участвовали в них. Вы можете использовать наши сетевые кошельки для оплаты, обмена и покупки SKO, или для перемещения приложений с помощью SKO. Эти розничные торговцы могут интегрировать свои коммерческие магазины в наши системы и использовать наши API для обслуживания своих приложений, с тем чтобы обеспечить обмен и получение платежей. Точно так же их клиенты могут использовать наши кошельки для покупки своих товаров и услуг с помощью SKO Demoney. Если выбран наш поставщик услуг API, они могут создать собственные решения для операций с денежным и знаками SKO.

8.5.интеграция банковской системы

Мы работаем над тем, чтобы через интегрированную бесшовную банковскую систему на платформе SKO клиенты имели возможность приобретать SKO в качестве валюты с взаимосвязанных банковских счетов. Они могут также конвертировать SKO в законных валютах и возвращать денежные средства на соответствующие счета.

8.6.перемещение бумажника SKO

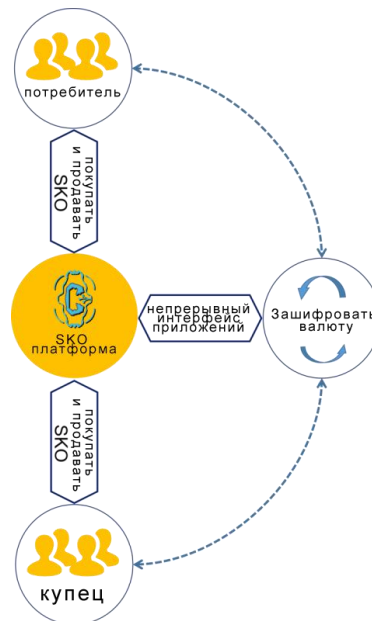
бесшовная интеграция мобильного бумажника SKO в обмен на банки и зашифрованные валюты позволит пользователям платформы SKO;

1. достаточно нажать на кнопку, чтобы добавить сумму SKO
- выдача и получение денежных знаков SKO
 - обмен валюты SKO с любой другой зашифрованной валютой (например, с десятками основных цифровых валют, таких, как ETH и BTC)
 - хранение или инвестирование в другие основные зашифрованные валюты
 - текущий мобильный кошелек SKO, связанный с рынком зашифрованных валют, поддерживает курс SKO и другие зашифрованные валюты в реальном времени.

8.7.интеграция шифрования обмена валют

интеграция шифрованной валюты SKO с зашифрованными денежными знаками позволит пользователям обмениваться SKO в обмен на другие зашифрованные вал

юты (например, ETH и BTC). Пользователи платформы могут также переводить из одной зашифрованной валюты в другую зашифрованную валюту, которая переводится из зашифрованной валюты в законную валюту.



8.8.сертификат о поставке и обслуживании блоков компании «Этьен»

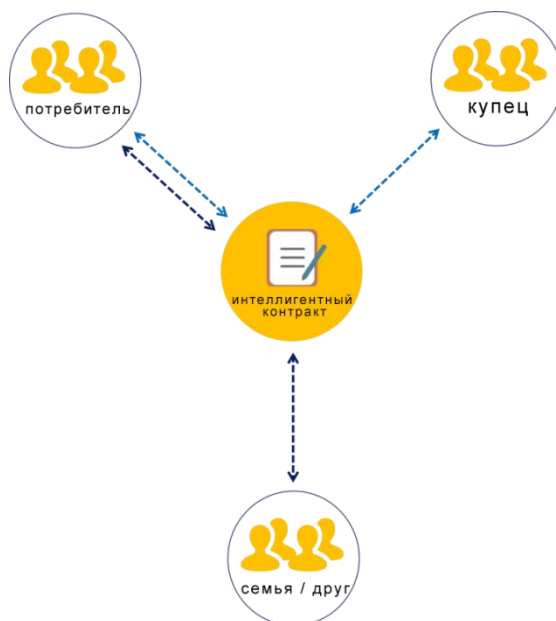
электронный рынок SKO использует интеллектуальный контракт для быстрого, безопасного и более надежного обмена товарами с помощью SKO Dev. Он обеспечивает надежное хранение для обеих сторон сделки. Таким образом, если продукция становится некачественной, они получают от покупателей гарантию возврата средств, а для продавцов - гарантию того, что средства, которые они продают на рынке, будут надежно переданы им.

распределенная система учета обеспечивает финансовую безопасность и не позволяет любому участнику сделки контролировать средства до тех пор, пока не будет доказано, что использование внешнего подряда было успешным и что товары были поставлены покупателю. если покупатель удовлетворен качеством поставляемой продукции, то оплата будет передана продавцу, а также доля платежа, причитающегося за оказанные услуги. цепочка блоков Ether позволяет осуществлять сделки между двумя лицами без какого-либо посредника. это, в свою очередь, привело к снижению расходов на общее управление и операции.

эти денежные знаки хранятся в сейфе до тех пор, пока обе стороны не завершат свои операции, когда клиенты используют SKO. В течение этого периода коммерческие предприятия могут установить предпочтительные пункты обмена валюты SKO для предотвращения колебаний на рынке.

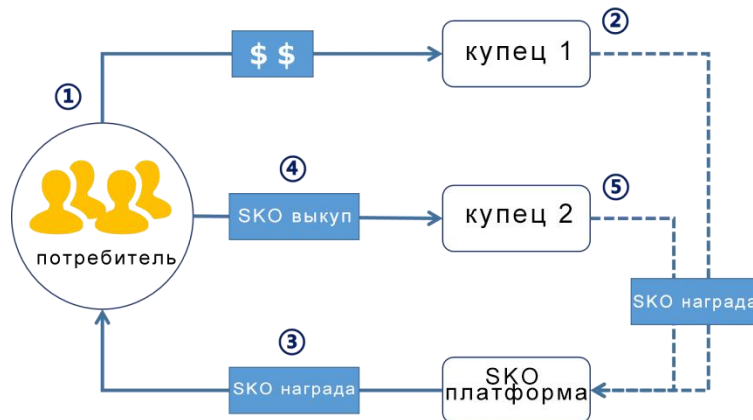
8.9.переход точка - точка

платформа SKO Demonetary позволяет осуществлять взаимные сделки, позволяющие пользователям напрямую обмениваться товарами и услугами. Это позволяет свободной торговле между двумя сторонами в любой точке мира. Продавцы могут продавать их непосредственно покупателям во всем мире, не требуя обычных услуг посредников или различных валютных курсов и колебаний валютных курсов.



8.10.единая система стимулов

благодаря различным продуктам платформы SKO мы откроем нынешние ограничения в плане лояльности традиционных клиентов и ускорим развитие более кооперативного, единого и конкурентоспособного сектора стимулирования клиентов. наша цель заключается в том, чтобы заменить традиционные системы учета ограничительных стимулов, используемые типичными коммерческими компаниями, динамичными валютами, основанными на цепочке блоков, в целях расширения участия и взаимодействия между клиентами и услугами. в процессе глобальной интеграции, прорыв к региональным ограничениям, создаваемым французскими денежными биржами, у нас есть беспрецедентная возможность высвободить весь потенциал системы стимулирования путем объединения всех торговых структур - объединить неограниченные клиентские группы и стимулы.



- потребители покупают в « мерст - 1 » (ETH или BTC) банкноты, предусмотренные Законом о товарных премиях;
- регистрация экологической платформы SKO, получение бумажников ETH или BTC
- возможность обмена валюты SKO между ETH или BTC
- потребители обменивают эти банкноты SKO для покупки товаров, услуг и инвестиций из SKODAPP;

8.11.эмиссия денежных знаков SKO

- название валюты: SKO
- Общий объем выпуска: 1,5 млрд.
- хранение имущества участниками проекта: 5 процентов от общего числа заблокированных складов освобождаются каждые 5 лет на 1 процент в месяц;
- механизм стимулирования: 20 процентов сейфов в течение пяти лет оцениваются по количеству банкнот SKO в соответствии с контрактной продукцией. квартальные премии за выдающийся вклад в развитие компании и на рынке (первые 50: 30% от 1 до 5 наград, 20% от 6 до 10, 11 - 20%, 21 - 50 30%)
- обменный курс: 1usdt = 5SKO рывтье: 75% в качестве стимула для инвестиций SKO



9.наша команда



Исполнительный директор

Benoît Fouillard

Бенуа фуильланд, главный административный сотрудник Denebsoft, накопил богатый опыт в разработке программного обеспечения, информационных технологий, сетей блоков и распределенных счетов. Он начал кодировать в 14 лет, а в 19 лет исследовал цепочку блоков. В конце концов, его любопытство и усилия сделали его разработчиком цепи блоков. Он задумался о будущем, в котором каждый человек будет ежедневно участвовать в своей повседневной жизни, и выразил уверенность в том, что его применимость может быть распространена и на управление финансами и активами. В соответствии с этим видением он создал Denebsoft, который сосредоточил внимание на изучении возможностей применения блокчейн цепочки в финансовой науке, insurtech и regtech. по его мнению, исключительно важное значение имеет подготовка кадров и общин на основе групповой подготовки, организуемой институтом блок - связи. по его мнению, потенциал и влияние технологий оплаты в рамках блокчейн цепочки будут иметь важное значение для улучшения жизни общества и будут способствовать созданию условий для внедрения технологии платежей в рамках цепочки блоков.

Маркевич

Юрисконсульт

Маркевич отвечает за правовые вопросы, Конфиденциальность данных и связь с правительством. Он вступил в команду в 2016 году, это часть нашего стремления обеспечить полное соблюдение всех существующих правил и дальнейшее развитие бизнеса. ранее он был старшим вице - президентом и главным советником компании « ривербед технолоджиз » и занимал высокие должности в юридических ведомствах Чарльза Шваба и гундерсона детмера. М - р аркачевич окончил юридический факультет в Хейстингсе, Калифорнийский университет, имеет степень доктора права.




казначей
Дмитрий

Дмитрий отвечает за следующие департаменты: финансы, право, ИТ и стратегические проекты. С тех пор как он вступил в должность в 2012 году, он поддерживал преобразование компании "Denebsoft" из частной компании в акционерную компанию и ее выход из фондовой биржи (ипо) в насаде в октябре 2013 года. ранее он занимал должность главного финансового сотрудника и другие должности в области финансового управления САП и бизнес - объектов. Д - р Митри имеет степень магистра в области делового администрирования INSEAD, а также степень магистра в дофинском университете и ESLSCA.

Федор
технический директор

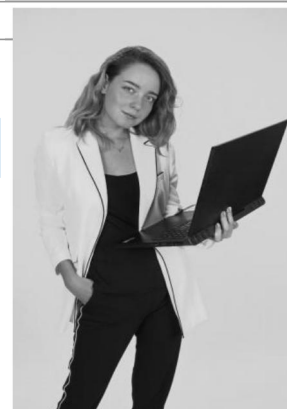
Федор в 2013 году вступил в Denebsoft, отвечающий за проектирование и производство. он успешно расширил нашу первоклассную Исследовательскую группу в мире, обеспечив тем самым нашу первую успешную открытую кампанию и создав условия для долгосрочного роста. до присоединения к Denebsoft Ф. Федор работал в Google, Microsoft and HP, а также создал две компании в районе Залива, одна из которых была впоследствии приобретена компанией Microsoft. Он имеет степень магистра и доктора компьютерных технологий Стэнфордского университета и является изобретателем с 50 патентами.


инженер
Женские имена

Женские имена в качестве эксперта по разработке территориально - пространственной цепочки, обладающего пятилетним опытом работы с инвесторами и консультантами в рамках секторальной цепочки, были предприняты усилия по проведению исследований и разработок в области применения блочной цепочки в целях осуществления изменению структуры глобальных финансовых инструментов.

Аделина
инженер

один из современных технических любителей, имеющих богатый опыт работы в области облачных вычислений, обработки данных, науки о данных и программного обеспечения. в 2014 году она вошла в состав научно - исследовательского центра « Амес НАСА » в области перспективных технологий в рамках Массачусетского политехнического института - слоонского института менеджмента, который в настоящее время осуществляет четырехлетнюю программу повышения квалификации в области инновационных стратегий и технологических операций.





маркетинг

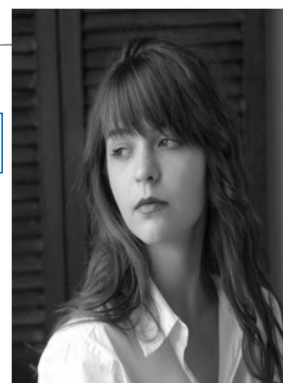
СЕРГЕЙ КУЧЕРЯВЕНКО

Глава евр. и.е. евр.в.е. Е. Е. Е. Е. Е. Е. Е. н. в начале 80 - х годов занималась правилами актерского мастерства и с 1998 года занимается маркетингом. Он проходил подготовку в российском филиале GRUNDFOS, где он основал маркетинговую службу с нуля и работал в соответствующем секторе в течение шести лет. В течение этого периода он принимал непосредственное участие в разработке проекта своего собственного автора, направленного на повышение лояльности клиента B2C ("план поддержки дистрибьюторов - стратегическое партнерство"). вместе со своими и коллегами он приступил к осуществлению проекта, направленного на разработку методологии оценки эффективности государственных компаний. в последующие годы стратегия B2B маркетинга в области промышленного инженерного оборудования.

ВЛАДИСЛАВА КРОКОС

администрация

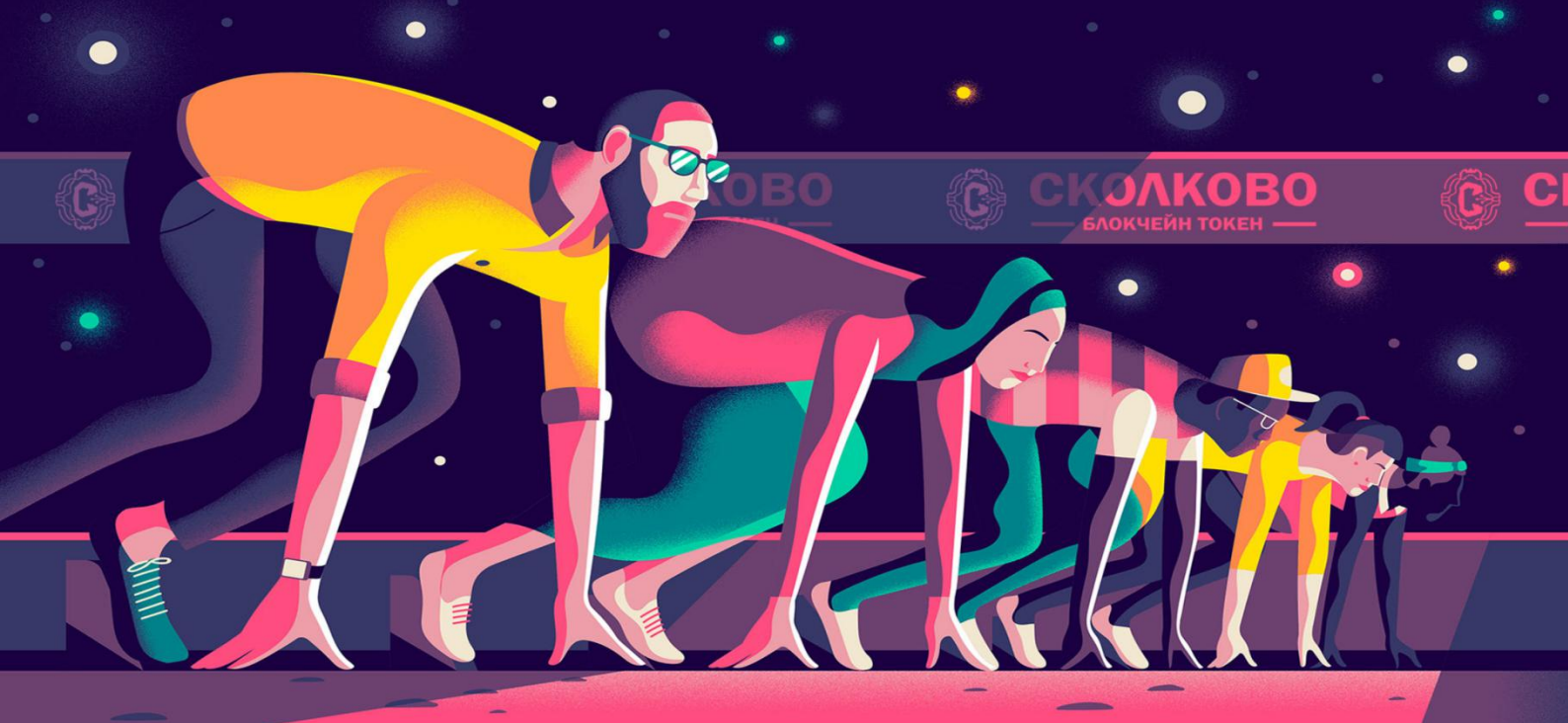
в.л. д. и.а. в.а. ав. рбк.в. с 1989 года развивается маркетинговое дело сотрудников. Она работала консультантом по административному управлению в компании "Evrazholding", RosckWOOL и "Econika Corporation". в.л. д. и.а. в.а.в. рбк также был выдающимся актером.



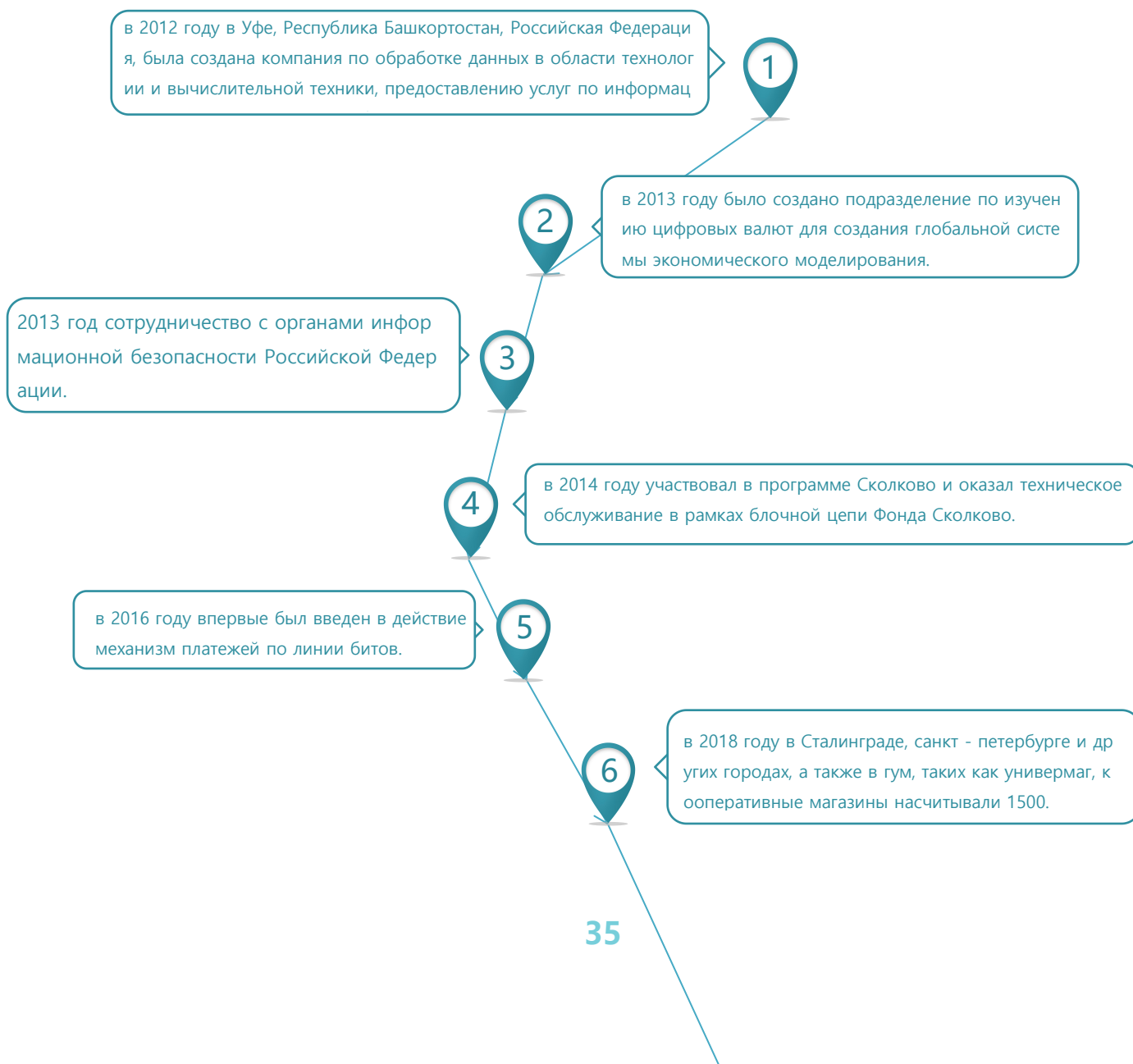
рынок

МАКС ЗАХОЖИЙ

московский государственный университет им. московский государственный университет им. ранее он был главным клиентом « медиатри ». его послужной список несравним, и поэтому он пользуется доверием клиентов европейских предприятий. с 2015 года он участвует в многочисленных сделках, главным образом на рынках Франции и Испании, а также в управлении различными корпоративными клиентами во всем мире.



10. Веха







СКОЛКОВО
— БЛОКЧЕЙН ТОКЕН —

11. Заключение

SKO будет зарекомендовать себя как революционная зашифрованная валюта для экосистемы электронной торговли, с тем чтобы обеспечить оптимальное удовлетворение коммерческих предприятий и

клиентов услугами. Используя вышеуказанные особенности SKO, предприниматели получают более удобные и экономичные услуги, привлекая своих клиентов. Это также будет способствовать тому, что

бы клиенты продолжали использовать SKODAPP как можно чаще. Это будет способствовать развитию многих операций и оптимальному удовлетворению миллионов клиентов.