

### **Business Plan For A**

Education Ball 找好教育,上教育宝!

关键词:赛道第一,隐形冠军,盈利能力

### **Business Plan For A**

Education Ball 找好教育,上教育宝!

目录	页码
一、教育宝简介	3
二、教育宝商业模式	16
三、项目亮点分析	22
四、未来发展计划	26

第一部分

教育宝简介

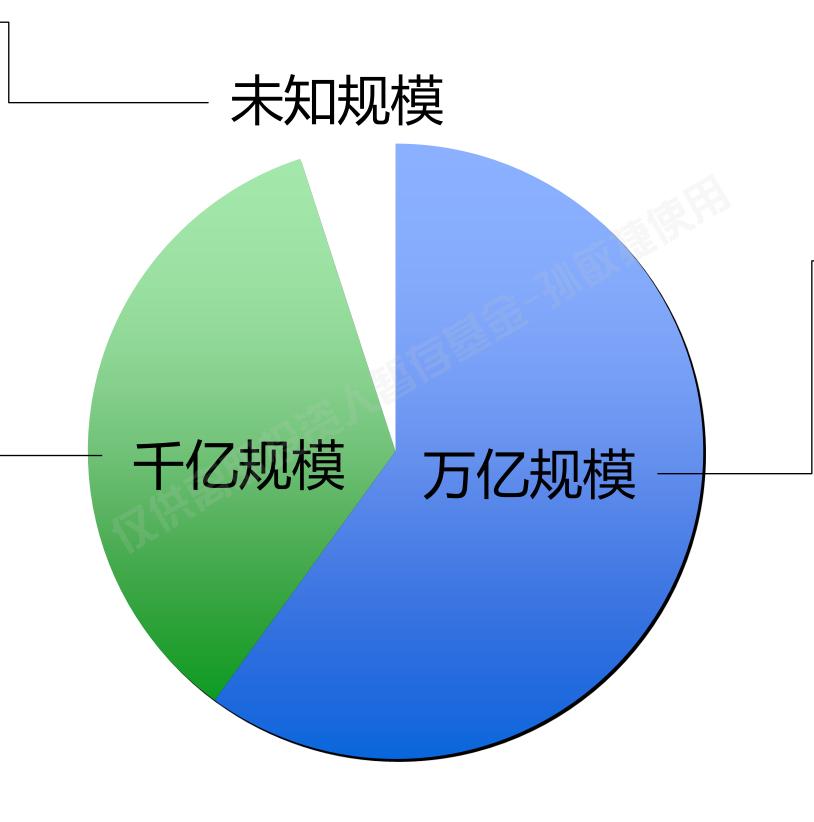
### 平台格局和赛道

### 老师020赛道

该赛道已被证明:老师不能成为市场的主体,仅为补充,曾经的布局者:跟谁学、疯狂老师、请他教、老师好等均已转型。

### 在线教育平台赛道

在线教育平台火拼者:百度、阿里、腾讯……未来,他们都将争抢线下教育平台!但都不会亲自去做。



### 线下教育平台赛道

主流市场缺少第三方平台,教育宝已低调深耕了6年,平台年实际结算的成交规模已过亿,是该领域赛道第一、隐形冠军,且构筑了一定的行业壁垒。

### 垂直+独立+第三方平台

解决学员找课难、决策痛苦、试错成本高等问题,轻松匹配最合适的培训机构及课程

# 学员家长

## 辅助决策

回馈大量需求信息、评价信息、成交信息、真实成交价



解决机构招生难、获客成本高、成交转化难的问题,大量匹配生源,解决机构痛点

### 效果招生

全面的课程信息、丰富的教学资源,各有特色的培训项目

学校机构

### 教育宝概况



教育宝www.jiaoyubao.cn是中国领先的教育第三方平台,致力于帮用户发现各类好教育,并提供辅助决策和撮合交易服务。

商业模式:机构端CPS模式,按效

果付费返佣为主;现已开发部分

CPA客户;未来增值收益空间大。

#### 数干万Pre-A轮合投

#### 年成交金额过亿

具备快速复制的能力

清华大学和华中科技大学背景

#### 签约了2万多家机构

优质机构、大品牌的95%已合作 复制了20个省会级城市 5 打磨样板,全国复制 专注,深耕,6年磨一剑 3 2010年7月,教育宝济南站上线

**教育** Education Ball

### 平台特色



- 业界唯一的真实评价;
- 业界唯一的真实成交价;
- •95%的知名大机构合作;
- •基于大数据的排名算法;
- ·基于LBS的身边搜课;
- •符合用户决策习惯的撮合过程;
- •专业的第三方顾问帮扶。

### 身边搜课



身边搜课 📟

₽ 少儿英语

在 ♥ 西直门-地铁站

搜索

全部教育分类 > 首页 兴趣班 培训招标 帮我选课 身边搜课 培训地图

以下是在 西直门-地铁站 附近搜索 少儿英语 的结果,您还可以试试附近商圈: 西直门 新街口 积水潭

#### 距西直门-地铁站1公里内,找到2个机构,7个课程

睿丁教育-10年耗重资,自主研发"语根拼读"、"语根知义"专利教学技术

※ 睿丁英语 课程:阅读启蒙&语根拼读 初级阅读&语根知义 中级阅读&语法句式 展开4个课程 >

网点(1):北京市西城区国英一号1号♡地图

400-635-7500转4187

距离西直门一地铁

0.55公里



百嘉英语-专业研发团队,资深外教老师,及时服务跟踪

课程: 少儿考试英语 自然拼读 学科英语

网点(1):北京市西城区西直门 西环广场 ♡地图

400-635-7500转4906

距离西直门一地铁

0.21公里

#### 距西直门-地铁站3公里内,找到8个机构,31个课程



英孚教育-亚英孚教育一全球领先的英语培训品牌,1500万名学员的选择

课程: 青少年英语 少儿英语 儿童英语培训

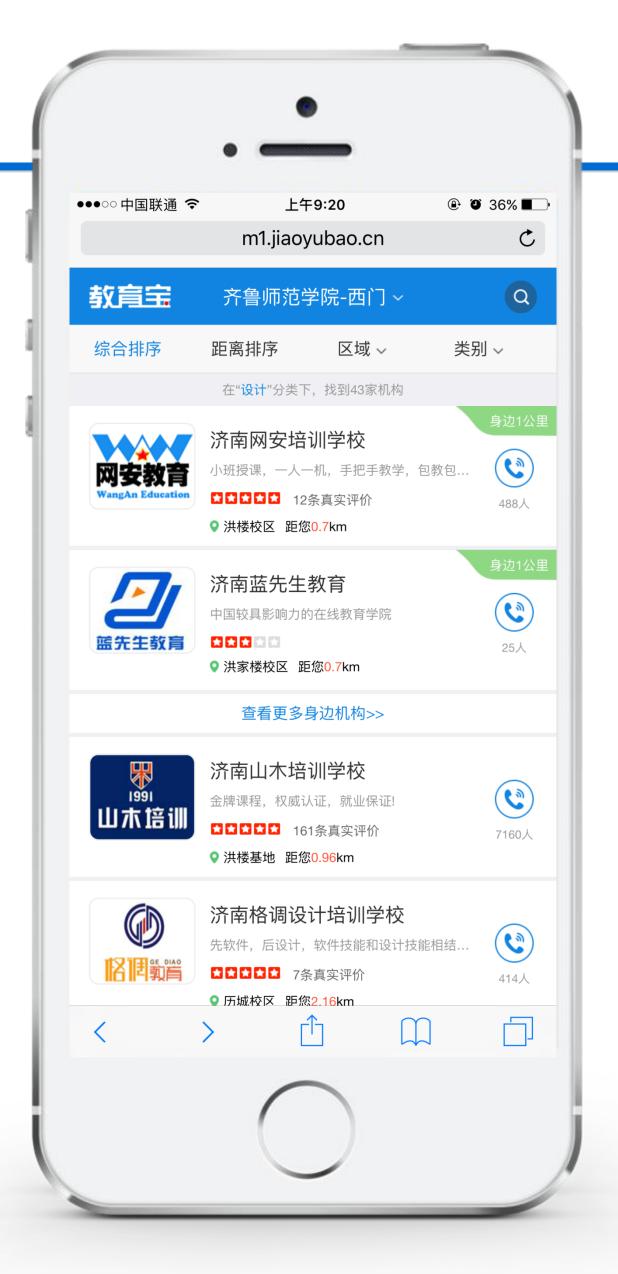
网点(1): 北京市海淀区西直门外北大街32号枫蓝国际购物中心 ◎ 地图

2条真实评价 400-635-7500转9650

距离西直门-地铁

1.45公里





### C端用户喜欢的理由



#### 大品牌多、课程全

教育宝的大品牌、课程非常全面,我们可以根据其特点、价格、位置等因素,选择合适自己的。



#### 真实评价、成交价

我觉得教育宝比其他信息网站的最大好处是:评价和成交价都是真是的,这才是我决策的依据,靠谱。



#### 优惠多、积分多

教育宝有大量的免费活动可以带 孩子去玩,还有大量的1元课可以 带孩子去体验,报名还有优惠。



#### 符合用户习惯

高频活动手机支付,低频培训先初选咨询,再去考察试听,符合用户和机构的习惯。



#### 第三方1V1服务

在我一头雾水的时候,教育宝的顾问耐心的帮我推荐,不厌其烦,直到我满意。

### B端机构喜欢的理由

#### 有效招生

整合各种宣传推广,为机构带来额外的生源和利润,10几个城市的主流教育机构对教育宝的认可度最高。

### 没有风险

教育宝先做事,有了结果再收费,教育机构没有任何风险。

### 数据分析

功能强大的数据分析系统,让教育机构看到自己品牌的曝光度、访问量、咨询量、成效量、成交金额等信息。



### 每个合作机构的后台系统

#### 教育宝招生管理系统

特回答问题

问答管理

专属客服电话:053158669692 🐣 QQ交谈



修改(28个网点)

网点设置

您收到的信息 | 访问商家主页 | 刷新 | 返回首页 | 逸。



**教育** Education Ball

## 教育宝合作数据分析

#### 教育宝合作数据分析

统计对象:北京市海淀

. 技能培训学校 数据时间: 2013年10月-2016年4月 以下数据最后更

项目	说明	成果
品牌展示量	通过教育宝看到您的品牌信息的用户数量	<b>133750</b> 人
访问量	通过教育宝访问您页面的用户数量	<b>21737</b> 人
咨询量	通过教育宝咨询您的用户数量	<b>4390</b> 人
咨询率	咨询量÷访问量(4390÷21737)	<b>20.2</b> %
成交量	成交用户总量	<b>368</b> 人
咨询成交率	成交量÷咨询量(368÷4390)	8.38 %
访问成交率	成交量÷访问量(368÷21737)	1.69 %
通话时长	经教育宝400电话咨询您的总通话时长	<b>1792</b> 分钟
发送短信条数	给您和您的用户发送的提醒和推荐的短信条数	<b>152</b> 条
总金额	已成交用户的总消费金额	<b>857597</b> 元
未咨询量	通过教育宝访问但未咨询您的用户数量	<b>17347</b> 人
教育宝流失率	未咨询量÷访问量(17347÷21737)	<b>79.8</b> %

#### 教育宝合作数据分析

统计对象:上海徐汇区

②学校 数据时间: 2013年10月-2016年4月 以下数据最后更新时间:

项目		成果
品牌展示量	通过教育宝看到您的品牌信息的用户数量	<b>45413</b> 人
访问量	通过教育宝访问您页面的用户数量	<b>16173</b> 人
咨询量	通过教育宝咨询您的用户数量	<b>1222</b> 人
咨询率	咨询量÷访问量(1222÷16173)	<b>7.56</b> %
成交量	成交用户总量	<b>100</b> 人
咨询成交率	成交量÷咨询量( <b>100÷1222</b> )	<b>8.18</b> %
访问成交率	成交量÷访问量(100÷16173)	<b>0.62</b> %
通话时长	经教育宝400电话咨询您的总通话时长	<b>3164</b> 分钟
发送短信条数	给您和您的用户发送的提醒和推荐的短信条数	<b>51</b> 条
总金额	已成交用户的总消费金额	<b>1172132</b> 元
未咨询量	通过教育宝访问但未咨询您的用户数量	<b>14951</b> 人
教育宝流失率	未咨询量÷访问量(14951÷16173)	<b>92.44</b> %



















20座省会级城市 2万家签约机构 大品牌搞定了

95%











RASE 瑞思学科英语







### 行业地位

赛道第一

所在赛道公认第一 , 隐形冠军 首选 平台

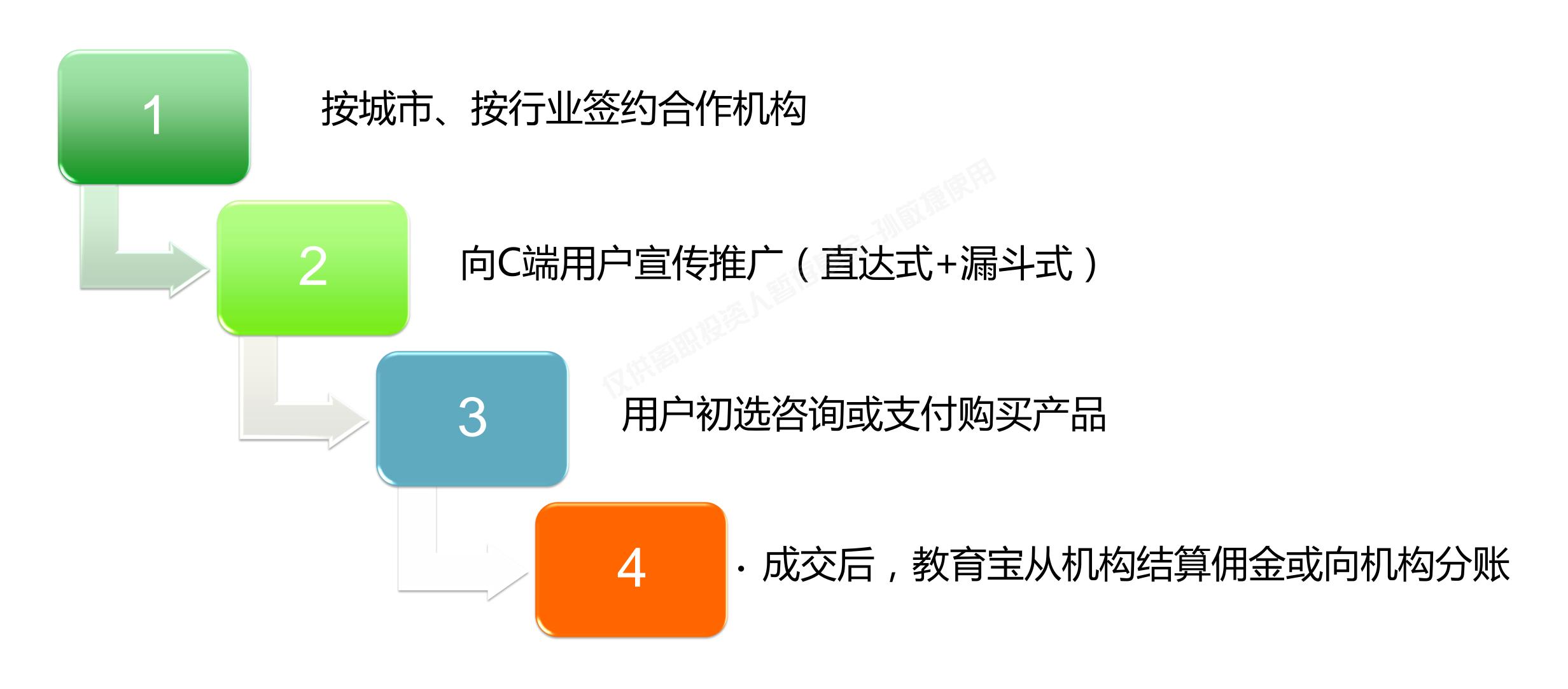
传统教育机构互联 网招生首选平台 重要获容

将是在线教育机构重 要的获客平台 关键节点

也是BAT、上市公司 产业链关键节点 第二部分

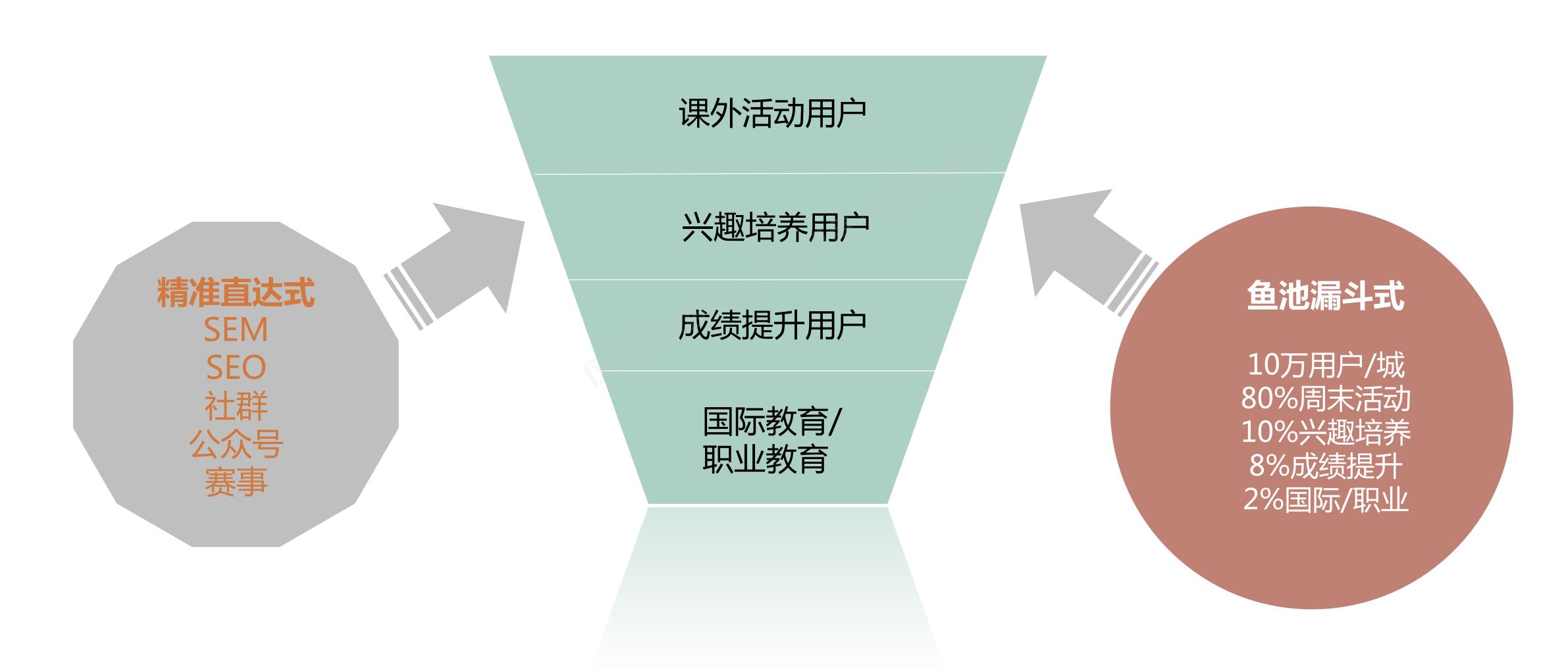
商业模式

### 商业流程



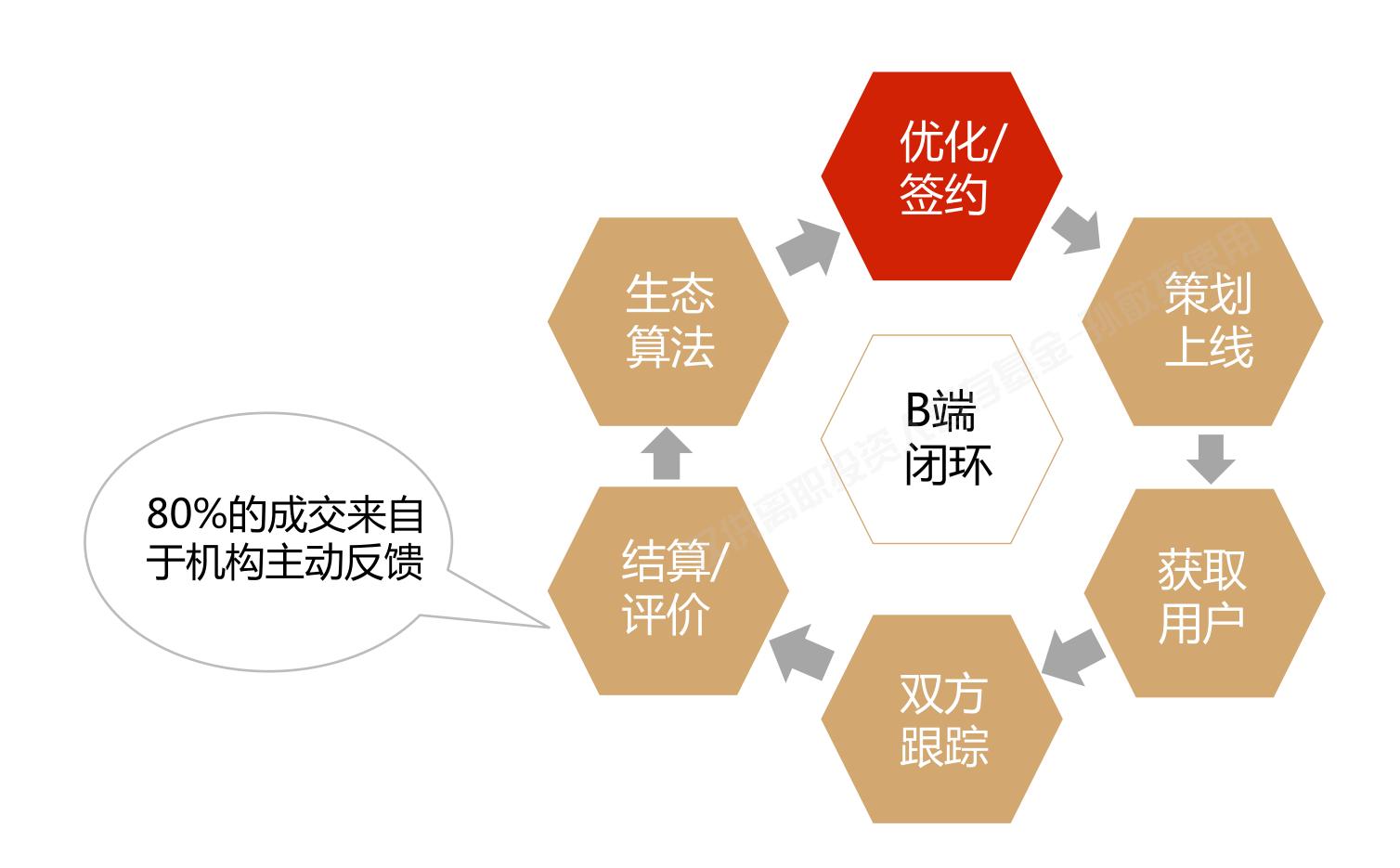
**教育**宝 Education Ball

### 获客方式



**数章章** Education Ball

# B端的闭环



























教育宝资源通(线下渠道)+地推

第三部分

项目亮点分析

### 亮点分析

#### 领先的行业地位

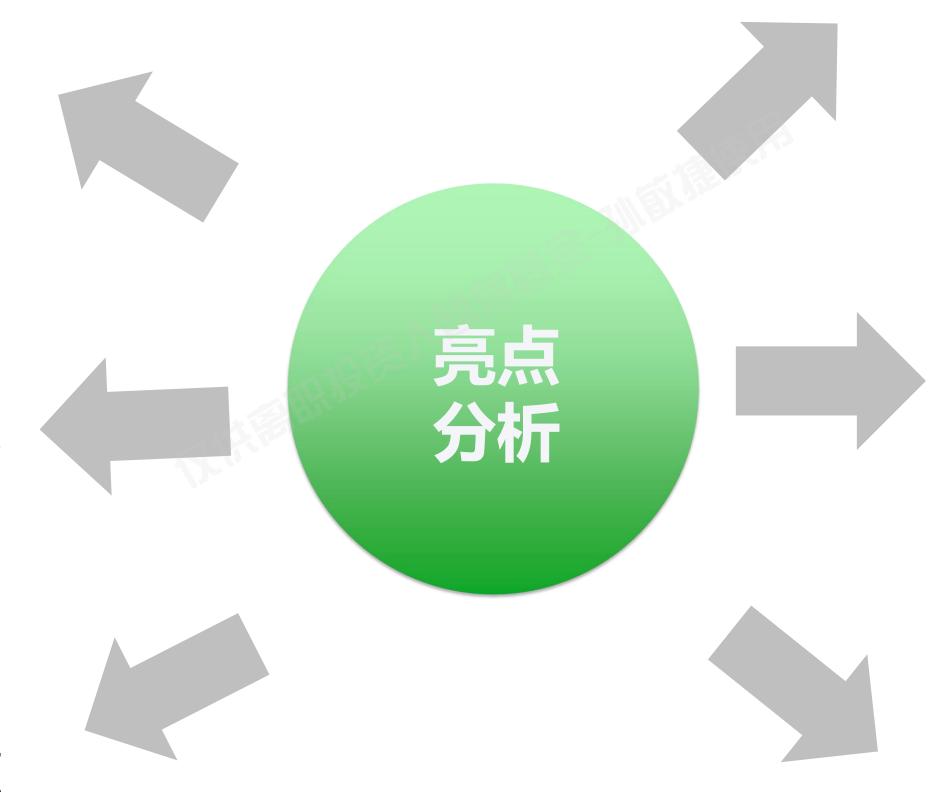
10余个省会城市位居平台龙头 ,业界1万多家合作机构口碑认 可,年成交金额1.5亿,赛道第 一。



融资前业绩增长超过100%; 160万家教育机构和万亿级市场 ,确保增长没有天花板。

#### 稳健的盈利能力

虽同属互联网+教育,但教育宝不靠烧钱发展,2013年就开始盈利,风格稳健。



#### 正确的发展路径

从线下教育机构资源切入,抓"主要矛盾",这是唯一正确的路径,也是未来巨头的"必争之地"。

### 实干靠谱的团队

团队深耕"互联网+教育" 5年多,做事踏实靠谱,见解深刻独到,放事踏实靠谱,见解深刻独到,获清华大学系、华中科技大学系投资方认可。

#### 全产业链的格局

城市矩阵+品类矩阵+微社群+ 老师+在线教育,成就教育行业 的搜房、易车。

### 核心团队



许连颂(董事长)

16年互联网企业管理经验,曾创立龙行网,05年做到旅游预订行业前6名,后被收购

• • • • •



#### 孙臻(董事)

14年互联网营销传播和公关经验,曾任力诺集团信息中心副主任,现任教育宝渠道总监.....



### 车能(董事)

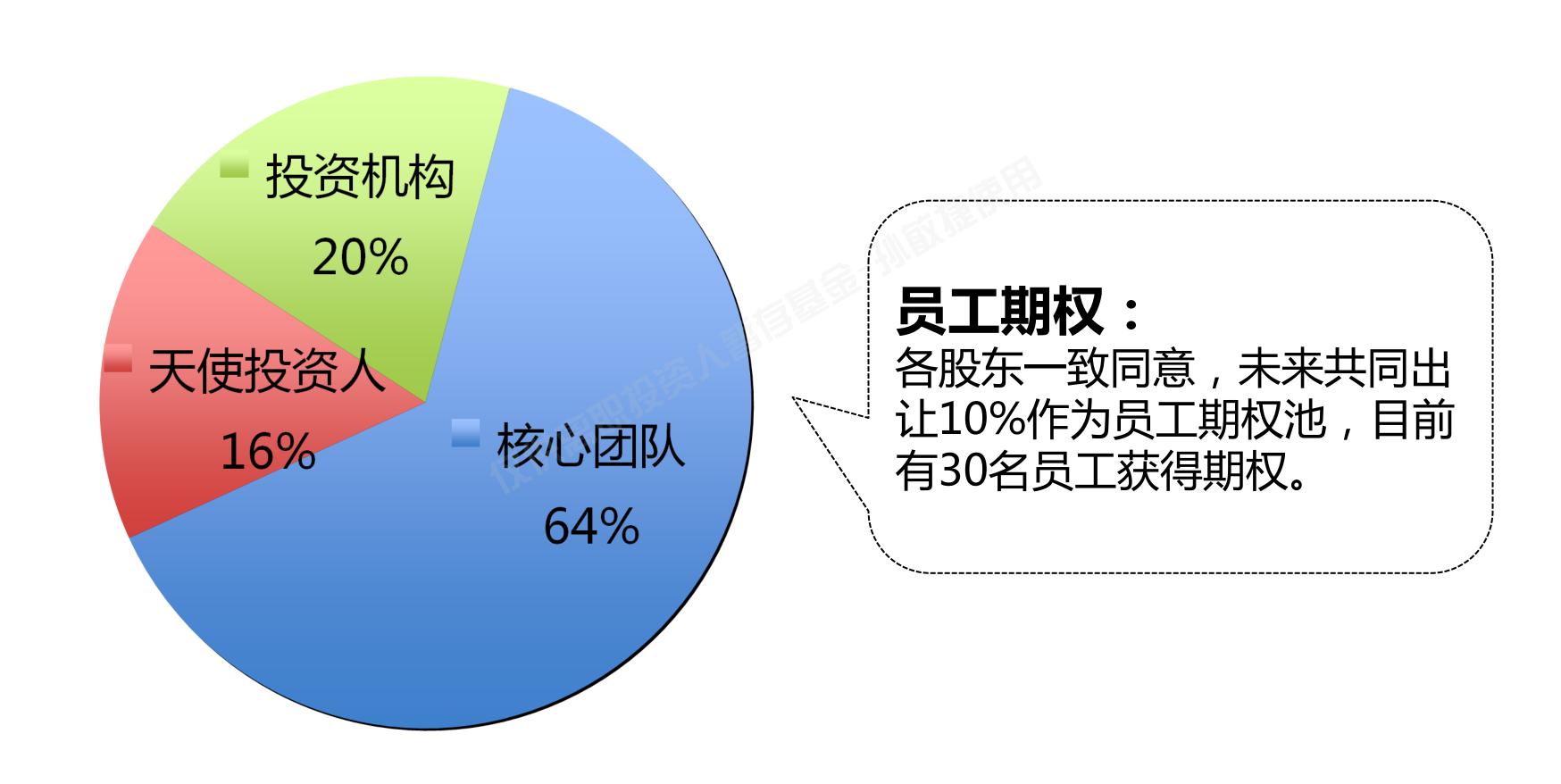
7年国信证券工作经验,5年VC经验,现任华工创投投资部部长,湖北新锐创业投资人.....



#### 陈玉平 (CTO)

14年软件和互联网开 发经验,任职龙行网 开发部经理,中国山 东网技术总监……

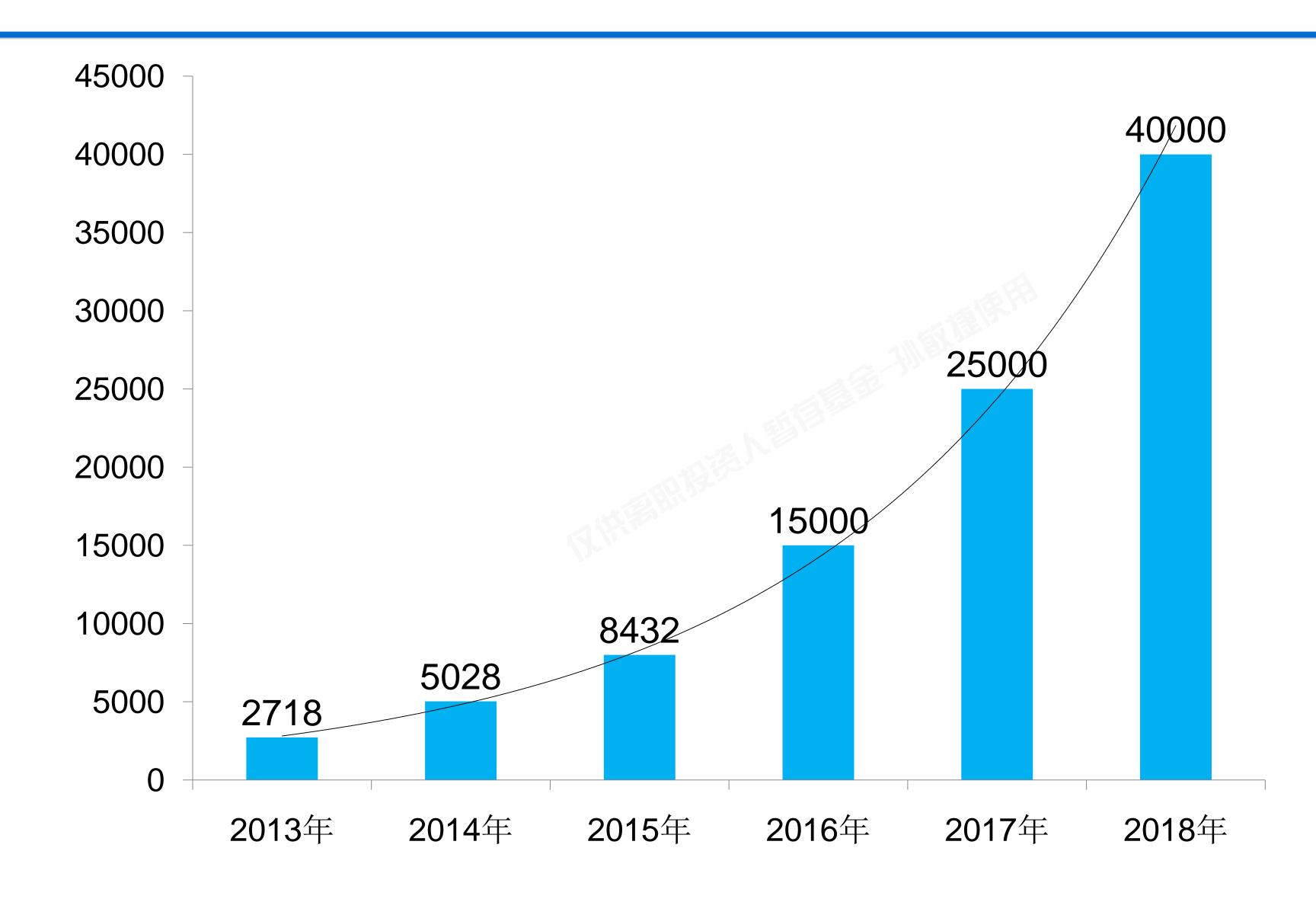
### 股权结构



第四部分

未来发展计划

# 平台成交额(万元)



### 上市挂牌重组业务

### 城市矩阵

30个省会、200多个地级市分站。

### 品类矩阵

课外活动、兴趣培养、 成绩提升、国际教育、 职业教育。

### 在线教育

通过流量和获客切入在线教育,整合录播产品+在线公开课。

### 移动社群/赛事

移动社群+社会化活动+赛事。

### 教育金融

教育行业的支付宝,控制现金流,提供教育贷款。学费分期。

### 其他资源

工具APP,测评系统、 K12翻转课堂、BAT流 量、58赶集等频道。

#### 教育宝的发展,将经历三个阶段,目前处于第一阶段:

#### 1.0阶段

解决痛点并积累数据

直击供需双方痛点,解决实际问题,积累成交、评价等数据,构筑"重运营"壁垒

### 2.0阶段

借获客切入在线教育

在线教育机构未来的竞争,将从师资和产品逐争,将从师资和产品逐渐转向渠道、营销和获客,教育宝优势明显

#### 3.0阶段

学费保障和监管

时机成熟时,推学费保障和监管服务,避免机构跑路、关闭和退费难的危机,缓解产业矛盾

# THANKS



### 本轮融资由以太资本和合作顾问共同完成

约见此项目创始人 点击这里

本项目融资顾问:曹翊祺 电话:18810242051 微信:18810242051

以太优选,让融资更高效 覆盖全行业,超过1000个优质项目,等你来查看

访问网页版 下载客户端