Lino Espinosa Director de Costumer Relationship Management Accenture México

Ingresa tu CV en cvaccenture.com.mx



Accenture México



@Accenture_MX



Accenture en México



Accenture México

http://www.accenture.com/analytics

Inteligencia hacia el Alto Desempeño





Lino Espinosa Arroyo

Director de Costumer

Relationship Management

Accenture México



Accenture, una compañía del mundo



Accenture es la organización líder en servicios de gestión y tecnologías de información en el mundo.

- 120 países.
- 275,000 profesionales a nivel mundial.
- Más de 1,800 profesionales en México.
- Más de 200 oficinas y centros de operación.
- Ingresos globales: \$28.6 billones, año fiscal 2013.

- Más de 50 Centros de desarrollo y excelencia.
- Comprometidos con la sociedad a través de la Fundación Accenture.
- Presente en México desde hace más de 50 años. Con oficinas en Ciudad de México y Monterrey.



Agenda de la sesión

- Contexto global
- ¿Qué es Analytics?
- ¿Por qué aplicar Analytics lleva a las empresas hacia el Alto Desempeño?
- Preguntas





Cambios del relacionamiento del Consumidor con las compañías:



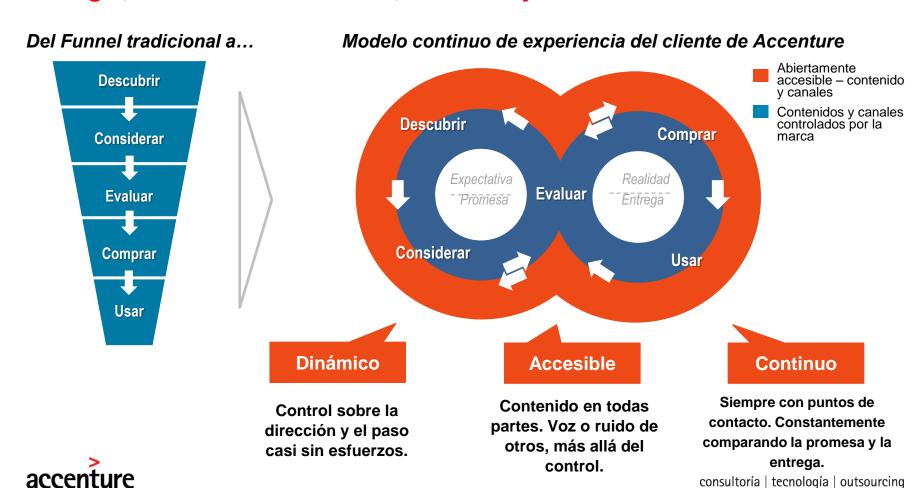
- **Usuario siempre conectado** los dispositivos móviles están permanentemente encendidos y la gente está conectada 24/7.
- Multicanal, es normal tener varios dispositivos móviles al mismo tiempo (laptop, diferentes redes, medios de acceso a contenido digital) y querer que su experiencia sea consistente en todos los puntos de contacto.
- Democratización, la información digital está disponible para todo el mundo. Para bien o para mal cualquier marca puede ser conocida en poco tiempo.
- "Siempre beta", los clientes están siempre dispuestos a experimentar cosas nuevas.
- Social, la socialización es característica del nuevo estilo de vida.





Contexto Global

El método de compra del consumidor solía ser lineal. Ahora, gracias a la tecnología, el método es dinámico, accesible y continuo:





Contexto Global

Desde la perspectiva de la compañía se tienen factores clave a considerar y a conocer con certeza para la toma de decisiones:

Factores clave a manejar

- 1. Incremento de ingresos.
- 2. Reducción de costos.
- 3. Reducción del mercado.
- 4. Fragmentación y complejidad.
- 5. Ineficiencia en las operaciones.
- 6. Plataformas y sistemas no vigentes.
- Retención de talento.
- 8. Monetización de la información







¿Cómo nos puede ayudar el análisis de información e identificación de datos relevantes en la toma de decisiones?



VIDEO



Ante la tendencia de la consolidación continua alrededor de la aplicación de Analytics y los datos, el consumo emerge como una prioridad:







Data

+

Insights

Acciones



Mejores decisiones y mejores resultados generados por Analytics

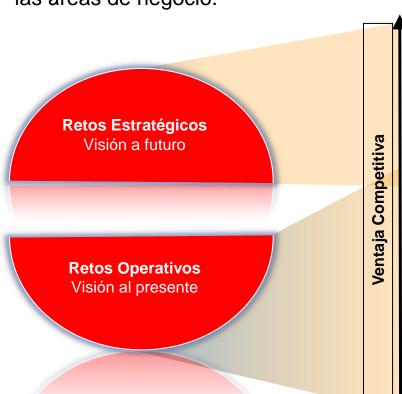
La explosión de Data se acelerará (47% de crecimiento), dando lugar a un mayor énfasis en la innovación de Data.

- El volumen de Data a disposición de las empresas ha incrementado.
- La disponibilidad de Data externa como ventaja competitiva.

Habrá un **giro en el consumo** – actuando sobre los hallazgos (*insights*) de los Analytics.

- Analytics se convertirá en una aplicación de negocios (25% para 2015).
- Los hallazgos analíticos serán consumidos cada vez más en dispositivos móviles (33% para 2013).
- Aplicaciones analíticas integrarán software social y de colaboración (15% para 2013).

Analytics es un diferenciador clave en las capacidades de las empresas de alto rendimiento, proporcionándoles una herramienta nueva para la toma de decisiones, impactando a todas las áreas de negocio.



Optimización "¿Qué es lo menor que puede

pasar?"

Modelo Predictivo "¿Qué pasa después?"

Forecasting / "¿ Qué pasa si la tendencia

Extrapolación continúa?"

Análisis estadístico "¿Por qué esta sucediendo?"

Alertas "¿Qué acciones son

necesarias?"

Preguntas / "¿Cuál es exactamente el profundización problema?"

Reportes Ad hoc "¿Cuántos, dónde, con qué frecuencia?"

Reportes Estándar "¿Qué pasó?"

Analytics

Analytics

Predictivos: Modelado y

Forecasting

"Ahora que"

Descriptiva:
Disponibilidad
y reporte
"Que"





Desde los problemas hasta las acciones de solución, Analytics ayuda a las empresas a tomar mejores decisiones y a alcanzar mejores resultados.

Agilidad de **Negocios**

Toma de Decisiones Analytics

Mejorar la calidad y rapidez de la toma de decisiones para confirmar que los hallazgos se convirtieron en acciones medibles que Proceso de Decisión Optimizado nos lleven a un alto desempeño.

Generación de Hallazgos **Analytics Predictivos**

Aplicar la lógica, reglas de negocio, algoritmos, modelos estadísticos y análisis, combinados con métodos enfocados en la industria, para desarrollar hallazgos (insights).

Inteligencia de Negocio

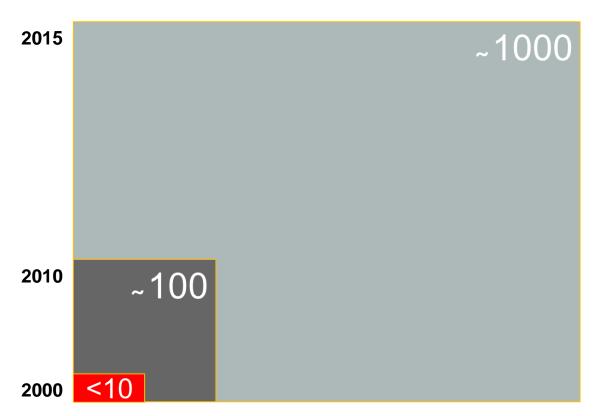
Mejorar el desempeño de negocio con información accionable, oportuna y apropiada.

Información Administrativa Mejorar los procesos de negocio y hallazgos, a través de una estrategia para lograr una sola "fuente de verdad" para toda la información.

Estrategia Competitiva Analítica



Esta creación de valor permitirá la necesidad de modelos predictivos dentro de las empresas:





¿Qué es Analytics?



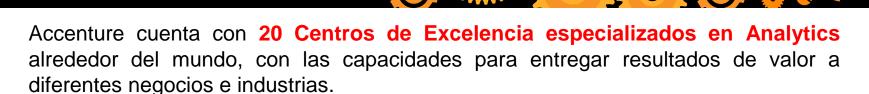
Podemos definir el término *Analytics* como el análisis de los datos hacia un modelo matemático avanzado, previsión y análisis estadístico para mejorar el desempeño de las organizaciones.

- La identificación de Analytics adecuados impulsa los resultados prioritarios en una organización.
- Las herramientas analíticas adecuadas y tecnologías que soporten los resultados permiten al modelo operativo del cliente ser más eficiente.
- El desarrollo de capacidades analíticas avanzadas sirve para que las organizaciones estén preparadas para estos tiempos de cambios en el entorno.
- Permiten construir el talento analítico adecuado, habilidades y visión para fortalecer el talento dentro de la organización.





Accenture Analytics



- +16,000 profesionales en Analytics ubicados en 20 Centros de Excelencia alrededor del mundo.
- +5,000 profesionales expertos en SAB BI y SAB BO.
- +3,000 profesionales capacitados en SAS, en áreas como Toma de Decisiones, Business Intelligence, Análisis Predictivos, entre otras.

- +500 científicos de datos enfocados a describir y predecir datos analíticos.
- Ofrecemos a nuestros Recursos Senior certificaciones en SAS, SAP, IBM, Oracle, entre otras tecnologías.



Propuesta de Solución



En conclusión, apoyemos a las compañías a incrementar su rentabilidad a través de acciones basadas en el análisis de información avanzado.



Data



Insights



Acciones

Ingresa tu CV en cvaccenture.com.mx



Accenture México



Accenture en México



@Accenture_MX





¡Muchas Gracias!