



2 FAÇONS DE
AMÉLIORER VOTRE
EMPLOYABILITÉ

Un pas de plus pour obtenir l'emploi
de vos rêves dès aujourd'hui !



GB COMPANY

لجعل حياتك أفضل

FICHE FORMATION

MODALITÉS D'ACCÈS

- Renseigner et envoyer un dossier de candidature complet avant la date limite
- Participer à un entretien de positionnement
- Participer à un entretien de motivation en français suite aux résultats et à l'étude du dossier de candidature
- Renseigner et retourner un dossier d'inscription

PRÉREQUIS

Avoir 18 ans ou plus

Niveau Bac ou plus
ou Certificat de Qualification en Restauration

RYTHME DE LA FORMATION

Mode en alternance

DURÉE DE LA FORMATION

2 semaines
4 séances d'une heure chacune

TARIFS DE LA FORMATION

1989 DHS | 2989 DHS | 4989 DHS

CERTIFICAT

GB COMPANY

HYBRID MARKETING FORMATION COMMERCIAL GB COMPANY

Module 1 : Mise en Place

- Welcome Home
- Les Règles du Groupe et de l'Académie
- Les Offres
- Le Système de Commission

Module 2 : Générer vos premiers revenus

- Comment faire une publicité en ligne ?
- Comment Encaisser
- Comment Encaisser avec les Autres Méthodes
- Réalisez votre Facture GB COMPANY
- Signez son Contrat
- CGV et Impayés

Module 3 : Accédez aux lives de coaching

CE QUE VOUS APPRENDREZ

- ✓ Qu'est-ce que le closing ?
- ✓ Qu'est-ce que l'advertising ?
- ✓ Adapter un système d'attraction automatisé
- ✓ Maîtriser les techniques de marketing et les différents outils pour optimiser votre campagne publicitaire
- ✓ Adopter une stratégie de communication efficace
- ✓ Mettre en pratique des stratégies de vente rentable
- ✓ Automatiser votre système de coaching
- ✓ Trouver des prospects



GB COMPANY

لجعل حياتك أفضل

FICHE FORMATION

MODALITÉS D'ACCÈS

- Renseigner et envoyer un dossier de candidature complet avant la date limite
- Participer à un entretien de positionnement
- Participer à un entretien de motivation en français suite aux résultats et à l'étude du dossier de candidature
- Renseigner et retourner un dossier d'inscription

PRÉREQUIS

Avoir 18 ans ou plus

Niveau Bac ou plus
ou Certificat de Qualification en Restauration

RYTHME DE LA FORMATION

Mode en alternance

DURÉE DE LA FORMATION

2 semaines
4 séances d'une heure chacune

TARIFS DE LA FORMATION

1989 DHS | 2989 DHS | 4989 DHS

CERTIFICAT

GB COMPANY

HYBRID CLOSING FORMATION COMMERCIAL GB COMPANY

Module 1 – La Clientélisation

- Qu'est-ce que le Closing ?
- Différences entre vendeur et closeur
- Clientélisation
- 10 Min Call

Module 2 – Le Closing

- Mécanismes de la Persuasion
- Systemes de performance
- L'Entonnoir de Ventes
- Les 2 C
- Diagnostique – 5W (Partie 1)
- Diagnostique – 5W (Partie 2)
- Diagnostique – 5W (Partie 3)
- Le Comment
- Le Closing
- Le Follow up

Module 3- Les Objections

- Objection: "C'est trop cher"
- Objection: "Je vais réfléchir"
- Objection: "Je vais en parler à mon conjoint"
- Objection: "Qu'est-ce qui me garantit des résultats"
- Objection: "J'ai pas l'argent maintenant"
- L'objection qui vous tue

Module 4 – Techniques Avancées

- Faire dire "Oui"
- Prospect Froid / Chaud
- La Psychologie Inversée
- La Tonalité
- Le Pansement
- Le sandwich
- Les Préjugés
- Les Questions Fermées
- La Puissance du Silence

Module 5 – Comportement Humain

Module 6 – Accès aux lives de coaching (expert)

Les informations sur cette fiche sont données à titre indicatif
et ne constituent pas un engagement contractuel de GB COMPANY
En Juin 2023 les tarifs passeront à 4989 DHS | 9989 DHS | 19989 DHS



GB COMPANY

لجعل حياتك أفضل

WWW.GBCOMPANY.ORG