

信用视界

企业征信 & 信用管理服务提供商

财务顾问：以太资本 张葵琦

微信/电话：173 0120 8088

投资亮点

国内首屈一指的信用管理服务提供商

01

国内企业征信行业排头兵

国内最早倡导全面信用风险管理体系的服务商之一
首批央行企业征信资质
产品体系完善，先发优势明显
高端市场影响力强，多个细分领域国内第一

03

极强的数据采集分析能力

独特及自有沉淀数据
提供 216 国家和地区的信用信息服务
8000万+企业，1亿+企业高管相关基础及关联信用信息
20万+信息源，千万条/天 新增数据

02

充分验证的商业模式

征信市场千亿规模，潜力巨大
商业模式和现金流健康，进入快速发展阶段
2016年实现 1500万 营收，毛利率 80%，复购率 90%

04

资深团队，多年创业深耕行业

5位拥有 10年 以上行业经验
团队搭配多年，极其稳定

公司概况

青岛格兰德信用管理咨询有限公司创立于2006年，是第一批获得人民银行颁发企业征信业务经营备案证的机构之一。

公司聚焦于大数据征信和综合信用管理服务，能够提供全球216个国家和地区的信用信息服务，形成了面向传统金融机构、互联网金融、政府诚信体系、制造及贸易领域的大数据信用管理解决方案。

公司业务包括大数据征信、企业信用报告、信用管理咨询及培训、信用管理系统、诚信体系建设等几大模块，是国内最早倡导全面信用风险管理体系的服务商之一。

A轮融资计划

人民币 2000万元 / 10%

千亿级待挖掘市场

现状

各类金融机构

- 商业银行
不良贷款**1.5万亿**，月新增**50亿**
- 商业保理
6000家，实际活跃的只有**8%**
- 小贷公司&P2B平台
10000家，坏账率**13-17%**
- 融资租赁
7000家，诉讼量三年激增**百倍**
- 银行被动推行信用贷、小额贷
业绩和不良双重压力引发离职潮

企业征信

信用管理服务

企业运营

- 每20笔交易产生**1**笔不良交易
- **66%**的客户故意拖延付款
- **11%**的客户没有付款意愿
- 融资难、融资贵
- 现金流断裂

痛点

金融机构 & 企业自身

- 信用文化缺失
- 信用管理不成体系
- 风控制度难落地
- 风控人才匮乏
- 征信成本高、效率低
- 采用信用工具不充分

外部因素

- 失信成本低
- 征信信息隔裂严重
- 胜诉容易，执行难
- 征信机构欠发达
- 征信产品价值待提升
- 第三方信用管理服务欠缺

机遇

企业征信

- ✓ 政策环境
国家明文支持牌照企业
- ✓ 市场环境
恶劣的金融环境，激发大量需求
- ✓ 资本力量
市场培育和产品导入周期大大缩短
- ✓ 用户习惯
新兴用户更易接受第三方服务

信用管理

- ✓ 金融的核心是风控
- ✓ 风控的基础是征信
- ✓ 征信结果决定商业决策
- ✓ 信用管理决定商业成果

市场容量



商业模式 - 综合信用管理服务提供商

互联网企业征信 + 信用管理服务

互联网企业征信

商用级信用报告
敏捷型信用报告
信用监控
海外企业信用报告
信用视界APP
SV实地征信

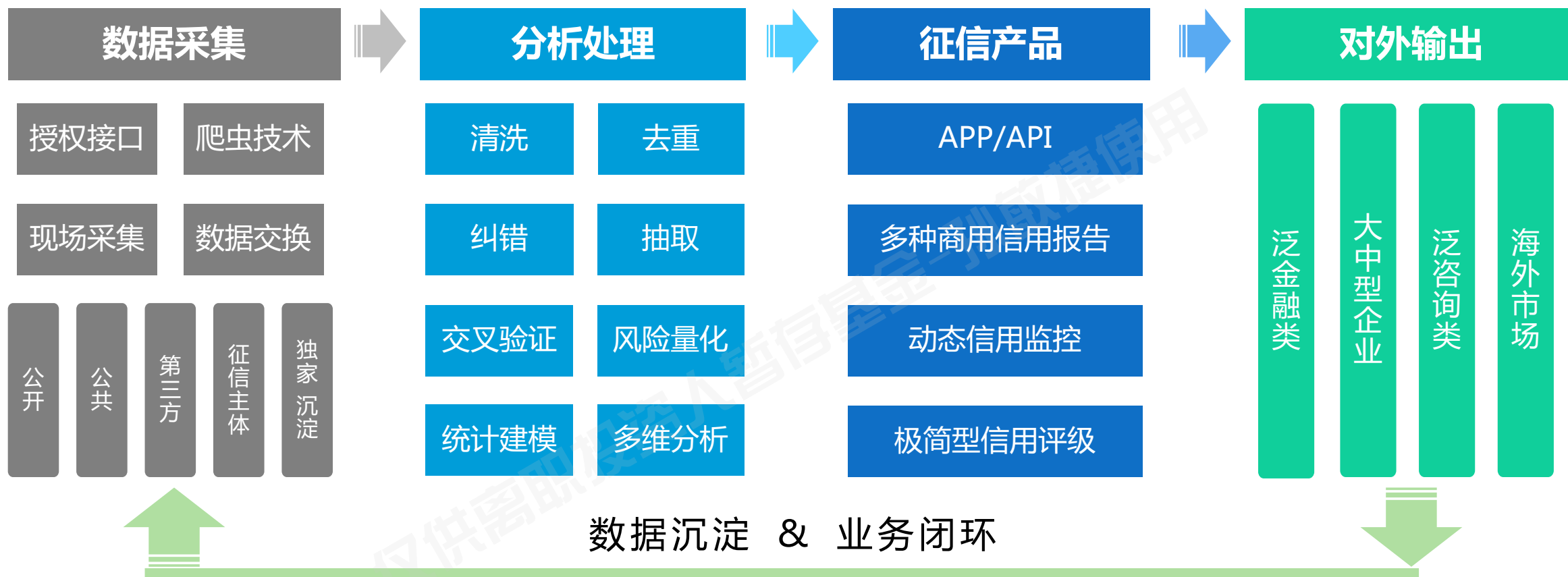
综合信用管理服务提供商

以企业征信为切入口
拓展信用管理服务

信用管理服务

信用文化
信用规划
信用执行
信用考核

业务模式 – 互联网企业征信



传统企业征信

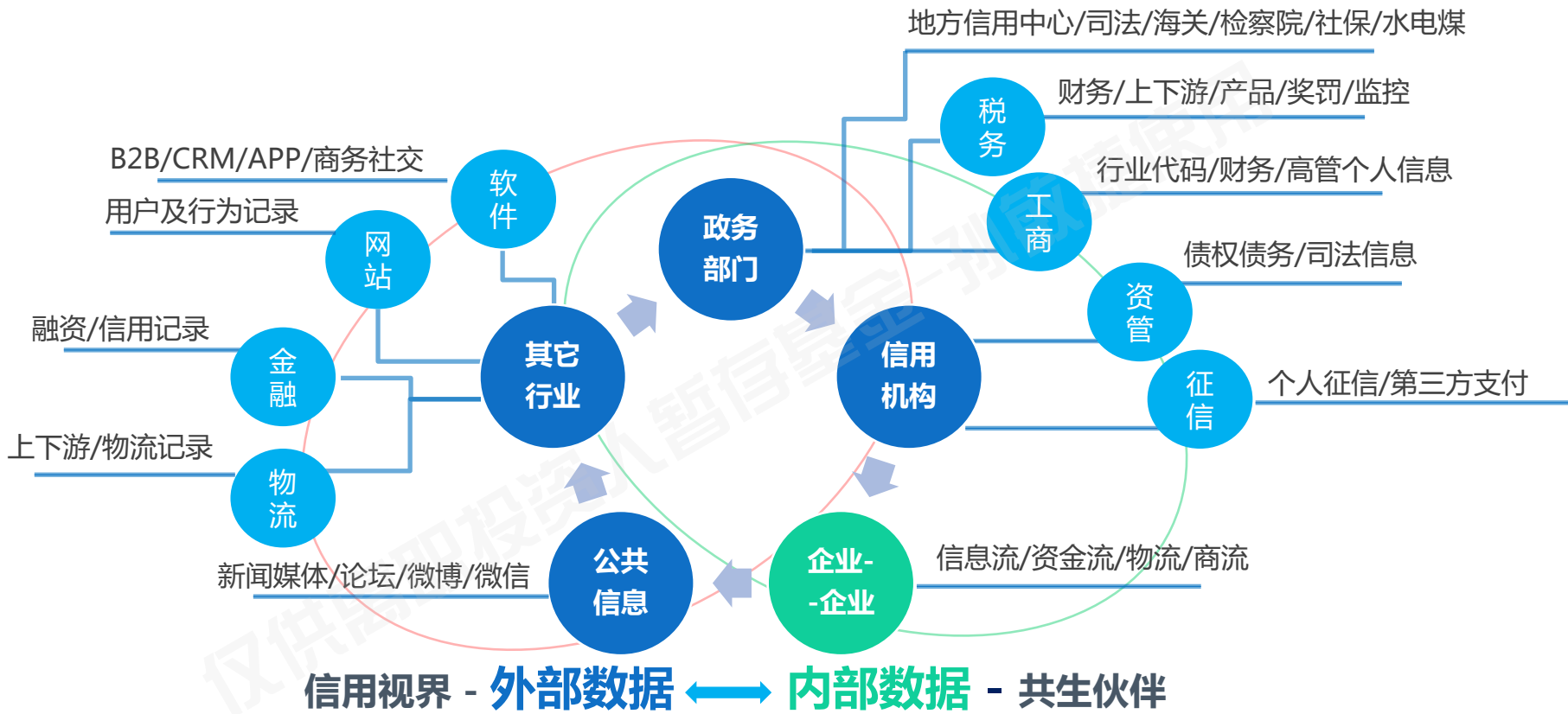
数据源少 数据时效性差 复制性差 稳定性低
难以追溯 人工干预多 成本高 效率低

互联网企业征信

动态实时海量数据 最小颗粒度 多维统计分析
深度关联探测 更加精准 节省 **90%** 人工和时间

业务模式 – 互联网企业征信

融合并萃取海量、多元、异构数据



海量

20万+ 信息源
10亿 级数据
8000万+ 企业
1亿 + 企业高管

多元

信用表现
派生关系
关联风险

异构

非公开
非结构
强关联
『小数据』

企业征信 – 商用级信用报告

形式	特点	场景	收费	客户
<ul style="list-style-type: none">- 标准信用报告- 决策报告- 财务报告	<ul style="list-style-type: none">- 内容翔实- 信用分析师专业分析- 质量要求高	<ul style="list-style-type: none">- 10万以上授信决策- 老客户年度审查- 老客户日常预警- 评分模型建立和优化- 分析竞争对手- 尽职调查	<ul style="list-style-type: none">- 标准报告 1198 元/份- 决策报告 798 元/份- 财务报告 498 元/份- 批量折扣	<ul style="list-style-type: none">- 信用保险机构- 进出口银行- 跨国公司- 央企、上市公司- 大中型企业- 供应链金融- 征信机构、评级机构- 外资律所、会计所

用户价值

- 弥补信用风险判断的 **强关联** 数据
- 客观有效的风险评估和授信建议
- 大量节省时间和人工

竞争优势

- 综合竞争力国内前3
- 跨界竞争者难以进入
- 自主研发的报告生产系统行业领先



企业征信 – 敏捷型信用报告



- 关注报告
- 进出口报告
- 企业关联报告
- 企业高管报告
- 基本信用报告

- 快捷立取
- 高性价比
- 高毛利 (近100%)

- 小额快速授信
- 了解合作伙伴
- 了解竞对状况
- 尽职调查

- **58~198** 元/份
- 批量折扣

- 内资银行
- 海外银行
- 跨国公司
- 大中型企业
- 供应链金融
- 征信机构
- 律所、会计所
- 股权众筹平台

用户价值

- 减少大量网络搜索工作
- 降低数据分析难度和误评率
- 缩短商业决策周期
- 提升获客效率和能力

竞争优势

- 高端市场美誉度高
- 多个产品**市场首发**
- 创新**迭代能力更强**

Haier



ALLBRIGHT
LAW OFFICES
锦天城



企业征信 - 信用监控

形式	特点	场景	收费	客户
<ul style="list-style-type: none">- 标准版产品- 可选增值包- 支持PC/移动端- 支持API	<ul style="list-style-type: none">- 全天候云端运行- 风险智能发现- 自动预警并实时推送- 性价比高- 覆盖维度广<ul style="list-style-type: none">• 5 大风险维度• 18 个风控模块• 400+ 风险点	<ul style="list-style-type: none">- 贷后保后监管- 老客户日常预警- 竞品动向监视	<ul style="list-style-type: none">- 按监控目标和周期- 30元/家/月- 批量折扣	<ul style="list-style-type: none">- 信用保险机构- 银行- 跨国公司- 央企、上市公司- 大中型企业- 供应链金融- 融资租赁- 征信机构

产品背景

每天 10000 家企业停产停业、注吊销、倒闭破产

每小时 1000 例司法判决

每分钟 500 次企业变更

企业风险信息随机出现在 20万+ 信息源上

竞争优势

市场首发

监控维度多于竞品，特别是**强关联**信用信息

风险识别能力优于竞品，降低接收用户的干扰



企业征信 – 其他产品

海外企业信用报告

- 11国企业信用报告在线查询，实时返回
- 海外标准报告覆盖全球216国家和地区
- 价格低于传统报告50%
- 毛利高于80%
- 全国独家
- 服务用户：
 - 出口信用保险机构
 - 国际贸易企业
 - 征信机构
 - 律所

信用视界APP

- 区别于启信宝等查询工具
- 包含多个增值模块和独家内容
- 面向商用级企业征信市场
- 按权限使用
- 按会员收费

SV实地征信

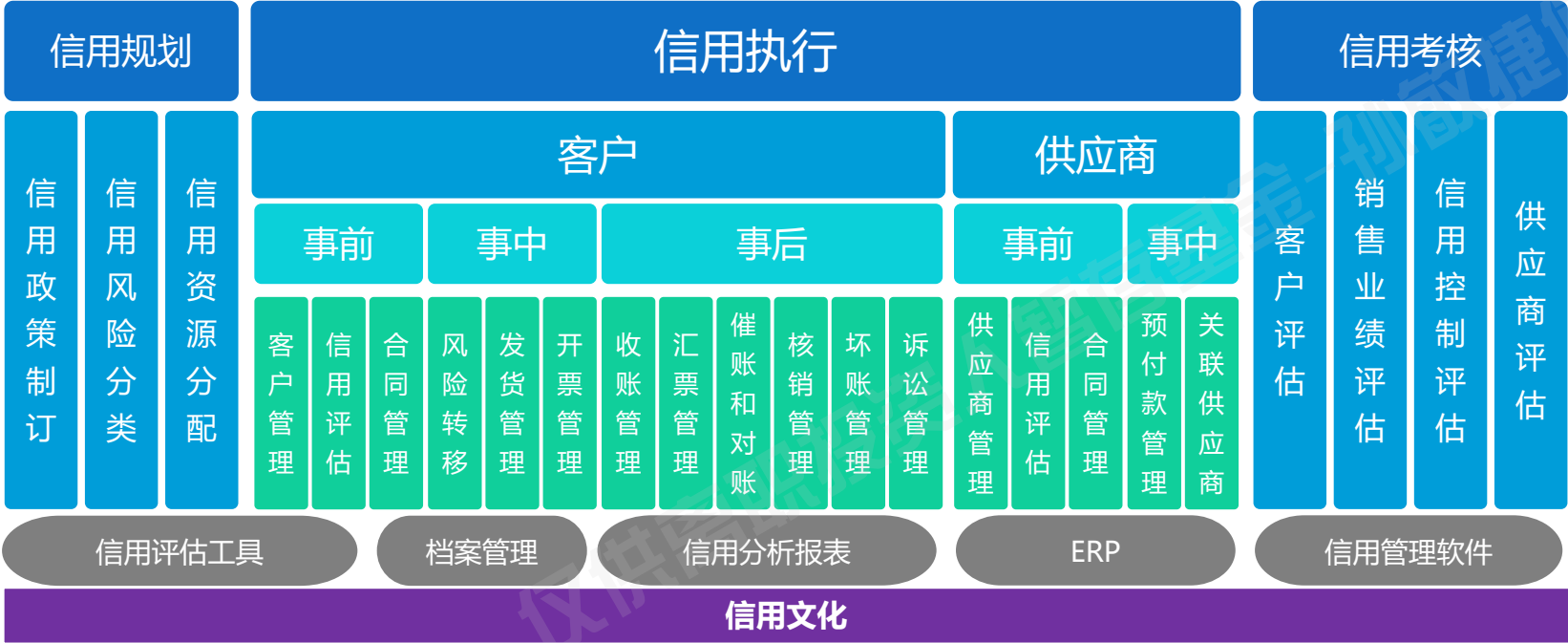
- 实地调研，现场确认
- 弥补互联网征信数据的不足
- 服务经验 - 蚂蚁金服、京东金融、平安租赁、招商银行、渣打银行、大新银行、宝洁中国、一达通、点融网、积木盒子

业务模式 - 信用管理服务

以企业征信为切入点，延伸提供信用管理服务

企业全面信用管理体系

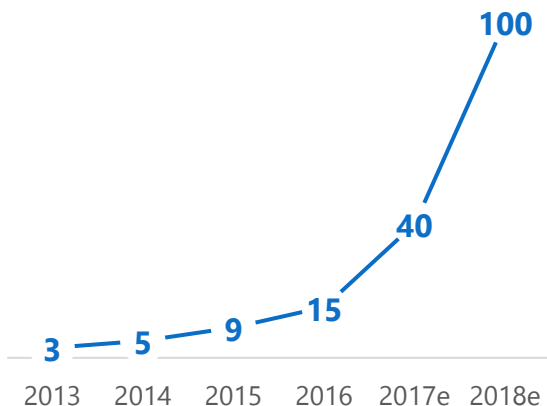
企业构建信用管理体系的一年后



运营现状

产品充分验证，即将迅速爆发

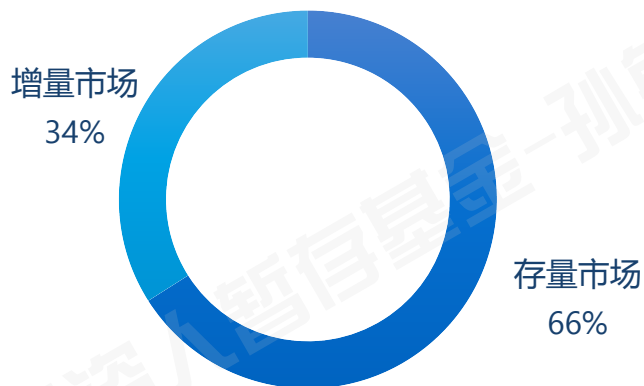
高速增长的营收（百万）



高毛利率

信用监控 95%
敏捷型报告 90%
商用级报告 60%
商用级报告收入 全国前5

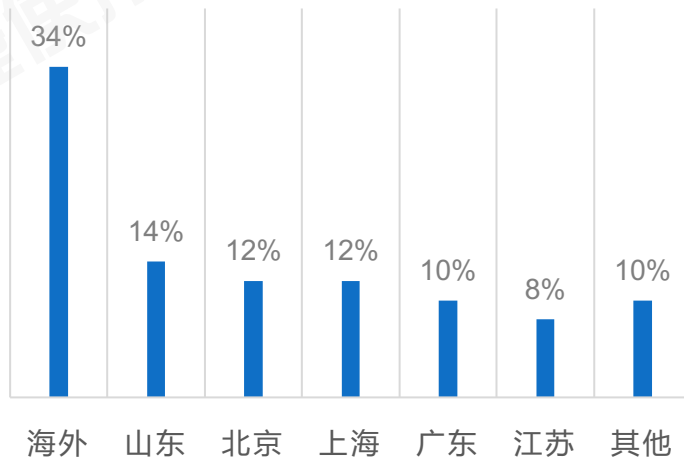
收入结构



增量显著

存量客户增量市场同比增长370%
增量客户增量市场同比增长220%

客户分布



全球渗透

复购率 90%
客户数量同比增长 120%
多个细分市场占有率先第一
老客户年付费金额持续增长

核心团队介绍

10年+ 信用管理行业经验

刘坤强 创始人 & CEO

- 13年信用管理行业经验
- 中国首批信用管理师授课资质
- 中国竞争情报协会资深会员
- 历任 **联信集团** 市场负责人、账款外包管理负责人，全球信用报告负责人、股东合伙人；
- 深刻理解企业征信及信用管理服务领域
- 前瞻洞察客户需求和市场演变

曾经发起成立或重要参与，现已退出的公司：

2003, 3yrs	联信集团	第三方信用管理公司
2007, 1yrs	海诚达	银行账款外包催收服务
2009, 2yrs	格瑞德	面向企业的信用管理教育市场
2013, 1yr	信达通	内外贸信用保险咨询领域
2014, 1yr	新财富	P2B平台

宋述大 总经理

- 11年信用管理行业经验
- **UPS** 信控主管
- **美国艾利** 财务负责人
- 2008年至今参与了公司所有重大事务的决策



核心团队介绍

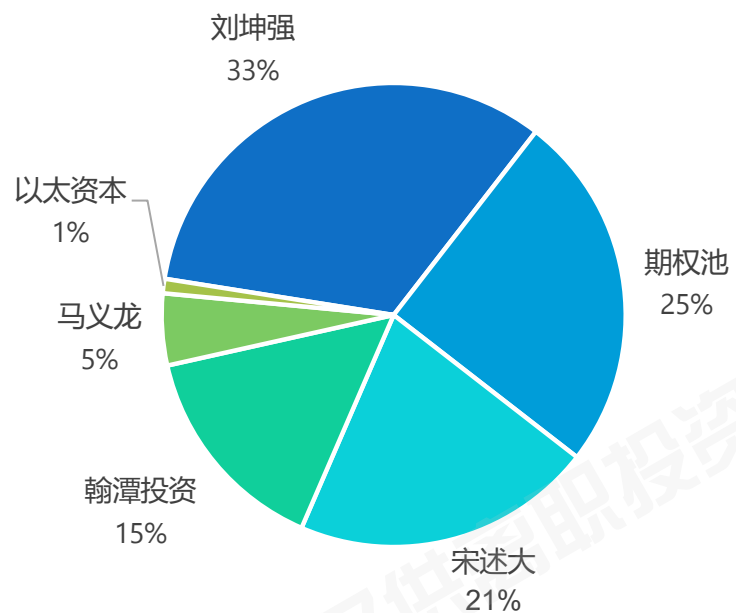
资深征信行业相关经验，配合多年

销售总监 石锐	超过10年企业征信及数据库销售经验 曾任职 Thomson Reuters Coface Wolter Cluwer LexisNexis Experian	技术总监 李智武	曾就职金弘测控，负责福州、莆田公安交警部门的移动警务系统、福建省公安厅数据服务器巡视和维护 分管信息技术部PC端、银行版、移动端的底层架构开发及大数据分析
海外总监 闻力国	负责海外市场开拓 多年海外拓展经验，成功客户包括韩国现代、GS、日本Fuji、必和必拓，及日本五大商社三菱、三井等20家世界知名公司 深刻理解国际贸易信用风险	数据总监 邹磊	6年企业征信经验 分管信息技术部数据资源开拓、大数据采集清理 谙熟国内企业征信数据的渠道和价值
运营总监 逢琛	管理青岛销售、运营和客服团队 10年行业经验 曾任深圳点金信息市场总监 百度山东半岛营销服务中心销售副总 百度外卖青岛、济南、烟台项目总监 擅长体系搭建、整合营销传播	财务经理 王旭	曾负责中盛集团地产项目财务 曾负责东软集团山东大区ERP、oracle系统、财务核算以及各大区事业部矩阵式核算报表，上市集团子公司PBC报表以及税务筹划等事项 青岛裕龙集团财务经理，负责物流板块财务管理及融资项目
运作总监 李敬伟	8年企业征信行业经验 管理国内征信报告团队、KA客户维护 主导征信报告类产品研发，征信作业系统升级 对国内征信产品有着深刻理解和研究	国际运作 左倩芸	8年企业征信经验 管理海外征信及国际报告团队 对全球各国企业征信报告有较深的研究

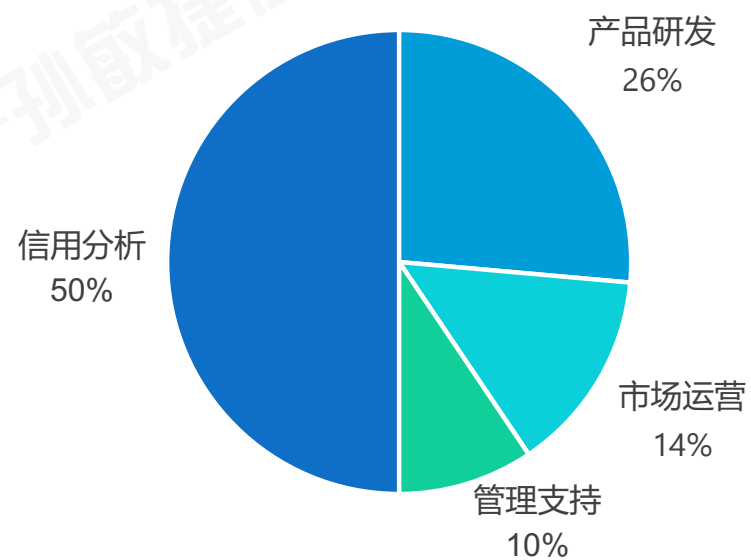
股权及组织结构

数据及研发驱动

股权结构



组织结构

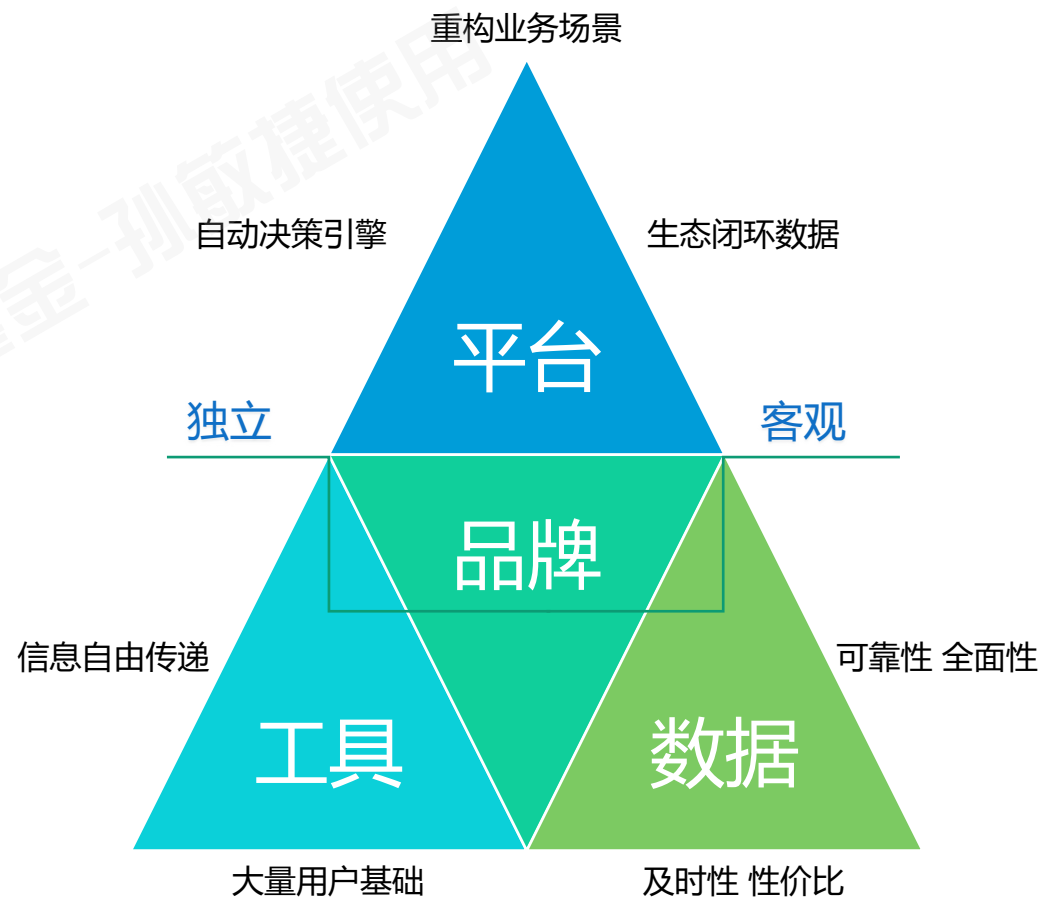


- 30% 员工享有股权期权
- 60% 管理层任职超过3年
- 70% 员工从事数据分析和处理
- 所有员工均为80后

融资及路径规划

2000万RMB / 10%

¥ 2000万
10%



附录一：竞争分析

公司	2016营收/利润（万）	融资记录	数据维度	付费用户	盈利模式
启信宝	700 / -2900	2016-12 多轮4200万元	★	C端、中小B	会员，基础报告、名录数据
棱镜征信	500 / -600	2017-02 多轮5000万元	★★	大中B	信用监控、数据项目
信用视界	1500 / -100	2016-02 首轮960万元	★★★★	大中B	全球信用报告、信用监控、 数据项目
商安信	3000 / 800	新三板 多轮4500万元	★★★	大中B	全球信用报告、商账服务、数据项目
邓白氏	中国：15700 / 4000 集团：1200000	上市	★★★	大B	全球信用报告、数据项目、营销决策、 管理咨询
益佰利	中国：12000 / 3000 集团：4600000	上市	★★★	大B	全球信用报告、信用监控、营销决策、 数据项目