# 机构展望2023年:投资策略宜"稳中求进"

本报记者 蒋牧云 张荣旺 上海 北京报道

近年来,我国居民总资产规 模持续上升,对于财富管理的需 求也持续扩大。在经历了"稳字 当头"的一年后,2023年的投资

环境与趋势将如何变化? 投资 者又应该如何应对?

《中国经营报》记者采访多位 独立财富管理公司高管了解到, 2023年总体将是"稳中求进"的一 年。随着我国经济进入复苏阶

段,财富管理行业的积极因素也 正在积累,不过复苏程度尚需观 察,还需把握其中的结构性机会。

此外,随着简单的销售模式 不再满足投资者的需求,财富管 理正在向买方模式转变。这一

背景下,上述受访者也告诉记 者,2023年机构的服务内容与模 式也将持续深化,将通过加码金 融科技、推动多元化配置等途 径,来提供更加全面、多元化的 财富管理服务。

#### 积极因素正在累积

财富管理行业的积极因素正在积累,负面因素逐步减弱,2023年的投资风格会更积极乐观。

记者了解到,在过去的一年 中,众多因素影响下大部分机构 都选择了较为稳健的投资风格。 那么,上述投资风格在2023年是 否会延续?

对此,恒天家族办公室(以 下简称"恒天")总裁、首席执行 官宋辉告诉记者:"无论现实货 物还是虚拟资产,涨高了就是风 险,跌多了才是机会。从2020年 开始,全球经济受到重创,但也 迎来了全球央行放水下的各类 资产牛市。2022年美联储加息 成为全球股市调整导火索,但也 带来了更具性价比的资产价 格。经历了'颇为不顺'的2022 年之后,2023年,无论对于权益 资产还是财富管理行业的发展, 我们都持乐观的看法。"

整体来看,宋辉认为,财富管 理行业的积极因素正在积累,负 面因素逐步减弱。国外方面,美 联储加息节奏大概率放缓,海外 权益有望触底回升。国内经济也 进入复苏阶段,资产管理规模增 长有望加速,保险和信托业务平 稳发展,债市行情回暖可能性加 大,公、私募基金新发规模或重回 升势,高净值客户对财富管理的 需求逐步增强。

海银财富首席投资策略官惠 晓川则表示,预计2023年的投资 主题会是"复苏与风险"。复苏是 我国正迎来的新一轮经济复苏周 期,尤其是顺周期板块的盈利改 善,将会带动经济全面复苏,但复 苏程度可能较弱,还需把握结构



就投资环境而言,2023年总体将是"稳中求进"的一年

性机会。风险方面,乌克兰局势 影响钝化、欧洲能源危机入春后 有望缓解,使得整体风险可控,而 美联储的加息表态转向"鸽派"将 使得全球资产价格迎来修复。因 此,2023年的投资风格会更积极 乐观,海银财富会保持"稳中求 进"的思路,通过科学配置做好财 富管理,为客户带来覆盖全生命

对于投资者而言,具体的投 资结构等是否需要调整?是否有 值得重点布局的赛道?

周期的财富管理服务。

宋辉表示,针对不同类型的 投资人,建议适当借鉴"三笔钱" 的资产配置思路,适当调整自身 的资产配置结构。恒天认为,从

家庭财富管理角度,每个家庭需 要划分三笔钱。第一笔钱是人生 保障的钱,以保险类资产为主;第 二笔钱是灵活取用的钱,以货币、 债券基金等为主,备足家庭6~12 个月的开销;第三笔钱是投资增 值的钱,根据风险偏好确定资产 比例,以固收类和标类产品为主。

"如果把居民的家庭资产进 行拆解,会发现主要为两大类,一 是住房为代表的实物资产;二是 保险、股票、基金为代表的金融类 资产。在日本、美国等发达国家, 保险类资产大概占到了家庭资产 的20%以上,中国家庭在保险类资 产中的配置比例还不到5%。2023 年,恒天也会重点发力保险配置

咨询服务。相比海外成熟市场, 国内家庭保险资产配置比例偏 低,保险业发展潜力巨大。"宋辉

惠晓川则表示:"海银财富 针对不同的投资者有着不同的 配置方案。2023年,针对投资者 偏好我们出台了新的资产配置 建议书,投资结构也会比2022年 更加丰富和个性化,更适合投资 者的风险偏好,为投资者做个性 化定制。2023年我们将主推多 元化业务,聚焦标准化产品,看 好权益和债券等资产价格的修 复。行业赛道方面,看好经济复 苏带来的顺周期板块和国产替 代概念。"

# 加深财富管理陪伴

### 目前财富管理从业人员的专业性仍需提高,在向买方模式转型的情况下,各财富管理公司也在加速服务的进一步深化。

财富管理行业正处于向买方 模式转型的过程中,在此期间,对 于财富管理机构的服务模式与内 容也提出了新的要求。

近日,国泰君安证券在题为 《财富管理:由代销模式向投顾模 式转变;"跑赢大市"》的研报中指 出,代销模式已不能满足投资者 需求。市场环境的变化以及部分 产品的收益低于预期,促使投资 者意识到单一类产品难以满足其 理财需求,并逐步转向多元资产 配置策略。特定产品所取得的收 益总是低于投资者预期的原因,

是代销模式利用投资者对财富管 理的模糊认知,用历史收益来吸 引和误导投资者。因此,随着投 资者认识的加深,预计投资者将 转向专业投顾来指导其资产配 置,代销模式已不能满足其需求。

记者在采访中了解到,目前 财富管理从业人员的专业性仍需 提高,投资者对财富管理的认知 也尚浅。在向买方模式转型的情 况下,这些问题也都需要一一解 决。为此,各财富管理公司也在 加速服务的进一步深化。

"2023年,恒天会重点发力金

融科技。在众多财富管理机构中, 很多从业人员专业能力、服务水平 等都需要提升。专业能力提升是 服务好客户的根本。对于恒天而 言,一方面我们会扎实提升财富规 划师的专业能力,另一方面,我们 也重视金融科技,依托金融科技, 让我们的投研迅速向一线进行穿 透,为高净值客户提供更便捷专业 的资配服务。"宋辉说道。

除了金融科技之外,宋辉还 谈到,恒天也会系统性打造 "359+"资产配置工作法。财富规 划师不再以"产品销售"为己任,

公司完成从产品销售模式向资产 配置模式的转型,为客户带来更 加全面的财富管理陪伴。希望随 着金融科技和资配方法的落地, 能让客户获得更加贴心的服务, 实现配置目标,享受配置理财。

惠晓川则表示,2023年海银 财富将对财富管理进行延伸,重 点打造高净值人群的健康管理。 同时,针对高净值家族发展家办 业务,为客户实现基业长青;面对 全球的投资机会,大力开拓海外 业务;在为客户配置的产品方面, 着力推动多元化净值化的产品。

上接下B1

# 重疾险保额杠杆不足

虽然医疗险理赔件数占比超 9成,但重疾险是赔付金额最高的 险种。具体而言,平安人寿、泰康 人寿、阳光人寿等十几家公司赔付 金额占比最多的险种是重疾险。 中国人寿和招商信诺人寿则呈现 医疗险和重疾险理赔金额相当的 特点。

以平安人寿为例,其全年医疗 赔付件数占比超9成,重疾理赔件 数不足一成,但重疾以年度赔付金 额201亿元,占据全年总赔付金额 398亿元的半壁江山。

对此,何小伟分析称,自《重大 疾病保险的疾病定义使用规范 (2020年修订版)》实施以来,近两 年重疾险市场销售逐渐退热,而以 报销为主要手段的医疗险受到人 们青睐。同时,医疗险呈现是小额 多次赔付特点,而重疾险是大额频 率较低的赔付,重疾单笔赔付金额

"重疾险如今仍然是我国人身 险行业重要业务之一,和以就诊报 销为特点的医疗险赔付不同,重疾 险用户一旦出险,保险公司便一次 性赔付所有保额,当然也有轻症比 例赔付以及条款中多次赔付情况, 但这也让重疾险不可能像医疗险

那样客户能频繁赔付。并且,一旦 发生理赔金额往往较大,这也是为 什么重疾险理赔件数少,但金额占 比较高的主要原因。"受访行业资 深人士表示。

值得一提的是,重疾险理赔报 告也成为人们健康管理的风向标, 理赔类型、性别、年龄数据等折射 出重疾的变化趋势。

平安人寿理赔报告显示,从理 赔类型看,重疾赔付中,恶性肿瘤 赔付件数约占75%,已成为客户健 康的头号威胁。从性别分布看,女 性重疾赔付件数占比远超男性,达 58%。女性高发重疾为甲状腺恶 性肿瘤、乳腺恶性肿瘤及肺恶性肿 瘤,男性需关注的最主要重疾则是 较重急性心肌梗死,其次为甲状腺 恶性肿瘤、肺恶性肿瘤。从年龄分 布看,儿童的白血病、良性脑肿瘤、 淋巴瘤等重疾风险也需引起家庭

"未成年人应格外关注白血病 风险,远离各类致病因素。成年人 甲状腺癌患病率较高,且男性更应 关注心肺健康,女性多关注乳腺健 康。老年人肺癌患病率较高,且需 注意消化道疾病风险。"中国人寿 理赔报告提示道。

此外,按照中国精算师协会 对常见几种重疾治疗费用的测 算,恶性肿瘤治疗费用需要20万 元~80万元,重大器官或造血干细 胞移植术需要花费22万元~50万 元,急性心肌梗死需要花费10万 元~30万元。而记者注意到,综合 近20家险企理赔报告来看,10万 元以下重疾险保单占比较高,家 庭配置重疾保险保额不够充分, 人均保额较低。

数据显示,中国人寿理赔年报 中的重疾赔付金额分布显示,58% 重疾险保障不足5万元,27%赔付 金额在5万元~10万元,10%重疾 保障人群获赔金额高于10万元。 泰康人寿2022年赔付金额79亿 元,同比增长4.16%。其中,重疾 责任赔付件数约5万件,共赔付41 亿元,件均赔付8万元,80.37%的 人群重疾保额不足10万元。交银 人寿理赔年报显示,38.92%的重疾 险保障不足10万元。新华人寿报 告显示,2022年重疾赔付件数6万 件,赔付金额54亿元,件均赔付9

"面对高昂的重疾治疗开销, 提前配备足额的重疾保障,才能在 疾病来临时沉着面对。"中国人寿 提示。

在何小伟看来,一方面,重疾险 的保额与客户所能承担的保费预算 也是密切相关的,考虑到目前我国 人民的保险意识与实际经济状况, 这种保额分布在很大程度上也符合 我国大多数人民的收入现状。另一 方面,由于重疾险的长期保单较多, 相当数量的保单存续在10年甚至 20年以上,这种保额的作用在当时 和现在看来也势必会存在较大的差 距。不可忽视的一点是,居民家庭 风险管理中对重疾险的保障功能重 视程度有所欠缺,会选择在理财型 产品中配置高保额。建议对于风险 意识较强且具有一定消费能力的投 保人,应该在医疗险之外,配备更多 的重疾险。

"当然,保额杠杆不足的确是 当前重疾险面临的一个主要问题, 对于保险公司来说,重疾险一直以 来都是极为重要的价值和利润来 源,而险企对于重疾发生率的假设 预估不断走高,正在影响产品的保 额与价格。而且,重疾险本质上是

一种寿险思路经营的健康险,既要 满足收入补偿又要体现风险保障, 终究还是羊毛出在羊身上。"前述 受访行业资深人士指出。

# 资金开年抢"市场": 货币基金收益走高

本报记者 顾梦轩 夏欣 广州 北京报道

在经历了一段时间的低迷 后,货币基金在2023年开年喜迎

Wind数据显示,截至2023年 1月11日,全市场767只货币基金 中,7日年化收益率超过2%的有 319 只, 占比约为 41.6%。全市场 货币基金平均收益率为1.87%。

红土创新优淳货币基金经理 邱骏在接受《中国经营报》记者采 访时表示,2023年开年以来,货币 基金表现较好的原因主要有两方 面:一方面,经过2022年四季度债 券市场的大幅调整,利率债、信用 债、同业存单的收益率都明显走 高,提高了货币基金底层资产的 基础收益率;另一方面,跨年后, 市场收益率受2023年初配置需求 推动下行,部分交易风格型的货 币基金在收益率下行过程中参与 了波段交易,提高了货币基金投 资资产的资本利得。

## 7日年化收益率整体走高

分析货币基金收益走高的原 因,格上财富金樟投资研究员蒋 睿向记者指出,货币基金的投资 范围一般为:现金、期限在一年以 内(含一年)的银行存款、债券回 购、中央银行票据、同业存单等。 通常情况下,临近跨年或春节时 市场资金紧张,资金利率会有所 上涨,货币基金收益随之上涨。 同时,叠加2022年11月以来的债 券市场调整,利率中枢有一定程 度上行,货币基金收益率也有一 定程度上行。

东吴基金方面指出,2022年 1~10月,国内经济基本面受地产 走弱和大环境影响,整体处于宽 货币和紧信用格局,"房住不炒" 和权益市场大幅波动的情形下, 市场整体风险偏好较低,固收短 端理财产品大发展,债券市场面 临资产荒现象,债券市场期限利 差和信用利差压缩到历史极值。 2022年11月以来,由于地产融资 政策边际放松和防疫政策优化, 债券市场对经济增长预期发生变 化。"债券市场调整幅度较大,导 致最短持有期和定开型净值化银 行理财产品回撤幅度较大,理财 赎回导致中短端债券资产和存单 利率急剧上行,叠加年末货币市 场利率季节性上行,货币基金整 体表现相对较好。"东吴基金有关 人十表示。

天相投顾基金评价中心分析 称,以沪深300指数为例,2022年

一季度,其跌幅约15%,2022年全 年下跌超过20%,因此权益类基 金以及部分投资于权益资产的债 券基金在2022年表现均不佳。相 比之下,货币基金主要投资于短 期安全性、稳定性均较高的货币 工具,有着更加稳健的表现,相对 较好。

或许是为了应对货币基金的 业绩波动,记者注意到,多家基金 公司的多只基金在近期发布货币 基金限购公告。据记者统计,仅 在2023年1月10日、11日两天,就 有9只货币基金发布了暂停大额 申购的公告,不过这些公告有一 些细微的不同,包括暂停非个人 投资者代销渠道大额申购、转换 转入及定期定额;暂停非直销销 售机构大额申购、定期定额投资 及转换转入;暂停直销销售机构 大额申购(含转换转入及定投); 暂停代销机构大额申购(含定期 定额投资及转换转人)等。

济安金信基金评价中心主任 王铁牛向记者指出,货币基金频 频限购,主要原因是货币基金和 权益类基金不同,在假期依然有 收益。所以每逢春节、国庆等长 假,股市休市,想要套利的资金都 会集中大量涌入货币基金,以获 取假期收益。不过,这样会摊薄 原有持有人的利益,而且这些短 期资金节后往往会赎回货币基 金,这对货币基金管理运作也带 来不利影响。

#### 经济复苏VS资金宽松

作为国民理财"神器",货币 基金一经问世就受到投资者追 捧。在投资者看来,货币基金流 动性好,收益较活期存款高,投资 者结构稳定。2013年余额宝货币 基金诞生之时,7日年化收益率偶 有超过6%,轻松碾压一众银行理 财产品。

自2013年余额宝横空出世, 货币基金在中国开启了快速发展 的5年,规模从2014年末的2万亿 元左右,快速上升至2018年9月最 高的8.25万亿元。之后由于同业 去杠杆、资金去空转,以及一系列 配套监管措施的收紧,货币基金 规模增长进入了瓶颈期。2020年 第三季度,货币基金规模仅为7.29 万亿元,较峰值回落近1万亿元。 而近两年来,货币基金规模依然 在持续增长中。中国证券投资基 金业协会数据显示,截至2022年 11月,全市场货币基金规模已经 突破10万亿元。

虽然货币基金是主要投资于 低风险的货币市场工具,但也依 然存在潜在风险,如信用风险和 流动性风险等。记者注意到,2022 年9月左右,市场上90%左右的货 币基金,其7日年化收益跌破2%, 一度引发市场关注。

对于影响货币基金业绩表现 的因素,以及何种情况下货币基 金业绩表现较好等问题,东吴基 金相关人士指出,货币基金主要 配置货币市场资产,采用摊余成 本法估值,因此货币基金的收益 率和货币市场利率密切相关,主 要受货币市场流动性的影响,而 央行的货币投放是货币市场流动 性的总闸门。当经济由衰退走向 复苏或者通胀较高的时期,货币 政策整体会从宽松转向边际收 敛,货币市场利率会边际走高。

邱骏指出,就短期收益而言,

货币基金通常在月末、季末或年 末等市场流动性相对偏紧的时候 表现较好,此时货币基金可以通 过购买收益率较高的短期资产或 者逆回购的方式,来提高收益。 就中长期收益而言,货币基金在 市场收益率缓步上行的过程中表 现较好。一方面,货币基金配置 的资产通常期限比较短,可以在 到期后逐步配置收益率更高的资 产进而提高收益;另一方面,在市 场收益率上行的过程中,货币基 金相较其他债券类产品久期较 短,面临的利率风险相对较低。

"一般情况下,央行在公开市 场上收紧流动性,或在跨季、跨 年、节假日等时期,各家机构都在 回笼资金、用户提现需求也在增 多,资金成本飙升,资金利率就会 跟着水涨船高。"蒋睿说。

那么,货币基金业绩走高是否 是可持续行情? 2023年,货币基金 整体表现如何? 邱骏指出,2023 年,货币基金的收益表现将好于 2022年。主要原因在于,2023年的 经济预计将较2022年出现明显修 复,在此背景下,2023年债券资产 的收益率中枢水平也将较2022年 出现上行。"由于短期经济依然面 临较大的压力,经济修复将是渐进 的过程,因此市场收益率的上行也 将表现为逐步上行的态势,这有利 于货币基金不断通过将到期资产 再投资为收益率更高的资产,逐步 提高收益率表现。"邱骏说。

蒋睿则有不同看法,他认为, 虽然2023年是经济复苏的一年,但 复苏前期需要货币政策和财政政 策的双重呵护。央行表示,2023年 "总量要够、结构要准",预计货币 政策稳中偏松的基调不会变,流动 性环境有望延续合理充裕,资金利 率维持低位为主,所以货币基金的 表现可能还是维持低位。