

机构路演领导者

深圳市路演中网络科技有限公司 2016.10

CONTENTS



- 路演中1.0-机构路演领导者
- 2 路演中2.0-个性化路演时代开启
- 4 商业模式
- 5 我们的历程
- 4 我们的团队
- 5 未来增长及融资计划



路演中1.0

机构路演领导者

路演中是领先的资本市场机构路演服务平台,为上市公司、新三板挂牌企业、券商研究所、基金公司提供面向机构投资者的线上路演SAAS服务;同时为机构投资者提供参加路演的APP工具。





路演中

路演中——为实名机构投资者提供APP,打破时空随时随地参加路演



易路演





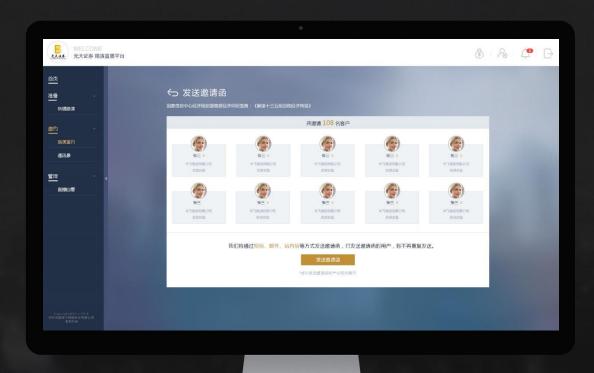


以虚拟的路演大厅及路演房间取代高成本的场地投入 以精准筛选的邀请名单取代高昂中介费用

路演大厅

机构路演服务

精准受众: 2.6万名细分行业 及热点板块实名认证投资者



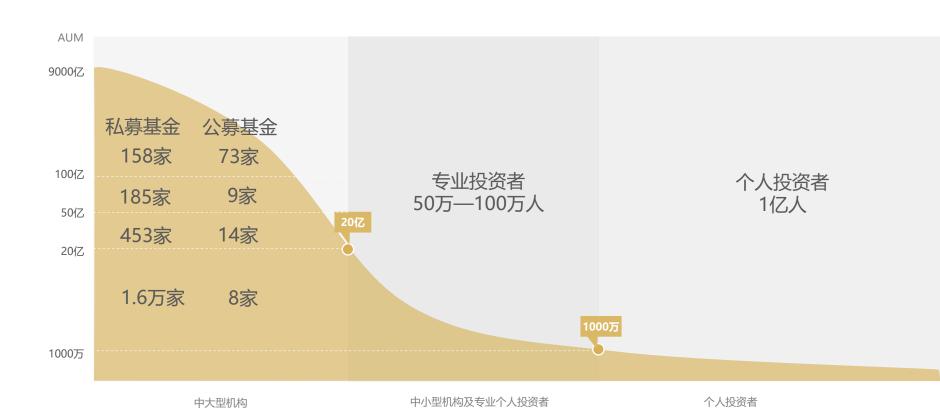


路演中用户增长情况(注册用户/认证用户)





建立与机构投资者之间的稳固沟通渠道,是上市公司市值管理的刚需



路演中用户覆盖超过60%的市场顶部机构





路演中用户AUM值超过6万亿

我们覆盖公募基金147只, 实名认证用户1572人, 用户总AUM值超过3万亿





















覆盖私募基金3112只 实名认证用户9799人,用户总AUM值超过3万亿





































































深港通开启带来大量港股路演需求;A股即将加入MSIC指数,预期带来大量A股面向海外投资者路演需求;未来注册制开闸带来市场供求关系变化,上市公司IR服务将获爆发性增长。路演中的在线路演服务2017年进入正式商业化运营阶段。





路演中2.0

以移动直播工具打造的个性化路演社区 专业播主、专业内容、专业观众



订制化的移动路演、远程调研工具

以B为单位,利用移动路演APP汇集专业播主,并自带流量





与券商合作,吸纳分析师、投顾成为专业播主 批量产生高质量、合规内容











以PUGC高质量路演内容发展付费订阅会员筛选出高粘性、强购买力用户(试听100分钟,平台按场次收费)

卖方分析师 调研、路演	投顾路演	私募研究员 调研、路演	行业专家分享	非职业专业 人士路演
MANAGE				L L





专业内容生产者

以商业路演带来持续稳定现金流 以专业路演APP工具持续汇集专业播主 形成垂直于资本市场的移动直播社区 以付费订阅机制筛选高粘性强购买力用户

内容消费者



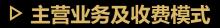
RSC 路演中 认证用户 消费者 非认证用户

由专业播主及专业内容引导的 业内容引导的 庞大个人资产配 置及财富管理 市场



主营业务及收费模式

收入模式	产品	单价	预估规模化后的客户数量
移动IR服务	上市公司/新三板 , 移动IR服务 1、微报告: H5报告制作工具 2、微期刊: 面向投资者的IR微期刊 3、微路演: 面向机构投资者的标准化路演服务 4、微调研:分析师及专业投资者发起的远程调研	免费体验+年费3万	免费体验覆盖率超过50%
机构路演服务	深港通、沪港通机构路演: 1、精准邀约关注本行业的机构投资者、分析师参加路演, 按实际参加的实名认证用户数量量化路演效果。 2、远程调研:进一步定向邀约有兴趣的机构参加远程调研, 董事长、总经理互动访谈,参观直播。	其后一周内不低于100位机构投	平均5场/天
	新三板机构路演: 1、新三板行业龙头企业面向产业链相关的上市公司董秘、CFO、FA、并购专家的路演; 2、远程调研:进一步定向邀约有兴趣的机构投资者参加远程调研,董事长、总经理互动访谈,参观直播。	(1)2万元/路演套餐 (2)融资额0.5%佣金	平均5场/天





收入模式	产品	单价	预估规模化后的用户数
收费频道 订阅服务	面向路演中会员的收费订阅服务,通过分发平台等渠道合作 分成	299、199元、99元/场	100万会员
分销业务	上市公司IPO、股权、债权等资产包的分销 针对机构及高净值客户的基金产品分销	佣金1%	注册用户转化交易用户的比 例3%

3 我们的 历程



性 路 一品 牌 务 第 2017年12月 2017年7月 注册用户200万 上市公司客户 - 2016年8月 实名认证的机构用户 上市公司客户 机构路演领导者 高净值个人50万 2016年3月 注册用户突破 开创二级市场 60000名 机构路演服务先河 实名认证用户 2015年7月 26000名 2016年9月 2014年7月 注册用户突破 路演中成立 30000名 上市公司路演厅上线 实名认证用户 易路演上线 完成上市公 15000名 IR Easy1.0上线 2016年8月 司业绩发布 在线路演50 机构路演支付系 易路演上线 场次 统上线 2015年9月 路演中APP1.0 上线 2014年7月 官网1.0上线 演

领先的资本市场投资 与 融 资 服 务 平 台

2018年7月

基于精准数 据的投融资 交易服务

2018年1月

基金分销平台上线 以琳财富一期线上发行

基金分销业务及财富 管理业务上线





创始合伙人 陈滢

曾任上市公司证券事务代表,财经公关公司合伙人,对上市公司信息披露、IR管理有逾十年经验。2006年创立CINTV为中国500强企业提供视频服务,2014年创立路演中并担任董事长。



创始合伙人 陈家富

曾任巨灵信息总经理,金融界副总裁,在金融产品技术研发领域有丰富经验。现任路演中联合创始人,总经理,负责产品及技术研发工作。



合伙人 李晨

曾任申万证券分析师,曾获首届新财富最佳分析师两个单项的全国第一,后历任博时基金、国信证券与中金公司的投资或研究业务的负责人。独立创业过互联网金融项目,现任路演中合伙人。

5 融资计划







专业 投资 者 都 在 这 儿

资本市场投资及融资服务平台



本轮融资由以太资本和合作顾问共同完成

约见此项目创始人 点击这里

本项目融资顾问:杨霄 电话:18810707530 微信:18810707530

以太优选,让融资更高效 覆盖全行业,超过1000个优质项目,等你来查看

访问网页版 下载客户端