台积电称今年资本支出预期不变 但低于去年

本报记者 陈佳岚 广州报道

近日,中国台湾《经济日 报》报道,业界传出台积电受 中国台湾地区建厂时程放 缓,以及半导体景气回温状 况不如预期的影响,有意下 修今年资本支出,最保守情 况恐下探至280亿美元,减幅 超过12%,退回到2021年的

据传,台积电传出扩产 放缓及有意下修资本支出消 息的同时,全球光刻机巨头 ASML(阿斯麦)也遭砍单, 其中大客户台积电砍逾四成 订单。

4月20日,台积电在法 人说明会中预期,今年全年 资本支出在320亿美元至 360亿美元区间,维持前一 次法人说明会预期,并未下 修。台积电财务长黄仁昭 重申,台积电每年资本支出 规划,均以客户未来数年需 求及成长为考量,因应短期 不确定因素,台积电适度紧 缩资本支出规划。根据台 积电最新披露的数据,其 2023年第一季度资本支出 为99.4亿美元,较去年第四 季度 108.2 亿美元减少 8.1%, 较去年同期93.8亿美 元增加6%。

深度科技研究院院长张 孝龙在接受《中国经营报》记 者采访时表示:"市场不景 气,消费电子市场低迷,许多 客户砍单,台积电业绩承 压。此外,赴美国建厂投资 巨大,但美国政府以补贴等 来施压,台积电也面临进退 两难的局面。"

多位业内人士亦向记者 分析,如果台积电释放出下 修今年资本支出的消息,不 仅意味该公司投资态度相对 审慎,也透露出半导体市场 情况确实不如预期。

资本支出恐下滑

"当前整个手机和PC的市场销量都不理想,而手机和PC作为半导体市场主要驱动因素,从晶圆厂 到测封厂的产能利用率都不高,在这一背景下,台积电减产是一个比较理智的行为。"

记者注意到,在台积电被传 出下修资本支出前,黄仁昭便在 今年1月的法人说明会上预期了 公司2023年资本支出约320亿美 元至360亿美元,低于2022年的 363亿美元,为近八年来首次年度 资本支出出现下滑。不过台积电 强调,持续投入研发,估计今年研 发费用将增加约两成。

而去年,台积电便已启动了 资本支出下修动作。尽管台积电 2022年资本支出为363亿美元,创 下历史新高,但台积电此前曾预 估2022年的资本支出规划是400 亿至440亿美元,因受全球经济下 滑及新冠疫情等因素影响,去年 支出已进行下修。

信息消费联盟理事长项立刚 对记者表示,台积电缩减资本开 支并不意外,全球芯片市场仍未 复苏,就目前的情况来看,半导体 景气下行的阴霾仍未消散。

近日,台积电还公布了3月份 的营收情况,同比下降15%,从上 年同期的1719.7亿台币降至 1454.1亿台币,这是近四年来的首 次下降。4月20日,台积电公布 2023年第一季度财务报告,数据 显示,今年第一季度的营收同比 增长3.6%,达到5086.3亿台币(约 合167.3亿美元),位于此前预期 范围的低端。这是台积电连续第 二个季度销售未达预期,表明全 球电子产品的需求持续疲软,芯 片行业的低迷行情尚未触底,消 费者信心持续削弱。

黄仁昭表示:"我们第一季度 的业务受到宏观经济疲软和最终 市场需求疲软的影响,这导致客 户相应地调整需求。""进入2023 年第二季度,我们预计我们的业 务将继续受到客户进一步库存调 整的影响。"

根据国际数据公司(IDC)的 最新数据,第一季度全球个人电 脑(PC)发货量暴跌29%,首当其 冲的是苹果公司的 Mac 系列电 脑。而台积电又主要依靠苹果、 其他PC制造商以及任天堂等消 费电子品牌维持销售。

在探索科技(Techsugar)首席 分析师王树一看来,"当前整个手 机和PC的市场销量都很不理想, 而手机和PC作为半导体市场主 要驱动因素,从晶圆厂到测封厂 的产能利用率都不高,在这一背 景下,台积电减产是一个比较理 智的行为。"

业绩不理想,此前一直激进 进行产能扩充的台积电建厂速度 也在放缓。

有半导体供应链消息指出, 台积电在中国台湾高雄、南科、中 科与竹科的多个扩产项目将全面 放缓,产能重新调配。原本台积 电计划于高雄建两座厂房,包括 7nm及28nm。但继高雄厂7nm厂 房因智能手机和PC市场需求疲 软影响计划宣布暂缓后,市场传 出28nm项目也推迟,高雄工厂的 相关机电工程标案延后1年,相关 无尘室及装机作业随之延后,而 该厂计划采购的28nm设备清单 也全数取消。此外,被台积电寄 予厚望的3nm也由快进模式进入



作为全球最大的芯片代工商,台积电是半导体行业的一个风向标。

视觉中国/图

缓慢扩张模式。原计划2023年量 产的 Fab 18 厂 P7 现已延至 2024 年,2023年下半原定单月6万片产 能也将会减少。

值得一提的是,尽管台积电 众多中国台湾厂房建设按下了

"暂停键",但美国亚利桑那州与 日本熊本的海外建厂计划仍将持 续推进。而台积电也已传出向供 应链表明未来一年,将以在美国、 日本建厂为主,在中国台湾扩产放 缓的计划。

波及芯片制造设备厂商?

台积电是全球最大的晶圆代工企业,如果下修资本开支,就意味着原本要释放给供应链的商机预期也会缩水,将掀起供应链连锁反应。

而最近,其他晶圆厂的日子 也不太好过。集邦咨询发布的报 告显示,2022年第四季度前十大 晶圆代工产值约335.3亿美元,环 比减少4.7%,经历了近十四个季 度以来的首度衰退。

除了美光科技、海力士等存 储芯片厂商纷纷削减资本支出之 外,头部的晶圆代工大厂也出现 控制支出现象。

联电联席总裁王石表示, 2023年全球经济疲软,客户的库 存天数高于正常水准,订单能见 度偏低,预计第一季度将充满多 重挑战。基于当前的景气低迷, 已进行严格的成本管控措施,并 尽可能地推迟部分资本支出。联 电2022年的资本支出计划是36亿

美元,实际资本支出约27亿美 元。不过,王石表示,联电2022年 下半年将部分资本支出延至今 年,所以去年资本支出降至27亿 美元,但2023年则增加至30亿美 元。格芯2022年资本支出原计 划是40亿美元,之后也下修到了 30亿~33亿美元。

有半导体产业人士向记者指 出,台积电是全球最大的晶圆代 工企业,如果下修资本开支,就意 味着原本要释放给供应链的商机 预期也会缩水,将掀起供应链连 锁反应。

据 Digitimes 报道,前十大芯 片设备厂中,已有多家对2024年 的业绩展望趋于保守,目前已提 前开启削减成本的计划。

而就在台积电传出扩产放缓 及削减资本支出消息的同时,业 界传出了台积电扩产放缓导致 ASML被大幅砍单的传闻。

据 MoneyDJ 报道, 受台积电 缩减资本支出影响, ASML 也遭 遇了大幅砍单,其2024年的订单 同比恐遭削减逾40%。虽然该报 道并未明确是台积电 ASML 2024 年设备的采购金额缩减了40%, 还是ASML 2024年整体的订单被 砍了40%,但从整体报道来看,似 乎指的是前者。另有报道称,台 积电对于 ASML 的 2024 年的 EUV 光刻机的采购量也砍去(或 延后)了40%。值得注意的是, ASML的 EUV 产能仍严重不足, 一直处于供不应求的状态,就算

是头部的晶圆大厂,都需要排队 等交货。

而业界也有不同观点。王树 一对记者分析,受全球半导体景 气度下滑影响,晶圆大厂纷纷削 减资本支出,包括台积电扩产放 缓,叠加ASML设备受荷兰出口管 制的影响,ASML业绩会受到影 响,但整体会受到多少影响仍需 观察。

值得注意的是,ASML总裁兼 首席执行官Peter Wennink在4月 19日电话会议上表示,2023年前 景基本保持不变,总体需求超过 了ASML的交付能力,似乎在回应 台积电砍单一事。Peter Wennink 也承认,确实已见到存储芯片客 户在降低资本支出并降低晶圆产

量,将库存降至健康水平。此外, 业界也见到某些逻辑芯片领域的 客户出现类似行为,但他认为需 求仍然强劲,尤其是在成熟节点, 逻辑和内存客户仍在遵循ASML 的技术路线图,并继续进行战略 技术投资。

Peter Wennink 同时看好 2023 年来自中国的收入将大幅增加, 但部分销售最终可能会受到荷兰 出口管制措施的影响。

在张孝龙看来,ASML近来 也面临较大压力,自从美国芯 片禁令陆续出台以来,全球芯 片产业链遭到多次重创,国外 芯片市场缩水,制造设备市场 缩水,龙头企业所承受的压力 也越来越大。

联动《原神》活动意外"翻车" B站游戏何以出圈?

本报记者 李玉洋 上海报道

作为B站(哔哩哔哩,BILI. NASDAQ,09626.HK)一大流量密 码,国内知名游戏大作《原神》一直 站在B站游戏内容的流量顶峰。 然而,近日B站联动《原神》的一场 活动,却让B站处于风暴眼。

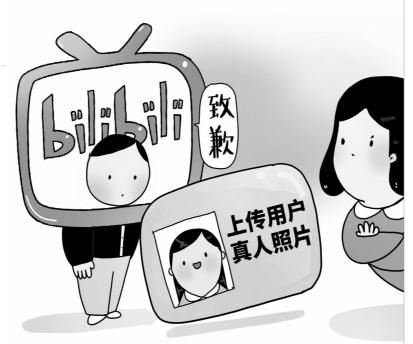
4月12日,B站举办的《解锁 原神风格的自己》活动正式开启, 用户上传照片即可生成《原神》游 戏风格的二次元形象,而想要获得 该形象就需发布照片生成游戏风 格形象的视频。如果用户使用了 自己的真人照片,一不小心就把自 己的真容曝光在互联网上,这对于 一些人来说无疑是"社死"瞬间。

于是,"B站活动上传用户真 人照片"冲上热搜,引发广泛关注, 随后B站表示不存在侵犯用户隐

私的情况,并调整活动规则,向用 户道歉。《中国经营报》记者注意 到,当前已几乎看不到含有真人照 片的活动视频。一些业内人士认 为,本次活动暴露出B站在活动运 营方面的一些不足。

更重要的是,这也暴露出B 站作为国内最大的游戏内容社 区,却没能拿出一款出圈的自研

游戏的尴尬现状。目前,B站董 事长兼 CEO 陈睿已经接管了游 戏业务,将"自研精品、全球发行" 游戏业务战略落实到底。那么,B 站游戏业务最新情况如何,尤其 是自研游戏开发进度怎么样?对 此,B站方面告诉记者:"今年会 有一些优质项目,还有游戏运营 会陆续上线。"



近日,"B站活动上传用户真人照片"冲上热搜。

视觉中国/图

此多的关注,一定程度上也是吃到

联网观察人士张书乐说。

游戏业务不温不火

从另一个角度看,B站作为国 内最大的游戏内容社区,不少活 动都是联动其他游戏厂商,倘若 其自研游戏能给力点,或许能成 就几个出圈的游戏。财报显示,B 站 2022 年游戏业务实现营收 50 亿元,较2021年减少1%,是公司 营收业务中唯一下滑的板块。

对此,陈睿在财报电话会议 上表示,去年游戏行业进入了一 个新阶段,版号只是其中一个原 因,更大的一个原因是移动用户 的红利在逐渐消退,以及玩家对 于游戏品质的要求越来越高。

记者注意到,2020年第四季 度以前,游戏业务一直是B站的 最大营收支柱。2017年B站赴美 上市时,游戏业务占到公司总营 收比例的83%,其中《FGO》一款 游戏的贡献度超过七成。因此,B 站一度被称为"披着弹幕外衣的 游戏公司"。

但从2020年开始,B站游戏 业务开始面临增长压力,连续三 年营收维持在50亿元上下水平。 2022年,B站游戏业务收入占比降 至22.9%。

据了解,B站游戏业务早期以 游戏联运和游戏推广为主。2016 年,B站独家代理的游戏《FGO》迅 速成为二次元爆款;2017年初,B 站又取得了国产二次元游戏《碧 蓝航线》的代理权。

在积累了一定行业经验后,B 站开始向自研方向发展,试图"自 研+代理"两条腿走路。

不过,B站自研游戏之路进展 并不顺利。在2021年8月之前,B 站在国内上线的自研游戏只有 《神代梦华谭》一款,并已于2022 年11月25日正式停止运营,而打 造出《神代梦华谭》的宅极电工作 室也被裁掉。

2021年8月,B站在游戏新品 发布会上一口气公布了16款游戏 新作,其中包括《依露希尔:星晓》 《斯露德》等6款自研游戏。但直 到2022年11月,只有《碳酸危机》 一款端游真正实现上线,且未能 拿到国内版号,仅能在海外Steam 平台发售。

2022年11月初,B站通过内 部邮件的形式发布对游戏业务 进行组织架构调整的计划,CEO 陈睿亲自接手,目的是进一步加 强游戏业务,落实公司"自研精 品、全球发行"游戏业务战略。 此后,有关B站游戏部门裁员的 消息被曝出,其中自研游戏是重 灾区。

有分析认为,B站游戏代理业 务方面要面临字节跳动、腾讯等大 厂的竞争压力。在国内游戏版权 收紧的背景下,即便是陈睿亲自上 阵,B站游戏未来前景仍不明朗。

"B站依靠游戏业务实现盈利 和上市,让其在上市之时以一个 游戏公司而非二次元站点的标签 而受到舆论诟病,致使其在上市 后选择去游戏化,进而在随后由 《原神》带动的二次元游戏热潮中 掉队。"张书乐表示,"在自身盈利 场景没有被打开、二次元内容盈 利能力偏弱的大背景下,B站在去 年重新押注游戏,但一方面错失 了窗口期,另一方面其自研游戏 亮点不足、跟风较重,缺乏游戏玩 法、技术上的创新,更多的还是寄 希望于通过自身平台流量驱动。 但在B站用户和UP主们'为爱发 电'的热情开始退潮之下,这样的 状态或难以为继。"

站内活动"翻车"

《解锁原神风格的自己》这个 活动名暗示着,用户使用自己的照 片,有部分没看懂活动规则的用户 点击发布后,除了有新生成的形象 外,原本上传的真人照片也一同发 布了,于是"B站活动上传用户真 人照片"冲上热搜。

一石掀起千层浪。B站这场 联动活动还被戏谑为"真人盲盒 开盒现场",被人诟病最多的莫过 于把用户真人照片给曝光了。因 为按照用户的理解,发布的应是 生成之后的图片,而不是生成之 前的真人图片。

对此,B站客服人员表示,活 动不存在侵犯隐私的情况,也不存 在擅自获取用户个人真人照片的 情况,建议用户参与活动的时候 仔细查看,目前在活动页面已加 上了"发布视频含上传的原图"的

提示。 4月13日,B站游戏区官方账 号"下班被游戏打"发布动态向所

有参与本次活动的用户道歉,同时 第一时间修改页面,在发布视频前 增加明确的弹窗提醒,并在当晚增 加直接保存图片/视频的功能。

B站还提示,如果误上传了相 关视频,可以在创作中心对稿件 进行删除,Web端需登录创作中 心一内容管理一稿件管理,App端 请登录我的一创作中心一稿件管 理进行相关操作。

记者在B站搜索"原神风格形 象"发现,活动规则修改后已很少 有用户使用真人照片进行生成 了。这次活动也让一些业内人士 认为,这暴露出B站运营层面的一 些问题,按照其他网站的常规操 作,一般是生成几个类似风格的照 片,供用户选择,如果要更多形象 可以付费,像B站这样把真人照片 发出的操作比较少见。

毋庸置疑,《原神》是B站的一 个热门标签,它的每一次版本更新 或是新卡池开启,相关内容几乎都 能上到B站热门推荐,关于《原神》 的优秀二创更是数不胜数,播放量 超百万也有不少。短时间内,B站 这场联动《原神》的活动能引起如 了后者的流量红利。

"此次争议侧面反映出B站在 营销活动上设定的不细致,以及对 用户隐私保护上的欠缺。"资深互