

# Test kwalifikacyjny dla kandydatów na stanowisko Programista baz danych



2015-05-20

Logic Systems sp. z o.o. Ul. Waly Piastowskie 1/1104 80-855 Gdansk, Poland www.logicsystems.com.pl

## 1 Wstęp

Poniższy test jest skierowany dla kandydatów na stanowisko programisty baz danych w firmie **Logic Systems sp. z o.o.** 

## 1.1 Przygotowanie

Aby rozwiązać zadanie należy mieć przygotowany:

1. dostępny serwer baza danych MySQL

Na serwerze bazodanowym należy utworzyć tymczasową bazę, utworzy strukturę uruchamiając skrypt test\_schema.sql oraz wstwić testowe dane uruchamiając skrypt test\_data.sql.

### 1.2 Zasady

- 1. Wszystkie zadania należy wykonywać całkowicie samodzielnie
- 2. Czas na realizację zadania jest **nieograniczony**, należy jednak podać orientacyjny czas wykonywania zadania
- 3. Można korzystać z dowolnych materiałów (literatura, www)
- 4. Nie wszystkie zadania muszą zostać rozwiązane (oprócz zestawu 1, który musi być wykonany w całości poprawnie)
- 5. Jeżeli w zadaniu są jakieś niejasności i/lub zostały poczynione jakieś założenia należy umieścić taką informację w odpowiedziach

## 1.3 Kryteria oceny

- 1. Poprawność kodu i wyników
- 2. Odporność na błędy (sytuacje wyjątkowe, niepoprawne dane itp.)
- 3. Czytelność i elastyczność kodu

## 2 Testowa baza danych

Baza danych przechowuje dane o zleceniach pewnej firmy.

#### Klienci

Przechowuje listę klientów firmy.

- klient id identyfikator klienta
- nazwa nazwa klienta
- segment oznaczenie segmentu klienta (klienci dzieleni są na segmenty)
- miasto\_id miasto siedziby klienta

#### Miasta

Słownik miast realizacji zleceń oraz siedzib klientów. Miasta grupowane są w obszary działania firmy.

- miasto\_id identyfikator miasta
- nazwa nazwa miasta
- populacja populacja miasta, jeżeli znana, jeżeli nie wartość null
- obszar\_id identyfikator obszaru do którego należy miasto

#### Obszary

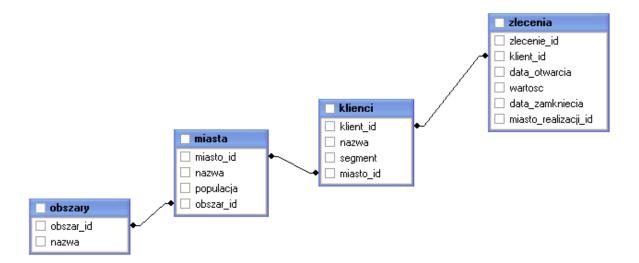
Słownik obszarów działania firmy

- obszar id identyfikator obszaru
- nazwa nazwa obszaru

#### **Zlecenia**

Przechowuje zlecenia firmy

- zlecenie id identyfikator zlecenia
- klient\_id identyfikator klienta zlecenia
- data otwarcia data otwarcia zlecenia
- wartosc wartość zlecenia
- data\_zamkniecia data zamkniecia zlecenia
- miasto\_realizacji\_id miasto w którym zrealizowano zlecenie



## 3 Zadania

Utworzyć szereg zapytań SQL prezentujących poszukiwane dane.

Uwaga: odpowiedź nie musi składać się z jednego zapytania, można korzystać z widoków bazodanowych.

### 3.1 Przykład

0.1 Ilości klientów w segmentach Kolumny: segment, ilość klientów

### 3.2 Zestaw 1

#### 1.1 Sprzedaż w latach

Wartość sprzedaży w kolejnych latach (wg daty otwarcia)

Kolumny: rok, wartość zleceń

#### 1.2 Ranking obszarów latami

Ranking obszarów pod względem sprzedaży w poszczególnych latach Kolumny: rok, obszar, sprzedaż, ilość zleceń

#### 1.3 Miasta z największą sprzedażą w obszarze

Miasto z największą sprzedażą w swoim obszarze (dla każdego obszaru jedno miasto) Kolumny: obszar, miasto

#### 3.3 7estaw 2

#### 2.1 Zlecenia poza obszarami miastami

Lista miast oraz ilość i wartość zleceń w których zostały zrealizowane zlecenia poza obszarem klienta. Kolumny: miasto, ilość zleceń, wartość sprzedaży

#### 2.2 Liderzy segmentów

Lista liderów segmentów (liderem jest klient z największą sprzedażą w swoim segmencie). Lista powinna zawierać procent jaki stanowi sprzedaż klienta w sprzedaży w całym segmencie.

Kolumny: segment, lider, procent rynku

#### 2.3 Sprzedaż w segmentach

Lista segmentów, a dla każdego wartość sprzedaży w latach 2004 i 2005, bezwzględny wzrost sprzedaży (spadek), procentowy wzrost.

Kolumny: segment, sprzedaż 2004, sprzedaż 2005, wzrost, procentowy wzrost

#### 3.4 7estaw 3

#### 3.1 Uciekający klienci

Lista klientów którzy nie korzystali z usług przez ostatni rok. Brani pod uwagę mają być jedynie ci klienci dla których sprzedaż wyniosła minimum 30% średniej sprzedaży segmentu do którego należeli. Lista ma być sortowana wg sprzedaży klienta (od największej).

Kolumny: klient, sprzedaż klienta, rok opuszczenia

#### 3.2 Najrentowniejsi klienci wg dnia pracy

Lista klientów których średni przychód dnia pracy na jego zleceniach przekracza średni przychód dnia pracy wszystkich zleceń w danym segmencie.

Średnia jest średnią z średniego dziennego przychodu wszystkich dni wszystkich zleceń klienta. Nie jest to sprzedaż wszystkich zleceń podzielona przez sumaryczną liczbę dni wszystkich zleceń, przychody dni każdego zlecenia traktowane są niezależnie.

Kolumny: klient, segment, średni przychód dnia klienta, średni przychód dnia segmentu

#### 3.3 Dni pracujące obszarów

Lista obszarów oraz ilość dni w roku w których realizowane są zlecenia w kolejnych latach. Jeżeli obszar miał w danym dniu kilka otwartych zleceń dzień jest liczony jako jeden W tym zadaniu można utworzyć tabelę pomocniczą w której można wyliczać uprzednio niezbędne statystyki.

Kolumny: obszar, rok, ilość dni