

能融网商业计划书

分布式能源领域投融资服务商

CLICK TO
START



融资

依托中关村储能产业联盟，在服务联盟成员的基础上面向整个分布式光伏及储能行业，以项目债权为基础，为分布式能源行业提供专业化金融服务。

投资

在金融服务过程中不断深入合作，拓展现有客户，发掘优质项目，整合分布式能源技术，投资分布式能源站的示范项目。从分布式光伏到光伏+储能+需求电费管理，以联合开发的模式进行规模化复制。



1.1 项目融资

能融网从分布式光伏项目入手，与多家租赁公司、银行、互联网金融平台等金融机构建立起良好的合作关系，从协同金融机构做项目评审、技术尽调等服务，逐渐过渡到为金融机构与新型基础设施项目搭建起融资平台。能融网通过项目融资引导金融机构与中小企业不断磨合，结合多方需求，将分布式能源融资逐步做成标准化产品。



2017

2016年分布式光伏新增装机容量4230MW，相比于2015年的1390MW增长了两倍，分布式光伏市场爆发。在光伏组件成本不断下降的趋势下，2016年底出台的《关于调整新能源标杆电价的通知》中明确了自发自用的分布式光伏补贴仍然保持0.42元不变，全额上网分布式项目标杆电价略微下调，又将迎来2017年的抢装潮。因此帮助中小企业尽快实现融资、加速项目落地，仍然是我们今年迫切的目标。

1.2 涉及领域



分布式光伏

分布式光伏项目是目前最主要服务方向，市场标准化程度较高，造价透明，综合融资成本普遍在7%-9%之间，同时由于收益较好，大量中小开发商和开发商涌现，融资需求迫切。



储能电站

在新能源汽车大力发展的背景下，产线的不断扩大促使电池成本不断下降，用户侧储能调峰与发电侧调频的商业模式开始具有经济性。我们已经开始配合各方进行项目融资的标准化。



分布式供热

2016全国338个城市仅有6个城市中空气达标天数比例为100%。从发达国家的经验来看，以清洁能源或创新技术逐渐替代燃煤的市政供热是解决空气污染、提高用能效率的重要办法。



节能改造

大型公共建筑、民航机场、医院学校等建筑设备复杂、建筑能耗较高，以新型技术进行节能改造的中小公司数量众多，我们正在逐步将一些创新技术路线的项目融资模式标准化。

1.3 业务模式

- 1、项目地区及规模
- 2、项目成熟及锁定度
- 3、公司主体情况
- 4、融资需求
- 5、是否有备选方案

电话等方式沟通融资方的自身需求及初步意向，基于以上材料确定合作范围及模式，双方签订顾问协议。

沟通需求

- 1、项目合规性文件
- 2、公司简介
- 3、历史业绩
- 4、现场照片
- 5、可研报告
- 6、用能情况

提供初步的资料清单，以便我们能够整理成标准文件，和债权机构设计初步融资方案。

资料收集

- 1、保密协议
- 2、完整资料包
- 3、报价方案
- 4、尽职调查
- 5、融资协议

确定项目方与债权机构的初步意向后，签署保密协议，启动商务谈判与尽职调查，落实融资。

启动融资

1.4 项目及融资来源

客户来源

中关村储能产业技术联盟会员单位

北京环境交易所会员单位

光伏及电力行业合作伙伴

创投公司及股权基金资源

金融渠道

电力背景的融资租赁公司

实力强大的金融租赁公司

互联网金融平台

银行及政策性金融机构

我们的客户来源主要为以上四类，涉及地区及技术种类较多，我们有多种类型的融资渠道，为其制定最优的融资方案。我们在FA业务中不但为其提供融资等金融服务，还注重对其现有客户的二次开发。这些客户均具有一定能源管理意识，更愿意接受新能源技术的整合与利用，因此可以与原开发商进行联合开发投资，建立包含分布式光伏、储能、需量电费管理等技术手段的新型示范项目。

1.5 成功案例及现有客户

仅2016年下半年，签署融资服务协议的光伏项目超过1GW，目前正在顺利推进中的分布式项目有200MW。在储能方面，一方面我们与储能领域龙头上市公司签署合作协议，筹备储能基金用以投资调峰项目；另一方面与中关村储能产业联盟合作发起投融资专业委员会，已经签署项目融资服务协议50MWh。在分布式燃气方面，我们正在为两家不同技术路线的公司进行金融服务，加速租赁公司能源项目多样化落地。

光伏：1117MW

项目大多位于中部及东部沿海地区，经济发达，补贴发放及时，单个规模在1MW以上。

储能：50MWh

储能调频项目均位于华北地区，未来储能调峰项目主要位于峰谷电价差超过0.7元地区。

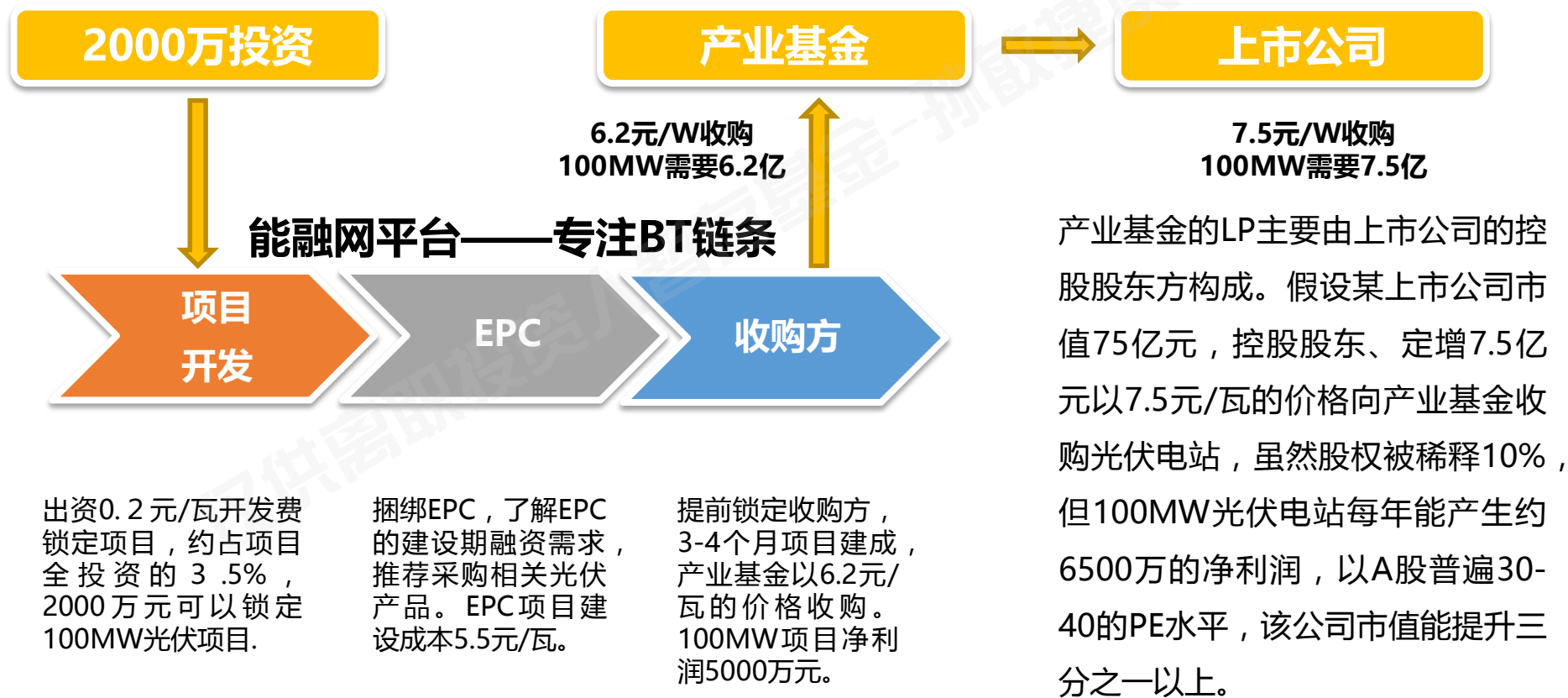
分布式供暖：2家公司

正在推进燃气三联供项目与空气源热泵项目。

1.6 由融资向联合开发投资转型

在金融服务过程中不断深入合作，和项目方以联合开发的模式，共同出资，建成后移交给买方。该业务模式的收益水平通常是单纯融资顾问业务的五倍以上。目前以分布式光伏与储能项目为主要方向，建立事业合伙机制。一方面从FA业务中筛选优质合伙人进行项目联合开发，另一方面从分布式供暖行业客户中进行二次开发。FA业务中投资方资源，是未来联合开发项目的潜在买方，前期我们通过FA业务对其收购需求和业务模式有了深刻理解。目前我们与南都电源等公司正在筹备产业基金，未来我们部分联合开发项目会以该产业基金的需求为目标进行开发。

2.1 联合开发与投资



2.2 核心优势

团队领军人物自“金太阳光伏示范项目”时期与全国光伏一级开发商建立起良好的合作关系，具有一手的项目资源。目前市场上有大批开发商有寻找买方、建设项目的需求，但因为资源及资金限制，大量的路条不能及时变为项目。

项目资源

了解需求
抓住两端
拓宽渠道

目前除了活跃在市场上众所周知的上市公司，我们与一批电力背景的国企央企以及能源细分领域的上市公司洽谈了收购意向。并且我们依托中关村储能技术联盟的资源优势，为联盟会员提供项目推介、收购、融资等服务。

项目收购方

3.1 创始人简介



万琳 创始人、董事长，亚太经合组织（APEC）新能源专家组中国代表

光伏标准制订、认证及检测、国际交流与合作，光伏电站融资租赁

负责2009-2012年期间国内太阳能政府补贴项目“金太阳”评审、验收，中美、海峡两岸光伏合作与交流。2013年组建光伏技术咨询、融资服务团队，承担中美十项全能太阳能竞赛整个赛事19支国际赛队的系统评估、比赛成绩评比工作。

英国CASS商学院航运、贸易与金融硕士学位；中国人民大学经济学学士学位。

**李月 创始人、CEO，斯坦福大学国际政策硕士，碳金融开拓者
光伏金融、租赁业务专家**

在硅谷为风险投资提供投研服务，参与美国龙头光伏金融创业团队，并派驻德国工作。

2014年组建国内第一支专业化光伏融资租赁团队。曾任国观智库副总裁、翔龙融资租赁公司副总裁。2009-2013年在美国分布式光伏领域进行融资和金融产品开发。2005-2007年在中国开展碳减排项目（CDM）开发和碳金融工作。

斯坦福大学国际政策硕士学位；中国人民大学环境经济学学士学位。



3.2 首席科学家



首席科学家

王斯成

IEC TC 82光伏系统工作组中国专家组主席，
国家光伏、微电网政策专家

中国可再生能源行业协会（CREIA）副主任委员，中国可再生能源学会光电专委会副主任。

自1982年起，一直从事太阳能光伏发电的产品开发、工程建设、标准制订和政策研究工作；主持制定多项光伏系统和部件国家标准，主持参与项目包括：世界银行项目，联合国开发计划署（UNDP）可再生能源项目，中美能源效率及可再生能源项目等，参与微电网政策制定。

厦门大学硕士学位，退休前任原国家发改委能源研究所研究员。

■ 未来业务规划

- 2017年联合开发BT 50MW 分布式光伏项目，投资管理100MWh储能电站项目，启动微电网项目
- 2018年参与投资管理 100MW 分布式光伏项目，投资管理300MWh储能电站项目，推广配售电、充电业务
- 2019年参与投资管理 200MW 分布式光伏项目，投资管理500MWh储能电站项目，建立电力服务平台

■ 融资需求

<div>融资需求</div> <div>2000万元人民币</div>	项目锁定：联合收购路条，锁定项目，寻找买方，捆绑EPC
	渠道建设：维护区域渠道，加大开发力度，锁定项目资源，提升公司的知名度
	建设运营：加强光辉普惠项目团队建设，开拓项目资源，拓展业务能力；根据项目集中程度，设立区域中心，支持保障开发、建设、运维阶段工作有序进行
	平台开发：加强能融网资产管理平台开发投入，包括开发、建设管理和资产管理平台，支持光伏、储能电站全生命周期；电力管理平台开发

THANKS FOR ALL

郭姿廷

以太资本

18001105989

guoziting@ethercap.com



本轮融资由以太资本担任财务顾问

约见此项目创始人 [点击这里](#)

本项目融资顾问：郭姿廷 | 电话：18001105989 | 微信：m116096600

以太优选，让融资更高效
覆盖全行业，超过1000个优质项目，等你来查看

[访问网页版](#) [下载客户端](#)