



TRABAJO DE INVESTIGACIÓN: ESTUDIO DE ARQUITECTURA "TRONO CARMONA"

Grupo 2: Cañete, Trono, Veschetti, Kildal y Moreno



ACTIVIDAD

La empresa se enfoca en el ámbito residencial, construcción de casas personalizadas y remodelaciones.

MISIÓN

Crear espacios únicos y funcionales, adaptados a las necesidades individuales de cada cliente, mediante un enfoque personalizado

VISIÓN

Se enfoca en clientes particulares que buscan construir su primera casa o remodelar una vivienda existente.



MERCADO

familias de clase media y alta en Buenos Aires que buscan construir su hogar o remodelar una vivienda existente

COMPETENCIA

estudios pequeños que se enfocan en el diseño personalizado y empresas de construcción más grandes que proporcionan una gama más amplia de servicios.



RESULTADOS FINANCIEROS

- Ingresos anuales: \$150M \$300M (varían según cantidad de proyectos).
- Tiempo de proyectos:

Construcción de casas: 1.5 - 2 años.

Remodelaciones: 8 meses.

• Variabilidad: Tamaño y complejidad de los proyectos afectan costos y tiempos de ejecución.

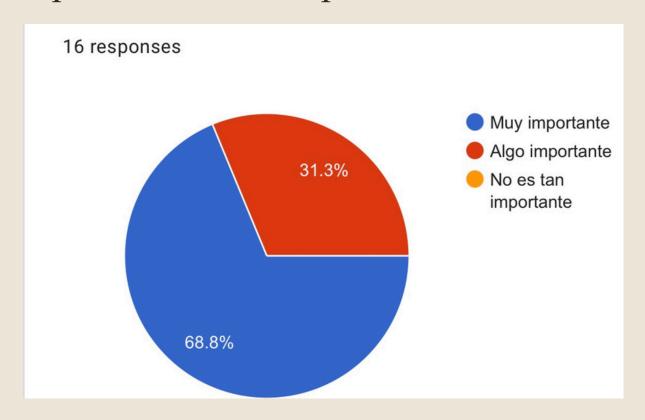
RESULTADOS DE ENTREVISTAS

- Uso de materiales tradicionales
- Cuellos de botella en la construcción
- Falta de herramientas tecnológicas

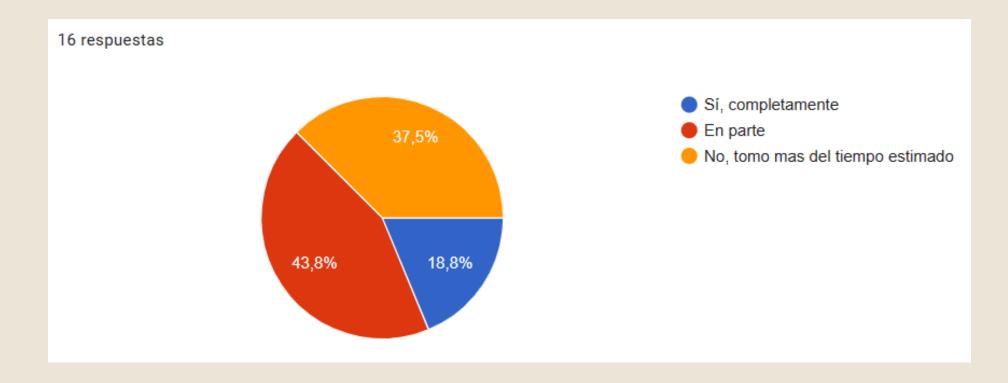


RESULTADOS DE LAS ENCUESTAS

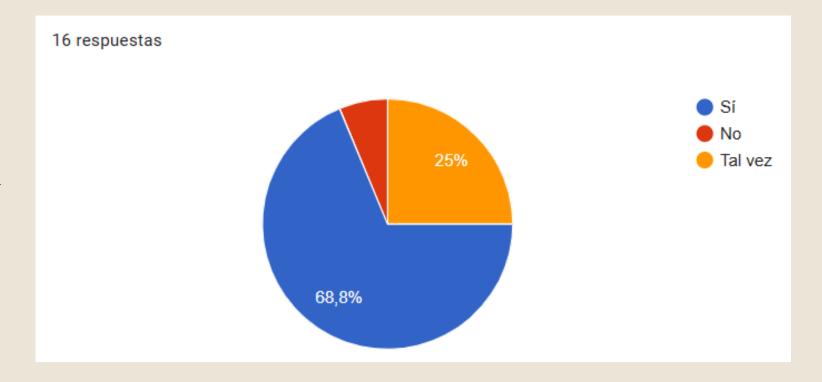
Importancia tiempo de construcción:



Cumplimiento del plazo informado:



Interes en nuevas tecnologías de construccion más rápidos y eficientes:



PRINCIPALES OKR'S

- 1. Expandir la oferta de construcción
- 2. Desarrollar casas utilizando impresión 3D.
- 3. Desarrollar casas con sistema Steel Framing.

OKR 1: clientes.

OBJETIVO KEY RESULTS

INICIATIVAS

Expandir la oferta de construcción

Incrementar 10% consultas

Captar al menos 1 nuevo cliente en los próximos 6 meses.

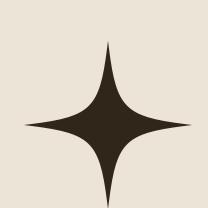
Crear un portfolio y publicarlo en los prox. 3 meses

Campaña de mkt.

Publicaciones en redes y sitios web.

Descuentos y promociones

Desarrollar una página web.



OKR 2: procesos internos.

OBJETIVO

KEY RESULTS

INICIATIVAS

Desarrollar casas utilizando impresión 3D.

Completar 1 proyecto en el próximo año

Investigación de ubicaciones adecuadas

Reducir el costo de materiales un 5%

Crear un equipo experto

Publicar al menos 3 artículos el prox. semestre

Identificar proveedores

Realizar entrevistas a miembros y clientes interesados



OKR 3: procesos internos.

OBJETIVO

KEY RESULTS

INICIATIVAS

Desarrollar casas utilizando sistema Steel Framing.

Ejecutar 1 proyecto en el próximo año

Reducir el costo de materiales un 5%

Publicar al menos 1 estudio de caso el prox. semestre

Identificar proyectos piloto y zonas de demanda

Crear una estrategia de promoción

Negociar precios con proveedores

Documentar el proceso de los proyectos

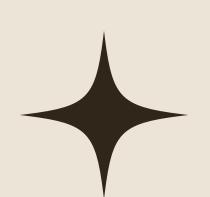
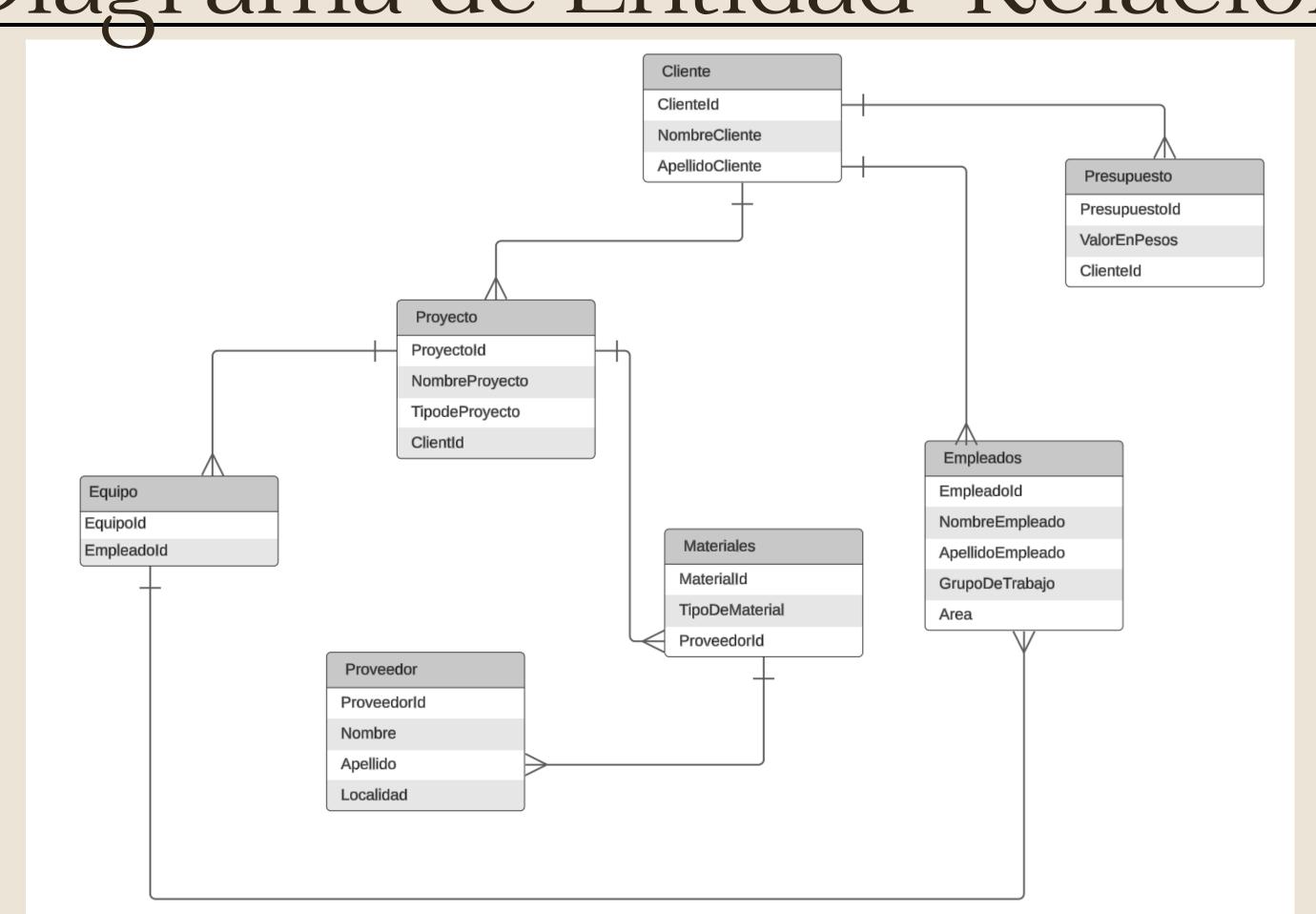


Diagrama de Entidad-Relación



DASHBOARD



SOLUCIONES PROPUESTAS OKR 1: EXPANDIR EL SEGMENTO

- Diseñar y diversificar la oferta
- Campaña de marketingCrear un Portfolio
- Alianzas estratégicas

MEDICIÓN:

- Número de consultas
- Tasa de conversión de consultas
- Nuevos clientes captadosNúmero de alianzas

SOLUCIONES PROPUESTAS

OKR 2: DESARROLLAR CASAS CON IMPRESIÓN 3D

- Proyecto piloto de vivienda 3D
- Equipo especializado
 Optimización de materiales
 Contenido promocional

MEDICIÓN:

- Costo de materiales
- Documentación del proceso
- Medir interacción/alcance

SOLUCIONES PROPUESTAS OKR 3: IMPLEMENTAR SISTEMA STEEL FRAMING

- Implementar proyectos piloto
- Equipo experto en Steel Framing
 Reducción de costos

MEDICIÓN:

- Costo de materiales
 Tiempos de ejecución/eficiencia

