# Показатели рынка в 2024 году (Пример)

2024 год можно разделить на два периода: до и после отмены льготной ипотеки, что календарно совпало с 1-ым и 2-ым полугодием. Лучшие результаты рынок показал в 1-ом полугодии.

#### Количество проданных квартир (сделок)

На весь московский регион на 1-ое полугодие 2024 года пришлось почти на 10 000 сделок больше сделок, чем во 2-ом (75 695 против 65 171). Рекордными месяцами по количеству сделок стали июнь (17 610), апрель (15 280), май (14 898). Наименьшее число сделок было зафиксировано в феврале (7 567), августе (8 109) и январе (8 360).

Больше всего сделок было зарегистрировано в Москве. В 1-ом полугодии в столице было заключено 33 995 сделок, во 2-ом полугодии — 30 857. Рекордными месяцами в Москве стали апрель (8 058), декабрь (6 664) и июнь (6 635). Наименьшее число сделок было в январе (3 600), августе (3 634) и феврале (3 662). С сентября возобновился рост продаж. В ноябре (5 650) количество зарегистрированных сделок приблизилось к результатам марта (5 899). За 2024 год в Москве было заключено на 11% (8 001) меньше сделок (64 852), чем в 2023 году (72 853).

В Московской области в 1-ом полугодии было заключено 25 852 сделок, во 2-ом полугодии — 19 822. Рекордными месяцами в области стали июнь (6 966), май (4 939) и апрель (4 209). Наименьшее число сделок наблюдалось в феврале (2 872), октябре (2 965) и августе (3 041). Во 2-ом полугодии динамика продаж колеблется возле отметок января-марта 2024 года и не может превысить значения марта (3 798). За 2024 год в Московской области было заключено на 29% (18 567) меньше сделок (45 674), чем в 2023 году (64 241).

В Новой Москве схожая с Московской областью динамика сделок. В 1-ом полугодии в локации было заключено 15 848 сделок, во 2-ом полугодии – 14 492. Рекордными месяцами стали июнь (4 009), май (3 818) и июль (3 377). Меньше всего сделок зафиксировано в феврале (1 033), августе (1 434) и октябре (1 585). Динамика продаж во 2-ом полугодии скачет и в отдельные месяцы (июль, сентябрь, декабрь) превышает итоги марта (2 283). За 2024 год Новая Москва показывает увеличение количества сделок: было заключено на 15,2% (4 002) больше сделок (30 340), чем в 2023 году (26 338).



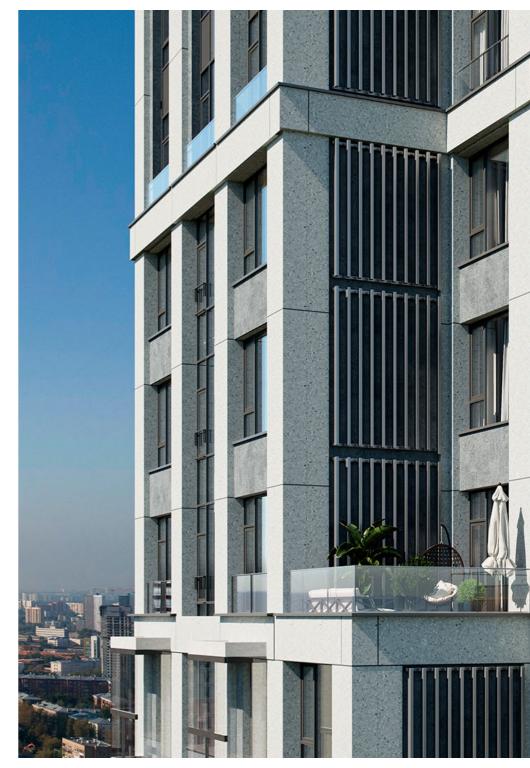
### Объем проданной площади и средняя площадь лота

На рынке первичной недвижимости также прослеживается снижение и в объеме проданной площади (-12% или 921 тыс. м2). При этом, средняя площадь лота подросла на 1 м2 и составила 48,5 м2. В 1-ом полугодии средняя площадь проданных квартир во всем регионе снижалась, пройдя пик в феврале (49,2 м2) и достигнув минимума в июне (45,6 м2). Во 2-ом полугодии показатель вырос до 52,4 м2 в сентябре и далее скорректировался до 48,2 м2 в декабре.

В Москве за 2024 год было продано 3 437 417 м2 против 3 671 662 м2 в 2023. Снижение составило 6,4% или 234 тыс. м2. Динамика изменения средней площади проданного лота повторяет региональную динамику: в 1-ом полугодии плавное снижение с максимумом в феврале (54,9 м2) и минимумом в июне (49,3 м2), во 2-ом полугодии рост до отметок 53,2-56,4 м2 и пиком в октябре. Средняя площадь за неполный 2024 год по Москве составила 53 м2.

В Московской области за 2024 год было продано 2 028 152 м2 против 2 862 849 м2 в 2023. Снижение составило 29,2% или 835 тыс. м2. На протяжении большей части года график средней площади лота находилась в диапазоне 43-45 м2, что и выразилось в промежуточном годовом значении в 44,4 м2. Отличие от прошлогоднего показателя несущественно - менее 0,5% (44, 56 м2 в 2023). В августе и сентябре показатель средней площади проданного лота повысился до 47-48 м2, но в октябре откатился к диапазону 43-45 м2.

В Новой Москве за 2024 год было продано 1 361 970 м2 против 1 213 818 м2 в 2023. Рост составил 12,2% или 148 тыс. м2. Динамика изменения средней площади проданного лота схожа с динамикой в Московской области: в 1-ом полугодии движение в коридоре 43-46 м2, во 2-ом полугодии сильный рост до 48,5-50,6 м2 с небольшим откатом до 45,5-46 м2 в октябре-ноябре и резким снижением в декабре до 42 м2. Средняя площадь за 2024 год в Новой Москве составила 44,9 м2, что на 2,6% ниже предыдущего годового значения в 46,1 м2.



#### Средняя цена 1 м2, выручка и доля ипотеки

Падение цен на рынке первичной недвижимости не случилось. Отмена ряда льготных ипотечных программ не сменила тренд стоимости метра на нисходящий. Во всех трех локациях средняя цена 1 м2 выросла по итогам 2024 года. Промежуточное значение показателя по всему региону 316,2 тыс. руб. за м2, что выше на 44,8 тыс. руб. (+16,5%) прошлогоднего результата в 271,5 тыс. руб. За счет роста цен рынок отыграл падение в выручке из-за снижения количества продаж и объема проданной площади. За 2024 год общая выручка превысила значение в 2,2 трлн. рублей, что выше результата 2023 года на 5,6% или 121 млрд. рублей.

Больше всего девелоперы заработали в Москве: 1,577 трлн. руб. против 1,405 трлн. руб. в 2023 (+12,2% или 171,8 млрд. руб.). Средняя цена 1 м2 в столице увеличилась на 67 тыс. руб. (+18,3%) и составила 431,2 тыс. руб.

В Московской области девелоперы по итогам 2024 года смогли заработать меньше, чем годом ранее: 377 млрд. руб. против 490,4 млрд. руб. (-23,1% или 113,4 млрд. руб.). Средняя цена 1 м2 в области выросла на 15,8 тыс. руб. (+8,8%) и составила 194,8 тыс. руб.

В Новой Москве оба показателя в плюсе. Выручка от продажи квартир в локации составила 329,3 млрд. руб. против 266,6 млрд. руб. в 2023 (+23,5% или 62,7 млрд. руб.). Средняя цена 1 м2 в области увеличилась на 14,6 тыс. руб. (+6,2%) и составила 252,8 тыс. руб.

В годовом разрезе доля ипотеки остается высокой 70,3% против 79,7% годом ранее. Пик на ипотечные сделки во всем регионе пришелся на июнь (87,7%), после которого началось постепенное снижение доли ипотеки в сделках и в декабре этот показатель составил менее 50%. После отмены льготных ипотечных программ доля ипотеки снижалась и опустилась в Москве с максимума в 80,5% ниже 50%, в Московской области с максимума в 92% ниже 75% и в Новой Москве с максимума в 92,4% ниже 65%.

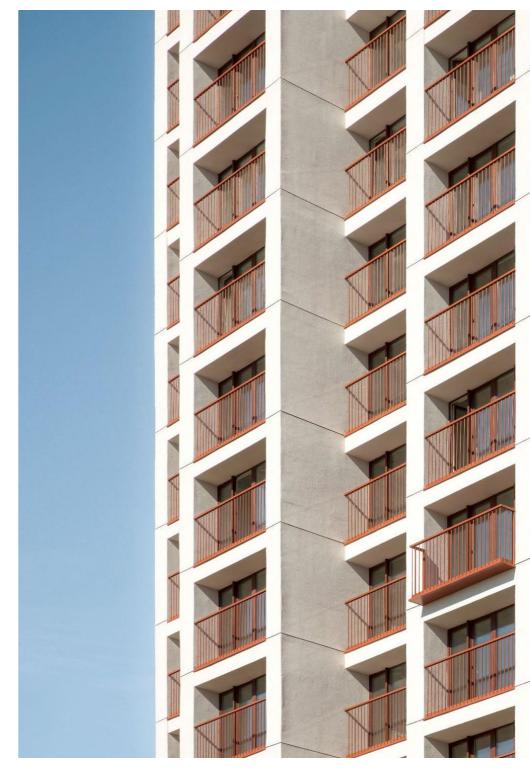


#### Средняя цена и Средневзвешенная цена 1 м2

Динамика средней и средневзвешенной цены м2 во всем московском регионе схожа с динамикой средней площади проданного лота: плавное снижение в 1-ом полугодии и активный рост во 2-ом полугодии с разовым изменением расположения графиков двух цен относительно друг друга в августе.

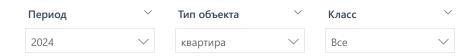
Москва, как и в случае со средней площадью проданного лота, оказывает большее влияние на общую динамику рынка всего региона и по показателю цены за м2. Поэтому движение графиков цен столицы совпадает с суммарными графиками всех трех локаций. Скачок в июле средней и средневзвешенной цены на общем графике и графике Москвы вызван скачком цен метра в квартирах типа 3С и 4С в столице при сильном сокращении количества сделок по квартирам меньшей комнатности. Смена расположений графиков средней и средневзвешенной в августе на общем листе продиктовано резким снижением цены студий в Московской области (самой дорогой позиции в ассортименте) и сокращением сделок с ними относительно июня и июля. Движение этих графиков в остальные месяцы в области находится на одном уровне. В Новой Москве графики часто скачут на протяжение года, что обусловлено постоянными перепадами цены м2 по всем типам квартир.

Общее движение цен по всем типам квартир имеет восходящую направленность, что больше продиктовано сделками в Москве. В период с мая по июнь по всем типам квартир кроме ОС наблюдалось снижением цен. Начиная с июля разные типы квартир вернулись к значениям апреля и продолжили рост. Цена на м2 в студиях (ОС) в течение всего года до сентября включительно постепенно росла, но с октября стала снижаться, вернувшись в ноябре к значениям мая-июня (последние месяцы до отмены льготных программ). Цены на м2 в квартирах типа 1С с августа находится на плато (325-335 тыс. руб.). При этом квартиры типа 2С и 3С после прироста по количеству сделок в сентябре резко прибавили в цене м2 в октябре (+36 тыс. руб. и +28 тыс. руб.). Такие тенденции говорят о смене предпочтений покупателей от студий и однокомнатных квартир в сторону двух- и трехкомнатных квартир и о стремлении девелоперов с помощью ценового механизма больше заработать на востребованности квартир типа 2С и 3С и простимулировать продажи квартир типа 1С и ОС.









## Показатели рынка в отчетном году Московская область

**45 674**Пред. год: 64241
(-18 567 -28.9%)

**Проданная площадь,** м2 **2 028 151,48**Пред. год: 2 862 849,20
(-834 697,72 -29.16%)

**Сред. площадь лота**, м2 **44,40**Пред. год: 44,56
(-0,16 -0.36%)

**194,83**Пред. год: 179,03
(+15,80 +8.82%)

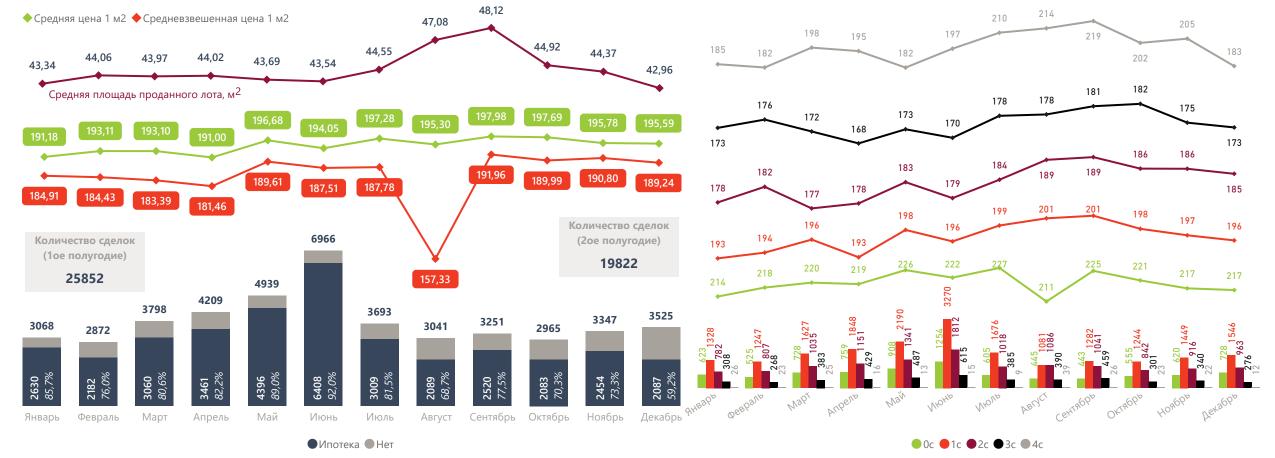
**377 025,25** Пред. год: 490 427,31 (-113 402,06 -23.12%)

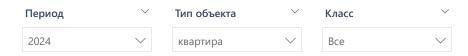
Графики средней цены и объемы продаж каждого типа квартир

Выручка, млн. руб.

**79,65**Пред. год: 83,70
(-4,05 -4.83%)

#### Спрос, средняя и средневзвешенная цена предложения с учетом скидки





## Показатели рынка в отчетном году Новая Москва



1 361 970,00 Пред. год: 1 213 817,60

(+148 152,40 +12.21%)

Проданная площадь, м2

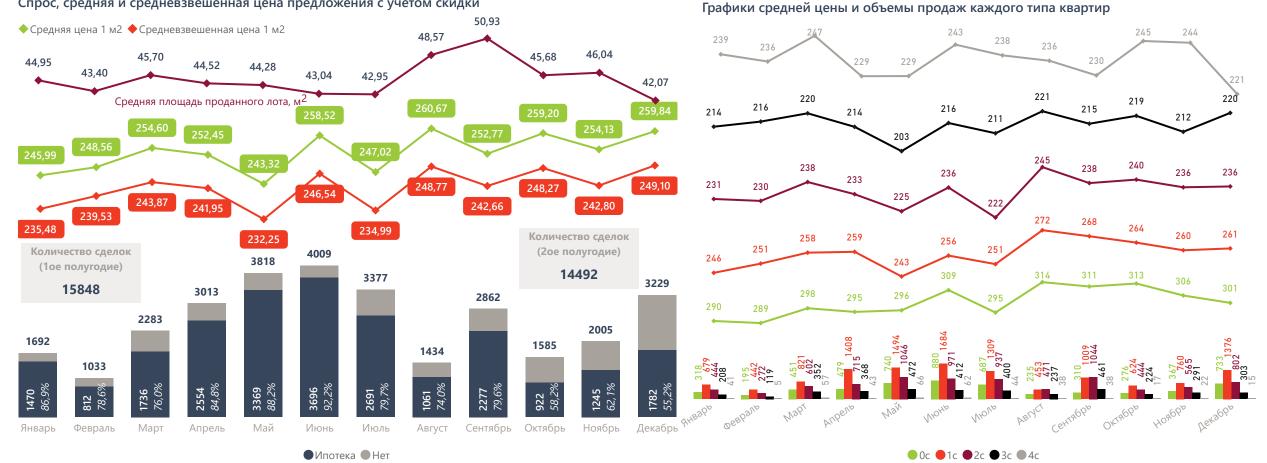
Сред. площадь лота, м2 44,89 Пред. год: 46,09 (-1,20 - 2.59%)

**Сред. цена 1 м2**, тыс. руб. 252,84 Пред. год: 238,19 (+14,65+6.15%)

Выручка, млн. руб. 329 297,20 Пред. год: 266 582,24 (+62 714,96 +23.53%)

Доля ипотеки, % 77,83 Пред. год: 84,22 (-6,39 - 7.58%)

#### Спрос, средняя и средневзвешенная цена предложения с учетом скидки



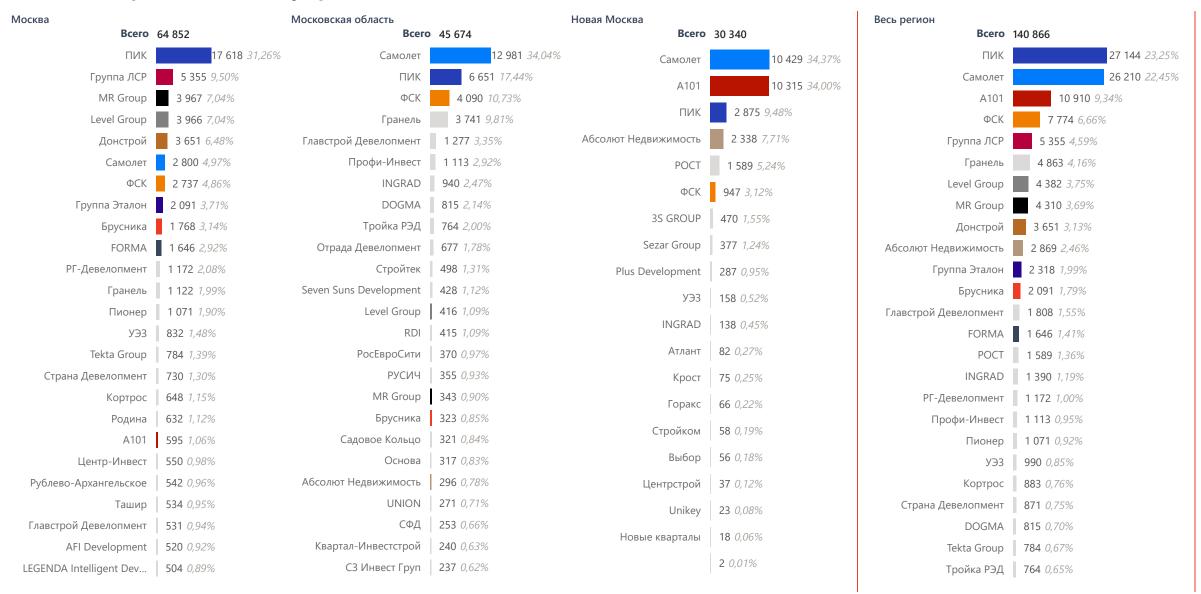


# Показатели Топ-25 девелоперов (Пример)

 Период
 У
 Тип объекта
 У
 Класс
 У

 2024
 У
 квартира
 У
 Все
 У

### Топ-25 девелоперов по количеству проданных лотов, шт

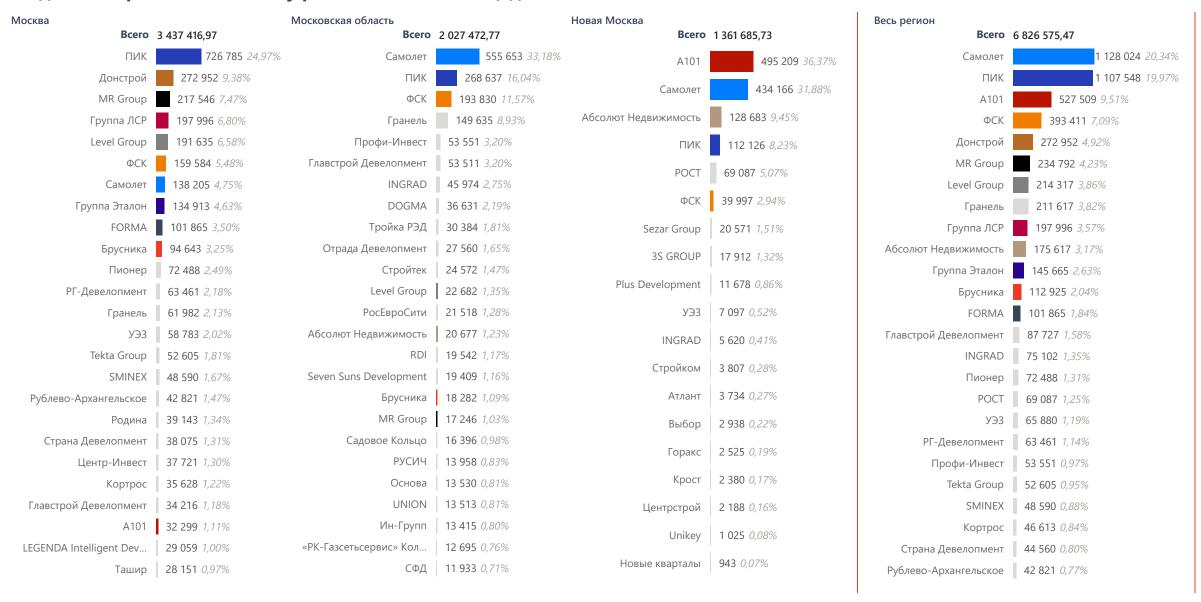


<sup>\* -</sup> B short list входят компании: Брусника, ПИК, Самолет, ФСК, А101, Донстрой, ЛСР, MR Group, Level Group, FORMA, Эталон, Абсолют Недвижимость, а также их партнеры на проектах и юр. дочки. На основе данных из bnmap.pro. Полученные значения представлены в привязке к дате регистрации сделки.

 Период
 У
 Тип объекта
 У
 Класс
 У

 2024
 У
 квартира
 У
 Все
 У

### Топ-25 девелоперов по количеству реализованной площади, м<sup>2</sup>



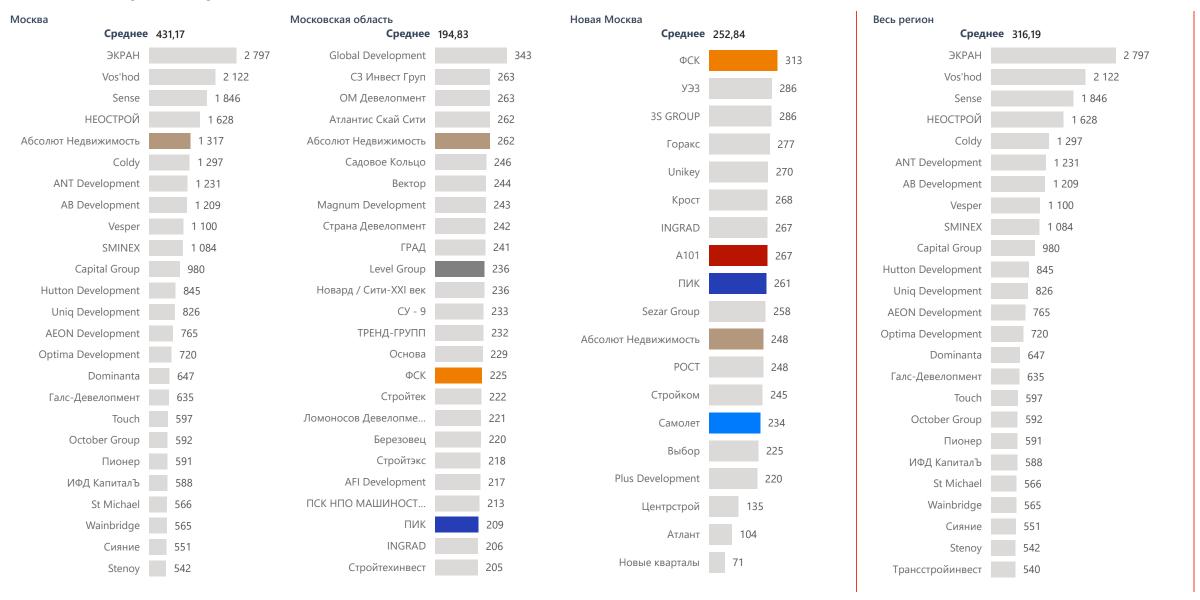
<sup>\* -</sup> B short list входят компании: Брусника, ПИК, Самолет, ФСК, А101, Донстрой, ЛСР, MR Group, Level Group, FORMA, Эталон, Абсолют Недвижимость, а также их партнеры на проектах и юр. дочки. На основе данных из bnmap.pro. Полученные значения представлены в привязке к дате регистрации сделки.



 Период
 У
 Тип объекта
 У
 Класс
 У

 2024
 У
 квартира
 У
 Все
 У

### Топ-25 девелоперов по средней цене за 1 м<sup>2</sup>, тыс. руб.

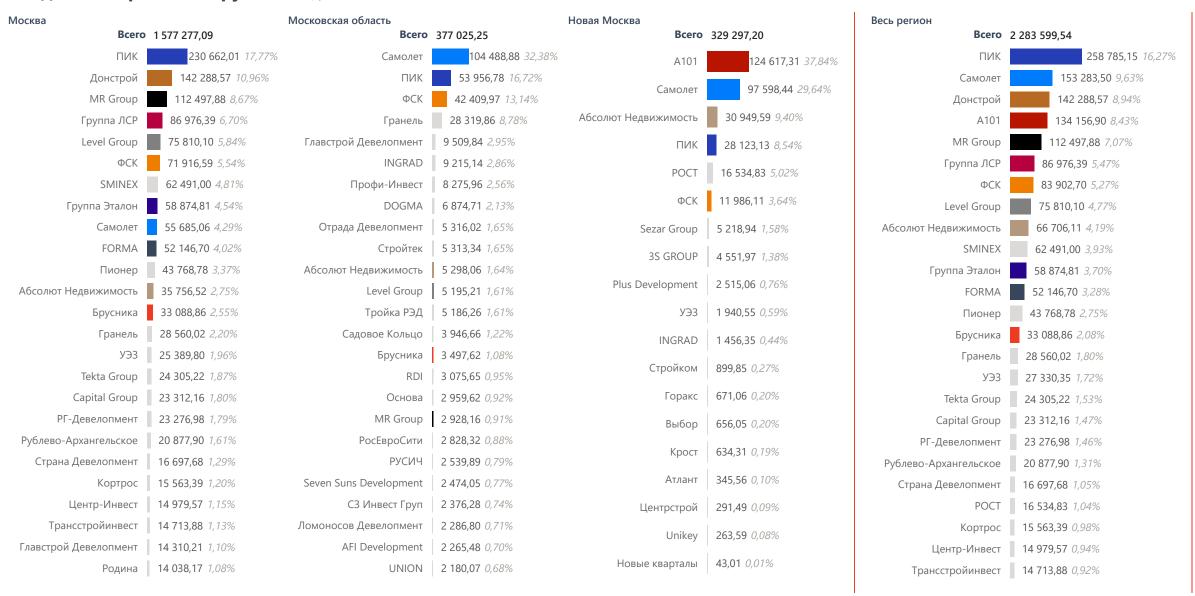


<sup>\* -</sup> B short list входят компании: Брусника, ПИК, Самолет, ФСК, А101, Донстрой, ЛСР, MR Group, Level Group, FORMA, Эталон, Абсолют Недвижимость, а также их партнеры на проектах и юр. дочки. На основе данных из bnmap.pro. Полученные значения представлены в привязке к дате регистрации сделки.



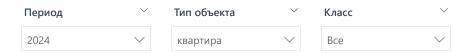


#### Топ-25 девелоперов по выручке, млн. руб.



<sup>\* -</sup> B short list входят компании: Брусника, ПИК, Самолет, ФСК, А101, Донстрой, ЛСР, MR Group, Level Group, FORMA, Эталон, Абсолют Недвижимость, а также их партнеры на проектах и юр. дочки. На основе данных из bnmap.pro. Полученные значения представлены в привязке к дате регистрации сделки.

# Динамика выручки девелоперов из short list (пример)

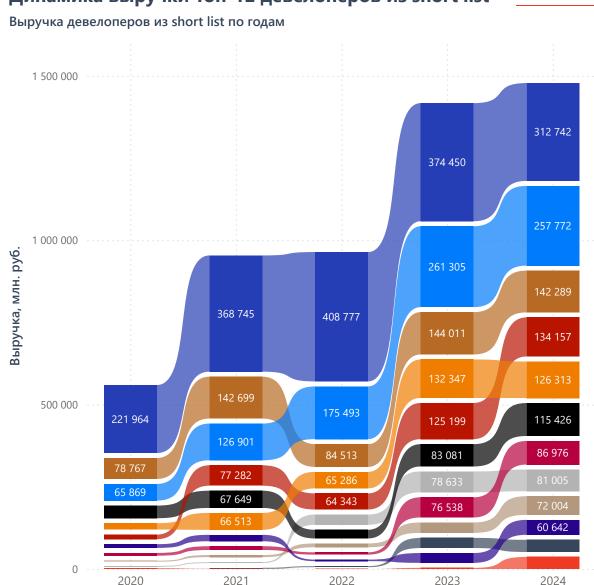


### Динамика выручки Топ-12 девелоперов из short list\*

Москва

Московская область

Новая Москва



Девелопер	Выручка за 2023, млн. руб.	Выручка за 2024, млн. руб. ▼	Изменение г/г, млн. руб.	Изменение г/г, %
ПИК	374 450,09	312741,9	-61 708,16 🔻	-16,48
Самолет	261 304,59	257772,4	-3 532,21 🔻	-1,35
Донстрой	144 010,66	142288,6	-1 722,09 🔻	-1,20
A101	125 199,33	134156,9	8 957,57 🛕	7,15
ФСК	132 347,09	126312,7	-6 034,42 🔻	-4,56
MR Group	83 080,73	115426,0	32 345,31 🛕	38,93
Группа ЛСР	76 537,60	86976,4	10 438,79 🛕	13,64
Level Group	78 633,42	81005,3	2 371,89 🛕	3,02
Абсолют Недвижимость	46 891,05	72004,2	25 113,12 📤	53,56
Группа Эталон	45 053,13	60642,1	15 589,00 📤	34,60
FORMA	46 125,04	52146,7	6 021,67 🛕	13,06
Брусника	3 470,46	36586,5	33 116,01 🛆	954,23
	1 417 103,18	1478059,7	60 956,48 🛆	4,30

За последние 5 лет во всем московском регионе общая выручка компаний из short list в 2024 году показывает лучший результат и составляет более 1 478 млрд. рублей против 1 417 млрд. рублей в 2023. Рост составил 60,9 млрд. рублей или 4,3%.

По итогам года лидеры годового рейтинга девелоперов по размеру выручки не изменился. ПИК по-прежнему 1-ый, Самолет - 2-ой, Донстрой - 3-ий. А101 обогнал ФСК и занимает 4-ое место, опустив конкурента на 5-ую строчку. Аналогично ЛСР сместил Level Group с 7-ой на 8-ую позицию, а Эталон обошел Forma, забрав 10-ое место рейтинга. Брусника заняла 12 место в рейтинге девелоперов из short list, уступая ближайшему конкуренту 16 млрд. руб. Весь Топ-4 2023 года (Топ-3 2024 года и ФСК), закончили год снижением по выручке. Максимальное снижение наблюдается у ПИК (-61,7 млрд. руб. / -16,5%), минимальной снижение - у Донстрой (-1,7 млрд. руб. / -1,35%). Остальные же девелоперы остались в плюсе по итогам года. Максимальный прирост зафиксирован у Брусника (+33,1 млрд. руб. / +954%), минимальный рост - у Level Group (+2,3 млрд. руб. / +3%).

ПИК и Самолет по итогам 2024 года опережают конкурентов по выручке более чем на 100 млрд. руб. каждый. Обе компании сохранили за собой лидирующие позиции. Отрыв Донстрой, который занимает третье место по объему выручки, от преследователя А101 менее 10 млрд. руб. В 2025 году на третье место потенциально претендуют Донстрой, А101, ФСК и MR Group.

<sup>\* -</sup> B short list входят компании: Брусника, ПИК, Самолет, ФСК, А101, Донстрой, ЛСР, MR Group, Level Group, FORMA, Эталон, Абсолют Недвижимость, а также их партнеры на проектах и юр. дочки. На основе данных из bnmap.pro. Полученные значения представлены в привязке к дате регистрации сделки.

# Показатели девелоперов из short list (Пример)

### Топ-12 девелоперов из short list\*

Москва Московская область Новая Москва

По количеству проданных лотов, шт.

Девелопер	Сделки отчет. период, шт	Сделки пред. период, шт	Дельта, шт ▼			
📤 Брусника	2091	293	1798			
📤 Абсолют Недви	2869	1853	1016			
▲ MR Group	4310	3886	424			
▲ A101	10910	10501	409			
🛕 Группа Эталон	2318	1941	377			
▼ Level Group	4382	4420	-38			
▼ Группа ЛСР	5355	5628	-273			
▼ FORMA	1646	2171	-525			
Донстрой	3651	4264	-613			
▼ ФСК	7774	9744	-1970			
▼ Самолет	26210	31004	-4794			
▼ ПИК	27144	36253	-9109			

По итогам 2024 года только пяти девелоперам удалось увеличить количество сделок год к году. Количество сделок Брусники во всем регионе выросло более, чем в 7 раз, на что повлияли старты продаж по 4 новым проектам в Москве. У Абсолют Недвижимость число сделок увеличилось на 55%, у Эталон - на 19%, у MR Group - на 11%, у А101 - на 4%. Главными аутсайдерами стали ПИК, Самолет и ФСК, потеряв 25%, 15% и 20% соответственно.

Дельта. Девелопер Площадь Площадь пред. м2 отчет. период, период, м2 м2 📤 Брусника 112 925 97 990 14 935 Абсолют Недвиж... 175 617 128 984 46 633 Группа Эталон 145 665 119 800 25 866 ▲ MR Group 234 792 209 389 25 403 ▲ A101 527 509 503 777 23 731 ▼ Level Group 214 317 217 061 -2 744 Труппа ЛСР 197 996 215 913 -17 917 ▼ FORMA 101 865 126 413 -24 548 ▼ Донстрой 272 952 298 114 -25 161

По реализованной площади, м2

**▼** ФСК

▼ пик

▼ Самолет

Количество сделок напрямую повлияло на показатель проданной площади. Прирост как и в сделках показали Брусника, Абсолют Недвижимость, Эталон, MR Group и А101. Тем не менее лидерами по объемам проданной площади остаются Самолет и ПИК, показавшие снижение по реализованной площади на 15% и 25% соответственно.

393 411

1 128 024

499 310

1 326 196

1 107 548 | 1 472 713 | -365 165

-105 899

-198 172

По средней цене за 1 м2, тыс. руб.

Девелопер	Ср. цена отчет. период тыс. руб.	Ср. цена пред. период тыс. руб.	Дельта, тыс. руб. ▼		
📤 Брусника	333,62	252,10	81,52		
▲ MR Group	467,11	386,30	80,81		
📤 Группа ЛСР	420,63	343,86	76,77		
▲ FORMA	515,90	439,69	76,21		
▲ ФСК	315,60	262,29	53,32		
🛕 Группа Эталон	424,83	374,66	50,17		
📤 Донстрой	535,08	485,80	49,28		
📤 Самолет	235,41	203,28	32,13		
▲ ПИК	292,17	264,38	27,78		
▲ Level Group	389,95	371,64	18,31		
📤 Абсолют Недвиж	336,18	319,59	16,58		
▲ A101	268,24	261,77	6,47		

Общее снижение сделок не повлияло на годовой прирост стоимости квадратного метра у всех девелоперов из short list. Самый большой прирост (более 75 тыс. руб.) произошел у Брусники, MR Group, ЛСР, FORMA, самый маленький - у А101 (менее 6,5 тыс. руб.).

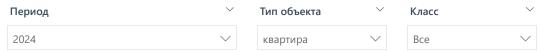
#### По выручке, млн.

Девелопер	Выручка отчет. период.,	Выручка пред. период,	Дельта, млн.		
	млн.	млн.	•		
📤 Брусника	36 586,5	3 470,5	33 116,0		
▲ MR Group	115 426,0	83 080,7	32 345,3		
📤 Абсолют Недвиж	72 004,2	46 891,0	25 113,		
🛕 Группа Эталон	60 642,1	45 053,1	15 589,0		
🛕 Группа ЛСР	86 976,4	76 537,6	10 438,8		
▲ A101	134 156,9	125 199,3	8 957,6		
▲ FORMA	52 146,7	46 125,0	6 021,		
▲ Level Group	81 005,3	78 633,4	2 371,9		
<b>V</b> Донстрой	142 288,6	144 010,7	-1 722,		
▼ Самолет	257 772,4	261 304,6	-3 532,2		
▼ ФСК	126 312,7	132 347,1	-6 034,4		
▼ ПИК	312 741,9	374 450,1	-61 708,2		

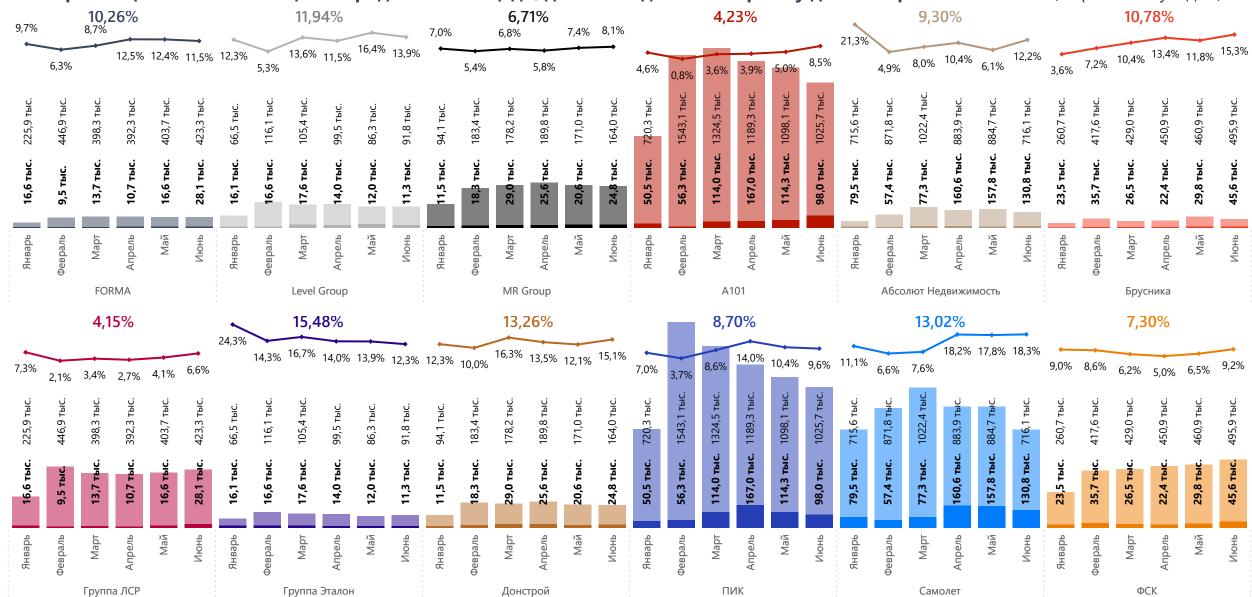
По итогам года выручка превысила прошлогоднее значение у Брусники, MR Group, Абсолют Недвижимость, Эталон, ЛСР А101, FORMA, Level Group. В минусе остались компании с топ-4 девелопера по значению выручки в 2023 году: Донстрой, Самолет, ФСК, ПИК. Сильное сокращение произошло у ПИК (минимум в 10 раз больше, чем у других аутсайдеров рейтинга).

<sup>\* -</sup> В short list входят компании: Брусника, ПИК, Самолет, ФСК, А101, Донстрой, ЛСР, MR Group, Level Group, FORMA, Эталон, Абсолют Недвижимость, а также их партнеры на проектах и юр. дочки. На основе данных из bnmap.pro. Полученные значения представлены в привязке к дате регистрации сделки.

# Динамика экспозиции девелоперов из short list (Пример)



### Объем размещенной в экспозиции и проданной площади, динамика доли конверсии у девелоперов из short list\* (Первое полугодие)



# Сравнение цены 1 м2 с ценами проектов из окружения (Пример)



## Показатели окружения.

Тип		0c				1c				2c				3с				4c	
Площадь	N N	avgP		Δ avgP	N N	_	avgP	Δ avgP	N N	avgP	_	∆ avgP	N N	avgP	_	Δ avgP	N N	avgP avgP	Δ avgP
•	Все <b>Компании</b>	Bce	Компании		Все <b>Компании</b>	Bce	Компании		Все <b>Компании</b>	Bce	Компании		Все <b>Компани</b>	и Все	Компании		Все <b>Компании</b>	Все Компании	
15 - 20	95 18	425,13	<b>4</b> 45,62	20,49	12	417,01													
20 - 25	192 12	380,13	<b>1</b> 382,72	2,59	4 1	387,45	<b>♦</b> 321,25	-66,20											
25 - 30	301 152	383,88	<b>1</b> 385,88	2,00	5	379,81													
30 - 35	41 10	381,93	<b>370,57</b>	-11,36	287 5	358,94	<b>♦</b> 349,27	-9,66	19	293,02									
35 - 40					491 149	354,13	<b>1</b> 372,61	18,48	20 1	284,28	<b>1</b> 294,64	10,36							
40 - 45					324 130	340,58	<b>1</b> 343,10	2,53	2	339,04									
45 - 50					72 17	344,39	333,61	-10,78	111	330,82									
50 - 55					36 23	336,32	<b>301,13</b>	-35,19	140	322,34			4	313,80					
55 - 60	1	381,34			5 2	346,28	<b>1</b> 366,75	20,47	313 209	318,83	<b>315,09</b>	-3,75	8	305,65					
60 - 65									119 44	329,22	<b>4</b> 318,91	-10,31							
65 - 70									79 18	319,65	309,48	-10,17	76 75	306,72	<b>1</b> 306,96	0,24			
70 - 75									41 10	303,69	<b>1</b> 316,63	12,94	100 9	294,22	<b>1</b> 297,75	3,52			
75 - 80									10 5	303,42	<b>1</b> 313,98	10,56	17 3	317,19	<b>4</b> 297,41	-19,77			
80 - 85									2 1	367,89	353,77	-14,11	34 14	303,25	<b>4</b> 294,08	-9,17	5	297,01	
85 - 90									3	258,45			48 24	292,29	<b>4</b> 290,11	-2,18			
90 - 95									3 3	282,90	→ 282,90	0,00	32 23	308,40	<b>4</b> 284,74	-23,66			
95 - 100									1 1	307,23	→ 307,23	0,00	4	300,30			1	333,00	
100 - 105									7	266,63			1 1	314,56	→ 314,56	0,00			
105 - 110													8 3	270,40	<b>258,55</b>	-11,86	3	340,40	
110 - 115																			
115 - 120																			
120 - 125																			
125 - 130													4 4	288,92	⇒ 288,92	0,00	1 1	276,65 🕏 276,65	0,00
Bcero	630 192	388,83	390,51	1,68	1236 327	351,43	353,76	2,32	870 292	319,57	315,06	-4,51	336 156	300,35	297,88	-2,48	11 2	311,60 294,20	-17,40

