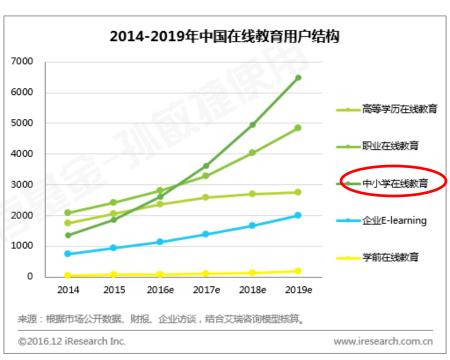


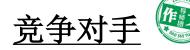
作文导师团

作文在线教育领先品牌





- ✓ 在线教育细分市场中, K12在线教育增速最快
- ✓ 预计未来3年K12在线教育整体营收近7000亿



	公司	估值	领域
综合教育	(学)) k (oolearn) 新东方在线	75亿人民币 42亿人民币	成人,K12英语 K12
工 具 类	学園思	33亿人民币 39亿人民币	K12 K12
学科培训	VIPABC 5.	67亿人民币 79亿人民币 1亿人民币	成人,K12英语 K12英语 K12语文

公司愿景



- ✓ 未来成为营收10亿、市值百亿的互联网教育公司
- ✓ 和新东方、好未来一样,成为K12领域三驾马车之一

核心优势



顶级 名师团队

- ✓超过1000人的师资团队,平均教龄10年以上
- √完善、成熟的师资培训体系,可以源源不断培养网络名师
- ✓100%教师拥有中、高级教学职称,遥遥领先于其他机构

独家 课程体系

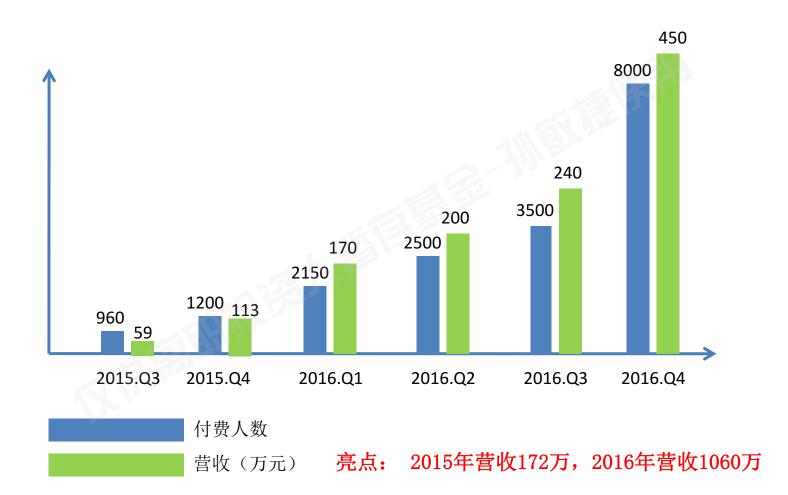
- ✓所有课程自主研发
- ✓覆盖不同层次学生的原创课程
- ✓成熟、完善的课程开发体系

超强执行力

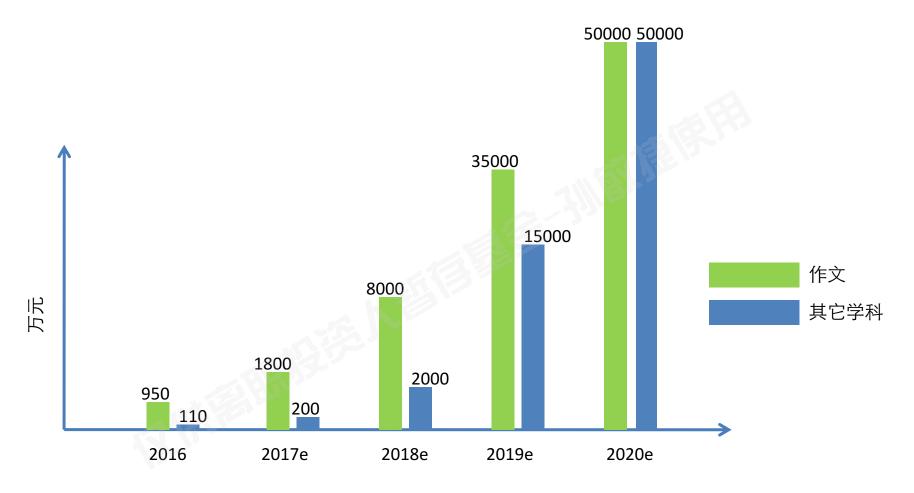
- ✓获取付费用户10000人,创造营收1200万,实现盈利
- ✓开班数从0个至100个
- ✓平台老师人数从0人至400人

优秀 管理团队

- ✓创始人深耕教育领域20年
- ✓核心团队来自公办学校和教育媒体,平均教龄16年
- ✓拥有互联网基因,管理团队中有阿里巴巴的技术专家,也有来 自掌门1对1等互联网教育公司的营销精英



营收预期



- ✔ 由点及面,作文作为切入口,逐步带动其他学科的营收
- ✓ 逐步增加其他学科的营收比例,2020年预计营收10亿

商业模式

微信矩阵粉丝40万 累计点评作文5万篇 作文图书发行百万册

课程分销人员7000人 200多个教师微信群 超100个家长微信群 超100个学生QQ群

作文大赛100万播放量 作文相声70万播放量 作文微课400万播放量 家长直播15万人次 名师直播20万人次 阿牛老师讲语文10万人次

作文游学700人次

内容

用户

运营在线教学

单期付费用户10000人

口碑

活动

商业模式:直播教学





- ✓ 直播暂时采用第三方平台,学员可视频、语音互动,融资后自建平台
- ✓ 亮点: 班课教学相比一对一, 有规模经济; 相比千人班, 学习效果有保障

商业模式:直播教学







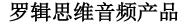


- ✓ 主讲+助教: 主讲讲课, 助教辅导; 分工明确, 服务到位
- ✓ 亮点:新增学员由老生口碑传播、转介绍而来,续费率高、黏性强

商业模式:付费音频









喜马拉雅音频产品



导师团音频产品

- ✓ 内容付费,尤其是音频付费,因支付方式的便捷成为新的风口
- ✓ 亮点:目标成为教育界"得到":请名师用有趣的形式,讲有趣的知识

商业模式: 内容运营









亮点:中国最大语文教师社群,活跃用户约8万人

亮点:中国最大点评作文库,点评作文5万篇

✓亮点:中国培训机构作文书出版前茅,100万册

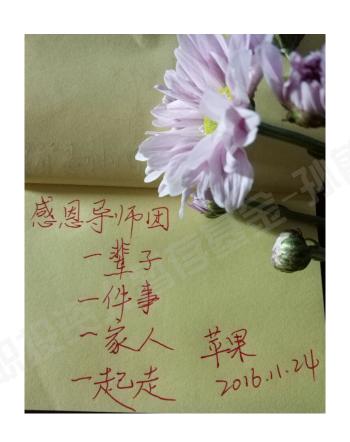
商业模式:用户运营





商业模式: 用户运营





✓ 亮点:建立有价值观、有情感的兼职销售队伍,目前7000多兼职销售人员

商业模式:用户运营





✓ 亮点: 跟着课本游XX的主题游学,让学员和老师线下亲密接触,增加了黏性



陈金铭 CEO。语文教育、 专家、培训专家, 教育媒体出身。



王卫滔 CTO。原阿里巴 巴技术架构、 软件开发。



赵宏军 教学负责人。 语文名师,网 络研修专家。



雪梅 课程负责人。 语文名师,课 程开发专家。



pre-A轮 1000万, 出让10%股份

融资用途

300万,团队人力

400万,技术平台研发

200万,市场推广

100万,课程研发及教师培训

阶段性目标 _ (2017年底) 营收2000万 付费用户20000人 连续盈利

融资需求



本轮融资由飞秒资本担任财务顾问

约见此项目创始人 点击这里

本项目融资顾问:鲁达 电话:18813021813 | 微信:18813021813

海量优质投资人资源、专业服务团队、快速匹配洽谈 分站简化流程,为80%以上的初创企业提供一针见血的融资帮助

飞秒资本(Femtosecond Capital)是以太资本的兄弟品牌,满足中小初创企业需求,打造快速融资平台