

ЗАДАНИЕ №4 Сводный отчет по отделу продаж

Описание задачи

1. Нужно разработать внешний отчет в Конфигураторе 1С на СКД. Назначение отчета – вывод показателей продаж за период в разрезе подразделений и менеджеров.
2. Отчет предназначен для конфигурации 1С:Управление торговлей 8, ред.11.
3. Описание задачи:

В департаменте продаж компании есть несколько отделов, в каждом отделе работают менеджеры по продажам.

Для того, чтобы определить, какой из отделов работает лучше, руководителю департамента продаж необходим отчет о показателях работы каждого отдела и каждого менеджера из этого отдела за год в разрезе месяцев в следующем виде:

Сводный отчет по отделу продаж						
Параметры: Период = 01.01.19 - 31.12.2019 Подразделение = Отдел продаж						
Подразделение	Выручка, руб.		Оплаты, руб.		Заказы клиентов, руб.	
Менеджер	За период	С начала периода	За период	С начала периода	За период	С начала периода
Месяц						
Отдел продаж	114 000,00	114 000,00	99 500,00	99 500,00	295 400,00	295 400,00
Иванов И.И.	23 000,00	23 000,00	26 500,00	26 500,00	65 400,00	65 400,00
Январь 2019	10 000,00	10 000,00	-	-	34 000,00	34 000,00
Февраль 2019	-2 000,00	8 000,00	6 500,00	6 500,00	12 500,00	46 500,00
Март 2019	15 000,00	23 000,00	20 000,00	26 500,00	18 900,00	65 400,00
Петров П.П.	91 000,00	91 000,00	73 000,00	73 000,00	230 000,00	230 000,00
Январь 2019	-	-	-	-	-	-
Февраль 2019	55 000,00	55 000,00	25 000,00	25 000,00	143 000,00	143 000,00
Март 2019	36 000,00	91 000,00	48 000,00	73 000,00	87 000,00	230 000,00
ИТОГО	114 000,00	114 000,00	99 500,00	99 500,00	295 400,00	295 400,00

4. Отчет должен быть разработан с использованием «Системы компоновки данных». Макет и форма отчета должны формироваться платформой, без программирования.
5. В ходе выполнения задания нужно разобраться:
 - Каким образом в конфигурации фиксируются и хранятся данные по заказам клиентов?
 - Что такое выручка? Чем отличается от оплаты?
 - Каким образом в конфигурации фиксируются и хранятся данные по выручке?
 - Каким образом в конфигурации фиксируются и хранятся данные по поступившим оплатам от клиентов?
6. Отчет должен учитывать возможные возвраты товара от клиента и возвраты оплат клиентам.
7. Каждый показатель в отчете должен иметь расшифровку до документа-регистратора.
8. Отчет должен выводиться с начала выбранного периода до даты окончания периода или до текущей даты (в зависимости от того, что наступило раньше).
9. Отчет должен подключаться к рабочей базе без изменения конфигурации, т.е. с использованием типовой подсистемы «Дополнительные внешние отчеты и обработки» и отображаться в разделе «Продажи - > Отчеты по продажам».