远大前程

汽车"经济压舱石"作用显现 智能新能源汽车加速产业变革

文/本报记者 尹丽梅

从汽车产业发展的视角来看,2022年是极不平凡的一年。2022年,中国汽车工业经历了疫情冲击,芯片短缺、动力电池原材料涨价等不利因素的影响,不过,即便处在多重考验之下,中国汽车产业仍然展现出了顽强的韧性。

2022年12月27日,中国汽车工业协会(以下简称"中汽协")发布2022年1月至11月汽车制造业数据情况。根据中汽协整理的国家统计局数据,2022年1月至11月,汽车制造业利润4763.0亿元,同比增加0.3%,增速高于规模以上工业企业3.9个百分点,占规模以上工业企业利润总额的比重为6.2%。可以看到,2022年1月至11月,我国汽车制造业利润实现同比小幅增长。

"2022年以来,我国汽车产业经受住了供给冲击、需求收缩以及预期减弱三重压力的考验。中汽协数据显示,2022年前11个月,中国汽车销量达到2430.2万辆,同比实现了3.3%的正增长,新能源汽车以及汽车出口再创新高,中国汽车品牌乘用车份额持续提升,中国汽车产业以强大的韧性发挥了经济'压舱石'的作用。"近日,在"2022中国汽车产业高质量发展论坛"上,中汽协副秘书长柳燕表示,中国汽车产业正处于从"跟随"向"引领"跨越的关键阶段。

当前,中国车市正处于百年未 有之大变局,产业变革加速,电动 化、智能化为汽车行业发展注入了 强劲动能。

根据中汽协 2022 年 12 月中旬 发布的统计数据, 2022 年 1 月至 11 月, 我国新能源汽车产销分别完成 625.3 万辆和 606.7 万辆, 同比均增长 1 倍, 市场占有率达 25%。 2022年 11 月, 我国新能源汽车继续保持快速增长,产销分别达到 76.8 万辆和 78.6 万辆, 同比分别增长 65.6%和 72.3%, 市场占有率达到 33.8%。

随着汽车产业价值链在变革期被重塑,汽车市场已经进入一个由电动化+智能化定义的全新发展周期。"在汽车板块,比亚迪已形成王朝、海洋、腾势以及高端品牌仰望组成的多品牌矩阵,并将在2023年推出一个极具专业性、个

性化的全新品牌。"近日,比亚迪汽车品牌及公关事业部总经理李云飞对《中国经营报》记者分享了比亚迪对于新能源汽车赛道的战略布局新动向。

一个较为普遍的看法是,智能 网联汽车是未来汽车产业决胜下 半场竞争的关键。北汽新能源公 关总监王刘芳对记者表示,"在汽 车智能网联和自动驾驶技术的发 展中,软件成为未来汽车智能化的 基础。随着市场进入存量竞争,主 机厂和供应商共同构建生态圈,加 快技术创新的同时抢夺价值高地, 软件定义下的智能网联汽车将成 为车企乃至整个产业链转型突破 的关键赛道。"

数据已成汽车产业新命脉

在汽车行业加快转型的背景下,近年来,相关车企加大布局力度,抢占优质赛道,以期在未来的竞争中占据有利位置。记者注意到,今年以来,政策加大对智能网联汽车产业的支持力度,智能网联正在重塑汽车产业价值链体系。

"2022年一个明显的变化是高阶自动驾驶已开始逐步落地。与此同时,伴随着L2+级领航辅助驾驶的量产落地,越来越多的企业开始将'用户体验'作为一个重要的衡量标准,企业开始用体验去定义软件,用软件来定义汽车。"地平线智能驾驶产品规划与市场总经理吕鹏告诉记者,智能汽车要想真正实现普及,就不能只局限在高端市场上,为广大消费者提供普惠型智能汽车产品才是行业应该努力的方向。

值得注意的是,伴随着汽车智能化的加速发展,行业预计,数据规模也将可预见地极速扩大,包括数据在内的软件价值正上升至越来越重要的地位。

"软件正在定义汽车。软件所产生的数据对于未来汽车来讲非常重要,随着智能化的不断提升,数据也会不断地产生,而数据涉及非常多的应用层面。"利氪科技创始人兼总裁惠志峰对记者表示,数据对于移动出行非常重要,无论是从目前的传统驾驶场景来看,还是从未来的智能驾驶角度来看,数据的保存和使用,都将是不可或缺的一环。



随着汽车产业价值链在变革期被重塑,汽车市场已经进入一个由电动化+智能化定义的全新发展周期。

在亚马逊云科技汽车行业总监杭瑜峰看来,数据能够为汽车行业带来巨大的价值。未来,在智慧出行行业,数字化技术在"云、管、边、端"这四大层面将进行选代和多维升级。"我相信,云端一定是未来智慧出行行业升级通道中的一环,智慧出行中的一部分功能和设想将以云端为基石搭建,主机厂、自动驾驶厂商、底盘厂商应与云计算厂商携手合作,把'云、管、边、端'四大块打通,构建起一些新的发展模式,推动汽车出行行业的发展。"

智能汽车被认为是汽车行业 真正的游戏规则改变者,为汽车产业提供了前所未有的新机遇。王刘芳认为,如果说2022年是智能网 联电动汽车的元年,那么2023年将 看到智能网联电动汽车如雨后春 笋般地涌现,不断地走入千家万户。"巨变才刚刚开始,未来已来, 大家都需要做好准备"。

新能源汽车成增长"主引擎"

2022年中国车市最大的亮点是新能源汽车的发展。根据中汽协的数据,2022年1月至11月,我国新能源汽车的市场占有率已经达到25%。这一数字已超越《新能源汽车产业发展规划(2021—2035年)》中明确的"在2025年新能源汽车市场渗透率达到20%"的目标。

国内汽车行业一个越来越明显的趋势是,燃油车市场空间逐渐萎缩,新能源汽车发展已成为推动车市增长的"主引擎"。

"我国新能源汽车经过10余年的发展,已经形成引领全球汽车产业转型升级的新优势。新能源汽车的快速发展,对燃油车生产企业提出了严峻挑战。这两年新能源汽车快速增长,每年减少几百万辆燃油车的产销,汽车行业的产业变

革势在必行。"工信部原副部长苏 波在第七届中国制造强国论坛上 表示,相关企业要有紧迫感,绝不 能再等待观望。一定要保持战略 定力,紧紧抓住汽车新赛道的新机 遇,完善相关政策措施,充分发挥 领先优势,加快新能源汽车发展, 推动我国汽车行业实现弯道超车, 尽快建成汽车强国。

如何使新能源汽车保持高质量发展,是行业备受关注的话题。 在王刘芳看来,良好的客户体验无疑是个中关键。"电动车冬季掉电,往往是车主最为担心的问题。对于这个问题,北汽新能源已经通过全气候电池技术实现了突破,我们的电池在冬季的功率仍能保持在90%以上。"

除了续航里程衰减难题,我国 新能源汽车的发展还面临一些新 的考验。

清研精准联合创始人兼CMO

括,智能网联汽车、新能源二手车交易,如何评估残值?投了保险之后,一旦发生事故,应如何去评判?譬如,如果一辆新能源汽车安装了AEB自动紧急制动,一旦发生事故,责任主体是驾驶员、车企还是相关零部件的供应商?新能源汽车的发展,带来了很多我们以前完全没有意识到的问题,有些可能是法律问题,有的是道德层面的问题。这些问题不仅需要汽车行业站出来,也需要包括法律界、保险

陈超对记者表示:"这些考验包

值得一提的是,业内认为,2023 年我国新能源汽车有望延续高增长态势。华创证券预计,2023年新能源乘用车批发销量为989万辆,同比增长51%,渗透率将提升至40%。中汽协预计,2023年新能源汽车将达900万辆,同比增长35%。

界和一些制定法律法规的相关机构、

权威专家等共同来探讨应对之策。"

自主品牌市场份额超50%背后:新能源汽车全面发力 自主车企格局生变

文/本报记者 尹丽梅

若将时间线拉回至两年前,业内鲜有人预料到,2022年自主品牌汽车将在中国车市中占据半壁江山。彼时,中国品牌汽车的市场份额曾跌至2006年以来的最低水平:2020年自主品牌市场份额仅为38.4%。即便是将时间线拉长十年,自主品牌的市场占有率也从未达到过50%,而是多年徘徊在40%的水平线。

进入2022年,自主品牌的市场份额几乎是一路攀升,风头无两。根据中国汽车工业协会(以下简称"中汽协")12月20日发布的统计数据,2022年11月,中国品牌乘用车销售112.9万辆,同比增长9.8%,占乘用车销售总量的54.4%,市场占有率较2021年同期提升7.6个百分点。2022年1月至11月,中国品牌乘用车共销售1047.9万辆,同比增长24.2%,占乘用车销售总量的49.2%,市场占有率比上年同期提升5个百分点。

在这样的背景下,延续多年的 以长安汽车、吉利汽车、长城汽车组 成的"自主三强"市场格局被打破,作 为今年车市最大的亮点,比亚迪或将 稳坐2022年自主车企销量头名。

在乘联会披露的狭义乘用车 零售销量 TOP15 榜单中,2022 年 1月至11月,比亚迪、吉利汽车、长 安汽车、长城汽车、奇瑞汽车分别 以 158.09 万辆、110.83 万辆、110.65 万辆、71 万辆、63.53 万辆成为自主 品牌阵营"五强"。

多位业内人士在采访中告诉《中国经营报》记者,凭借在电动汽车领域建立起来的技术创新、商业模式、产业生态等先发优势,自主品牌的崛起再次按下了"快进键",我国车市的竞争格局正在重构。可以预见,掌握着新能源汽车市场主要份额的自主品牌市场份额将继续增长。

自主品牌占"半壁江山"

与合资车企遭遇重挫相反, 2022年以来,自主车企整体表现强势,市场份额持续维持高位。

根据中汽协近日披露的统计数据,11月,中国品牌乘用车市场占有率延续了不断提升的态势,本月份额继续超过50%达54.4%,前11个月累计份额接近50%。

记者梳理发现,2006年至2021年,中国品牌乘用车年度市场份额最高未超过45.6%。而在2022年11月,根据中汽协数据,中国品牌乘用车市占率已经逼近55%,已占据中国乘用车市场半壁江山。

"自主品牌经历国内竞争的洗礼,品牌实力显著增长,近几年车型表现强势,市场份额持续提升。根据我们统计的汽车之家数据,头部自主品牌新车上市积极,当年上市的新车/改款数量,在2019年至

2022年间,稳定在58款左右,较 2015年至2018年区间(32~43款) 提升显著。并且新车人门款指导 价也持续上行,销量结构持续改 善。"2022年12月21日,国盛证券 在最新发布的研报中如是表述。

全国乘用车市场信息联席会秘书长崔东树表示,自主品牌在新能源市场和出口市场方面获得明显增量,头部传统车企转型升级表现优异,比亚迪、吉利、长安、奇瑞等主流车企品牌份额提升明显。

根据乘联会披露的统计数据, 2022年11月新能源车厂商批发渗透率35.9%,较2021年11月19.9%的渗透率提升16个百分点。11月,自主品牌新能源车渗透率51.9%;豪华车中的新能源车渗透率40.6%;而主流合资品牌新能源车渗透率仅有5%。

记者注意到,在2022年1月至11月的新能源狭义乘用车厂商零售销量排名TOP15榜单中,有11家都是自主品牌车企。其中,比亚迪凭借超157.6万辆的累计销量独占鳌头,吉利汽车、广汽埃安、奇瑞汽车、长安汽车、哪吒汽车、长城汽车、理想汽车、小鹏汽车、蔚来汽车、零跑汽车的累计销量均超10万辆。

而在出口方面,乘联会统计口 径下的11月乘用车出口(含整车与 CKD)25万辆,同比增长54%,环比 下降4%。值得关注的是,11月,自 主品牌出口达到19万辆,同比增长 52%,环比增长1%;合资与豪华品牌出口6.2万辆,同比增长60%。

"无论是在新能源汽车方面还是在出口方面,自主品牌的表现均为其市场份额的持续提升提供了强劲的支撑。"一位资深业内人士告诉记者,持续不断的技术研发与丰富的产品布局,以及新能源转型响应积极,是自主品牌市场份额不断提升的重要原因之一。

阵营格局生变

长期以来,在自主品牌阵营, 长城汽车、吉利汽车、长安汽车并称"自主三强"。进入2022年,这一 格局已然生变。

根据乘联会披露的数据,在11 月狭义乘用车零售销量 TOP15 榜 单中,当月,比亚迪的零售销量为 21.76 万辆,同比增长125.1%,超越 一汽-大众和上汽-大众销量之和, 问鼎销量榜首。而在2021年11 月,比亚迪仅以9.7 万辆的成绩位 居榜单第五。2021年1月至11月, 比亚迪累计销量仅为62.59 万辆, 位列榜单第13位。

在2022年11月狭义乘用车零售销量TOP15榜单中,吉利汽车以12.64万辆的销量成绩紧随其后,力压一汽-大众位居榜单第二。一汽-大众则以11.66万辆的成绩位于榜单第三。长安汽车、长城汽车、奇瑞汽车分别以10.15万辆、5.82万辆、5.42万辆,位于榜单第4、

第9、第11位。

从2022年1月至11月的销量数据来看,比亚迪、吉利汽车、长安汽车、长城汽车、奇瑞汽车成为自主品牌阵营"五强"。

可以看到,自主品牌阵营的座次已经重新调整。较为明显的趋势是,比亚迪将稳坐自主车企销量冠军宝座,并有望追赶一汽-大众。截至11月,一汽-大众的累计销量为159.87万辆。

相较于上半年,吉利汽车的排名有所上升,从2022年上半年的第4名,上升到了第3名,将长安汽车甩在了身后,在自主品牌中仅次于比亚迪。不过,目前,吉利汽车与长安汽车之间仅有0.18万辆的差距,2022年全年二者之间的排名座次尚存在悬念。

与上半年相比,长城汽车的位次也有所上升,从2022年上半年的第10位上升至第9位。奇瑞汽车则从2022上半年的第9名,下降至榜单第13名。

从2022年1月至11月的销量数据来看,在自主品牌目前的"五强"格局中,长城汽车与奇瑞汽车稍显掉从。

记者注意到,为了更好地去应对目前面临的竞争环境,以及为了更好地集中优势资源,强化战略协同,建立更清晰、差异化的品牌定位,长城汽车近日宣布,将对旗下所有整车品牌进行整合。

"调整后,欧拉和沙龙、魏牌和

坦克均将采用双品牌运营的模式,可以理解为1套渠道、1.5套组织、2个品牌,进一步集中优势资源,全面提升运营效率和协同。更好应对2023年更趋激烈的竞争,做好全球化、高端化、新能源。"长城汽车副总裁傅小康对媒体记者表示。

与此同时,2022年11月,奇瑞汽车在社交平台公告称,奇瑞集团根据战略规划和经营需要,进一步整合自主乘用车业务。奇瑞、星途、捷途三大品牌将聚焦各自定位,强化协同,一体化经营,共同做强自主乘用车板块。

"我们要面向新赛道来构建技术优势,未来几年我们会集中投放 19 款全新的智能电动产品,同时还将加码对火星架构、鲲鹏动力、雄师智能、银河生态四大核心领域技术的建设,以及推动全球化的发展。"近日,奇瑞控股集团有限公司副总经理王琅在2022全球智能汽车产业峰会上表示。

值得注意的是,通过对新能源 汽车进行持续加码投入,以比亚迪、 吉利汽车、长安汽车、长城汽车、奇 瑞汽车为代表的自主品牌汽车的表 现持续向好,推进我国自主品牌迈 向新高度。然而,多位受访人士表 示,在自主品牌市场份额持续攀升、 市场竞争日趋激烈的背景下,自主 品牌也面临着持续向上发展的考 验。接下来,继续推动品牌成长,持 续提升品牌竞争力是竞争的关键。