

麻辣面对面商业计划书

全明星团队打造的餐饮加盟2.0

2017年1月

仅供离职投资人暂存基金-孙敏捷使用

餐饮行业稳定增长 连锁模式成主流

- ◆ 随着国人生活形态的变化，快餐行业成长迅速，成为高频刚需
- ◆ 连锁模式成为主要经营模式，凭借可复制性强等特点，快速占领市场
- ◆ 连锁经营主要分直营连锁经营和加盟连锁（特许经营）经营两种
- ◆ 其中加盟连锁经营因为模式更轻，扩张更快

直营连锁	加盟连锁
真功夫（600+店）	卤三国（10000+店）
乡村基（400+店）	疯狂烤翅（5000+店）
呷哺呷哺（600+店）	胡桃里（160+店）
武圣羊杂割（200+店）	源动力（60个品牌，20万+店）

仅供离职投资人暂存基金-孙敏捷使用

加盟模式乱相丛生，亟需产业升级

加盟店存活率低于50%，品牌方和加盟者矛盾激化

- 品牌无公信力，生命周期短
- 盈利模式所限，后续经营参与程度低
- 扩张依赖于创始人的忽悠能力
- 无供应链等相关服务支持



举个例子：某明星参与创建并代言的某加盟品牌，用2年的时间引入200多家加盟店，只有一家盈利的，但品牌方的加盟费收入已经过亿

仅供离职投资人暂存基金-孙敏捷使用

加盟连锁2.0-传统加盟全面升级



仅供离职投资人暂存基金-孙敏捷使用

超级品牌第一弹：麻辣面对面（品牌升级）

最正宗重庆小面+加盟吊牌+T20即看即吃

节目名称	《麻辣面对面》
播出时长	60分钟
节目期数	12期/季播
播出平台	重庆卫视（首播、重播） 网络平台（腾讯、爱奇艺、乐视、搜狐、优土、PPTV） 各省地面频道
节目流程	大咖寻味人曾志伟走遍重庆大街小巷，搜罗最地道、最特色、最人情的重庆小面。30位小面老板现场PK，千位重庆美食天使层层评选。线上扫码，方便装物流到家，实体店品味新鲜出炉，加盟《麻辣面对面》小本经营赚大钱！
最新进展	麻辣面对面第一季拍摄完毕，12月25日在重庆卫视播出



仅供离职投资人暂存基金-孙敏捷使用

超级品牌第一弹：麻辣面对面（经营管理）

品牌：猫婆小面—>麻辣面对面

- ◆ 换股合并重庆小面领域最强团队
- ◆ 300家店换成《麻辣面对面》品牌
- ◆ 菜品换成《麻辣面对面》相关菜品
- ◆ 全平台覆盖播放强势品牌推广

业界最强经营团队

- ◆ 无名缘米粉董事长孟祥松（已故）
- ◆ 格尔餐饮董事长耿连友先生
- ◆ 炭之家烤肉董事长钟玉喜先生
- ◆ 辣莊餐饮董事长鲁晓旭先生
- ◆ 武圣羊杂割董事长王刚先生（新加入）



仅供离职投资人暂存基金-孙敏捷使用

麻辣面对面 vs 猫婆小面 品牌升级对比

		麻辣面对面	猫婆小面
品牌升级	品牌故事	重庆城市名片，小面文化，得到了重庆政府和重庆卫视的重视	一个“猫婆”的典故，比较干涩生硬
	品牌推广	线上线下品牌统一，内容即广告	实体店广告牌，大众点评等
	品牌公信力	曾志伟代言	需要长期积累
流量优势	顾客流量	全平台覆盖播放，预计上亿人观看	实体店广告牌，大众点评等
	加盟商流量	节目观看者中有固定比例意向加盟商，目前来看量会非常大	依赖实体店广告牌上的加盟电话，比较慢
	加盟申请	1集节目400个加盟意向，预计100个签约	1年1200个加盟意向，300个签约
加盟店服务	saas产品	易淘saas定制版，提升运营效率	无或易淘saas标准版
	供应链	料包由中央厨房统一供应，食材由乐动供应链统一供应	料包由中央厨房统一供应，食材自己采购
	供应链金融	基于saas数据的供应链金融	无

仅供离职投资人暂存基金-孙敏捷使用

麻辣面对面 vs 猫婆小面 盈利模式升级

视频节目广告

- ◆ 第一期签约金立手机
- ◆ 广告费2000万

特许经营

- ◆ 加盟费
- ◆ 管理费

供应链

- ◆ 食材料包供应链
- ◆ saas 授权
- ◆ 未来拓展供应链金融

收入预测 (1.4亿)

2000万

3960万 (1.98万*2000家)

1600万 (8000元*2000家)

6400万
(4000元*5%*365天*2000家*50%)

利润预测(2600万)

600万 (2000万*30%)

594万 (1.98万*2000家*15%)

480万 (800元*2000家*30%)

960万 (6400万*15%)

仅供离职投资人暂存基金-孙敏捷使用

核心团队介绍



傅顺吉 创始人

著名综艺节目制片人，代表作有《最美和声》、《女神的新衣》等。



黄涛 创始合伙人&总裁

腾讯泛娱乐战略制定者，360游戏业务战略制定者、实施者；多年养也积累，曾就职于联想、用友、腾讯和360。



张漫 创始合伙人

具有丰富的艺人资源，多年泛娱乐从事经验。



张洋 创始人

英国帝国理工商学院EMBA，互联网工程一等荣誉学士；拥有13年互联网电商创业与运营经验，父系家族全部经营餐饮连锁企业。



曾志伟 创始合伙人

著名影视演员、编剧、导演、监制、主持人，香港电影金像奖组委会副主席，原香港艺人协会会长。



江文科 创始合伙人

中国餐饮产业联盟秘书长，联盟已经联合主办四届中国餐饮互联网高峰论坛，拥有数万餐饮企业家会员。

仅供离职投资人暂存基金-孙敏捷使用

融资计划

根据规划的盈利模式，计划融资2000万人民币

资金使用计划	%
产品设计及优化	[40]%
品牌建设及招商业务推广	[20]%
运营成本	[15]%
团队搭建	[25]%

仅供离职投资人暂存基金-孙敏捷使用



本轮融资由以太资本担任财务顾问

约见此项目创始人 [点击这里](#)

本项目融资顾问：刘昂 | 电话：18516891874 | 微信：18516891874

以太优选，让融资更高效
覆盖全行业，超过1000个优质项目，等你来查看

[访问网页版](#)

[下载客户端](#)