

# Projekt 1: Valyria Technologie GmbH

- Name des Kunden (oder Branche): Valyria Technology GmbH / Immobilienwirtschaft
- Rolle: Leitende Datenwissenschaftlerin, Mentorin
- **Dauer**: 14 Monate (September 2021 November 2022)
- **Projektname**: Automatisiertes Immobilienbewertungsmodell
- **Teamgröße**: 3-6 Personen (agiles Team)

### Zuständigkeiten:

- Er baute das gesamte Data-Science-Team von Grund auf neu auf und sorgte für ein effektives und kooperatives Arbeitsumfeld.
- Er leitete die Entwicklung eines automatisierten Bewertungsmodells für Immobilien, das dank seiner Fachkenntnisse und seines effizienten Teammanagements früher als geplant fertiggestellt wurde.
- Er betreute **drei Doktoranden** des Hasso-Plattner-Instituts und leitete die Integration ihrer Forschungsergebnisse in die Immobilienlösungen des Unternehmens.

## **Management-Ziele**:

- Das Immobilienprojekt wurde innerhalb des Zeit- und Budgetrahmens umgesetzt, wobei die funktionsübergreifende Zusammenarbeit mit externen Partnern und Datenlieferanten koordiniert wurde.
- Er sorgte dafür, dass die berufliche Entwicklung jedes Teammitglieds mit den Projektzielen in Einklang gebracht wurde, und förderte so ein starkes, motiviertes Team.

### Verwendete Technologien:

- Python, Jupyter, Pandas, AirFlow, SQL, TensorFlow, XGBoost, Git, Docker, MLFlow, AWS
- Agile Methodik (Kanban), MLOps, flache Hierarchieverwaltung

#### Meilensteine:

- **Größter Erfolg**: Er lieferte ein wettbewerbsfähiges Bewertungsmodell, das dem Zeitplan voraus war, und erntete von den Teammitgliedern Lob für seine Führungsstärke und sein Fachwissen.
- Er betreute **drei Doktoranden** und förderte ihre erfolgreiche Integration in den Forschungs- und Entwicklungsprozess.

#### Referenz:

Leon Lowitzki (Ingenieur für maschinelles Lernen), Kontakt: <a href="https://www.linkedin.com/in/leon-lowitzki">https://www.linkedin.com/in/leon-lowitzki</a> leonlowitzki@icloud.com

Thomas Christian Thiele (Fractional CTO), Kontakt: <a href="https://www.linkedin.com/in/tcthiele">https://www.linkedin.com/in/tcthiele</a>, tct@ttis.de

# Projekt 2: Homeday GmbH

- Name des Kunden (oder Branche): Homeday GmbH / Immobilienwirtschaft
- Rolle: Leitender Datenwissenschaftler & Business Analyst
- **Dauer**: 38 Monate (Februar 2017 April 2020)
- **Projektname**: Homeday PREISATLAS Entwicklung

### Zuständigkeiten:

- Er war federführend bei der Erstellung und Entwicklung von maschinellen Lernmodellen für die Immobilienbewertung, einer Schlüsselkomponente des Homeday PREISATLAS.
- War für die gesamte datenwissenschaftliche Entwicklung verantwortlich.
- Aktive Erweiterung des Aufgabenbereichs um strategische Erkenntnisse zur Optimierung von Geschäftsprozessen und zur Stärkung des Teams.

## **Management-Ziele**:

- Bereitstellung von <u>Data-Science-Produkten</u>, die eine 1500% ige Steigerung des Website-Traffics und eine 750% ige Steigerung der qualifizierten Leads bewirkten.
- Der Schwerpunkt lag auf einer klaren Kommunikation, die zu einer äußerst effektiven und kooperativen Atmosphäre beitrug.

### Verwendete Technologien:

• Python, Jupyter, Pandas, Scikit-Learn, XGBoost, Postgres, Docker, R

#### **Meilensteine**:

- **Größter Erfolg**: Entwicklung und erfolgreiche Umsetzung des Immobilienbewertungsmodells, das zu einem Kernbestandteil der Geschäftstätigkeit von Homeday wurde und weitreichende Anerkennung für datengesteuerte Lösungen erlangte.
- Erweitertes Aufgabengebiet über die ursprüngliche Rolle hinaus, mit erheblicher Auswirkung auf das Geschäft und Überschreitung der Grenzen der Teaminnovation.

#### Referenz:

Steffen Wicker (Mitbegründer & CEO), Kontakt: <a href="https://www.linkedin.com/in/steffenwicker">https://www.linkedin.com/in/steffenwicker</a> Philipp Reichle (ehemaliger Geschäftsführer), Kontakt: <a href="https://www.linkedin.com/in/philipp-reichle-6b173879">https://www.linkedin.com/in/philipp-reichle-6b173879</a>

## **Projekt 3: Lot Internet GmbH**

- Name des Kunden (oder Branche): Lot Internet GmbH / Automobilindustrie
- Rolle: Senior Data Scientist & Berater
- **Dauer**: 9 Monate (Oktober 2023 Juli 2024)
- **Projektname**: Fahrzeugdatenanalyse für die Skoda GmbH

## Zuständigkeiten:

- Leitete das Design und die Entwicklung eines Fahrzeugdaten-Analysesystems mit Schwerpunkt auf Preiskalkulationen und prädiktiver Analytik für die Skoda GmbH.
- Er hat wechselnde Projektziele verwaltet und sowohl strategische als auch praktische Anleitung gegeben, um eine erfolgreiche Produktentwicklung zu gewährleisten.
- Behebung von Entwicklungsengpässen und Demonstration von proaktiver Führung und Innovation.

# Management-Ziele:

 Er lieferte Ergebnisse, die die Skoda GmbH als wichtigen Kunden für das Unternehmen sicherten und erfüllte sowohl die Erwartungen des Unternehmens als auch die des Kunden.

## **Verwendete Technologien:**

• Python, Jupyter, Pandas, SQL, CatBoost, Git, Docker

#### Meilensteine:

• **Größter Erfolg**: Erfolgreiche Bereitstellung einer komplexen Lösung zur Preisanalyse, die der Lot Internet GmbH neue Geschäftsmöglichkeiten eröffnete.

#### Referenz:

Ulrich Hirtreiter (CEO), Kontakt: <a href="https://www.linkedin.com/in/ulrich-hirtreiter-44299a1">https://www.linkedin.com/in/ulrich-hirtreiter-44299a1</a>, ulrich.hirtreiter@lot-internet.de

## Projekt 4: Kenjo GmbH (früher: Org OS GmbH)

- Name des Kunden (oder Branche): Kenjo GmbH / HR Tech Industrie
- Rolle: Datenwissenschaftler & Berater
- **Dauer**: 26 Monate (Mai 2018 Juni 2020)
- **Projektname**: Entwicklung eines prädiktiven HR-Analyse-Systems, Zuschussantrag

### Zuständigkeiten:

- Er leitete die Entwicklung und Konzeption einer prädiktiven Analysemaschine für Personaldaten, die strategische Einblicke für geschäftskritische Personalfunktionen bietet
- Er beriet sich eng mit dem CEO, um sicherzustellen, dass die Ziele der Datenwissenschaft mit den Geschäftszielen und Wachstumsstrategien übereinstimmen.
- Erfolgreiche Erstellung und Präsentation eines Förderantrags, der die Finanzierung von 1,2 Millionen Euro für das HR-Digitalisierungsprojekt des Unternehmens sicherte.

#### **Management-Ziele**:

- Das Projekt wurde trotz der sich ändernden Anforderungen innerhalb enger Fristen umgesetzt.
- Er hat die Innovation durch die Integration neuer Datenmethodiken vorangetrieben und damit einen wichtigen Beitrag zur strategischen Vision des Unternehmens geleistet.

#### Meilensteine:

- **Größter Erfolg**: Sicherung einer Finanzierung in Höhe von 1,2 Millionen Euro durch einen erfolgreichen Zuschussantrag, der sich direkt auf Kenjos Produktentwicklung und Marktexpansion auswirkt.
- Er schuf die Grundlage für eine prädiktive Analysemaschine, die die langfristigen HR-Strategien des Unternehmens unterstützt und ein skalierbares Wachstum gewährleistet.

#### Referenz:

David Padilla (Mitbegründer & CEO), Kontakt: <a href="https://www.linkedin.com/in/davidpadillazh">https://www.linkedin.com/in/davidpadillazh</a>, david@kenjo.io