





## АРТЁМ КОВНАЦКИЙ

Специалист по данным | Ментор - коуч

"Навигатор в мире скрытых возможностей"

Моя сильная сторона: вносить ясность, видя вещи такими, какие они есть на самом деле. Также, благодаря моему уникальному жизненному опыту я часто вижу вещи с тех точек зрения, которые другие могут упустить, замечая детали, которые обычно остаются незамеченными.

#### Обо мне

- Некоторые могут сказать, что я овладел искусством «навигации в мире скрытых возможностей» и «экономики выживания».
- Высококвалифицированный и новаторский специалист по данным и консультант с талантом к раскрытию скрытых инсайтов и активации данных для принятия стратегических решений.
- Мой разнообразный опыт включает работу в стартапах с дефицитом данных, корпорациях и исследовательских институтах. Я успешно внедрял инновационные решения, а также создавал и управлял командами.
- Обширный международный опыт, приобретённый благодаря жизни, работе и выступлениям на ведущих мировых площадках в США, Китае, Италии, Швейцарии, Франции, Бельгии, Германии, Люксембурге и Испании.
- Опыт работы с Python, R, SQL и различными фреймворками для машинного обучения.

#### Ключевые навыки

Распознавание скрытого потенциала: Умело выявляю скрытое, превращаю проблемы в стратегические преимущества и трансформирую их в ценные активы.

#### Оригинальное и стратегическое мышление:

- 2 Специализируюсь на решении редких задач, связанных с данными, с помощью инновационных, стратегически ориентированных решений для устойчивого роста.
- Креативность, адаптивность и импровизация: Мастерски импровизирую решения для сложных проблем, быстро адаптируюсь к новым технологиям и исследую инновационные методы в динамичных условиях.
- Ориентирован на результат при минимальных ресурсах: Сфокусирован на решении задач при минимальных ресурсах, добиваясь значимых результатов и достигая бизнес-целей в условиях ограничений.
- Преподаватель и спикер, удостоенный наград; языки: русский (C2), английский (C1), украинский (B2/C1), иврит (B2/C1), немецкий (B2).

### Кейс 1 Стартап в кризисе



Клиент: P HOMEDAY



Стартап потерял крупного клиента и столкнулся с острой необходимостью разработки новой бизнес-модели. Я был единственным специалистом по данным, и у стартапа были ограниченные финансовые ресурсы и время.

Результаты нужно было представить инвесторам к концу года.

#### Решение:

Компания приобрела данные у провайдера, но они имели серьёзные недостатки, и стандартные алгоритмы не сработали. Я проанализировал возможные решения, подготовил всё заранее и внедрил наиболее перспективный метод, успешно завершив проект в срок с требуемой точностью.

#### Результат:

Продукт имел коммерческий успех и был освещён в крупных немецких СМИ, инвесторы остались довольны, что подтвердило способность компании реализовывать сложные проекты в срок. Продукт – <u>HOMEDAY-PREISATLAS</u> - был настолько успешным, что монопольная компания также СКОПИРОВАЛА ЕГО, СОЗДАВ АНАЛОГ.

Я предложил новую бизнес-идею, которая после презентаций и анализа была принята в качестве части новой бизнесмодели.

https://www.homeday.de/de/preisatlas



## Кейс 2 Стартап подаёт заявку на грант

Клиент:



#### Задача:

На конференции я встретил сооснователя OrgOS (Kenjo) и генерального директора Давиде, который искал специалиста по данным для подачи заявки на грант ProFIT (около €1.2 млн). Ранее нанятые специалисты не оправдали ожиданий.

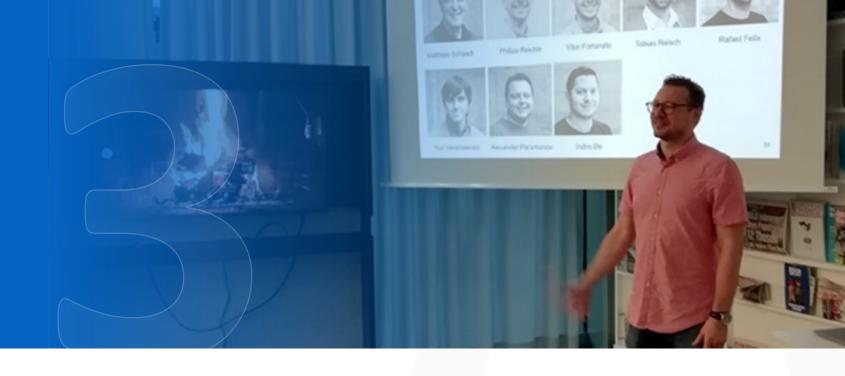
#### Решение:

У меня не было опыта в HR, но я согласился разработать решение и написать описание для гранта в обмен на процент. Давиде нанял консалтинговую компанию для написания заявки на немецком языке, а я активно участвовал во встречах, предлагая технические решения.

#### Результат:

- Консультировал генерального директора по разработке системы прогнозной аналитики для НR-данных и написал техническую часть грантовой заявки, которая обеспечила финансирование проекта в размере €1.2 миллиона.
- Оказал в сжатые сроки поддержку проекту, предоставив решения, включая их презентацию на немецком языке перед комитетом.
- Аргументы, на которых я сделал акцент в презентации, были убедительными, что привело к тому, что комитет потребовал пересмотреть грантовую заявку в соответствии с отмеченными мною аспектами.

# Кейс 3 Построение команды датаинженеров в стартапе



#### Клиент:





#### Задача:

Необходимость построить и управлять децентрализованной командой дата-инженеров с плоской иерархией.

#### Решение и результат:

Создал и возглавил отдел Data Science, сформировав децентрализованную команду с нуля.

Определил видение, стратегию и технологический стек, обеспечив своевременную реализацию бизнесрешений на основе данных для индустрии недвижимости.



#### Филипп Райхле

Берлин

Соучредитель и технический директор (CTO) Homeday GmbH

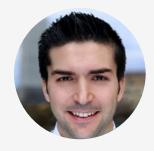
Артём, будучи главным специалистом по данным в Homeday, создал модели машинного обучения с нуля, выполняя работу, для которой другим требуются большие команды. Он всегда выполняет свои обещания и делает больше, чем от него ожидают. Я настоятельно рекомендую Артёма как надёжного и инновационного коллегу.



#### Томас Кристиан Тиле

Фракционный СТО | Технический советник (ex. Valyria)
Берлин

Артём создал команду по работе с данными с нуля и возглавил сложный проект по оценке недвижимости, который был завершён в срок и в рамках бюджета. Его глубокие знания, готовность учиться и культурная адаптивность обеспечили успех команды. Я настоятельно рекомендую Артёма для любых сложных проектов в области Data Science.



#### Давид Падилья

Соучредитель и генеральный директор (CEO) компании Kenjo (ex. OrgOS)
Берлин

Я работал с Артёмом над консалтинговым проектом в области Data Science в течение двух лет, где он превратил абстрактную идею в ценное решение. Он эффективно объяснял сложные идеи, что помогло получить грантовое финансирование. Артём — преданный своему делу консультант, который всегда готов сделать больше, чем от него ожидают.



#### Андрес Юс

Руководитель отдела оценки Эстонский земельный департамент, Правительство Эстонии

Таллин

Артём разработал массовые модели оценки для земельной оценки в Эстонии для нашего департамента. Несмотря на сжатые сроки, он завершил работу вовремя, дважды приезжая в Эстонию  $R\Lambda\Delta$ изучения МЕТОДОВ местных оценщиков. Артём уделяет первостепенное внимание бизнес-потребностям и обеспечивает выполнение планов в срок. Мы заинтересованы в продолжении сотрудничества с Артёмом в изменений ОЖИДОНИИ ЭСТОНСКОМ законодательстве.



#### **Leon Lowitzki**

Инженер по машинному обучению в Fuchs & Eule (бывший Valyria)

Принятие решений на основе данных с помощью передовых моделей

Страсть к росту и обмену знаниями Берлин

Артём - проницательный мыслитель, нацеленный на успех бизнеса, поддерживающий личностный рост и создающий отличную атмосферу в команде. Я очень рекомендую Артёма на любую должность в области науки о данных: он отличный лидер и с ним приятно работать».



#### **Tobias Frese**

Соучредитель и главный операционный директор компании Fuchs & Eule (бывшая Valyria)

Берлин

Артём - опытный специалист по исследованию данных, который постоянно предлагает ценные решения для клиентов и компаний. Он предлагает уникальные подходы к решению проблем и является прекрасным человеком как в личном, так и в профессиональном плане.



#### Штеффен Викер

Соучредитель и генеральный директор (CEO) Homeday GmbH

Университет Мангейма

Берлин, Берлин, Германия

Артём был одним из ключевых драйверов нашего оценочного движка и инструмента для исследования цен на недвижимость. Артём проявил креативность в сложные для Homeday времена — он мыслит нестандартно и всегда готов внести свой вклад в успех компании. Кроме того, Артём с большим энтузиазмом делился своими знаниями и представлял Homeday на нескольких конференциях. Мы наняли его на 7 месяцев в качестве консультанта. Артём доказал, что является человеком, который стоит за своими словами и всегда выполняет то, что необходимо.



#### Александр Новиков

Директор по бизнес-аналитике (BI) в Enpal

Берлин

Я работал с Артёмом в Homeday, и он произвёл на меня впечатление своим фокусом на создание бизнес-ценности, что является редким качеством для специалиста по данным. У Артёма глубокие знания и навыки в области данных, а его предпринимательское мышление делало его идеи особенно полезными. Артём стремится к поиску фундаментальных аспектов проблем и соответствующих бизнес-областей. Его глубокое понимание позволяет находить факты, которые затем применяются в бизнес-процессах. Я с нетерпением жду возможности поработать с Артёмом в будущем.