2023.3.20

"少帅"竺延风到龄卸任 东风公司驶入转型深水区

车视界

本报记者 杨让晨 张家振 上海 武汉报道

曾因38岁成为一汽集团董事 长而获中国汽车界"少帅"美誉的 竺延风,在东风汽车集团有限公司 (以下简称"东风公司")任职一把 手7年后,最终因年龄原因交出了 手中的"权杖"。

《中国经营报》记者从东风公 司方面获悉,3月3日下午,东风公

司召开领导班子会议。受中央组 织部领导委托,中央组织部有关干 部局负责同志宣布了中央关于东 风公司董事长、党委书记免职的决 定:根据工作需要,按照中央企业 领导人员任职年龄有关规定,免去 竺延风同志的东风公司董事长、党 委书记职务。相关免职按有关法 律和章程的规定办理。

据了解,现任东风公司董事、党 委副书记、总经理杨青将主持东风

公司工作。对此,记者致电东风公 司方面,公司相关负责人表示,目前 暂无进一步能够披露的信息。"如有 关于新董事长的最新消息,我们将 会在第一时间对外发布。"

相关资料显示, 竺延风深耕于 汽车行业近40年。自1983年从浙 江大学化工系自动化及仪表专业 毕业后, 竺延风就进入一汽集团工 作,从最基层的热电厂仪表车间技 术员做起,在38岁时一路上升至一

汽集团总经理、党委常委、董事长, 成为彼时四大国有车企中最年轻 的掌舵人,并获得了中国汽车界 "少帅"的美誉。

在2015年正式调任东风公司 董事长、党委书记之后, 竺延风掌 舵东风公司7年,通过发布"东方风 起"计划、科技跃迁行动等,引领东 风公司走入向科技型企业转型的 深水区,相继打造了岚图汽车、猛 士科技等高端新能源汽车品牌。



张家振/摄影

深耕汽车行业四十载

在阔别汽车行业8年后,汽车行业的市场环境等发生了巨大变化,也提出了新挑战。

此番因年龄去职离任的竺延风 已在中国汽车行业沉浮近40年。

相关资料显示,1983年,竺延 风在大学毕业后进入中国第一汽车 制造厂(一汽),成为一名普通的基 层技术员,1997年成为一汽集团副 总经理兼一汽轿车总经理。

1999年,38岁的竺延风正式被任 命为一汽集团总经理、党委常委、董事 长,也成为一汽集团历史上和中国大 型国有企业中最年轻的掌舵人,获得 了中国汽车界"少帅"的美誉。

2015年,在步入仕途并任职吉

林省委副书记后, 竺延风再次回归 汽车产业,被任命为东风公司董事 长、党委书记。不过,在阔别汽车行 业8年后,汽车行业的市场环境等 发生了巨大变化,也提出了新挑战。

在竺延风的领导下,东风公司 的转型发展计划也在酝酿之中。 2021年4月,东风公司发布了"十四 五"时期战略规划——"东方风起" 计划。该计划明确,将推动东风公 司向科技型企业转型,开始创新发 展,到2025年,东风公司的商用车、 自主乘用车和新能源汽车销量分别 达到100万辆,东风公司自主品牌 规模进入行业TOP3。

同时,反腐工作也在东风公司 体系内广泛展开。2015年11月,东 风公司总经理朱福寿落马。期间, 中央第十三巡视组专项巡视小组进 驻东风公司,一月之内55人相继落 马,让这家中央直属国有特大型汽 车企业瞬间卷入了反腐风暴中。此 后,东风公司每年几次集中发布反 腐进展就成了一种常态。

记者注意到,进入2023年后, 东风公司反腐工作依然保持高压态

势。今年2月,包括东风汽车股份 有限公司商品企划部副部长孙志 刚、东风物流集团股份有限公司零 部件物流事业部原副总经理吴贵东 等在内的多名东风公司系统内的高 级管理人员因涉嫌严重违纪违法, 正接受东风公司纪委纪律审查和地 方监委监察调查。

期间,竺延风曾多次公开表示, 面对腐败问题,不论是什么人,不论 其职务有多高、多重要,只要触犯了 党纪国法,必将受到严肃追究和严 厉惩处。

构建自主品牌发展新体系

东风公司自主品牌新能源汽车发展的"顶天立地,铺天盖地"布局已初步成型。

竺延风入主东风公司期间,东 风公司逐渐构筑起了"顶天立地, 铺天盖地"的自主品牌新体系。

"东风公司的新能源汽车发展 要顶天立地,铺天盖地。猛士科技 和岚图汽车'顶天',东风风神'立 地',而'铺天盖地'则是指东风纳 米。"竺延风公开表示。

在"东方风起"计划引领下,东 风公司在自主乘用车领域相继成 立了高端新能源乘用车品牌"岚 图"以及豪华电动越野品牌"猛士" 等,并重点建设东风风神这一自主 乘用车品牌。同时,随着东风纳米

品牌独立并专注于A0级新能源汽 车市场,东风公司自主品牌新能源 汽车发展的"顶天立地,铺天盖地" 布局已初步成型。

资料显示,随着岚图追光的发 布, 岚图汽车目前已完成了"三年三 品类"的战略布局。东风公司党委 常委、副总经理, 岚图汽车董事长尤 峥此前表示, 岚图汽车定位高端品 牌,是东风公司高技术的核心载体。

而岚图汽车的品牌使命则有 四个意义。"第一,要助力实现中国 汽车自主品牌强国;第二,要实现 科技自立自强;第三,要为用户美

好生活赋能;第四,要助力实现中

国品牌向上。"尤峥表示。

此外,猛士科技位于武汉经开区 的工业园也计划将于今年投产,并以 每年推出不少于一款新车型的速度 迅速抢占豪华电动越野市场先机。

东风纳米也已成为独立运营品 牌,东风公司已向其增资约18亿 元。据介绍,作为东风公司全新自主 研发的新能源架构平台,S3平台将主 攻纯电小车市场,并计划在两年内推 出两款细分市场车型。未来,东风纳 米将每年推出一款新产品。

同时,东风公司也在"东方风

起"计划中明确,东风公司将强化 科技板块,作为东风转型发展的强 大支撑,并发起了"科技跃迁"行 动。据东风公司公布的最新消息, 截至2023年2月,东风公司已在科 技创新方面取得多项成果。

就在到龄卸任前的2月26日至 3月2日, 竺延风在东风公司于湖北 省襄阳市举行的"十三五"以来第 八次战略研讨会上指出,东风公司 加快转型升级,就是要更加注重做 强做优做大自主品牌和发展新能 源事业,进一步实现更高质量、更 可持续的发展。

全力以赴提振市场销量

东风公司在新能源汽车和自主品牌发展方面也取得了一系 列成绩。

在"东方风起"计划加持之 下,东风公司也正为实现新一年 度的经营目标全力以赴。

记者注意到,东风公司汽车 销量在2016年达到427.67万辆 的顶峰后开始一路下滑,并已降 至2022年的246.45万辆。东风 公司曾在2018年提出"高质量 跨越450万辆"的经营目标,但 当年销量仅为383万余辆。

在2018年至2022年期间, 除东风公司自主品牌汽车销量 出现下滑外,合资品牌汽车也遭 遇诸多变故,其中包括东风雷诺 退出市场、东风裕隆破产重整 等,东风日产和神龙汽车等合资 公司销量也出现下滑。此外,东 风公司还退出了东风悦达起亚 的持股。

据东风公司方面公布的统 计数据,2022年,东风公司共生 产汽车246.07万辆,较2021年同 期下降11.61%。其中,新能源汽 车产量为35.84万辆,同比增涨 124.7%。2022年,东风公司汽车 总销量为246.45万辆,同比下降 11.19%;其中,新能源汽车销量 为34.61万辆,同比增长115.5%。

在产销量整体下滑的同 时,东风公司在新能源汽车和 自主品牌发展方面也取得了一 系列成绩。东风公司公布的统 计数据显示,2022年,东风公司 自主品牌乘用车销量达68.5万 辆,同比增长32%。

资料显示,在今年1月召开 的东风公司2023年工作会上明 确了2023年东风公司的经营目 标:全面完成国资委考核目标,经 营保持高质量,销量保持同步增 长,跑赢大市,挑战350万辆。

对此,东风公司相关负责人 表示,要在2023年持续提升营 销能力和盈利能力,尤其是要巩 固合资乘用车事业基本盘,发挥 好经营"压舱石"作用。据了解, 神龙汽车2022年的销量较2021 年同期增长约30%。

此外,东风公司方面还表 示,要加速发展新能源、智能网 联汽车,培育发展新动能,快速 推进业务结构转型;提升营销、 品牌及商业模式的价值创造能 力,快速推进经营模式转型;推 进数字化与管理深度融合,快速 推进以客户为中心的管理转型。

宝马集团笃定前行: 业绩稳健增长, 向电动数字化全速转型

在大浪中保持定力,在转型 中保持盈利,在前行中保持投入, 尽管2022年面临诸多挑战,宝马 集团仍然展现出了强大的韧性。

财报数据显示,宝马集团全 年总营收超1426亿欧元,同比增 长28.2%。在中国市场中,宝马以 79万辆的亮眼成绩交出了高质量 的答卷。在电动汽车赛道上,宝 马在全球市场共交付超过21.58 万辆纯电动车,同比增长超过一 倍,表现出了爆发力。

当前,电动化浪潮正在席卷 汽车行业。跨界巨头的涌入、造 车新势力的崛起以及传统车企 的转型让国内新能源汽车市场 的竞争愈发激烈。在这样的新 形势之下,作为一家百年豪华品 牌,宝马正在用行动证明,唯有 充满勇气、持之以恒,并懂得融 合变通,才能积极应对挑战,笃 定前行。

"越是困难时期越要加大投 资,所以我们采取了战略性投资 的方式。而正是这些投资成果不 仅让我们能够保持市场发展的良 好势头,也保住了市场份额。虽 然很多新兴品牌都在快速发展, 但我们也并没有因此流失市场份 额。对于在2023年的业务发展, 我们是十分乐观的。"宝马集团董 事长齐普策表示。

随着电动汽车行业步入"快 车道",宝马集团也正在全力以赴 向电动化、数字化以及循环永续 的方向前进。在2023年财报年 会上,宝马首次揭秘新世代车型 产品规划,根据规划,宝马集团将 从2025年下半年开始投产新世 代车型。

在此次年会上,集团管理层 还向外界披露了过去一年在可持 续发展领域的最新进展,重申对 "1.5 度控温目标"的承诺,在2050 年前实现气候中和,为共建地球 美丽家园贡献一份力量。

在转型中保持盈利

宝马集团负责财务的董事彼 得博士表示:"宝马集团在进行其 有史以来最大转型的同时保持了 盈利能力。我们极具竞争力的产 品,特别是电动车型和大型豪华 车,使这一切成为可能。良好的现 金流很好地支持了我们的研发和 创新。宝马集团将一如既往地向 着可持续发展的未来笃定前行。"

宝马财报显示,2022年,宝马 集团汽车业务总营收约为1236亿 欧元,较2021年增长了29.5%;汽 车业务息税前利润(EBIT)约为

106.35亿欧元,同比增长7.8%;汽 车业务息税前利润率为8.6%。 此基础上,宝马集团拟向每股普通 股派息8.50欧元,高于上年的5.80

纯电动产品是宝马集团 2022 年财务数据中的亮点。齐普策表 示:"电动车的发展要有盈利才能 持续,如果一个车企不能保持盈 利,那就说明这个企业存在重大的 战略性问题。我们有着长久的战 略规划,多年前就开始为今天的电 动化做准备。我们有灵活的架构,

可以按照市场的需求随时调整生 还有两个关键因素:一支强大且充 满激情的团队,以及令人向往的产 品阵容。正是这两个关键因素让 我们在充满挑战的环境下始终保 持从容不迫。"

高质量产品离不开高度研发 以及高额投入。2022年,宝马集团 研发投入达66.24亿欧元,同比增 长5.2%。这些投资主要用于两 个方向:一是新车型以及第六代 BMW eDrive 电力驱动技术的研

发;二是数字化领域,特别是人 工智能、自动驾驶、人机交互等 方面。

同时,宝马集团也在持续对其 全球生产体系进行转型升级,以支 持电动车业务的快速发展。2022 年,公司在工厂、设备和固定资产 等方面的支出达77.91亿欧元,同 比增长55.4%。这些投入包括了宝 马在全球多个新建及升级项目,例 如:兴建全新的匈牙利德布勒森工 厂,大规模升级位于德国、墨西哥 和美国的现有工厂。

在随后的24个月内将有至少6款

新世代车型实现量产,包括一款

运动型多功能车(SAV)和一款

BMW 3系所在细分市场的纯电



宝马集团董事长齐普策

全面拥抱电动化:2030年纯电车型将占年度交付量50%以上

今年,纯电车型被认为将是宝 马集团的主要销量增长点。而宝 马集团也预计三年内(截至2026 年),纯电动车型年销量将占到集 团全球销量的三分之一。到2030 年之前,集团全球年度销量的50% 以上将是纯电动车型;届时,集团 累计交付的纯电动车数量有望超 过1000万辆。

为了达到上述目标,宝马集团 为此也做足了准备。产品上,宝马接 下来将发布创新纯电动BMW i5、 创新纯电动BMW iX2以及创新 纯电动BMW i5旅行车,加上现有 纯电动车型矩阵,宝马纯电产品将 几乎覆盖各主要细分市场。

最为关键的是,2025年新世代 车型的到来则标志着宝马的电动 化进程开启了第三阶段,新世代车 型也将成为宝马电动化全速前进 的中坚力量。新世代车型是宝马 集团"电动化、数字化、循环永续" 三大战略方向的集中体现,相关技 术将成为宝马未来整个产品线的

年下半年开始投产新世代车型。

新世代车型将基于完全为纯 发展基础。 电动车设计的架构和全新的设计 根据计划,宝马集团将从2025 语言,并具备三大特点:全新开发 的电子电气架构,以及全新的用 户界面和人机交互概念;全新开 发的、具有高性能和显著效率提 升的电驱和电池系统;产品全生 命周期的循环永续水平达到一个

> 新高度。 在电池和电驱技术方面,新 世代车型将采用宝马的第六代 eDrive 电力驱动系统和新一代锂 离子电芯,在总体成本降低50%的 同时,实现能量密度提升超过 20%、续航里程提升30%、充电速度 提升多达30%。为此,宝马在去年 与宁德时代、亿纬锂能、远景动力 等企业签订超过百亿欧元的电芯

宝马方面透露,新世代车型将 在匈牙利的德布勒森工厂率先投 产。该工厂总投资超过20亿欧

元,遵循BMW iFACTORY生产 战略"精益、绿色、数字化"理念,专 门为生产新世代车型而建造。 BMW iFACTORY生产战略是宝 马对于未来汽车生产的总体规 划。目前,宝马在全球的30多家 工厂都遵循BMW iFACTORY生 产战略陆续进行转型升级,以支持 电动车业务的快速发展。

不仅仅是BMW品牌正在向 电动化迈进,宝马集团旗下MINI、 劳斯莱斯以及BMW Motorrad都 市出行系列都在实施电动化。未 来10年内, MINI和劳斯莱斯都 将成为纯电动品牌。劳斯莱斯首 款纯电动车Rolls-Royce Spectre 将在今年年内开启交付;2030年, BMW Motorrad 六大车系当中的 都市出行系列将实现全面电动化。

"我们的信心源于宝马扎实的 生产和产品战略,这也是我们多年 来持续投资的结果。我们要保持 强大的竞争力,就需要在所有方面 都保持高效率,并做好平衡。对于 BMW 品牌、MINI 品牌和更高端 的劳斯莱斯品牌,我们正在全方位 出击。"齐普策表示。

