

PRUEBA PARCIAL 1.

1. DETALLE EVALUACIÓN.

EXPERIENCIA DE APRENDIZAJE 1: Construyendo Bloques Anónimos PL/SQL Simples
COMPETENCIAS Y APRENDIZAJES EVALUADOS: <ul style="list-style-type: none"> • Competencia de Especialidad: Programar consultas o rutinas para manipular información de una base de datos de acuerdo con los requerimientos de la organización. • Competencia de Empleabilidad Resolución de Problemas N1: Identificar y analizar un problema para generar alternativas de solución, aplicando los métodos aprendidos. • Unidad de Competencia de Especialidad: Desarrolla operaciones sobre la base de datos que permitan administrar los objetos de esta de acuerdo con los requerimientos de usuario y buenas prácticas de la industria. • Aprendizajes Procedimentales: Construir bloques anónimos PL/SQL complejos que procesen datos para solucionar los requerimientos de información planteados.

2. PUNTAJES, PORCENTAJES Y NOTAS.

Dimensión	Puntaje Máximo Dimensión	Puntaje Obtenido Dimensión	Nota Dimensión	% Ponderación Dimensión	Nota Ponderación Dimensión
Disciplinar	42 (60% 4.0)			85%	
Empleabilidad	7 (60% 4.0)			15%	
PUNTAJE TOTAL	49 puntos	PUNTAJE TOTAL OBTENIDO		NOTA FINAL (85% Disciplinar + 15%Empleabilidad)	

3. INSTRUCCIONES GENERALES.

- Desarrolle los casos planteados usando la herramienta Oracle SQLDeveloper.
- Los casos están planteados sobre el Modelo que se adjunta como **Anexo “A”**. Por esta razón, para construir las soluciones de los requerimientos de información planteados en cada caso, deberá ejecutar el script **CREA_TABLA_INSERT_CUENTA_CORRIENTE.SQL.sql**. (entregado por el docente) que creará y poblará las tablas del Modelo que se adjunta.
- Se debe trabajar con los valores truncados a enteros sin decimales cuando sea necesario.
- El proceso debe ser capaz de obtener la información en forma paramétrica. Esto significa que se deben usar las funciones adecuadas para obtener la fecha y NO USANDO FECHAS FIJAS.
- La competencia de empleabilidad “Resolución de problemas” en Nivel 1 se evalúa en el caso planteado. Esto significa que, además de evaluar la competencia de especialidad, se integra la evaluación de la competencia de empleabilidad. Para esto, debe responder las preguntas que se plantean en el documento Word Evidencia 2 Competencia Empleabilidad
- NOTA: los resultados que se muestran en cada ejercicio son parciales y su objetivo es poder mostrar el formato en que se debe visualizar la información.

4. CONTEXTO DE NEGOCIO.



Cuando una persona solicita una cuenta, ya sea corriente o vista, se completa un formulario con sus datos personales. El cupo que se le asigna al cliente para que pueda efectuar compras avances y súper avances tiene relación directa a la hora de postular, ya que en el formulario debe ingresar datos relevantes para que el sistema pueda realizar un estudio y validar si la persona que llenó el formulario es válida para abrir una cuenta.

Al momento de inscribirse, a cada cliente se le entrega una tarjeta de la empresa para que pueda efectuar compras, solicitar avances en efectivo o solicitar súper avances en cuotas. Cuando se le entrega la tarjeta de su cuenta al cliente, se le informa el cupo máximo (en dinero) que tendrá para efectuar:

- Compras.
- Avances en dinero.
- Súper Avances en dinero.

En el cupo máximo de compras se incluye el monto destinado para avances en efectivo y que corresponde al 40% del cupo total de compras. Para los super avances al cliente se le asigna un cupo especial ya que es administrado como si fuera un crédito de consumo, pero con un monto máximo a solicitar menor.

Hace 5 años, la empresa decidió externalizar el desarrollo y mantención de sus sistemas informáticos a terceros. Sin embargo, y debido al incremento de las ventas que ha experimentado la empresa en sus productos y la necesidad de contar con personal informático propio que asuma esta área, la Gerencia decidió volver a crear el departamento de Informática.

Después de haber aprobado todas las etapas de selección del personal, Ud. ha sido contratado para ser parte del departamento de Informática de la empresa y deberá en forma urgente solucionar los problemas que el módulo de preaprobación de cuentas está presentando desde hace algún tiempo. Para ello, deberá efectuar la reingeniería de este módulo cuya primera etapa consiste en redefinir los cálculos más importantes para la preaprobación de cuentas.

Después de un mes de entrevistas efectuadas a los usuarios, el nuevo sistema de remuneraciones va a considerar las especificaciones que se indican.

5. REGLAS DE NEGOCIO.

Para rediseñar el proceso de preaprobación de las cuentas, el cálculo se basa en puntajes. Para sumar dicho puntaje, se deberá considerar los siguientes ítems: antigüedad laboral sueldo líquido, profesión y estado civil.

Para que el sistema pueda validar si el futuro cliente puede optar a un producto en el banco, es necesario verificar los datos ingresados a través del formulario web. El formulario web solicita lo siguiente: Run, nombre completo, comuna, fecha inicio trabajo, sueldo bruto, profesión, estado civil y producto que solicita: cuenta corriente clásica, cuenta corriente platinum tradicional, cuenta corriente versión plus, cuenta corriente black edition o cuenta vista.

El sistema, analiza los datos ingresados por el cliente, el cual se calcula en base a puntos. Luego, cuando se calcula el total de puntos que obtiene el cliente, se compara con los puntos mínimos que debe obtener en relación con el producto seleccionado. Si el puntaje total es mayor al puntaje mínimo del producto, el sistema genera un reporte y entregará un mensaje por defecto que está en la tabla MENSAJE_SISTEMA.

1. Para calcular el puntaje que obtiene el cliente en relación con la antigüedad laboral, deberá seleccionar el puntaje que corresponda según los años que lleva trabajando el futuro cliente. Para esto, deberá utilizar la tabla RANGO_ANTIGÜEDAD

RANGO_ANT_MIN	RANGO_ANT_MAX	PUNTO
1	3	100
4	10	150
11	20	200
21	25	250
26	50	300

2. Para calcular el puntaje que el futuro cliente obtiene del sueldo, deberá calcular el sueldo líquido, es decir, descontar la salud (7%) y afp (10%), y dicho valor deberá utilizar en la tabla RANGO_SUELDO_LIQ para calcular el puntaje

RANGO_SUELDO_MIN	RANGO_SUELDO_MAX	PUNTO
350000	700000	100
700001	1000000	150
1000001	1500000	200
1500001	2000000	250
2000001	50000000	300

3. Para calcular el puntaje que el cliente obtendrá por su profesión, deberá utilizar la tabla profesión.
4. Para calcular el puntaje de estado civil, deberá utilizar la tabla estado civil.

Para desarrollar el proceso completo, es necesario, que el resultado se almacene en la tabla RESULTADO_CTA. Dicho informe requiere:

- Numero de postulación.
- Fecha en que se ejecutó el proceso.
- Fecha vigencia del informe: corresponde al último día hábil de la semana siguiente en que se ejecutó el proceso.
- Nombre completo del cliente.
- Punto total por antigüedad.
- Punto total del sueldo líquido.
- Punto por la profesión.
- Punto por el estado civil.
- Total de puntos que obtuvo el futuro cliente.
- Descripción completa del producto seleccionado en el banco

- Si el cliente tiene un puntaje total mayor al puntaje que pide el producto, tendrá el monto que solicito y además un 50%, es decir, si el pidió 500.000 pesos y cumple con los puntos de su producto, entonces el monto final que tendrá es de 750.000.

Mensaje del sistema si el cliente cuenta o no cuenta con el puntaje total para adquirir el producto, deberá seleccionar de forma dinámica el mensaje desde la tabla MENSAJE_SISTEMA. Usted deberá gestionar dicho algoritmo.

- Si el cliente no cuenta con el puntaje total para adquirir el producto, se deberá realizar todo el proceso normal (cálculo de puntos), pero al momento de insertar el valor en la columna monto cuenta apertura, este deberá ser cero.

5.1. REQUERIMIENTOS MÍNIMOS PARA CONSTRUIR EL PROCESO

- Como se mencionó, la información se deberá almacenar en la tabla RESULTADO_CTA.
- Uso de variables BIND para calcular los descuentos del sueldo bruto.
- Todos los valores deberán ser truncados.
- Para eficiencia del proceso, TODOS los cálculos se deberán efectuar por separado.
- Deberá utilizar estructuras de control y de control de iteración que usted desee.
- El bloque PL/SQL deberá tener documento todas las sentencias SQL, sentencias PL/SQL y cálculos que realice.
- Para efectos de esta prueba, el bloque construido por usted deberá ser capaz de procesar todas las filas de la tabla principal. Para eso, considere que el número de postulación es un dato incremental de 1 en 1.

	NUMERO_POSTULA...	FECHA_PROCESO	FECHA_VIGENCIA_I...	NOMBRE_POSTULANTE	PUNTO_ANT...	PUNTO_SUELDO	PUNTO_PROF...	PUNTO_CIVIL	TOTAL_PUNTO
1	100	10/01/23	20/01/23	Eric Atkins Blanchard	300	50	30	70	450
2	101	10/01/23	20/01/23	Hugo Grant Duncan	200	50	30	110	390
3	102	10/01/23	20/01/23	Dennise Mcintosh Goff	300	50	100	110	560
4	103	10/01/23	20/01/23	Nehemias Beard Cline	200	50	100	100	450
5	104	10/01/23	20/01/23	Isadora Moslev Jordan	300	50	70	70	490
6	105	10/01/23	20/01/23	Britanv Sweeney Cardenas	200	100	60	70	430
7	106	10/01/23	20/01/23	Stephanie Coleman Juarez	300	100	30	100	530
8	107	10/01/23	20/01/23	Cinthva Cox Holcomb	300	100	60	70	530
9	108	10/01/23	20/01/23	Brian Dav Rilev	200	50	70	60	380
10	109	10/01/23	20/01/23	Julia Roach Christensen	300	100	70	110	580
11	110	10/01/23	20/01/23	Valentina Carr Glenn	300	100	70	70	540
12	111	10/01/23	20/01/23	Magdiel Williams Le	300	50	70	110	530
13	112	10/01/23	20/01/23	Mariajosé Dovy Morse	300	100	70	110	580
14	113	10/01/23	20/01/23	Oscar McLaughlin Duke	200	100	50	110	460
15	114	10/01/23	20/01/23	Andrea Frazier Gonzalez	200	50	30	110	390
16	115	10/01/23	20/01/23	Carol Boone Merritt	200	100	70	70	440
17	116	10/01/23	20/01/23	Louis Strong Atkins	200	50	70	60	380
18	117	10/01/23	20/01/23	Yanina Ewing Glover	300	50	80	70	500
19	118	10/01/23	20/01/23	Aracely Hutchinson Stewart	200	50	30	70	350
20	119	10/01/23	20/01/23	Carlo Cain Solomon	200	100	60	70	430
21	120	10/01/23	20/01/23	Nathan Gutierrez Wilcox	300	100	50	110	560
22	121	10/01/23	20/01/23	Paul Buckner Leon	200	50	100	60	410
23	122	10/01/23	20/01/23	Aleen Hyde Estes	300	50	80	100	530
24	123	10/01/23	20/01/23	Gamaliel Beard Callahan	200	50	80	100	430
25	124	10/01/23	20/01/23	Vania Durham Daugherty	200	50	70	60	380
26	125	10/01/23	20/01/23	Anthony Watson Lowery	300	100	100	60	560
27	126	10/01/23	20/01/23	Sami Cameron Chambers	200	50	60	60	370
28	127	10/01/23	20/01/23	Ashlie Ingram Floyd	200	100	80	60	440
29	128	10/01/23	20/01/23	Viktor Ruiz Whitehead	300	100	70	110	580
30	129	10/01/23	20/01/23	Johaguin Vaughan Newton	300	50	100	110	560
31	130	10/01/23	20/01/23	Matheo Watts Walls	300	100	30	100	530

TOTAL_PUNTO	DESC_PROCD_POSTULA	MONTO_CUENTA_APERTURA	MENSAJE_SISTEMA
1	450CTA. COR. PLATINUM PLUS	4441002+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
2	390CTA. COR. BLACK ED	3267357+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
3	560CTA. COR. CLASICA	3114963+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
4	450CTA. VISTA	4099098+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
5	490CTA. COR. PLATINUM PLUS	3825716+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
6	430CTA. COR. PLATINUM TRA.	4214372+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
7	530CTA. VISTA	4304105+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
8	530CTA. COR. CLASICA	3191799+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
9	380CTA. VISTA	3552479+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
10	580CTA. COR. BLACK ED	3836774+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
11	540CTA. COR. CLASICA	3164442+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
12	530CTA. COR. CLASICA	4164648+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
13	580CTA. VISTA	4140971+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
14	460CTA. COR. CLASICA	3550170+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
15	390CTA. COR. BLACK ED	4004910+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
16	440CTA. COR. BLACK ED	3717536+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
17	380CTA. COR. PLATINUM TRA.	4485594+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
18	500CTA. COR. BLACK ED	4002174+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
19	350CTA. COR. BLACK ED	3983352+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
20	430CTA. COR. BLACK ED	4306232+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
21	560CTA. COR. CLASICA	3290396+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
22	410CTA. COR. PLATINUM TRA.	3248600+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
23	530CTA. VISTA	3179487+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
24	430CTA. COR. BLACK ED	3277076+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
25	380CTA. VISTA	3943038+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
26	560CTA. COR. CLASICA	4132920+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
27	370CTA. COR. PLATINUM PLUS	3940167+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
28	440CTA. COR. CLASICA	3995183+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
29	580CTA. COR. CLASICA	4380768+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
30	560CTA. COR. BLACK ED	3581649+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
31	530CTA. COR. BLACK ED	4040321+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.

..

32	13110/01/23 20/01/23	Maritza Carroll Solomon	200	50	80	110	440
33	13210/01/23 20/01/23	Jordan Mccoy Farley	200	50	70	100	420
34	13310/01/23 20/01/23	Giovanni Wolf Flowers	200	50	100	70	420
35	13410/01/23 20/01/23	Katherine Graves Perkins	300	50	70	110	530
36	13510/01/23 20/01/23	Ignacio Nieves Vargas	300	100	50	110	560
37	13610/01/23 20/01/23	Danko Kennedy Decker	300	50	100	60	510
38	13710/01/23 20/01/23	Gaspar Gibbs Cantu	300	100	80	110	590
39	13810/01/23 20/01/23	Yadira Dorsey Wright	300	100	30	70	500
40	13910/01/23 20/01/23	Rubi Berg Patterson	200	50	30	60	340
41	14010/01/23 20/01/23	Yoselin Raymond Rogers	200	50	70	70	390
42	14110/01/23 20/01/23	Deivi Duran Mcdowell	300	50	30	60	440
43	14210/01/23 20/01/23	Augustin Leonard Petersen	200	100	50	110	460
44	14310/01/23 20/01/23	Michel Bartlett Vance	300	100	70	100	570
45	14410/01/23 20/01/23	Marcos Houston Reynolds	300	50	30	100	480
46	14510/01/23 20/01/23	Angeles Anthony Hanev	300	100	40	60	500
47	14610/01/23 20/01/23	Nahim Burt Hull	300	0	30	70	400
48	14710/01/23 20/01/23	André Anthony Wagner	200	50	80	70	400
49	14810/01/23 20/01/23	Ashley Key Austin	300	50	60	70	480
50	14910/01/23 20/01/23	Matias Kelley Gray	200	100	50	70	420

32	440CTA. COR. PLATINUM PLUS	3137448+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
33	420CTA. COR. BLACK ED	3466490+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
34	420CTA. COR. BLACK ED	3490425+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
35	530CTA. VISTA	4057307+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
36	560CTA. VISTA	3759101+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
37	510CTA. COR. PLATINUM TRA.	3631170+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
38	590CTA. VISTA	3577215+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
39	500CTA. COR. CLASICA	3224177+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
40	340CTA. COR. BLACK ED	3583694+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
41	390CTA. COR. BLACK ED	3031082+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
42	440CTA. COR. PLATINUM PLUS	3339075+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
43	460CTA. COR. BLACK ED	4010396+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
44	570CTA. COR. BLACK ED	4209225+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
45	480CTA. COR. CLASICA	3385626+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
46	500CTA. COR. PLATINUM TRA.	4326585+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
47	400CTA. COR. PLATINUM PLUS	0-EL	CLIENTE NO PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO. VERIFIQUE LOS VALORES Y/O DOCUMENTACI
48	400CTA. COR. PLATINUM PLUS	3680358+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
49	480CTA. COR. CLASICA	3029657+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.
50	420CTA. COR. PLATINUM TRA.	3753525+EL	CLIENTE PUEDE ACEDER AL PRODUCTO SOLICITADO CON SUS RESPECTIVOS MONTOS.