TMT C1

ChatGPT爆火 中资厂商下注跟进

本报记者 秦枭 北京报道

近期,推出仅仅两个月的Chat-GPT在AI领域引起了不小的"混 乱"。国外,谷歌、Meta、微软等科技 巨头均在该领域积极布局:国内, ChatGPT成为A股追捧的对象,汉

王科技(002362.SZ)、万兴科技 (300624.SZ)、佳都科技(600728. SH)等多家上市公司都宣布增加 ChatGPT 相关概念,截至2023年2 月2日收盘,A股30余只人工智能概 念股均出现上涨。其中,汉王科技 已连收4个涨停板。

曾经被"玩坏"Siri,打败围棋选 手的 AlphaGo 都曾被看做 AI 领域 划时代的应用,但其热度随着时间 的推移,很快消失殆尽,近期大火 的ChatGPT又能在AI领域泛起多 大的涟漪?

多位业内人士在接受《中国经

营报》记者采访中表示, ChatGPT 不单单是一个产品,它是一种技术 进步方向,人工智能在自然语言处 理领域已经从智能音箱的娱乐对 话,转向更高智能水平的解决实际 问题,但这并不代表社会已进入强 人工智能的爆发期。

为什么是 ChatGPT?

ChatGPT 受到广泛认可的最重要原因还是其技术的迭代创新。

ChatGPT由人工智能公司 OpenAI训练与开发的一款聊天机 器人,于2022年11月30日上线。 ChatGPT一经面市,其用途便被广 泛地开发,有人用其写作文,有人用 其作诗、作画,甚至有人让其写代 码。由于其富有趣味性,上线5天, ChatGPT的用户即突破100万。

近日,瑞银发布研究报告称, 截至 2023 年 1 月 ChatGPT 月活跃 用户估计已达1亿,成为历史上用 户增长最快的消费者应用。该报告 援引分析公司 Similar Web 的数据 称,1月,全球每天约有1300万独立 访问者使用 ChatGPT, 是 2022 年 12 月的两倍多。

Co-Found 创投 Co-Found 智 库秘书长张新原对记者分析道, ChatGPT之所以如此火爆,原因是自 然语义和对话式搜索功能使得它可 以更精准地获取相关信息,更人性化

的对话语言和内容极大地提升了用 户的互动体验,另外ChatGPT还可 以通过更为复杂和精准的算法进行 深度学习和训练人机之间的对话,高 度模拟真实的人类对话,从而更贴近 人性化,更容易被用户所接受。

独立国际策略研究员陈佳则认 为: "ChatGPT 从最初切入社交网 络获取人际高频交流信息开始,其 算法优化就随着全球算力暴涨以及 移动互联社交网络爆发而得到极大 强化,从最初被动式的简单搜索匹 配逐渐成长为主动的深度学习并具 备了相当的自主创造性。"

事实上,ChatGPT 受到广泛认可 的最重要原因还是其技术的迭代创新, 其引入了新技术 RLHF(Reinforcement Learning with Human Feedback),即基于人类反馈的强化学习。

实际上,除了ChatGPT之外, 目前市面上的人工智能语言模型并

不罕见,谷歌的BERT模型、阿里巴 巴的PLUG模型、能够采用拟人化 方式和用户自由对话的 Character. AI等已面世许久。相关的产品也 是层出不穷,谷歌的自然语言平台 LaMDA早在2021年5月的开发者 大会上便初次亮相,2022年谷歌又 发布了LaMDA2。

除此之外,作为AI文本生成工 具,国外一家人工智能公司推出并 以公司名命名的Jasper可以基于一 个简单的短语或提示,创建出数百 个单词的文本。与 ChatGPT 一样, Jasper 也使用自然语言处理来生成 类似人类的响应。Jasper 甚至使用 与 ChatGPT 相同的语言模型,还 可以检查语法和剽窃,并在50多 种不同的模板中编写,其可自动生 成Instagram标题,编写TikTok视频 脚本、广告营销文本等内容。

即便如此, ChatGPT 却率先火

爆。究其原因,张新原认为,相比于 其他AI聊天机器人,ChatGPT更侧 重对话式搜索,在搜索精准度上较 其他AI聊天机器人有更高的优势, 同时还具有语义理解的功能,使得 其更能够满足用户的真实需求和理 解用户的真实意图后反馈出更符合 实际情况的对话内容。

浙江大学国际联合商学院数字 经济与金融创新研究中心联席主 任、研究员盘和林向记者解释道:



ChatGPT代表的强人工智能已经 发展到令人惊叹的地步,当然这也 同时激发了另两大类 ChatGPT 的 应用需求,一是利用 ChatGPT 的算 法机制来反向判定一篇论文是否有 过ChatGPT拟合生成的痕迹;二是 利用 ChatGPT 来深化拓展人类思 维能力。这两种衍生性 ChatGPT 需求恰恰体现了出来两种截然不同 的对待强人工智能的主流态度——

来打败魔法,另一种是考虑生态平 衡取长补短服务全人类福祉,孰优 孰劣需要实践经验。

救"。2023年2月1日,其宣布推出 名为AI文本检测器(AI Text Classifier)的新工具,来辅助辨别文本到 底是人类编写的,还是AI编写的。



巨头追捧

在中文环境中,ChatGPT尚未能升级反馈出类似英文环境中 如此高效的效果。

虽然 ChatGPT 问题正在随 着其热度骤增,但难挡科技巨 头与各路资本对其的追捧。

近日,微软宣布已与OpenAI扩大合作伙伴关系,微软将 向后者进行一项为期多年、价 值数十亿美元的投资,以加速 其在人工智能领域的技术突 破。谷歌也不甘人后。据报 道,谷歌正在测试新的人工智 能聊天产品,甚至有可能对未 来的公开产品发布计划产生影 响,其中包括新的聊天机器人 以及与聊天机器人相融合的全 新搜索引擎界面。

在国内,连续收获4个涨停 板的汉王科技在投资者互动平 台表示,机器人是人工智能的 终极形态之一,作为人工智能 领域的领先企业,现阶段在三 个条线已有相关的技术储备及 初步产品;涨超17%的初灵信息 在投资者互动平台上表示,公司 的智能对话平台是基于人工智 能技术,以Chatbot 聊天机器人 方式面向用户提供多媒体智能 应答服务,已拥有AI智能客服、 智能外呼、文本机器人等成熟应 用。此外,有消息称,百度将于 2023年3月推出类似OpenAI旗 下ChatGPT的人工智能聊天机 器人服务。

陈佳认为,中资科技厂商 近期在大量发力ChatGPT代表 的强人工智能已是市场大势,

百度等企业近期股价狂飙就是 一个例证。从目前公开数据来 看,中资厂商在狭义的强人工 智能领域距离全球最顶级竞争 对手还有不小差距,尤其是基 础研发投入和全面创新能力需 要迎头赶上。

不过,张新原认为,国内研 发能力,尤其是百度的人工智 能、深度学习等技术足以支撑替 代ChatGPT的AI聊天机器人的 中文环境的开发和商用,目前国 内各大厂商,高校和研发机构其 实已经积累了大量的研究成果, 国内AI聊天机器人的技术也是 在不断创新和突破的。

对此,洛克资本副总裁史松 坡对记者表示,在中文环境中, ChatGPT尚未能升级反馈出类 似英文环境中如此高效的效 果。如果百度能得到国内监管 部门的认可,推出ChatGPT应 用,同时解决信息获取的合法性 问题,就有可能开辟新的天地。

陈佳总结道:"中资科技企 业在强人工智能的应用场景开 发领域独具全球优势,依赖于 国内庞大的社交网络和全球第 一的活跃网民基础,百度、腾 龙头还为时尚早。

问题隐现

ChatGPT大规模商用的风险主要来自数据泄露、隐私侵犯、知识产权和版权保护等方面。

ChatGPT 在火爆的同时,抄 袭、版权等问题也将随之而来。

近期,美国的在线课程网站 Study.com向1万名18岁以上的学 生发起调查,询问他们使用ChatG-PT的情况,结果竟然有89%的学生 表示自己会使用 ChatGPT 完成作 业,还有48%的学生用它完成测验, 53%的学生用它写论文,22%的学生 用它生成论文大纲。

这导致纽约市不得不以"担心 对学生学习的负面影响"以及"对内 容的安全性和准确性的担忧"为由 颁布了ChatGPT禁令,无论是老师 和学生,都不能通过公立学校的网 络和设备使用 ChatGPT。在法国 顶尖学府之一的巴黎政治学院, ChatGPT也被禁用。

陈佳认为,从最新数据反馈

来看,目前欧美高校传统教学项 目中学生自主性论文的创作内 核几乎已经被 ChatGPT 全面攻 破,尤其是文科类项目。各种案 例中 ChatGPT 按照学生要求撰写 论文大多段落简洁、逻辑分明、例 证丰富且结构严谨,最为关键的是 这种论文可以突破传统学术查重 系统。最终欧美不少名校要么 宣布 ChatGPT 为作弊违规,要么 取消了传统的小论文评测指 标。这类事件不断在全球发酵, 敲响了来自欧美教育界和技术 伦理界的警钟。

"尽管科技类论文被 ChatGPT 侵蚀的案例目前不算多,但随着 ChatGPT 分析能力指数级的爆发, 未来很难避免作者利用 ChatGPT 去伪造实验数据和篡改实验结果。 单凭目前的审稿人肉眼以及老式学 术证伪系统已经很难分辨论文本身 是否抄袭。"陈佳补充道。

对此,张新原表示,ChatGPT 大规模商用的风险主要来自数据泄 露、隐私侵犯、知识产权和版权保护 等方面,后续需要完善和制定相应 的规章制度和法律法规,以确保用 户数据和隐私安全,加强知识产权 的保护。

不过,陈佳也说道:"ChatGPT 自身距离全面商用尚有不少法律、 伦理和科技障碍需要扫除,但 ChatGPT代表的强人工智能技术 已经开启了新的世代。"

在他看来,价值判断无法阻挡 ChatGPT 为代表的强人工智能爆 发式增长,欧美学术教育界的困扰 确实从另一个角度展现了当前

一种是视之为洪水猛兽并利用魔法 实际上, OpenAI 也在积极"补

讯、阿里都在人工智能场景开 发方面有所建树,部分中资机 器人独角兽也开始新近崛起。 总体看来,至于说中资科技企 业要全面赶超全球强人工智能

抖音超市全国上线 电商版图快速扩张

本报记者 李静 北京报道

从平台走向自营,抖音自营 的货架式电商"抖音超市"在春节 期间正式上线,并顺势推出"春节 不打烊"活动。

2022年就有商家爆料,抖音超 市悄悄开启了招商,并在广州、惠 州、东莞、深圳四个城市试点。近

期,抖音超市业务已经在抖音 APP 内正式上线,全国各地用户均可以 在抖音内体验线上超市的购物。

目前抖音超市提供乳饮冲 调、纸品洗衣、酒水保健、家庭清 洁、个护美妆、零食糖巧、母婴宠 物、粮油速食、电器百货九个大类 的商品,基本覆盖了超市经营的 商品门类。平台提供的付款方式

包括抖音支付、支付宝支付、微信 支付等多种常用支付方式。

不过,《中国经营报》记者体验 发现,目前抖音超市提供的SKU (最小存货单位)数量相对较少,细 分品类商品选择性较少,一些热门 商品的储备量也不高。对于抖音 超市的相关采访,截至记者发稿前 未获得来自抖音方面的官方回复。

仅四个试点城市提供次日达服务

在2022年10月的商家爆料 中,广州、惠州、东莞、深圳四个城 市试点的消费者可以在抖音商城 中找到抖音超市人口,在抖音超 市中购物。当时的消息称,在仓 配问题上,抖音超市与顺丰达成 合作,由顺丰提供仓库和送货上 门的物流服务。

2022年11月,北京字跳网络 技术有限公司申请注册了"抖音 超市"商标。进入2023年,抖音超 市在抖音APP内正式上线。

不过,抖音目前还没有给抖 音超市提供明显的人口位置,用 户需要在抖音APP中搜索关键词 "抖音超市",方能搜到抖音超市 的官方账号和超市人口,可以通 过超市人口直接进入超市购物, 也可以通过官方账号再进入账号 店铺的方式进入超市购物。

不同城市目前享受到的配 送服务是有差别的。抖音超市 最早试点的广州、惠州、东莞、深

圳四个城市均可以实现次日送 到上门,其中深圳还可以提供小 时达的服务,已经接入百果园、 叮当智慧药房、美宜佳等本地商 家,提供时令水果、新鲜蔬菜、肉 禽蛋类等十大品类的小时达商 品服务。但记者尝试将配送位 置定位到北京、长沙、福州等城 市,甚至是广东省的惠州市、湛 江市,均并没有送达时效的服务 保证,大部分商品显示16时前付 款可当日发货。

2023年1月30日,记者以北 京为收货地,在抖音超市下单购 买了一些商品,快递信息显示商 品在1月31日由快递完成揽件, 发货地为广东省东莞市。快递公 司也不是此前媒体报道的顺丰快 递,而是中通快递,并在2月3日 送达。

从抖音超市提供的商品来 看,系统显示目前抖音超市提供 的商品超过999种,有乳饮冲调、 纸品洗衣、酒水保健、家庭清洁、 个护美妆、零食糖巧、母婴宠物、 粮油速食、电器百货九个大类的 商品,基本覆盖了超市经营的商 品门类。

但记者在浏览时发现,抖音 超市一些二级细分类目中,用户 可选择的商品并不多。例如在电 器百货品类下面,手机耳机类目 中仅有四款商品,其中三款是不 同型号的苹果14系列手机,另外 一款商品是苹果耳机。在电器百 货中的拖鞋睡衣类目,目前仅有 四款拖鞋。在粮油速食类目的烘 焙原料类目仅提供五款商品。

从价格上来看,抖音超市首 页上方显著位置留给了爆款秒 杀,爆款商品有来自平台的价格 补贴。但更多的商品在价格上和 京东超市、天猫超市等平台相比 并没有显著优势。另外,抖音超 市一些日用百货商品在显示仅销 售几十件后,系统已经显示无货。

自营超市难点多

抖音为什么要做官方自营超 市? 在海豚智库电商创始人李成 东看来,抖音做抖音超市和十年前 天猫做天猫超市的原因是一样 的。"消费者逛超市一般会买多件商 品,大概率不是一个品牌的商品。 如果想要买七八件日用品,在平台 电商中购买就需要去不同的店,最 后会收到七八个不同的快递,首先 用户体验不好。其次,八个快递的 快递费比合并之后一个快递的快 递费要高,合并之后理论上成本更 低。更重要的是,商超电商有利于 形成消费者心智,因为消费者购买 快消品往往是带有计划性和目的 性的。"

因为自营商超用户购买频次 较高,可以为平台引流,通过自营 的抖音超市形成消费习惯之后,开 放平台抖音商城就能以低获客成 本的方式获得流量。从零售行业 的典型成功范例来看,最成功、收 益最大且最稳健的模式是"开放平 台+自营"相结合的模式,无论是沃 尔玛、亚马逊、天猫还是京东都是 这样的模式。

百联咨询创始人庄帅对记者 指出,商超快消品的五个特征则决 定了这个品类必须做自营模式,"第 一,商品客单价较低、丰富度高;第 二,消费频次高,有助于用户消费习 惯的形成;第三,复购率高,有利于 提高用户黏性,平台的获客成本、运 营成本就会下降;第四,关联销售 强,快消品超市经常提到一站式购 齐,用户的消费需求在那里,经营者 需要提供一站式购齐自营商品的 能力,消费者会自主进行关联购买, 经营者也常常通过关联销售的方 式搭售商品;第五,价格敏感度高, 快消品相差几块钱消费者就能感 知到,所以需要平台通过补贴的方 式快速地拉升GMV(交易总额)。"

商超快消品类的毛利率和净 利率比其他品类相比更低,加上快 消品大多有保质期,所以做商超更 加强调"提高效率,降低成本",而 这八个字的背后则蕴含了很多细 节指标,例如补货的时效、货架的 控制力、库存的周转率,以及在商 品经营方面的定价策略、商品之间 的关联销售、促销优惠组合等等。

星图金融研究院高级研究员 付一夫对记者指出:"商超业态销售 的主要商品以快消品为主,这类商 品单价相对不高,毛利率也相对没 那么高,需要消费者以较高的复购 率才能支持起抖音超市的发展。 快消品要想实现高复购率,背后其 实需要平台多方面能力的构建。 包括选品和商品的丰富度,销售的 物流配送、售后服务、上下游供应链 都会影响到消费者的购物体验。"

抖音经过7年的发展已经成 为超6亿用户的超级APP,去中心 化的兴趣电商模式在近几年快速 增长。如今抖音做自营的抖音超 市,优势与劣势都很明显。

抖音超市是自营的、中心化的 货架式电商,抖音过去的电商模式 主要是去中心化的平台模式,抖音 现在的组织架构都是服务于去中 心化的开放平台,想要做好中心化 的搜索电商,需要抖音在组织架构

上进行调整。在供应链体系方面, 过去抖音更多是做平台运营,自营 供应链体系的构建需要建立采销 团队和供应商谈判,从单品的维度 管理供应链。庄帅对记者说道: "抖音超市面临的供应链的挑战非 常大,需要时间,也需要投入。"

另外,仓储和物流系统也是自 营商超中很高的一个门槛。目前 抖音超市已经积累了超过7.1万条 商品评价,其中"中差评"有4500 多条,较多的中差评集中在物流配 送方面,主要表现为快递暴力运输 导致商品包装受损,还有一些中差 评反映收到的商品临近保质期。 从配送时效性来看,抖音超市也仅 在四个前期试点城市实现次日达, 北京等城市购买的商品也是由东 莞的仓储进行发货,离实现次日达 还有很长的距离。

"仓储是管理货物的,物流是 负责最后送货的。在仓储中货品 怎么管理摆放,在商品销售后能很 快地能够找到货品,并放置到一个 包里形成一个包裹,然后让快递取 走,并在最快的时间送达用户,是 一套很复杂的仓储物流体系。"庄 帅告诉记者,仓储物流体系是一个 重资产、重投人的工作。京东旗下 的京东物流经过十几年的发展在 全国建设了1300个自营仓库,目 前的库存周转率在30天左右。阿 里巴巴旗下的菜鸟物流也能做仓 储物流管理,但效率不够高,成本 也不够低。"如果抖音能够探索出 一套优于菜鸟的路径,抖音超市或 许有做起来的可能。"庄帅补充道。