

お打合せ X P A N D株式会社
開始日時：2018年12月4日

訪問所感

決裁者ではなくとりあえず話を聞くスタンスが多い
役職者ではない
とりあえず社内に展開しておくスタンス

・イーグルバス

すぐやりましょうというわけではないが
前に進めそうな雰囲気

・関東自動車

M & Aで傘下の企業を取り込んでいく
アプローチ先と現場のニーズが取れたのでよかった。

過去訪問先について

今のところは出てきてない
10月～11月受託業務で繁忙していた。
全般的に商業施設が厳しい（具体的に進めるのは難しい）
広告代理店（積極的な姿勢ではない）

今後のアプローチについて

- ・バス会社（バスロケーションシステムはどこにで使っているか）
- ・バスロケ会社（NECが最大手）
お客様（バス会社）が
興味を持っているスタン
スで接触していくのはいい
- ・バス停の製造メーカー（バス会社やバスロケ会社が興味を持っている）
- ・屋外向けの業務用ポスターフレームを製造しているメーカー
A0とかの大きなポスターを挟むフレーム
- ・町内掲示板（屋外掲示）
- ・サイネージ関連（制作だけを受託でやってるところはNG）
企画からやっているところはOK
ハードウェアの製造もNG
販売だけをやっているところも反応が薄い

12月について

- ・バス会社
- ・資料請求アプローチはそのまま進行
- ・ポスターフレームメーカー
- ・資料送付先とアポ先のフォローコール
(リスト内で訪問 or 資料送付のステータス)

お客様の展示会の準備(制作準備)

産業ロボのデザイン

業務委託で週3ぐらい(在宅)