2023上海国际车展前瞻:"拥抱汽车新时代"加速"新四化"转型

本报记者 黄琳 赵毅 深圳报道

随着经济恢复向好,2023年上 海国际车展即将于4月18日拉开序 幕,本届上海国际车展以"拥抱汽车 新时代"为主题展开,围绕"电动化、 网联化、智能化、共享化"等新趋势, 行业变化悄然而至。

近年来,包括合资车企、传统 车企、新能源车企在电动化、智能 化赛道布局逐步扩大。《中国经营 报》记者从广汽集团处了解到,本 届上海国际车展,广汽本田、广汽

丰田均将针对电动领域发布新动 态。同时,小鹏汽车全新纯电SUV 车型 G6、腾势汽车纯电 SUV 车型 N7、深蓝汽车全新车型S7、比亚迪 高端品牌首款车型仰望U8以及云 辇技术系统等均将于本届上海国

除此之外,当前车市蔓延的"价 格战"也伴随本届上海国际车展成 为热议话题之一。扎堆涌现的新车 在定价、销售渠道、营销策略等方面 均将出现新变化,刺激汽车消费市

新能源赛道持续火热

即将到来的上海国际车展中,众多新能源车企均已规划推出全新的 产品或技术,拓展更多市场份额。

中国汽车工业协会数据显示, 今年前两个月国内汽车销量约362.5 万辆,同比下降15.2%,市场大环境 下行。但与此同时,新能源汽车销 量依然达到了93.3万辆,同比增长 20.8%,市场占有率上升至25.7%。

步入4月,新能源汽车赛道持 续火热。最新数据显示,比亚迪3 月新能源乘用车销量再度突破20 万辆(其中出口约1.33万辆),同比 增长97.5%;腾势汽车3月凭借腾势 D9车型销量过万,环比增长42%; 全新更名的深蓝汽车3月交付量超 8000辆,环比增长108.8%;广汽埃 安3月销量超4万辆,环比增长 33%,同比增长97%;小鹏汽车3月 交付量超7000辆,环比增长17%。

整体而言,各家新能源车企3 月销量持续上涨,而在即将到来的 上海国际车展中,上述新能源车企 仍将继续推出全新的新能源产品或 技术,拓展更多市场份额。

具体来看,纯电动SUV车型再度 成为新能源车企发力的赛道。小鹏汽 车计划于本届上海国际车展推出全新 的纯电SUV车型小鹏G6,并在今年 二季度末正式上市并开启交付。根据 此前小鹏汽车董事长何小鹏在2022

际车展正式亮相。

场带来新的销量增长点。

业绩报电话会议所述,小鹏G6在空 间、续航、造型、内饰上较具优势,预计 销量将达到小鹏P7的2~3倍。

而作为去年全球新能源乘用车 销冠的比亚迪,将继续推进高端品 牌的市场布局。记者了解到,仰望 U8量产车型将于2023年上海国际 车展正式亮相。

腾势汽车则计划于本届上海国 际车展推出全新 SUV 车型腾势 N7。 该车型定位为纯电"猎跑SUV",具有 轿跑和SUV的双重特点,预计于今 年6月左右正式上市。同时,腾势D9 创始版也将同步亮相。

此外,近期完成更名的深蓝汽 车则计划于本届上海国际车展推出 全新的纯电 SUV 车型深蓝 S7,而深 蓝汽车的产品矩阵也将从仅有的一 款深蓝SL03车型扩大至两款车型, 覆盖纯电动轿车市场、SUV市场。

广汽埃安方面,Hyper GT将亮 相本届上海国际车展,定价或在30 万元级别市场,并计划于上半年正 式上市并开启交付。阿维塔则将在 本届上海国际车展亮相自家第二款 车型,此前,阿维塔首款车型阿维塔 11已正式上市并开启交付,但2月上 险量不足1500辆,销量有待提升。

合资车企、传统车企加速转型

当前,合资车企、传统车企走入新能源浪潮趋势已愈发明显,除了电 动化、混动化,智能化同样成为各大车企当前研究新产品的焦点。

当前,包括合资车企、传统汽 车企业、新能源汽车企业在内的多 家车企愈发重视对电动化、智能化 赛道的布局,拥抱汽车新时代。

在广汽集团2022年业绩发布 会上,广汽本田、广汽丰田的电动 化转型成为市场关注的焦点之 一。彼时,广汽集团总经理冯兴亚 表示:"本田和丰田在电动化转型 上力度非常大,我想2023年上海 国际车展会有新的计划发布。我 对广汽本田电动化充满信心,广汽 本田已推出专门的电动车品牌,而 不是油改电的车型。广汽丰田方 面,混合动力智能双擎是广汽丰田 的看家本领,纯电动布局也非常 快,各个车型也将陆续发布。"

在过去的一年,广汽本田发 布了全新电动品牌极湃(英文名 e:NP),并同步上市该电动品牌 首款车型 e:NP1 极湃 1,定位纯

电动小型 SUV, 售价区间 17.5万 元~21.8万元。今年上海国际车 展,广汽本田第十一代雅阁 e: PHEV将迎来国内首秀, e:NP品 牌第二款车型也将在车展期间 迎来全球首发。

除此之外,长安马自达也在 加速转。记者了解到,长安马自 达CX-50混动版将于上海国际 车展亮相。新车将搭载2.5升混 动系统,并将于5月上市发售。

而在传统车企方面,自从 2022年吹响"二次创业"号角,广 汽传祺开始瞄准新能源科技型企 业加速转型,并瞄准混动化赛道 发力,发布钜浪混动,拥有两条混 动技术路线:一条路线是正向自 研GMC串并联双电机混动系统, 另一条路线是与丰田合作的THS 功率分流混动系统。

记者获悉,今年上海国际车



车企愈发重视对电动化、智能化赛道的布局,拥抱汽车新时代。

本报资料室/图

展,广汽传祺将携M8 PHEV亮 相,该车型定位中大型MPV,搭 载2.0T发动机和电动机组成的插 电式混合动力系统。

实际上,合资车企、传统车企 走入新能源浪潮趋势已愈发明 显,除了电动化、混动化,智能化 同样成为各大车企当前研究新产 品的焦点。

包括长安汽车针对智能领域 发布的"北斗天枢计划"、广汽集 团自主研发的"ADiGO智驾互联 系统"等均陆续发布具体的智能 驾驶技术并实现实车量产搭载。

近年来,包括东风日产纯电 SUV车型ARIYA艾睿雅、广汽丰 田换代雷凌等多款合资车型均 强调自身的智能辅助驾驶系统、 智能座舱等,渴望被消费市场看 到车型产品在智能化的进步,以 便更好地与新能源车企,尤其是 以智能化为竞争卖点的造车新 势力,争夺新能源赛道新的增量

新车型问世刺激汽车消费

随着4月上海国际车展中的众多新车型涌现,汽车消费市场或将迎来新的增长点。

步入2023年,汽车消费市场 乍现"价格战"。3月,中汽协针对 行业"价格战"发出呼吁:应理性 对待本轮汽车促销,"价格战"不 是长久之计,汽车市场应尽快回 归正常秩序。包括广汽集团、极 氪汽车在内的多家车企也对当前 车市"价格战"提出异议。

而随着4月上海国际车展中的 众多新车型涌现,汽车消费市场或 将迎来新的增长点。今年前三个 月,各大车企发布的新车价格均有 所回调,例如广汽埃安的Aion Y Younger、比亚迪秦PLUS DM-i 冠军版均已下探至10万元级别。

除了新能源汽车,燃油汽车

的促销力度更大。在各地陆续推 出汽车消费补贴的背后,燃油车 企在"国六B"政策即将实施之际, 加速去库存追回成本。

中汽协分析表示,此轮车企短 期的促销原因是多方面的,各企业 推出的优惠车型多为长库龄、老款 或滞销库存车型。在终端市场,这 些车型此轮促销前已经有了可观 的优惠价格,终端宣传为了吸引眼 球,夸大降价力度,增加获客,容易 对消费者产生误导。

在下半年"国六B"政策正式 出台前,老款或滞销燃油车型库 存量将在一定程度上减少,与此 同时,新款燃油车型也将借力4月

上海国际车展先发亮相,提振汽 车消费市场。

针对当前汽车市场的价格战, 在中国电动汽车百人会论坛 (2023)上,比亚迪董事长王传福建 议,延长新能源汽车购置税减免政 策到2025年。其表示,国内新能 源汽车的购置补贴已经在去年年 底退出,购置税减免政策目前只明 确到今年年底。考虑到新能源汽 车开发周期较长,从产品开发、设 计到成本管理都需要做好较长远 安排,其建议新能源购置税减免政 策延长到2025年,并希望快速出 台相关政策,稳定市场预期。

广汽集团总经理冯兴亚则在

广汽集团2022年业绩说明会上表 示,价格战是没有硝烟的战场,不 是每个企业的主观意愿因素决定 的。其表示,价格战不是大家追求 的,但是车企必须随时做好打价格 战的准备。生存下来的企业都是 竞争战场上战胜的企业。今年广 汽集团的预算已做好充分准备。

值得一提的是,尽管汽车消 费市场促销力度不断加大,但"持 币待购"的消费者仍不在少数,即 将到来的上海国际车展涌现出众 多的新车型能否改变消费市场 "价格战""持币待购"等现象,并 开拓新的市场份额,仍有待后续 继续观察。

