

## 5. Implantación y migración a servicios cloud

## 5.3. La Integración como parte del Proceso de la Migración.

En la actualidad el "cloud computing" está teniendo una amplia difusión en el mercado, y se espera que esta tendencia continúe.

La integración es una de las principales preocupaciones acerca de la nube, y desempeñará un papel clave para que los usuarios la adopten. A medida que aparezcan nuevas aplicaciones en el mercado de tecnología nube, los proveedores de integración deberán proponer nuevas soluciones, conocidas hasta ahora como Integration as a Service (Integración como un servicio).

Las organizaciones suelen encargar la gestión de la integración al departamento de TI, pero debe tenerse muy presente que por ejemplo, el software como un servicio ha demostrado que puede desempeñar funciones críticas en grandes compañías. La integración sigue siendo un trabajo que no sólo consiste en copiar y pegar.

Veamos retos clave relacionados con la integración:

Costo y duración de la integración. En cualquier implementación, el presupuesto y tiempo necesarios para la integración son relevantes, así como las habilidades requeridas para llevarla a cabo, debido a la diversidad de las aplicaciones a integrar y la tecnología utilizada como base. Simplificar la integración con el fin de reducir estos costos representa un verdadero reto.

Integrar el software como un servicio (SaaS) y las aplicaciones tradicionales. La integración tiene como objetivo conectar diferentes aplicaciones, con el fin de poder compartir datos. Con la llegada al mercado del "cloud computing" y las aplicaciones ofrecidas en esquemas SaaS, la integración debe ser una forma de vincular fácilmente estas aplicaciones.

La gestión y monitorización de las interfaces de integración. Debido al hecho de que las compañías cada vez están integrando más aplicaciones, y cada aplicación tiene sus propias especificaciones y tecnología, no resulta fácil gestionar y monitorizar las diferentes interfaces. Es fundamental contar con una perspectiva amplia de las diferentes interfaces de integración, lo que constituye un desafío para las compañías.

Para responder a los retos clave en torno a la integración, los proveedores están desarrollando y comercializando soluciones de Integración de SaaS.

Estas soluciones constituyen una forma fácil de integrar los sistemas, en comparación con el enfoque tradicional, que utilizaba herramientas de Integración de Aplicaciones Empresariales



(EAI, Enterprise Application Integration) o códigos de programación.

Las soluciones de Integración de software como un servicio actúan como un coordinador, que gestiona las diferentes interfaces definidas de integración. Los elementos clave de tales soluciones son los siguientes:

Ofrecen diferentes opciones de implementación. Esto permite la implementación en la nube pero también detrás del firewall de las compañías.

Tienen un enfoque basado en la configuración: La integración se implementa a través de una interfaz gráfica de usuario, evitando los códigos de programación en la medida de lo posible.

Se integran con aplicaciones que se instalan localmente en los servidores del cliente y también con aplicaciones "sobre pedido".

Ofrecen un punto central para monitorear y gestionar la integración.

Al integrar sistemas a través de las soluciones de Integración como un servicio, se facilitará la integración y se reducirán costos. Sin embargo, en la mayoría de los casos la integración seguirá siendo compleja, y esencial para cualquier implementación.

Se espera que el mercado de la Integración como un servicio crezca en los años próximos, ofreciendo soluciones aún más avanzadas y sofisticadas para integrar las aplicaciones del "cloud computing".

El mercado de Integración como un servicio se encuentra en plena expansión, por lo que podemos esperar un crecimiento significativo en los años porvenir. El valor agregado y la significativa reducción de costos que estos servicios ofrecen ayudarán a que la integración pase a otro nivel.

## Referencias:

• Practical Guide to Cloud Computing CloudStandCustCouncil. Págs. 11-34