

開始日時： 2019年8月22日

？年商数十億～数百憶レ
ベル（従業員100人以上）
の経営者に個人的に提案
ができる方

？何かしら特徴のある事業を行っている企業とのリレーションがある方
例）吉野石膏

？超有名企業でマーケティングやPR部門で実績のある方
（すでに顧問／社外役員をしている人）

？広告代理店出身者（中堅以上の企業との取引実績のある方）

？JCなどのコミュニティに属している人

？ サンプル顧問経歴を数人もらう

【営業】

・VC

資料 ベンチャー企業系の事例（若林）
各方面展開（西田）

・M&Aコンサル

メール問合せ雛形（若林）修正（西田）

【資本系】

・資料

背景業界課題等 （CD）

ポジション

ターゲットペルソナ

PT・@PRESS・ 初心者

PRTABLE

ねたもと（アナログで記者ニーズを企業へ投げるマッチング）

事業計画策定 潜在市場

西田ラフ作成

記者ヒアリング（CD）