

Nueva Herramienta

 SIIS




BiHealth
Inteligencia de Negocios en Salud



Revela y visualiza
INFORMACIÓN
valiosa para la toma de
DECISIONES

LA INFORMACIÓN ES EL NUEVO PETROLEO



“Los datos son valiosos, pero si no están refinados, en realidad no se pueden usar. Así como el petróleo debe transformarse en gas, plástico o productos químicos para crear una sustancia valiosa que impulse una actividad rentable, los datos deben desglosarse y analizarse para que tengan valor, deben convertirse en información”

En la actualidad, con la tecnología cada día avanzando, las empresas generan diariamente una gran cantidad de datos que al saber aprovecharlos permite tener una gran ventaja competitiva que genere estrategias hacia la rentabilidad y el crecimiento. El uso de los datos transformados en información y conocimiento para la toma de decisiones se convierte en una táctica importante llamada inteligencia de negocios. Esta herramienta revoluciona a las empresas que tienen dentro de su objetivo crecer y ser más competitivos.

En el campo de la salud se producen gran cantidad de datos relacionados tanto con la atención de pacientes y usuarios como de la gestión administrativa que acompaña a los procesos asistenciales. Aplicar los principios de la inteligencia de negocios orientará estratégicamente a las empresas del sector a tomar decisiones que mejoran la calidad de la atención, la eficacia, eficiencia, así como la seguridad del paciente en su ciclo de prestaciones de salud.

Según los modelos de contratación entre aseguradores y prestadores en nuestro Sistema de seguridad social en Salud, tanto unos como otros necesitan información y conocimiento relacionados con la productividad de los servicios, los costos de atención y fundamentalmente con los resultados de los procesos de atención. La reducción del gasto y análisis de costo / efectividad es vital para entender los eventos pasados y su relación con los eventos futuros con proyecciones cercanas a aumento de pacientes (aumento de facturación global), aumento del consumo de servicios intrahospitalarios, ambulatorios o procedimientos del día que permiten tener impactos directos y significativos en los negocios de la institución de salud.

El tercer punto de beneficio del BI es la mejora en la calidad de la atención y seguridad de los procesos para satisfacción final de los pacientes respecto a su morbilidad e impacto en su situación de salud.



DEFINICIÓN DE LA HERRAMIENTA



INTELIGENCIA DE NEGOCIOS EN SALUD – BIHEALTH es el nuevo producto de SOLTEC SALUD que recoge la experiencia y conocimiento de mas de 25 años en el sector, el uso por parte de muchos clientes satisfechos que nos han presentado continuamente las necesidades en información que requieren las instituciones de salud.

Durante años, nuestros clientes han manifestado la necesidad de contar con reportes gerenciales, indicadores, tableros de control, información grafica sobre la gran bodega de datos que generan los HIS – Hospital Information Systems. Los administradores hospitalarios necesitan convertir esos datos en información para la toma de decisiones.

BIHEALTH es un producto de INTELIGENCIA DE NEGOCIOS PARA EL SECTOR SALUD, que incluye reportes gerenciales, indicadores y dashboard completamente grafico sobre la productividad, rentabilidad de los servicios, gestión clínica, gestión del riesgo, gestión administrativa y financiera que manejan las instituciones prestadoras de salud y las EAPB en las aplicaciones HIS o ERP en salud.

BIHEALTH es una aplicación 100% WEB que se puede instalar de forma local y acceder vía Internet o se puede usar en la nube mediante el servicio SaaS que ofrece SOLTEC SALUD. Se trata, entonces, de un producto de BUSINESS INTELLIGENCE ESPECIFICO para INSTITUCIONES QUE PRESTAN O FINANCIAN SERVICIOS DE SALUD.

Es una aplicación RESPONSIVE que funciona nativamente en celulares, lo que permite al administrador Hospitalario tener control remoto sobre los procesos mas importantes de su institución y tomar decisiones estratégicas basada en información en tiempo real de su institución.



Instrumento de visualización y análisis.

Herramienta que simplifica gran volumen de información.

Revela información valiosa para la toma de decisiones.

Disminuye asimetrías de información al interior de las organizaciones.

Ayuda a tomar decisiones difíciles en negocios de salud.

Ayuda a reconocer los factores críticos de éxito.

Contribuye a la gestión adecuada de enfermedades.

CONOCE SUS MÓDULOS



ESTÁNDARES DE ATENCIÓN Y GESTIÓN CLÍNICA

Sistema de clasificación de pacientes (Categorías diagnósticas y comorbilidades).

Gestión del riesgo (análisis de pacientes atendidos).

Casuística Hospitalaria y creación de grupos de riesgo clínico.

Indicadores de Productividad Hospitalaria por grupos de riesgo clínico (GRC).

Indicadores de productividad Quirúrgica por GRC.

Indicadores de Atención en Urgencias/Ambulatorio por GRC.

Indicadores de Atención vs Indicadores Estandarizados Institucional.

Oportunidad de Atención en urgencias y servicios quirúrgicos.

PRODUCTIVIDAD / RENTABILIDAD

Control de Producción, facturación y Recaudo. (Gestión de cartera).

Producción y Facturación por Servicio. (Gestión de la producción).

Producción / Facturación por EPS. (Gestión de EAPB)

Producción / Facturación por tipo de contrato (Capita, Evento, PGP)

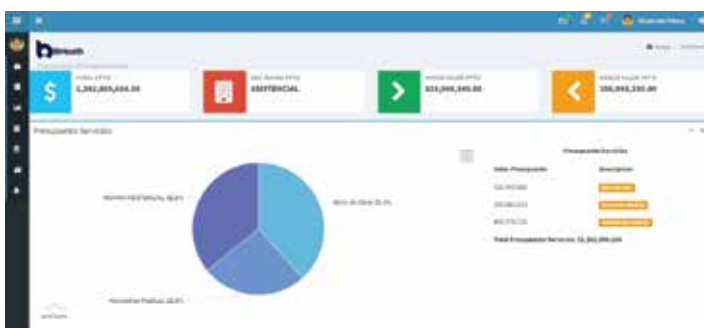
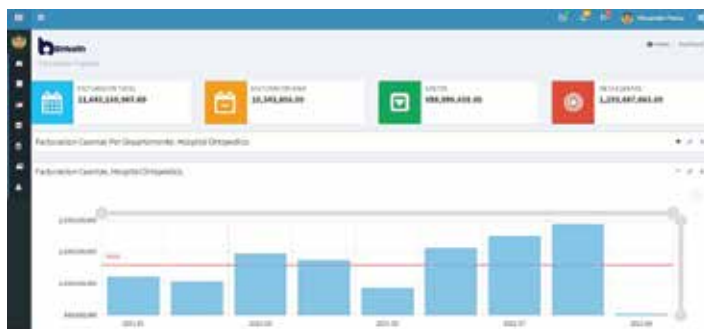
REPORTES DE LEY

Reporte de ley que las IPS deben presentar

Control de calidad de los reportes de ley.

Reporte de notificación obligatoria

Información sobre calidad de servicios.






AGENDA HOY UNA **PRESENTACIÓN**



CONTÁCTANOS

-  Carrera 39A # 5D-35 Cali, Colombia
-  Tel: +57 314-8628126
-  garojas@soltecsalud.com
-  www.soltecsalud.com

Un producto de
 Soltec Salud