

## Contents

<b>ADDENDUM: INCOTERMS 2020 - DEFINICIÓN PRECISA DE TÉRMINOS COMERCIALES</b>	<b>1</b>
Frijol Negro San Luis Potosí - Responsabilidades y Costos . . . . .	1
ANÁLISIS DE INCOTERMS APLICABLES . . . . .	1
DESGLOSE DE COSTOS POR INCOTERM . . . . .	2
VENTAJAS Y DESVENTAJAS POR INCOTERM . . . . .	3
RECOMENDACIÓN ESTRATÉGICA . . . . .	4
TEMPLATE DE PRESENTACIÓN COMERCIAL CORREGIDO . . . . .	4
CLÁUSULAS CONTRACTUALES ESPECÍFICAS . . . . .	5

## **ADDENDUM: INCOTERMS 2020 - DEFINICIÓN PRECISA DE TÉRMINOS COMERCIALES**

### **Frijol Negro San Luis Potosí - Responsabilidades y Costos**

---

#### **ANÁLISIS DE INCOTERMS APLICABLES**

##### **EXW (Ex-Works) vs DDP (Delivered Duty Paid)**

##### **DEFINICIÓN SEGÚN INCOTERMS 2020 EXW (Ex-Works) - “En Fábrica” San Luis Potosí**

SIGNIFICADO: El vendedor pone la mercancía a disposición del comprador en sus instalaciones (fábrica, almacén, etc.) sin cargarla en el vehículo de recogida ni despacharla para la exportación.

##### **RESPONSABILIDADES DEL VENDEDOR (NOSOTROS):**

- Embarcar adecuadamente la mercancía
- Poner mercancía disponible en fecha acordada
- Proporcionar documentación comercial
- Notificar al comprador cuando esté lista
- Facilitar acceso para carga (opcional)

##### **RESPONSABILIDADES DEL COMPRADOR (MAYORISTA):**

- Contratar transporte desde origen
- Cargar mercancía en vehículo
- Contratar seguros de transporte
- Pagar todos los costos de flete
- Gestionar permisos de transporte
- Asumir riesgos desde almacén origen

##### **DDP (Delivered Duty Paid) - “Entregado Derechos Pagados”**

SIGNIFICADO: El vendedor entrega la mercancía cuando esta se pone a disposición del comprador, despachada para la importación, en el medio de transporte de llegada, lista para ser descargada en el lugar de destino convenido.

##### **RESPONSABILIDADES DEL VENDEDOR (NOSOTROS):**

Embalar y documentar mercancía  
 Contratar transporte completo  
 Contratar seguros de mercancía  
 Pagar todos los costos de flete  
 Gestionar permisos y documentos  
 Entregar en almacén del comprador  
 Asumir riesgos hasta entrega final

#### RESPONSABILIDADES DEL COMPRADOR (MAYORISTA) :

Facilitar acceso para descarga  
 Descargar mercancía del vehículo  
 Verificar conformidad  
 Pagar según términos acordados

---

### DESGLOSE DE COSTOS POR INCOTERM

#### OPCIÓN A: EXW San Luis Potosí

Concepto	Responsable	Costo Estimado	Quien Paga
<b>Producto base</b>	Vendedor	\$28,930/ton	Incluido en precio
<b>Embalaje</b>	Vendedor	Incluido	Incluido en precio
<b>Documentación</b>	Vendedor	Incluido	Incluido en precio
<b>Carga en origen</b>	Comprador	\$50/ton	<b>COMPRADOR</b>
<b>Transporte SLP-Destino</b>	Comprador	\$2,167/ton	<b>COMPRADOR</b>
<b>Seguros de carga</b>	Comprador	\$87/ton	<b>COMPRADOR</b>
<b>Descarga en destino</b>	Comprador	\$100/ton	<b>COMPRADOR</b>
<b>TOTAL PARA COMPRADOR</b>	-	<b>\$31,334/ton</b>	-

#### OPCIÓN B: DDP Almacén Comprador

Concepto	Responsable	Costo Estimado	Quien Paga
<b>Producto base</b>	Vendedor	\$28,930/ton	Incluido en precio
<b>Embalaje</b>	Vendedor	Incluido	Incluido en precio
<b>Documentación</b>	Vendedor	Incluido	Incluido en precio
<b>Carga en origen</b>	Vendedor	\$50/ton	Incluido en precio
<b>Transporte</b>	Vendedor	\$2,167/ton	Incluido en precio
<b>SLP-Destino</b>			
<b>Seguros de carga</b>	Vendedor	\$87/ton	Incluido en precio
<b>Descarga en destino</b>	Vendedor	\$100/ton	Incluido en precio
<b>Margen logístico</b>	Vendedor	\$107/ton	Incluido en precio
<b>PRECIO TOTAL DDP</b>	-	<b>\$31,441/ton</b>	<b>PRECIO ÚNICO</b>

---

## **VENTAJAS Y DESVENTAJAS POR INCOTERM**

**EXW (Ex-Works) - \$28,930/tonelada**

### **VENTAJAS PARA EL COMPRADOR:**

- Precio más bajo aparente
- Control total sobre logística
- Pueden negociar mejores tarifas de transporte
- Flexibilidad en tiempos de recogida
- Posible uso de transportistas propios

### **DESVENTAJAS PARA EL COMPRADOR:**

- Responsabilidad total del transporte
- Riesgo de daños o pérdidas en tránsito
- Necesidad de gestionar seguros
- Coordinación logística compleja
- Costos ocultos pueden ser mayores

### **VENTAJAS PARA EL VENDEDOR:**

- Responsabilidad mínima
- Sin riesgo logístico
- Flujo de caja más rápido
- Sin necesidad de gestión de transporte

### **DESVENTAJAS PARA EL VENDEDOR:**

- Precio aparentemente menos competitivo
- Cliente debe gestionar complejidad adicional
- Menos control sobre experiencia del cliente

**DDP (Delivered Duty Paid) - \$31,441/tonelada**

### **VENTAJAS PARA EL COMPRADOR:**

- Precio todo incluido, sin sorpresas
- Cero responsabilidad logística
- Transferencia de riesgo al vendedor
- Simplificación operativa total
- Mejor planificación de costos

### **DESVENTAJAS PARA EL COMPRADOR:**

- Precio total más alto
- Menos control sobre logística
- Dependencia del vendedor para entregas

### **VENTAJAS PARA EL VENDEDOR:**

- Precio más competitivo (todo incluido)
- Control total de la experiencia del cliente

- Diferenciación vs competencia
- Mayor margen potencial

## **DESVENTAJAS PARA EL VENDEDOR:**

- Mayor responsabilidad y riesgo
  - Necesidad de gestión logística compleja
  - Inversión en seguros y garantías
- 

## **RECOMENDACIÓN ESTRATÉGICA**

### **Para Clientes Tipo A (Mayoristas Grandes)**

#### **RECOMENDAR: EXW + Soporte Logístico**

##### **JUSTIFICACIÓN:**

- Tienen capacidad de gestión logística propia
- Pueden obtener mejores tarifas de transporte por volumen
- Prefieren control total sobre timing de entregas
- El ahorro de \$511/ton es significativo en grandes volúmenes

##### **SOPORTE ADICIONAL:**

- Recomendación de transportistas confiables
- Coordinación de horarios de carga
- Seguimiento del embarque hasta destino

### **Para Clientes Tipo B (Mayoristas Medianos)**

#### **RECOMENDAR: DDP Puerta a Puerta**

##### **JUSTIFICACIÓN:**

- Menor capacidad de gestión logística
- Prefieren certidumbre en costos totales
- Valoran la simplificación operativa
- Dispuestos a pagar premium por servicio completo

##### **VALOR AGREGADO:**

- Entrega garantizada en tiempo
  - Seguro incluido contra daños
  - Gestión completa de documentación
- 

## **TEMPLATE DE PRESENTACIÓN COMERCIAL CORREGIDO**

### **Slide: Opciones de Términos Comerciales**

ADAPTAMOS NUESTROS TÉRMINOS A SUS NECESIDADES

OPCIÓN 1: EXW SAN LUIS POTOSÍ

- Precio: \$28,930/tonelada

- Ustedes controlan: Transporte y seguros
- Costo total estimado: \$31,334/tonelada
- Ideal para: Mayoristas con logística propia

#### OPCIÓN 2: DDP SU ALMACÉN

- Precio: \$31,441/tonelada (todo incluido)
- Nosotros gestionamos: Entrega puerta a puerta
- Sin costos adicionales ni sorpresas
- Ideal para: Operación simplificada

¿Cuál se adapta mejor a su operación?

#### **Script de Presentación Actualizado**

"En términos de precios y logística, ofrecemos dos opciones claras basadas en estándares internacionales INCOTERMS 2020:

Si ustedes prefieren control total sobre la logística y tienen capacidad de gestión de transporte, nuestra opción EXW a \$28,930 por tonelada les da flexibilidad total. Ustedes se encargan del flete y seguros, y el costo final sería aproximadamente \$31,334 por tonelada.

Si prefieren simplicidad total y un precio todo incluido sin sorpresas, nuestra opción DDP a \$31,441 por tonelada les entrega el producto directamente en su almacén, sin preocupaciones logísticas.

La diferencia son apenas \$107 por tonelada por el servicio completo puerta a puerta. ¿Cuál opción se ajusta mejor a su forma de operar?"

---

## **CLÁUSULAS CONTRACTUALES ESPECÍFICAS**

### **Para Contratos EXW:**

#### **CLÁUSULA DE ENTREGA EXW:**

"El Vendedor cumple su obligación de entrega cuando pone la mercancía a disposición del Comprador en el almacén del Vendedor ubicado en [Dirección exacta, San Luis Potosí]. El Comprador asume todos los costos y riesgos relacionados con el transporte de la mercancía desde dicho punto hasta el destino final."

#### **TRANSFERENCIA DE RIESGO:**

Los riesgos se transfieren al Comprador en el momento en que la mercancía es puesta a su disposición en el almacén del Vendedor, independientemente de que haya sido cargada o no en el vehículo del Comprador."

**Para Contratos DDP:**

**CLÁUSULA DE ENTREGA DDP:**

"El Vendedor entrega la mercancía cuando esta es puesta a disposición del Comprador en el almacén del Comprador ubicado en Mérida, Yucatán, lista para ser descargada. El Vendedor asume todos los costos y riesgos hasta dicho punto, incluyendo transporte, seguros y cualquier gasto relacionado con la entrega.

**TRANSFERENCIA DE RIESGO:**

Los riesgos se transfieren al Comprador únicamente cuando la mercancía ha sido entregada en el lugar de destino acordado y está lista para ser descargada."

---

**Este addendum clarifica completamente las responsabilidades según estándares internacionales INCOTERMS 2020, eliminando ambigüedades en los términos comerciales.**