

# 农商行服务经济新命题：多地“政采贷”破冰

本报记者 郭建杭 北京报道

为充分发挥政府采购促进中小企业发展的政策功能,缓解中小企业融资难题,目前多个省份的农信系统加大了政府采购贷(即有融资需求的中小企业凭借政府采购合同向银行申请的信用贷款融资

## 全面开花

事实上,为推动“政采贷”业务在本地区落地实施,充分发挥金融的支持力量,部分地区财政局发挥了政策和宣导优势,让利实体经济。

据记者了解,2022年第四季度,全国各省农信系统开始“齐头并进”上线“政采贷”产品。9月7日,新疆天山农商银行高新区支行依托政采云平台向一家政府采购供应商成功发放50万元信用贷款,这标志着天山农商银行在金融首笔线上“政采贷”业务落地,实现了今年新疆地区11家准入金融机构“政采贷”线上业务零的突破。

10月12日,江苏启东农商银行成功发放全省农商行系统首笔政府采购合同融资贷款,真正将一纸合同变为“真金白银”,助力企业发展驶向快车道。

11月2日,广西东兴农商行仅用3天便成功向广西某建设集团有限公司发放东兴市首笔“政采贷”280万元,用于辖区推进建设乡

服务,以下简称“政采贷”)业务的推动力度。

据不完全统计,目前在广西、江苏、安徽、湖北等省份已有部分农商行在“政采贷”业务上有了突破,实现“政采贷”贷款的发放。

安徽广德农村商业银行股份有限公司(以下简称“广德农商

行”)党委委员、副行长夏远达对《中国经营报》记者表示,“‘政采贷’业务主要面向被纳入政府采购体系的供应商中因参与政府采购项目而产生融资需求的中小企业。在改善中小企业融资问题中,‘政采贷’贷款的优势更加明显,在无抵押无担保的同时,还能提供优

了政策和宣导优势,让利实体经济。

记者了解到,湖北省阳新县财政局就通过印发“政采贷”微讯手册、嵌入“政采贷”政策到招标文件和成交通知书上、优惠“政采贷”利率20%等措施宣传和推广“政采贷”业务。在农商行具体开展“政采贷”业务时,不同地区都有利率优惠。广德农商行信贷管理部负责人张夏丽介绍道,“‘政采贷’采取信用方式,无需企业提供其他担保。利率较本行信用贷款利率优惠200个BP。”

此外,江苏省某农商行从业人士也表示,“政采贷”的贷款产品无需抵押、无需额外担保,利率也有下浮。记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

解企业需求,及时为企业办理了“政采贷”,贷款额度为100万元。这100万元资金直接用于中心幼儿园工程的建设,解决了企业的燃眉之急,保证了企业按时完工。

对于“政采贷”业务的风控手段,夏远达表示风险可控,“以政府财政或国有公司支付资金为主要还款来源,通过封闭回款路径等方式,为中标供应商提供流动资金贷款”。

夏远达进一步解释道,该项业务主要得到了政府财税部门的支持,前期主要通过手工划拨资金支

付的方式,后期计划开发资金拨付系统,直接将资金转入银行账户用于归还贷款。目前我行主要通过从政府部门获取的“白名单”、结合“五进”活动加大走访对接力度、定期举行银企对接会等形式解决信息不对称的问题。

记者了解到,目前广德农商行的“政采贷”产品采取指定还款来源的模式,政府或国有公司、银行、企业签订三方协议、约定政府财政或国有公司支付的采购资金转入指定账户,用于归还贷款。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进“政采贷”业务的风控手段。

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者统计发现,在目前已有的银行理财公司中,有28家理财公司开通了微信公众号,超过10家开设了官网进行产品展示、信息披露和品牌宣传。但是,在代销渠道的铺设上,市场的争夺比较激烈,一些银行却处在了尴尬的境地。

普益标准报告称,完全依赖母行及互联网第三方代销渠道并非良策,理财公司需要逐步建立自有的销售渠道,“直销+代销”双轮驱动。随着净值化转型的持续推进,理财产品逐渐完成从母行的迁移,如果理财公司自身尚未能建立直销渠道,将会受制于人,市场化资金来源及竞争有限;且如果投研能力明显弱于其他外部资管机构,那么销售部门也将会面临客户用脚投票的压力。

“这是一个渠道为王的时代,部分中小银行的理财产品比较难进入大行进行代销就是一个典型。”一家城商行人士认为,目前中小银行代销大行的产品多,同级别银行之间的代销也没有问题,但是中小银行的产品想借助大行渠道销售却没有那么容易。“部分银行理财公司在开拓产品代销渠道上发力很猛,代销产品的机构近百家。”

公开信息显示,截至今年10月末,兴业银行管理理财产品规模超过2.1万亿元,较年初增长超过3500亿元,其中符合资管新规要求的产品占比超过98%;投资资产规模超过2.3万亿元。另外,青银理财目前管理产品的规模突破了2000亿元大关走在了地方银行前列。该行代销机构覆盖了兴业银行、江苏银行、厦门银行、杭州银行、苏州银行、厦门国际银行、重庆富民银行、湖南三湘银行、无锡锡商银行、吉林亿联银行、武汉众邦银行、中信百信银行、浙江网商银行、深圳前海微众银行等十余家金融机构。

上述城商行人士还提到,银行理财公司是独立公司,完全依赖于母行很难摆脱成为银行内设部门的情况,这也有悖于银行理财公司的发展方向。从当前股份制银行和城商行的情况看,自建App直销渠道与代销渠道应该并行。“直销渠道的流量是私域流量,能够更好的留住客户,这与代销产品的意义完全不同。”

## 政务数据把控风险

在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进“政采贷”业务的风控手段。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。对政采贷业务此前推进时面临的信贷风险等挑战,东北财经大学教授、博导、中国内部控制研究中心副主任唐大鹏指出,政府采购合同融资政策在推进过程中,应针对导致中小企业融资困难的信息不对称、贷款成本高和风险大等关键原因,进行全方位全流程的风险

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

# 零首付模式重启 新能源汽车发力融资租赁

本报记者 刘颖 张荣旺 北京报道

近期,蔚来(9866.HK)采取“汽车订阅”模式进入欧洲市场。此前,吉利集团领克汽车、爱驰汽

## 融资租赁助力新能源车销售

近年来,不少国产汽车品牌漂洋过海走向世界,而其采用的销售方式多为“汽车订阅”。

据贝恩公司全球副合伙人赵雯婷介绍,“汽车订阅”在欧美是一种非常流行的模式,其形式与汽车融资租赁中的直租模式类似。在消费者选中新车之后,可以与代理经销商签订长期租赁合同,选择不同的首付比例和尾款比例,确定租赁周期(通常最短1年,最长5年)后即可获得一辆新车。在租赁周期里,车辆实质上归出租车辆的公司所有,而租用者则可在租赁期间获得汽车的完全使用权。而当租

## 残值问题得以解决

在黄成伟看来,现在新能源汽车发展的主要痛点为残值低、老化维修成本高。一辆2018年7月份实际售价17.99万元的新能源车型,现在作为二手车售价为6.9万元,4年贬值约11万元。而同样售价的燃油车畅销车型,现在的二手车价格约为10.9万元。除了二手车残值低外,由于电池性能衰减,有部分客户想继续使用原车辆就需要更换电池,而4年的新能源汽车的电池更换价格高达6万元。现在很多新能源汽车的车主陷入进退维谷的两难境地。如果想卖二手车,则贬值严重;如果继续使用则需要更换电池,而电池价格又

车等中国新能源汽车出口欧洲,均采用了“汽车订阅”模式。

不仅是国产汽车通过融资租赁的模式“走出”海外,外资车企在国内的融资租赁业务也有了新

## 融资租赁助力新能源车销售

近年来,不少国产汽车品牌漂洋过海走向世界,而其采用的销售方式多为“汽车订阅”。

据贝恩公司全球副合伙人赵雯婷介绍,“汽车订阅”在欧美是一种非常流行的模式,其形式与汽车融资租赁中的直租模式类似。在消费者选中新车之后,可以与代理经销商签订长期租赁合同,选择不同的首付比例和尾款比例,确定租赁周期(通常最短1年,最长5年)后即可获得一辆新车。在租赁周期里,车辆实质上归出租车辆的公

司所有,而租用者则可在租赁期间获得汽车的完全使用权。而当租

赁到期之后,消费者可以选择支付合同约定的尾款(通常按照租赁到期后扣除折旧部分的车辆价值计算),将这台汽车正式收入自己名下;或者不支付尾款,直接将车辆退回给经销商,甚至转换合约至另一款新车。“汽车订阅”与直租不同的点在于“汽车订阅”模式下,客户可以在租期内根据合同要求更换不同车辆,其核心在于保障客户的出行需求。

根据蔚来规划,将在欧洲多国提供短期和长期两种订阅服务模式。其中,短期订阅包括可提前两周订阅,提前两周随时取消当月订

非常高。

“客户痛点不解决好,行业就不可能快速发展。现阶段想解决新能源汽车客户痛点、促进行业快速发展,最理想的解决方案就是汽车融资租赁。”黄成伟指出,汽车融资租赁企业可以和主机厂销售公司建立合作关系,签订回购协议,汽车主机厂在三年之后或者四年之后按照一定的价格回购车辆,通过保值回购使融资租赁公司能够给予客户车辆价值方面的保障,融资租赁公司也能帮助汽车主机厂快速扩大销量并占领市场。

黄成伟举例道,融资租赁公

变化。

国庆期间,特斯拉融资租赁在国内重启“零首付”购车模式,这是特斯拉融资租赁自去年首次发布“零首付”购车模式三天下架之

## 融资租赁助力新能源车销售

近年来,不少国产汽车品牌漂洋过海走向世界,而其采用的销售方式多为“汽车订阅”。

据贝恩公司全球副合伙人赵雯婷介绍,“汽车订阅”在欧美是一种非常流行的模式,其形式与汽车融资租赁中的直租模式类似。在消费者选中新车之后,可以与代理经销商签订长期租赁合同,选择不同的首付比例和尾款比例,确定租赁周期(通常最短1年,最长5年)后即可获得一辆新车。在租赁周期里,车辆实质上归出租车辆的公

司所有,而租用者则可在租赁期间获得汽车的完全使用权。而当租

赁到期之后,消费者可以选择支付合同约定的尾款(通常按照租赁到期后扣除折旧部分的车辆价值计算),将这台汽车正式收入自己名下;或者不支付尾款,直接将车辆退回给经销商,甚至转换合约至另一款新车。“汽车订阅”与直租不同的点在于“汽车订阅”模式下,客户可以在租期内根据合同要求更换不同车辆,其核心在于保障客户的出行需求。

根据蔚来规划,将在欧洲多国提供短期和长期两种订阅服务模式。其中,短期订阅包括可提前两周订阅,提前两周随时取消当月订

非常高。

“客户痛点不解决好,行业就不可能快速发展。现阶段想解决新能源汽车客户痛点、促进行业快速发展,最理想的解决方案就是汽车融资租赁。”黄成伟指出,汽车融资租赁企业可以和主机厂销售公司建立合作关系,签订回购协议,汽车主机厂在三年之后或者四年之后按照一定的价格回购车辆,通过保值回购使融资租赁公司能够给予客户车辆价值方面的保障,融资租赁公司也能帮助汽车主机厂快速扩大销量并占领市场。

黄成伟举例道,融资租赁公

司可以和客户签订融资租赁合

同,三年之内只需要客户还款总

租金的50%,三年之后,客户可以根据市场情况做出选择。如果二

手车价格高于回购价格,客户可以选择补起剩余50%租赁买断车

辆的使用权;如果二手车价格远

低于回购价格,客户就可以选择结束合同并退回车辆,主机厂按照

约定的5折价格回购客户退回的车辆。

事实上,包括北汽新能源旗下

融资租赁公司在内的许多融资租

赁公司均已推出了保值回购的相

关产品。

此外,值得注意的是,随着融

惠利率。”

值得注意的是,政府采购作为财政支出的重要组成部分,是政府调节社会发展的重要政策工具和手段之一,具有不可替代的宏观调控作用。

我国政府采购市场规模在过



《政府采购法》颁布20年间,政府采购链条管理已实现公开透明。而未来,政府采购领域在全国统一大市场建设的背景下具有重要意义,农信系统开始发力“政采贷”也是实现金融支持经济发展的表现之一。

“《政府采购法》”)颁布20周年。在这20年间,政府采购链条管理已实现公开透明。而未来,政府采购领域在全国统一大市场建设的背景下具有重要意义,农信系统开始发力“政采贷”也是实现金融支持经济发展的表现之一。

不久前,财政部就《政府采购法》修订草案再次公开征求意见,进一步完善政府采购法律制度。财政部国库司司长王小龙公开表示,此次修法主要体现在四个方

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。

对政采贷业务此前推进时面临的信贷风险等挑战,东北财经大学教授、博导、中国内部控制研究中心副主任唐大鹏指出,政府采购合同融资政策在推进过程中,应针对导致中小企业融资困难的信息不对称、贷款成本高和风险大等关键原因,进行全方位全流程的风险

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

解企业需求,及时为企业办理了“政采贷”,贷款额度为100万元。这100万元资金直接用于中心幼儿园工程的建设,解决了企业的燃眉之急,保证了企业按时完工。

对于“政采贷”业务的风控手段,夏远达表示风险可控,“以政府财政或国有公司支付资金为主要还款来源,通过封闭回款路径等方式,为中标供应商提供流动资金贷款”。

夏远达进一步解释道,该项业务主要得到了政府财税部门的支持,前期主要通过手工划拨资金支

付的方式,后期计划开发资金拨付系统,直接将资金转入银行账户用于归还贷款。目前我行主要通过从政府部门获取的“白名单”、结合“五进”活动加大走访对接力度、定期举行银企对接会等形式解决信息不对称的问题。

记者了解到,目前广德农商行的“政采贷”产品采取指定还款来源的模式,政府或国有公司、银行、企业签订三方协议、约定政府财政或国有公司支付的采购资金转入指定账户,用于归还贷款。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。对政采贷业务此前推进时面临的信贷风险等挑战,东北财经大学教授、博导、中国内部控制研究中心副主任唐大鹏指出,政府采购合同融资政策在推进过程中,应针对导致中小企业融资困难的信息不对称、贷款成本高和风险大等关键原因,进行全方位全流程的风险

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

解企业需求,及时为企业办理了“政采贷”,贷款额度为100万元。这100万元资金直接用于中心幼儿园工程的建设,解决了企业的燃眉之急,保证了企业按时完工。

对于“政采贷”业务的风控手段,夏远达表示风险可控,“以政府财政或国有公司支付资金为主要还款来源,通过封闭回款路径等方式,为中标供应商提供流动资金贷款”。

夏远达进一步解释道,该项业务主要得到了政府财税部门的支持,前期主要通过手工划拨资金支

付的方式,后期计划开发资金拨付系统,直接将资金转入银行账户用于归还贷款。目前我行主要通过从政府部门获取的“白名单”、结合“五进”活动加大走访对接力度、定期举行银企对接会等形式解决信息不对称的问题。

记者了解到,目前广德农商行的“政采贷”产品采取指定还款来源的模式,政府或国有公司、银行、企业签订三方协议、约定政府财政或国有公司支付的采购资金转入指定账户,用于归还贷款。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。

对政采贷业务此前推进时面临的信贷风险等挑战,东北财经大学教授、博导、中国内部控制研究中心副主任唐大鹏指出,政府采购合同融资政策在推进过程中,应针对导致中小企业融资困难的信息不对称、贷款成本高和风险大等关键原因,进行全方位全流程的风险

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

解企业需求,及时为企业办理了“政采贷”,贷款额度为100万元。这100万元资金直接用于中心幼儿园工程的建设,解决了企业的燃眉之急,保证了企业按时完工。

对于“政采贷”业务的风控手段,夏远达表示风险可控,“以政府财政或国有公司支付资金为主要还款来源,通过封闭回款路径等方式,为中标供应商提供流动资金贷款”。

夏远达进一步解释道,该项业务主要得到了政府财税部门的支持,前期主要通过手工划拨资金支

付的方式,后期计划开发资金拨付系统,直接将资金转入银行账户用于归还贷款。目前我行主要通过从政府部门获取的“白名单”、结合“五进”活动加大走访对接力度、定期举行银企对接会等形式解决信息不对称的问题。

记者了解到,目前广德农商行的“政采贷”产品采取指定还款来源的模式,政府或国有公司、银行、企业签订三方协议、约定政府财政或国有公司支付的采购资金转入指定账户,用于归还贷款。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。

对政采贷业务此前推进时面临的信贷风险等挑战,东北财经大学教授、博导、中国内部控制研究中心副主任唐大鹏指出,政府采购合同融资政策在推进过程中,应针对导致中小企业融资困难的信息不对称、贷款成本高和风险大等关键原因,进行全方位全流程的风险

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

解企业需求,及时为企业办理了“政采贷”,贷款额度为100万元。这100万元资金直接用于中心幼儿园工程的建设,解决了企业的燃眉之急,保证了企业按时完工。

对于“政采贷”业务的风控手段,夏远达表示风险可控,“以政府财政或国有公司支付资金为主要还款来源,通过封闭回款路径等方式,为中标供应商提供流动资金贷款”。

夏远达进一步解释道,该项业务主要得到了政府财税部门的支持,前期主要通过手工划拨资金支

付的方式,后期计划开发资金拨付系统,直接将资金转入银行账户用于归还贷款。目前我行主要通过从政府部门获取的“白名单”、结合“五进”活动加大走访对接力度、定期举行银企对接会等形式解决信息不对称的问题。

记者了解到,目前广德农商行的“政采贷”产品采取指定还款来源的模式,政府或国有公司、银行、企业签订三方协议、约定政府财政或国有公司支付的采购资金转入指定账户,用于归还贷款。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。

对政采贷业务此前推进时面临的信贷风险等挑战,东北财经大学教授、博导、中国内部控制研究中心副主任唐大鹏指出,政府采购合同融资政策在推进过程中,应针对导致中小企业融资困难的信息不对称、贷款成本高和风险大等关键原因,进行全方位全流程的风险

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

解企业需求,及时为企业办理了“政采贷”,贷款额度为100万元。这100万元资金直接用于中心幼儿园工程的建设,解决了企业的燃眉之急,保证了企业按时完工。

对于“政采贷”业务的风控手段,夏远达表示风险可控,“以政府财政或国有公司支付资金为主要还款来源,通过封闭回款路径等方式,为中标供应商提供流动资金贷款”。

夏远达进一步解释道,该项业务主要得到了政府财税部门的支持,前期主要通过手工划拨资金支

付的方式,后期计划开发资金拨付系统,直接将资金转入银行账户用于归还贷款。目前我行主要通过从政府部门获取的“白名单”、结合“五进”活动加大走访对接力度、定期举行银企对接会等形式解决信息不对称的问题。

记者了解到,目前广德农商行的“政采贷”产品采取指定还款来源的模式,政府或国有公司、银行、企业签订三方协议、约定政府财政或国有公司支付的采购资金转入指定账户,用于归还贷款。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。

对政采贷业务此前推进时面临的信贷风险等挑战,东北财经大学教授、博导、中国内部控制研究中心副主任唐大鹏指出,政府采购合同融资政策在推进过程中,应针对导致中小企业融资困难的信息不对称、贷款成本高和风险大等关键原因,进行全方位全流程的风险

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

解企业需求,及时为企业办理了“政采贷”,贷款额度为100万元。这100万元资金直接用于中心幼儿园工程的建设,解决了企业的燃眉之急,保证了企业按时完工。

对于“政采贷”业务的风控手段,夏远达表示风险可控,“以政府财政或国有公司支付资金为主要还款来源,通过封闭回款路径等方式,为中标供应商提供流动资金贷款”。

夏远达进一步解释道,该项业务主要得到了政府财税部门的支持,前期主要通过手工划拨资金支

付的方式,后期计划开发资金拨付系统,直接将资金转入银行账户用于归还贷款。目前我行主要通过从政府部门获取的“白名单”、结合“五进”活动加大走访对接力度、定期举行银企对接会等形式解决信息不对称的问题。

记者了解到,目前广德农商行的“政采贷”产品采取指定还款来源的模式,政府或国有公司、银行、企业签订三方协议、约定政府财政或国有公司支付的采购资金转入指定账户,用于归还贷款。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。

对政采贷业务此前推进时面临的信贷风险等挑战,东北财经大学教授、博导、中国内部控制研究中心副主任唐大鹏指出,政府采购合同融资政策在推进过程中,应针对导致中小企业融资困难的信息不对称、贷款成本高和风险大等关键原因,进行全方位全流程的风险

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

解企业需求,及时为企业办理了“政采贷”,贷款额度为100万元。这100万元资金直接用于中心幼儿园工程的建设,解决了企业的燃眉之急,保证了企业按时完工。

对于“政采贷”业务的风控手段,夏远达表示风险可控,“以政府财政或国有公司支付资金为主要还款来源,通过封闭回款路径等方式,为中标供应商提供流动资金贷款”。

夏远达进一步解释道,该项业务主要得到了政府财税部门的支持,前期主要通过手工划拨资金支

付的方式,后期计划开发资金拨付系统,直接将资金转入银行账户用于归还贷款。目前我行主要通过从政府部门获取的“白名单”、结合“五进”活动加大走访对接力度、定期举行银企对接会等形式解决信息不对称的问题。

记者了解到,目前广德农商行的“政采贷”产品采取指定还款来源的模式,政府或国有公司、银行、企业签订三方协议、约定政府财政或国有公司支付的采购资金转入指定账户,用于归还贷款。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。

对政采贷业务此前推进时面临的信贷风险等挑战,东北财经大学教授、博导、中国内部控制研究中心副主任唐大鹏指出,政府采购合同融资政策在推进过程中,应针对导致中小企业融资困难的信息不对称、贷款成本高和风险大等关键原因,进行全方位全流程的风险

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

解企业需求,及时为企业办理了“政采贷”,贷款额度为100万元。这100万元资金直接用于中心幼儿园工程的建设,解决了企业的燃眉之急,保证了企业按时完工。

对于“政采贷”业务的风控手段,夏远达表示风险可控,“以政府财政或国有公司支付资金为主要还款来源,通过封闭回款路径等方式,为中标供应商提供流动资金贷款”。

夏远达进一步解释道,该项业务主要得到了政府财税部门的支持,前期主要通过手工划拨资金支

付的方式,后期计划开发资金拨付系统,直接将资金转入银行账户用于归还贷款。目前我行主要通过从政府部门获取的“白名单”、结合“五进”活动加大走访对接力度、定期举行银企对接会等形式解决信息不对称的问题。

记者了解到,目前广德农商行的“政采贷”产品采取指定还款来源的模式,政府或国有公司、银行、企业签订三方协议、约定政府财政或国有公司支付的采购资金转入指定账户,用于归还贷款。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。

对政采贷业务此前推进时面临的信贷风险等挑战,东北财经大学教授、博导、中国内部控制研究中心副主任唐大鹏指出,政府采购合同融资政策在推进过程中,应针对导致中小企业融资困难的信息不对称、贷款成本高和风险大等关键原因,进行全方位全流程的风险

管理,提高信息透明度和流程便利度,加强各主体诚信监管。首先,推进数字化信息化平台建设。积极开发政府采购订单融资信息管理系统,建立诚信档案,打造更便利的服务平台、更透明的信息通道和更诚信的融资环境。其次,鼓励金融机构放贷。特别是疫情期间,应激励引导金融机构积极开展订单融资业务。最后,还应注意将政府采购合同融资和投标保函等其他政府订单供应链金融形式相配合,发挥叠加效应。

记者了解到,今年是《中华人民共和国政府采购法》(以下简称

解企业需求,及时为企业办理了“政采贷”,贷款额度为100万元。这100万元资金直接用于中心幼儿园工程的建设,解决了企业的燃眉之急,保证了企业按时完工。

对于“政采贷”业务的风控手段,夏远达表示风险可控,“以政府财政或国有公司支付资金为主要还款来源,通过封闭回款路径等方式,为中标供应商提供流动资金贷款”。

夏远达进一步解释道,该项业务主要得到了政府财税部门的支持,前期主要通过手工划拨资金支

付的方式,后期计划开发资金拨付系统,直接将资金转入银行账户用于归还贷款。目前我行主要通过从政府部门获取的“白名单”、结合“五进”活动加大走访对接力度、定期举行银企对接会等形式解决信息不对称的问题。

记者了解到,目前广德农商行的“政采贷”产品采取指定还款来源的模式,政府或国有公司、银行、企业签订三方协议、约定政府财政或国有公司支付的采购资金转入指定账户,用于归还贷款。

事实上,在通过传统的确定还款来源等风控方式之外,前期从政府部门获取“白名单”,以及使用政务数据进行风控,也是目前银行业机构在推进政采贷业务的风控手段。