腾讯游戏"再出海": 转向主机和PC端 支持技术共享

本报记者 许心怡 吴可仲 北京报道

出海已经成为中国游戏厂商 的共识。腾讯作为国内游戏头部 厂商,也是出海领域的佼佼者,出 海收入一直稳居前三,其出海动向

也受到同行的关注与借鉴。

2022年上半年以来,腾讯在 海外发布了一系列主机游戏,包括 知名IP作品《沙丘:香料战争》;5 月17日,腾讯光子工作室群与重 生工作室联合开发的《Apex手游》

已正式在海外上线。在6月的夏 日游戏节(Summer Game Fest)上, 腾讯游戏出海品牌Level Infinite带 来了《夜莺》《战锤40K:暗潮》等新 游戏的预告片和实机演示。

可以看出,腾讯的出海策略

已经不再是填补海外手游市场 的空白。腾讯公司高级副总裁 马晓轶表示,面向全球玩家制作 游戏和对所有平台保持开放态 度是该公司布局全球市场的最 新策略。

出海之路:资本先行

腾讯在游戏出海方面一直有资本铺路的习惯,《PUBG MOBILE》只是其中一例。

在国内厂商出海成绩排名方 面,腾讯地位稳定,长期以来位居前 三。移动应用市场研究公司 data.ai 披露的2022年4月中国游戏厂商出 海收入排行榜显示,腾讯排名第三。

在上述榜单中,排名第一的米 哈游系于2020年凭借全球同步公 测的《原神》一举杀出重围,成为游 戏出海大厂;排名第二的三七互娱 是中国老牌游戏厂商,凭借末日题 材的"三消+SLG"游戏《Puzzles & Survival》在海外取得成功;莉莉丝 排名第四,为其带来丰厚收入的多 文明SLG手游《万国觉醒》已收割 海外市场多年。

与同行一样,腾讯的出海成绩

也主要依赖其单款海外爆款—— 《PUBG MOBILE》。在 data.ai 2022 年4月中国游戏厂商应用出海收入 排行榜中,《PUBG MOBILE》排名

《PUBG MOBILE》是一款端游 IP改编的战术竞技游戏,由韩国开 发商开发。2017年至2018年,腾讯 成为该游戏开发商股东,并获得该 游戏版权从而打造出国际版本,登 陆欧美、日韩等市场。该游戏曾登 顶49个App Store手游类单日免费 榜。仅在2021年,《PUBG MO-BILE》(合并《和平精英》收入)在全 球App Store和Google Play总收入 达26亿美元。

腾讯在游戏出海方面一直有 资本铺路的习惯,《PUBG MO-BILE》只是其中一例。《腾讯游戏出 海研报》显示,据不完全统计,腾讯 游戏共发起56笔投资,涉及50家 海外厂商,2013年至2019年重点 投资手游研发商,2020年至今以主 机研发商为主。知名案例包括, 2008年起逐步获得拳头游戏公司 (《英雄联盟》开发商)股权,86亿美 元拿下Supercell(《荒野乱斗》研发 商)84.3%股份。

而腾讯自研游戏的出海之路并 不顺利。2016年10月,腾讯推出 《王者荣耀》海外版——《Arena of Valor》,可谓出海浪潮先行者。

2018年初,这款游戏已经在全球85 个国家和地区发行,语言版本多达 16种。《Arena of Valor》一度在多个 东南亚国家冲上第一,但始终没有 打开欧美市场。根据data.ai数据, 《Arena of Valor》早已不在中国游戏 出海收入排行榜30强内。

6月8日,腾讯游戏出海品牌 Level Infinite宣布,《王者荣耀》定名 为《Honor of Kings》正式出海,7月 起将会逐步开启几轮封闭测试。业 内认为,《Honor of Kings》与《Arena of Valor》将是《王者荣耀》同一IP下 两款有所差异的游戏,腾讯重整旗 鼓将《王者荣耀》"再出海"是其整个 出海布局中的一步棋。

全区域发行与平台打通

转变后的腾讯游戏出海策略不再仅是填补海外手游市场空白,而是要实现全区域发行和平台打通。

随着国内游戏市场增长面临瓶 颈,出海成为腾讯游戏寻求新增长 曲线的必然选择。

2021年12月,腾讯游戏推出全 新海外品牌Level Infinite;2021年第 三季度起,腾讯在财报中单独披露 国际市场游戏收入。

腾讯2022年一季度财报显示, 当期营收1354.71亿元,净利润 255.45亿元,同比下降23%。在游 戏业务板块,腾讯游戏收入达436 亿元。其中,国际市场游戏收入为 106亿元,同比增长4%;本土市场收 入330亿元,同比下降1%。

5月18日,腾讯财报电话会议 上,腾讯首席战略官詹姆斯·米歇尔 对分析师表示,中国以外地区的游 戏业务,尤其是手游这一块,从 2020年底到2021年底这段时间里

出现了非常不错的增长,而后肯定 无法达到那种繁荣程度,"我这里指 的是全行业的情况,几家大的手游 公司也都出现了这种情况"。而PC 端游在新冠肺炎疫情期间受益没有 手游那么大,所以疫情后的情况也 没有手游放缓得那么严重。"公司过 去两年在大制作游戏方面有持续的 投入,预计明年陆续会有相关产品 发布,进而对国际游戏业务产生积 极影响。"詹姆斯·米歇尔介绍。

国内版号审批也为腾讯游戏 业务带来不确定性。在今年4月 和6月发放的版号名单中,均未出 现腾讯的身影。在上述财报电话 会议上,米歇尔表示,腾讯预计至 少未来一两年的版号发放数量会 比2018年之前少,"我们的游戏产 品数量比以前要少,腾讯需要聚

焦于研发和推出投资更大的游戏

詹姆斯·米歇尔表示,在过去两 年,腾讯由上至下调整了游戏业务

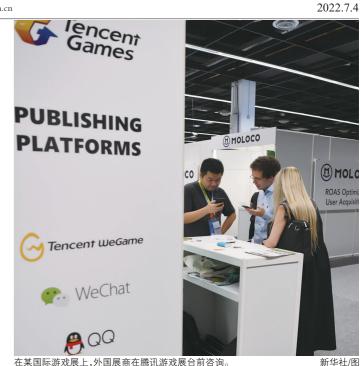
转变后的腾讯游戏出海策略不 再仅是填补海外手游市场空白,而 是要实现全区域发行和平台打通。

"全球范围内越来越多的玩 家会去玩同样类型的游戏……腾 讯游戏自研团队已经有多款产品 在立项之初就被作为一款全球性 产品来设计,而不只局限在某个 市场区域。"腾讯公司高级副总裁 马晓轶透露,"尽管移动游戏市场 的增长较为强势,但PC、主机端 仍然是创建一个新玩法或者IP的 最佳平台。目前我们在海外做 PC、主机端游戏为主的团队已经

超过3000人,他们会持续尝试在 3A品质的PC和主机端游戏中加 入新的玩法。"

Level Infinite 官网显示,腾讯今 年在海外上线的新游戏中,有不少 PC端、主机端产品,重点产品有 《Dune: Spice Wars》《Blood Hunt》《V Rising》等。其合作工作室则遍布北 美、欧洲、拉美、中东、东南亚等地区, 从2020年开始,其国内外合作游戏 厂商和工作室已超过100家。

全区域发行、平台打通也是不 少当下大热国产游戏的特点。比 如,《原神》和《万国觉醒》都在上线 之初同步登陆100多个国家和地 区,可以说从诞生起就是冲着出海 去的。《原神》主机、PC、移动端互 通,也让业内看到数据互通如何让 单款IP覆盖到更多玩家。



本土化与技术开放

为了助力游戏出海,腾讯游戏方面除了构建本土化团队外,还 致力于打造"全球技术共享菜单"。

不过,游戏作为文化产品, 在出海过程中必须得主动适应 海外本土市场,全区域发行更 使得游戏厂商面临存在于全球 各地的文化差异。

腾讯游戏方面对《中国经 营报》记者表示,该公司在全球 建立的全功能、本地化的区域 团队将承担本地化运营和内容 的工作,如其中东本地团队会 为斋月定制主题活动,在游戏 中加入新月、斋灯、椰枣等标志 性元素,并根据当地特殊作息 时间来调整活动节奏。

腾讯游戏方面还介绍,其 多个爆款游戏会根据海外当地 市场运营,如《PUBG Mobile》会 跨界联动IP,今年6月在海外发 行的《白夜极光》则注重提升二 次元用户的关注度和好感度, 与之建立深度感情连接。

为了助力游戏出海,腾讯 游戏方面除了构建本土化团队 外,还致力于打造"全球技术共 享菜单"。

6月27日,在"Spark 2022"腾 讯游戏发布会上,共有26款重磅 产品与内容亮相,其中包含12款 游戏新品和1款原生云游戏技术 demo。而在这场发布会上,腾讯 除了发布游戏,更着重展现其游 戏技术实力,介绍了游戏技术在 游戏以外的应用,如数字文保、工

马晓轶表示,一直以来,外 界对游戏技术的关注比较有限, 局限在游戏产业之内。但事实 上,游戏产业推动、开拓和积累下 来的技术体系,是一个能够极致 调用芯片算力、图像显示、网络带 宽、交互技术等当前科技能力的 一个技术种群,这些技术既然能 够用于游戏产品开发,只要打开 思路,也可以应用于更多需要数

业仿真、智慧城市、影视创作等。

腾讯游戏方面认为技术进 步也将助力出海。腾讯游戏人 士对记者表示,全球范围内,游 戏行业重要的玩法和重要的体 验升级都是由技术进步带来的, XR、云游戏领域尤其值得关注。

字孪生、实时渲染、多智能协同、

人机交互等技术的场景。

腾讯游戏方面还表示,会 对合作方开放技术服务。该公 司称其致力于打造"全球技术 共享菜单",包括商业化、服务 器、反外挂、运营、研发管理等 方面的技术工具。腾讯互娱国 际游戏业务CEO刘铭在今年4 月底接受媒体采访时,明确了 腾讯游戏的全球化业务愿景: "打造一个集游戏研发和发行 运营为一体的全球协作体系, 基于对用户需求的理解,以及 对新技术的探索,与全球开发 者和玩家一起探索全新体验。"

VR投资热潮涌动:VR游戏仍处试错、投入、攻坚期

本报记者 李哲 北京报道

作为元宇宙底层技术 支撑的 VR (Virtual Reality, 虚拟现实),一直备受资本 关注。

6月28日, VR线下娱乐 体验公司沉浸世界宣布,已完 成数千万元 A1、A2 轮融资。 根据国际数据公司IDC发布 的报告,VR技术在2022-2026 年的五年预测期内仍是用户

关注的主要领域,将吸引约 70%左右的AR / VR 市场相关

目前,游戏被认为是VR

落地的重要领域。不过,易观 资深分析师廖旭华向《中国经 营报》记者表示,同以往相比, 当前的VR在游戏的应用场景

下,并没有发生关键性的变 化。"如果要说差异,就是市场 关注度更高了,资本投入稍微 增加。"

融资增长

2021年以来,围绕 VR的融资 布局消息不断。

公开信息显示,6月28日,沉浸 世界宣布已完成数千万元A1、A2 轮融资。该公司成立于2016年,通 过可实现空间定位、动作捕捉、体 感模拟的 VR (虚拟现实)显示技 术,向消费者提供线下娱乐体验。 目前,沉浸世界在全国30多个城市 落地近百余个VR体验空间。

同在6月,恺英网络战略投资 企业大朋VR宣布完成新一轮数千 万元融资,由华强资本、谦宜资本 和联合光电旗下产业基金联芯基 金联合投资。大朋VR创立于2015 年,创立之初便聚焦VR领域。

事实上,2021年,在元宇宙概念 带动下,VR再次迎来爆发期。IDC 此前发布的《全球AR/VR头显市场 季度跟踪报告(2021年第四季度)》 (以下简称《AR/VR头显市场跟踪 报告》)显示,2021年全球AR/VR头 显出货量达1123万台,同比增长 92.1%,其中VR头显出货量达1095 万台,突破年出货量1000万台的行 业重要拐点,其中Oculus公司的份 额达到80%。预计2022年,全球VR 头显出货1573万台,同比增长

游戏被认为是当前VR产品 落地的重要领域。"前几年包括 HTC、Oculus 等公司发布了 VR 设

备。2020年新冠肺炎疫情拉动居 家需求。以 Oculus 为代表的 VR 产品需求的增长、用户群的增长以 及众多开发者的重新进入,加速了 VR产业的发展。加之2021年海 外兴起了元宇宙的热潮,逐渐传到 国内。现在在内容端逐渐有些产 品落地。在海外VR游戏的玩家 正在逐步增加。"一位游戏行业人 士说道。

事实上,2016年前后,国内曾 围绕VR 掀起一波热潮。甚至2016 年被誉为VR元年。彼时,VR盒子 类产品充斥在用户的视野中,包括 HTC、Oculus、三星纷纷发布相关 硬件产品。而围绕VR也研发了诸

如影音、游戏等应用场景。然而, 当时糟糕的体验感受并未给用户 留下好印象。

当时的VR行业仍处于起步阶 段,行业内企业发展严重依赖外部 融资和并购,而在第一批用户被 "劝退"之后,盈利难则让众多厂商 或选择其他赛道,或苦苦支撑。随 后数年间,VR概念渐渐沉寂,直到 2021年在宅经济和元宇宙的带动 下重回公众视野。

根据IDC发布的报告, VR技 术在2022-2026年的五年预测期内 仍是用户关注的主要领域,将吸引 约70%左右的AR / VR 市场相关 投资。

成长路上的"烦恼"

尽管 VR 领域融资不断,受到 市场关注,但其成长之路依然存在 不少"烦恼"。

6月22日,VR硬件制造企业歌 尔股份的股价出现下跌,当日收于 34.09元/股,跌幅为10.01%,创下公 司今年以来股价的最大跌幅。

歌尔股份股价出现波动似乎与 此前一则与VR 相关的消息有关。6 月22日早间,天风国际证券一位分析 师在社交媒体平台上发布了一则消 息,预测Meta将2022年元宇宙硬件 的出货量削减约40%,而作为Meta在

VR 领域的重要合作伙伴,歌尔股份 被怀疑遭到了Meta方面的"砍单"。

据悉,VR产品是歌尔股份的 重要营收来源。2021年财报显示, 歌尔股份实现营收782.21亿元,同 比增长35.47%,净利润42.74亿元, 同比增长50.09%。而以VR为代表 的智能硬件类产品,在2021年占据 歌尔股份总营收的41.94%,成为公 司第一大主营业务。

对于上述所谓"砍单"的传闻, 歌尔股份证券部人士向记者回复 称,涉及具体客户或项目的传闻,受

限于相关法律协议,公司不便于直 接评论。类似的网络传言在过去几 年中也时有发生,在市场情绪不稳 时造成股价波动,但最终伴随着公 司业务发展,谣言往往不攻自破。

记者了解到,目前国内VR产 品依然以孵化和研发为主。业内人 士向记者表示,VR内容及游戏产 品发展巨大空间,但目前,国内市场 缺乏诸如Meta、微软、英伟达等聚 焦VR领域的上市公司或大型企业 集团,中小型企业数量依然占大多 数,这部分企业往往选择专注于其 中的一个领域,难以兼顾全产业链 或海内外市场。

歌尔股份2021年财报显示,其 海外营收占比达到90.32%。歌尔股 份方面在财报中表示,对海外客户 的出口业务在公司整体营收中的占 比较高,并对投资者提示了诸如客 户相对集中以及汇率波动的风险。

而歌尔股份证券部人士向记者 表示,公司国内和海外市场是同步拓 展的,不存在倾向性。在该人士看 来,无论是国内还是海外,VR这一领 域未来的发展前景都是不错的。

产业去向何方?

目前,围绕 VR 游戏行业 发展,逐渐演变出两种模式, 即从"设备到内容"和"从内容 到设备"。

Oculus是从设备到内容的 代表之一,由自家VR设备出发 建立VR游戏平台,从而掌握内 容话语权。而游戏平台 Steam 则希望通过平台优势从内容端 出发,以优质游戏促进产品端 valve index 销售。两种发展模 式都是为了形成内容、平台、产 品的完整闭环。

"现在VR游戏方面,很多 游戏公司已经具备了软件研发 的技术储备,但制约与应用场景 和设备性能,并无法为用户带来 极致的体验。甚至一些尝鲜的 玩家在体验过后'劝退'。"上述 业内人士说道。

事实上, VR 游戏发展至 今,已经有近百款游戏超过百万 美元级别,部分达到千万美元级 别,但VR游戏厂商仍以小规模 企业为主,普遍受市场欢迎的 VR爆款游戏较少。

廖旭华表示:"VR游戏市场 现在已经走过前瞻阶段,更准确 来说现在处于爬坡期,整个产业 正在艰难地试错、投入、攻坚。"

与此同时,VR并非是未来

唯一的交互方式。与VR畅想 的虚拟现实不同,增强现实 (Augmented Reality, AR)技术是 一种将虚拟信息与真实世界巧 妙融合的技术,广泛运用了多媒 体、三维建模、实时跟踪及注册、 智能交互、传感等多种技术手 段,将计算机生成的文字、图像、 三维模型、音乐、视频等虚拟信 息模拟仿真后,应用到真实世界 中,两种信息互为补充,从而实 现对真实世界的"增强",从而为 用户拓展出新的交互体验。

此前,"真还传"完结后,罗 永浩在个人社交平台上宣布再 次开启科技领域创业计划。而 罗永浩瞄准的正是AR领域。 罗永浩在其个人社交平台上提 到,同VR相比,AR更可能成为 下一代计算平台。

《AR/VR 头显市场跟踪报 告》显示,尽管元宇宙的热度与 新品的接连推出促进了2021年 中国市场 AR/VR 头显出货量 的回升,但消费市场仍然存在非 常大的待开发潜力。VR一体 机产品在2022年的出货仍将依 赖游戏内容的吸引,厂商需重点 关注内容生态建设,提升消费者 购买意愿以及购买后持续在应 用商店消费的能动性。