

易创互联 创新创业首选的技术VC平台



易创互联 创新创业首选的技术VC平台

1.0阶段

2.0阶段

3.0阶段

4.0阶段

软件服务

技术VC

易创云

一体两翼生态平台

基本概括描述



- □ 易创互联是北京慧摩尔科技有限公司旗下品牌
- □ 营业额以及服务客户(平均毛利率:30%):

2015年: **营业额800万元,投资25个公司**;

2016年: 营业额1200万元, 投资15个公司:

- □ 技术投资40个公司:3个讲入A轮融资,10个完成天使轮,6个现金流盈利;
- □ 知识产权数:17个
- 2014年获得天使轮融资,2015年获得Pre-A轮融资,2016年获得战略投资
- □ 深耕金融、建筑、企业服务三大行业,分别和行业知名公司成立合资公司
- □ 中关村高新技术企业、国家高新技术企业(2016年12月份)、双创版首批挂牌企业

易创互联 不断升级的演化路线





2014年8月前 以传统企业软件服务为核心业务, 沉淀产品设计与研发能力



服务近30家企业,涵盖保险、金融、传统制造业、医疗 等多个行业





易创互联 不断升级的演化路线





2014年8月-2016年6月 成为创业者首选的技术VC



从1.0升级至2.0的原因







技术投资40多个项目,覆盖上海、北京、宁波、杭州、台湾、 英国、美国





备注:上图为部分投资项目展示



我们的优势与成果



通过"现金+股权"帮助创业者实现创业梦想(每个项目平均"30万现金+3%股权")

核心优势

- 产品经理全职驻场
- 安全稳定的技术架构
- 完善的项目管理流程
- 团队组建

投资40多个项目

自2014年以来,已入股40多个项 目,覆盖金融、**B2B电商、消 费升级**、VR、文创、自媒体、教 育、医疗健康近10个行业

投资成果

- 3个项目进入A轮融资
- 10个项目完成天使轮
- 6个项目现金流盈利



我们如何筛选项目



- 易创学院
- 易创咨询

- 通过线下/线上活动,帮助客户梳理产品设计及运营思路
- 为客户提供**产品设计和商业模式咨询**

● 投资顾问团

通过平台自有投资机构/合作投资机构优化商业模式

• 技术 VC

通过技术VC实现产品



易创学院定位于互联网思维创业学堂以及互联网 人才黄埔军校



互联网人才黄埔军校:

□ CEO产品培训班/创业集训营/互联网+转型咨询;









互联网思维创业学堂(创业公开课):

- □ 平均每周一场,平均每场参加人员60~100人,累计50场;
- □ 公开课主题涵盖融资、产品设计、运营、股权、法律等围绕创业者的多个领域;
- □ 合作机构包含创业孵化器、创业服务机构、投资机构、政府机构等;











部分投资项目案例介绍



(1)木马智慧 — A轮 , 儿童玩具、教育领域

项目简介:北京木马智慧玩具有限公司**创始于1996年**,至今已成为中国**木制玩具第一品牌,目前已完成股改,准备** 上市:现重点开展"海洋馆"项目,目前已完成近千个线下渠道铺设;

合作形式:

一期:65万现金+1%股权:二期:40万现金+1%股权

(2)股票邦 — A轮,金融,投顾领域

项目简介:专注于股票投顾与个人投资用户有效匹配的一站式自媒体服务平台,目前微信平台已有50多万精准粉丝, 并与和众汇富、多家券商签署战略合作协议,现金流很好。

合作形式:

□ 90万现金+1%股权;



部分投资项目案例介绍



(3)好好学车 — A轮,互联网学车领域

项目简介:好好学车成立于2015年6月,总部位于北京,目前拥有专业的教练队伍和场地,提供标准化驾驶 培训课程,并且实现快速预约、按时付费、标准服务、专车模式的学车体验,可以让用户感受到,便捷、舒 话、省钱的专属VIP服务;目前已经在北京、深圳、泉州、福州、厦门等城市进行运营试点,学员过万,现金 流很好。

合作形式:

□ 35万现金+3%股权:

(4)罗勒轻食 — pre-A轮,互联网餐饮领域

项目简介:中式健康餐领导品牌,目前已实现线上订单日流水过万,同时线下实体店已在国贸完成选址,正在 进行店铺设计,预计16年12月开业

合作形式:

口 20万现金+5%股权:

易创互联 不断升级的演化路线





2016年7月-2017年5月

易创云:以快速开发平台为基础推

进行业细分化和产品标准化



为什么需要从2.0升级至3.0阶段

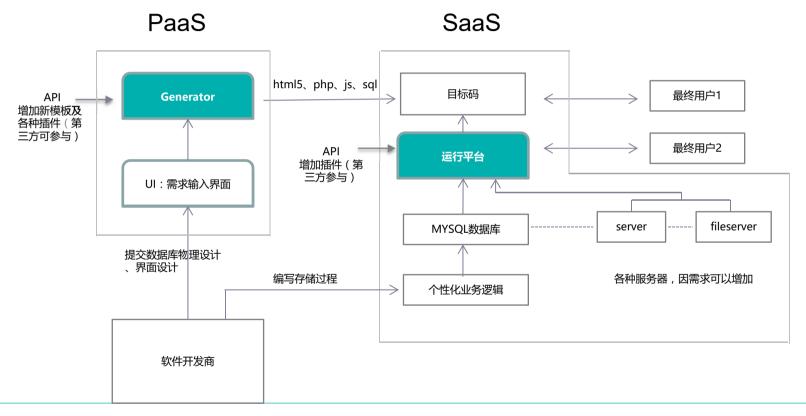






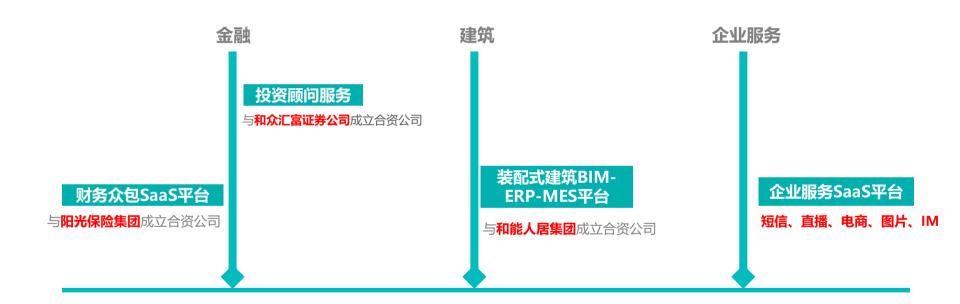
程序自动化 SaaS和PaaS结合,实现程序自动化,人力节省一半,速度 提升一倍













产品标准化



易创云快速开发平台:

将服务数百万家企业,汇聚数十万开发者



易创互联 不断升级的演化路线



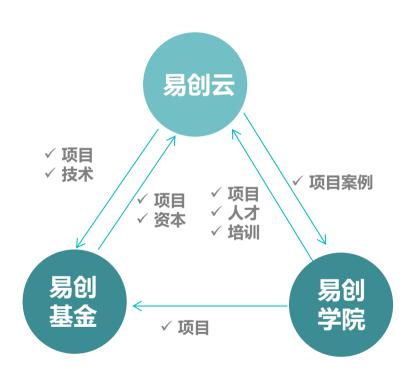


2017年5月后 成立易创基金,打造以技术VC、人才服 务和资本VC的"一体两翼"生态平台



"一体两翼"生态





盈利模式



- 咨询费
- 开发费
- SaaS服务费
- PaaS服务费
- 插件佣金

开发费

股权 退出

- 技术VC股权退出
- 行业合资公司股权退出

快速开 发平台 服务费

培训 推荐费

- 学院人才培训费
- 人才推荐费

行业合资公司 分红

易创互联核心优势



□ 多年口碑积累;
□ 创新创业首选技术VC;
□ 快速开发平台;
□ 100款产品设计经验;
□ 平均5~10年研发经验;

核心优势--专业团队保证产品质量





谢文:

- 1. 清华工科硕士,美国三年工作经验。
- 2. 多家创业孵化器的创业导师,全国大学生创业大 寨优秀导师。
- 3. "技术VC"模式的首创者,接受过新华社、搜狐、 新京报等媒体的采访及北京市副市长和中关村管委 会主任的调研。
- 4. 创业极客, 五次创业经历, 十多年互联网创业经 验,涉猎互联网教育、医疗、金融、房地产、保险、 智能硬件和手游等领域。
- 5. 拥有4项专利, 著有《引爆产品》一书, 在视频 图像、数据挖掘、产品设计等方面具有较深造诣。



- 1)10年、100款左右产品设计与 传统企业研究经验:
- 2) 行业覆盖保险、金融、传统制 诰业、 医疗健康、 消费升级、 大 数据等多个行业

创始 团队



开发 团队

- 1)5~10年技术开发以及实施经验 2)超100个项目的开发经验
- 3)百度、阿里等BAT出身

大咖 60人

联合 创始

运营总监、产品总监、技术总监、 项目总监都是连续创业者,以前均 为不同公司的CEO

核心优势--我们的媒体报道



易创互联向北京市副市长李士祥汇报工作

http://www.zhongguancun.com.cn/yqdt2014/xyqyw/201506/t20150605 706198.htm http://www.zgctrz.com.cn/shownews-30984.html

北京市中关村科技委员会副主任杨建华、北京市科技处处长何存到访调研易创互联

http://www.tusstar.com/index.php?app=web&m=Index&a=detail&id=2622

搜狐专题报道:

http://business.sohu.com/20150720/n417137158.shtml

新京报专题报道:

http://epaper.bjnews.com.cn/html/2015-11/12/content 607598.htm?div=-1

新华社专题报道:

http://news.xinhuanet.com/video/2016-03/10/c 128790265.htm?from=singlemessage&isappinstalled=0











核心优势--知识产权硕果累累



- 一、发明专利(3个)
 - 一种半导体器件及其制造方法 数字化心血管风险评估系统 YC-Framework易创云快速开发框架
- 二、实用新型专利(2个) 数字化心血管风险评估系统 一种基于手机APP远程遥控预开启车内空调的装置
- 三、软著(12个)
 心血管数字医疗系统1.0
 speak up找语伴社交软件(Android版v1.0和ios版v1.0)
 亲子教育app软件(Android版v1.0和ios版v1.0)
 互联网驾校ios教练端软件v1.0
 互联网驾校ios学员端软件v1.0
 医患忠告平台V1.0
 健康餐饮O2O平台V1.0
 股票投资AAPV1.0
 虚拟现实VR平台V1.0
 易创互联技术VC平台

核心优势--易创互联产业链合作伙伴



01

媒体

新京报、新华社、搜狐、创 业邦、36氪、希鸥网...



投资机构

清控科创、中国投资人中心、启迪创投、 若水合投、和君资本、洪泰资金、泰有基 金、英诺基金、信天创投、朗玛峰创投...

产业链合作伙伴

03

高校/协会

清华大学、北京大学、100高 校总裁班、中国董事会协会...



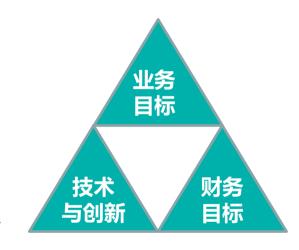
孵化器/服务机构

启迪之星、创客工场、洪泰空间、bingo咖 啡、清华X-lab、前海厚德、清华创+、易 点租、知果果、纳什空间、蜂巢孵化器...

后三年目标



- □ 通过技术VC投资50家优质企业并且退出
- □ 行业合资公司继续深耕,做大做强
- □ 快速开发平台服务数百万家企业,汇聚数十万开发者

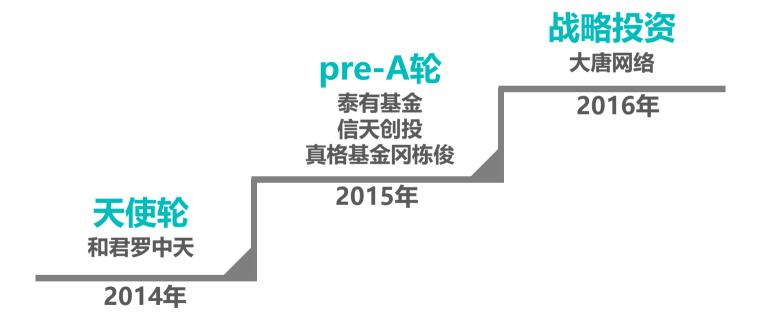


- □ 快速开发平台
- SaaS和PaaS结合创新

- □ 财务增长率保持每年200%的增长幅度;
- □ 2019年财务营收突破6000万;
- □ 纳税总额达到700万;

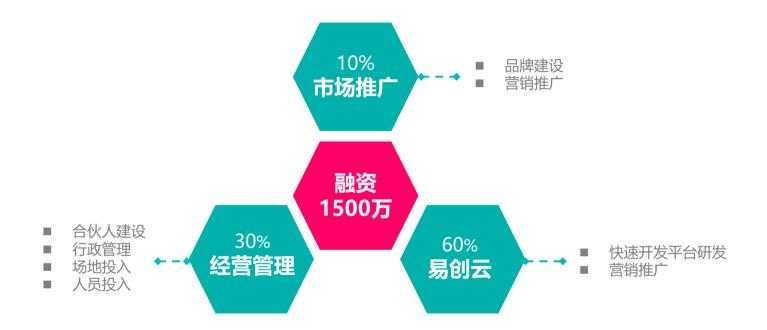
融资进展





融资计划





互相成就,共创未来



本轮融资由以太资本担任财务顾问

约见此项目创始人 点击这里

本项目融资顾问:熊姿 电话:18600547399 微信:xiongzi87

以太优选,让融资更高效 覆盖全行业,超过1000个优质项目,等你来查看

访问网页版 下载客户端