2023广州国际汽车展览会专刊

超跑、智驾、出海

中国车企高端化突围 自主品牌掀起"冲高"浪潮

本报记者 方超 石英婧 上海报道

在有"来年车市风向标"之称 的广州车展上,集体冲高的自主品 牌成为市场关注焦点。

11月17日,极氪旗下首款纯电 豪华轿车极氪007首次全球公开亮 相,并在2023广州车展同步开启预 售,新车预售价为22.99万元起,该 车是极氪旗下首款纯电豪华轿车, 也成为2023广州车展上外界关注 度最高的纯电车型之一。

《中国经营报》记者注意到,

除了极氪007外,阿维塔12、星途 星纪元ES等纯电轿车也受到外界 广泛关注。此外,更多自主车企 通过进入新能源细分领域,冲击 高端市场,如纯电超跑领域涌入 MG Cyberster、仰望 U9、昊铂 SSR 等车型,而理想MEGA、小鹏X9、 上汽大通大家9等则角逐高端纯 电MPV市场。

在借新能源冲击高端市场外, 在本届广州车展上,自主车企亦密 集发布智能化成果。其中,高阶智 驾的落地应用愈发受到外界关注,

如极氪007将首发应用极氪全栈自 研的高阶智驾解决方案,阿维塔则 搭载华为高阶智能驾驶系统 HUAWEI ADS 2.0°

"自主车企在站稳中低端新能 源汽车市场的情形下,通过推出超 跑、MPV等车型进入细分领域,既 有利于延长原有产品线,也迎合了 多元化的汽车消费需求。"中国汽 车流通协会专家委员会委员颜景 辉对记者表示,在冲击高端化过程 中,自主车企还需要在产品力、品 牌力、服务力层面持续发力。

冲击新能源细分市场

借力新能源,自主车企正密集开拓诸多细分赛道。

11月17日,2023广州车展开幕 之日,上汽集团旗下MG Cyberster 正式上市,被外界认为是中国首款 纯电敞篷跑车。据悉,该款新车共 有三个配置,价格在31.98万~ 35.98万元区间。

记者梳理发现,2023年4月份 的上海车展,MG对外公布了旗下全 新敞篷电动跑车 Cyberster 量产版官 图,此后在7月份的英国古德伍德 速度节中完成全球动态首秀,并在 8月份的成都车展实现国内首秀。

记者注意到,除了MG Cyberster,此前已上市的纯电猎装超跑极氪 001 FR 也首次亮相A级国际车展。

相关信息显示,10月27日,极 氪正式对外发布旗下纯电猎装超跑 极氪001 FR,该款车型搭载了全球 量产首发的四电机分布式电驱、全 球首个ZVC四轮扭矩矢量控制、全

球首创的"蜻蜓结构"中段一体式压 铸等"五大全球量产首发的核心技 术",官方零售价为76.9万元起。

进一步梳理可发现,不仅仅是 MG Cyberster、极氪 001 FR,在 2023广州车展上,仰望U9、昊铂 SSR 等纯电超跑也受到不少关注, 引发外界关注的是,自主车企当下 为何密集推出纯电超跑产品呢?

记者注意到,除了较为小众化的 纯电超跑赛道外,在本届广州车展中, 新能源MPV市场则涌入诸多自主车 企,且其推出的产品皆卡位高端市场, 如上汽大通推出旗下全球首款"全尺 寸豪华智能纯电MPV"大家9,理想 MEGA、小鹏X9等也收获巨大关注。

对于自主车企密集推出新能 源细分领域高端产品,颜景辉对记 者分析称,这与车企拓展产品线、 新能源渗透率持续提升、消费者需

求未得到满足等因素密不可分。

"自主车企在巩固自身原有优势 市场的同时,也在不断拉长产品线,不 断丰富产品种类",颜景辉分析称,与燃 油超跑类似,纯电超跑产品其实是非 常小的细分赛道,但是自主车企通过 推出相应产品,能够起到持续扩大自 身消费群体、提升品牌档次的作用,此 外,超跑等高端产品也具有极大带动 性,"能够活跃新能源汽车消费市场"。

"我相信高性能车、超跑的市场 一定会进一步扩大的。当然,如果你 说超跑一定要卖到千万级别,那市场 一定不大。如果我们的车有千万级超 跑的所有体验,却只需要76.9万元的 价格,这个市场为什么不会扩大呢?"极 氪CEO安聪慧此前同样认为,"性能 车上使用的很多技术,未来可以大量 应用在普通车型上,让更多用户享受 到更好的驾驶体验和更极致的安全。"

高阶智驾落地加速

除了进入细分赛道掘金外,自主车企也在通过加码高阶智驾、智能座舱等领域,助力自身冲击高端 市场。

以在本届广州车展实现全球 首次公开亮相的极氪007为例,该 款车型首发应用极氪全栈自研的 高阶智驾解决方案,标配 NVID-IA DRIVE Orin SoC 智能驾驶系 统级芯片,算力高达508 TOPS。

此外,极氪007还搭载1个激 光雷达、12颗高清摄像头和5个 毫米波雷达等顶级硬件,更有20 多项功能全面守护,提高感知能 力及安全冗余,极氪方面强调, "极氪007高速NZP领航功能,交 付即上线,全国可用,为更多用户 带来超越期待的高阶智驾体验"。

除了极氪007外,搭载华为最 新智驾技术的阿维塔12亦受到行

相关信息显示,在智驾方面, 阿维塔12搭载了华为高阶智能驾 驶系统 HUAWEI ADS 2.0,全系 标配3颗隐藏式激光雷达,可实现 超过一个标准足球场长度的远距 探测。

"实际上每颗激光雷达就像 一只眼睛,如果我们只有一只眼

睛,我们能够看到前方的东西,如 果我们有三只眼睛,我们既能看 到前方,又能看到侧方。"阿维塔 科技副总裁雍军在2023广州车展 期间如此形象地介绍阿维塔12的 激光雷达功能。

不仅如此,阿维塔方面同时 介绍,阿维塔12全系涵盖4层感 知体系,"不仅能识别潮汐车道、 可变车道,轻松攻克路口掉头、施 工场景等传统意义上的智驾难 题,还可以从车身出发构建场景, 将导航地图与现实世界匹配,摆 脱对高精地图的依赖"。

"智能驾驶普及加速,行业奇 点时刻来临",东吴证券研报认 为,小鹏、理想、零跑等新势力以 及自主高端品牌极氪、星纪元等 均搭载英伟达Orin系列大算力芯 片,华为系问界、智界、阿维塔等 品牌晟腾系列上车,激光雷达&摄 像头融合感知方案加持下,预计 陆续于2023年底、2024年上半年 "推出全国多个城市点对点领航 辅助驾驶"。

除了落地进程提速的高阶智 驾外,在智能座舱等领域,自主车 企也打出一套"组合拳"。

如在本届广州车展上,江淮 汽车MUSE架构下首款新品—— 瑞风RF8正式开启预售。据悉, 该款车型是首款搭载全球鸿蒙智 能座舱的MPV产品。而作为SEA 架构首款纯电轿车的吉利银河 E8,则应用了"新一代旗舰座舱"。

"智能网联是高端化非常重 要的一个领域,如果没有智能化 就谈不上高端化。"颜景辉对记 者分析称,因为高端市场客户群 体对智能化需求比较高,接受度 也较高,在其看来,智能座舱等 智能化技术对整个新能源汽车 市场具有引领性,"智能化是体 现企业实力、市场竞争力的重要

"智能化浪潮下,高阶智驾版 本和高配智能驾驶车型定价更 高,更被购车者偏好,主机厂直接 受益于热销带来的现金流和利润 的提升。"华泰证券研报显示。

进军海外高端市场

在借助新能源、智能化技术密集进入细分赛道之时, 掀起"冲高"热潮的自主车企, 亦在加速开拓海 外高端市场。

"成功的品牌一定是国际化、 全球化的,行业决定了我们必须 要国际化、全球化,我们作为中国 汽车品牌,一定要走向国际市 场。"安聪慧此前如此强调,"极氪 的目标是努力成为一个全球品 牌,成为一个受人尊敬的品牌。"

极氪方面提供的信息显示, 10月,极氪与法国巴黎银行和 Arval签署泛欧合作协议,而在10 月26日,极氪与锦龙集团正式签

署合作协议,宣布进入中国香港 和澳门市场,据悉,极氪009和极 氪X的右舵车型将于2024年在港 澳同步上市销售。

华泰证券研报显示,从价格层 面看,我国出口电动车均价不断提 高,呈现高端化趋势。 从海关总署 数据看,我国整车出口平均价格不 断提升,从 2018 年的 8.5 万元提升 至 2022 年的 12.2 万元,"其中,新 能源车出口均价从 2018年的 1.5

有汽车行业人士对记者表示, 与在燃油车时代自主车企缺乏发 动机等核心技术的冲击高端化过 程不同,当前,无论是三电技术抑 或智能化技术,自主车企皆站在世 界前沿,冲击高端化不再是"无源 之水",而颜景辉亦向记者表示,在

冲击高端化的过程中,自主车企需

要深耕三力(产品力、品牌力、服务

力),才能够获得消费者认可。

万元提升至 2022 年的 14.7 万元"。

梅赛德斯-奔驰:让过去成为未来

假如未来是答案,那么什么是

问题? "一方水土一方人,一方山水 一方风情。"11月的广州,"珠江走 廊"景色秀丽。山河与海洋,渡口 与归舟,上纳三江而汇百川,下分 八门共赴南海。

百舸争流在这里缔结了一个 时代不变的母题——创新诚信、乐 观进取、务实变通、敢为天下先的 岭南精神。数百年来,中国"南大 门"承载的这种精神脉动已成为一 种文化符号,为今天的东南沿海乃 至中国商业发展提供了宝贵的经 验和启示。并在这个日新月异的 时代,不断为现代商业文明注入新 的活力。

过去是未来最好的向导。2023 (第21届)广州国际汽车展览会期 间,137岁的梅赛德斯-奔驰在2023

科技创新日上用一辆概念车与一 辆实验车进行了一场"时空对 话"。其中54年前诞生的"车轮上 的实验室"C 111 实验车传递着奔 驰一如既往的开拓、进取精神。新 款 Vision One-Eleven概念车则描 绘着科技创新、充满想象力的出行 未来。诚如伴随这两款车出场的 短片中所说:"每个小数点背后都 是为自由而生的信仰,你也许会 说,这些都是历史,是的,但过去的 并不会过去。"

北京梅赛德斯-奔驰销售服务 有限公司总裁兼首席执行官段建 军表示:"自1886年至今,梅赛德 斯-奔驰让率先提出的理念、应用 的科技,逐步量产,部分已成为如 今行业通行的标准。Vision One-Eleven 概念车以 C 111 实验车为灵 感源泉,以引领行业的电驱技术,



Vision One-Eleven 概念车

以YASA轴向磁通电机,定义电动 时代的非凡动力。品牌的创新内 核,让我们成为今日的奔驰,更在 奔驰中超越奔驰。"

我们看到,137岁的梅赛德斯-奔驰在千万次日月更迭和车轮转 速间,见证了一个又一个时代的成 长。在一次次"不妥协"和"奋力投 入"中让出行行业的每个阶段都深

与过去对谈,与当下"切磋", 过去成为未来。

深刻上了"你的名字"。

与未来相约。定义时代风潮者,定 义品牌、品质与品格。更一次次让

引领创新就是引领时代风潮

创新像海洋,今天的"近海"是 为了明天的"远洋"。时代风潮和 引领创新密不可分。

资料显示,在多线并举的电动 化战略指引下, Vision One-Eleven 概念车搭载由YASA开发的创新轴 向磁通电机,将高性能电动车的性 能表现带向全新高度。轴向磁通电 机的重量和所占空间仅为同等输出 功率径向磁通电机的1/3。形象一 点表述就是"更小、更轻、却更强"。

专为高性能车打造的 AMG.EA 纯电平台也将搭载高性能轴向磁 通电机。此外,得益于梅赛德斯-AMG高性能动力系统有限公司 (HPP)在F1赛事多年的技术积累, Vision One-Eleven概念车采用高 性能液冷圆柱形电池和创新的电 池化学技术,开辟了以性能为导向 的创新电池理念。

对此,梅赛德斯-奔驰集团股 份公司董事会成员、负责大中华区 业务的唐仕凯(Hubertus Troska)表 示:"奔驰技术的重点发展方向是 电动化和数字化。在电动化领域,



唐仕凯 (Hubertus Troska) 梅赛德斯-奔驰集 团股份公司董事会成员,负责大中华区业务

广州车展亮相的YASA轴向磁通电 机重量更轻、结构更紧凑,扭矩密 度更高,从而拥有更强劲的动力表 现。数字化方面。Vision One-Eleven概念车配备横贯座舱的修长 像素屏幕,与方向盘旁的高清触控 屏构成灵活且直观的用户界面,可 以看出我们在智能座舱方面下了 非常大的功夫。"

此外,唐仕凯还表示,奔驰在 安全、智能驾驶辅助系统以及车载

信息娱乐系统等方面也在不断发 力。奔驰有充分的信心,交付给用 户的各种车型,除了具备安全、豪 华、舒适等这些奔驰特质之外,也 会拥有超级的语音识别能力、与高 德地图定制合作的先进导航功能, 以及越来越丰富的中国专属多媒 体应用生态系统。

"比如在本地内容方面我们已 经接入了像抖音、爱奇艺、腾讯视频 这样的APP。这些都离不开我们强 大的本土研发团队的努力。面向未 来,我们会推出越来越多的中国专 属产品和服务。"唐仕凯补充道。

梅赛德斯-奔驰在2023广州车 展携聚焦豪华、油电双行、科技领 航的全品牌31款车型登陆,以3款 中国首秀、11款上市的重磅产品阵 容,描绘星辉座驾与可持续未来的 交相辉映。

其中,面向当今消费者对智能 豪华的洞察,"更聪明、更懂你、身手 更矫健"的全新梅赛德斯-奔驰长轴 距E级轿车及运动轿车备受关注。 作为豪华品牌中率先搭载高通8295

智能座舱芯片、亦是奔驰首个搭载 第三代 MBUX 智能人机交互系统 的车型,全新长轴距E级车软硬件 实力全面迭代,赋能人机交互,带 来更精准、更迅速的语音控制,可 实现毫秒级响应,加之数字孪生的 导航体验、可持续进化的AI服务等 智能科技,令智舱体验全面升级。 此外,全新长轴距E级车是奔驰首 个搭载L2+导航辅助驾驶系统的车 型,可实现高速点到点的导航辅助 驾驶,打造丝滑安全的智驾体验。

唐仕凯对"新E"未来的市场表 现充满信心:"中国是全球最具创 新活力的汽车市场,通过本土研发 和生产的紧密协同,我们致力于打 造'最懂中国'的梅赛德斯-奔驰座 驾。E级车正是我们本土化征程的 上佳例证,不仅是在2005年成为奔 驰首款国产车型,也是2010年奔驰 首款中国专属长轴距车型,而全新 长轴距E级车则将中国主导研发、 专属中国的智能科技带给中国客 户。我们将持续在华投入,以中国 创新,定义当代全球风潮。"

引领风潮就是不断打造"坐标系"

和则成体,合则聚势。

优秀的企业都是对"打造坐标 系"执着的企业。岁月更迭,时代 在变。但企业三维发力不变-X轴力求广度,Y轴里挖掘深度,Z 轴中探索高度。绘制了企业发展 历程中的"坐标系"。

资料显示,今年前三季度,梅 赛德斯-奔驰在华累计交付超过 57.87万辆新车,实现高质量增长。 在前20大豪华品牌燃油车市场、前 20大豪华品牌插混市场、100万元 以上及150万元以上的市场中,奔 驰都是第一名,问鼎"四料冠军"。

然而,我们不得不看到,当前行 业变革加速,企业战略转型的"打 法"决定其未来生存的"站位"抑或 "生死"。作为行业领先的"佼佼 者",对于是否有意向找寻"合作伙 伴"时,唐仕凯表示,"我们非常欣喜 看到中国汽车品牌的成长。对于 梅赛德斯-奔驰这样的豪华品牌来 说,在豪华汽车细分市场中,我们 有自己的历史传承和强大的创新 力,我们必须将未来发展的命运掌 握在自己手中。也就是说,在电动 化转型中,我们会在很多领域与中 国本土伙伴们合作,但是我们会一 直坚持自有纯电平台的开发。"

此外,唐仕凯强调,未来奔驰将 推出搭载自有操作系统 MB.OS的 车型,"技术创新"是奔驰长久以来 的坐标之一,不会把技术和产品开 发直接建立在其他厂商现有的平台 之上。所以,一方面,奔驰会和越来 越多的中国企业开展合作,另一方 面,在核心的纯电架构方面会坚持自 己的方向。

资料显示,梅赛德斯-奔驰的 本土研发团队正不断扩大,预计到 今年年底,奔驰在中国的研发团队 规模将增长至2000人。此外,奔驰 在上海已经建立了一支强大的软件 开发团队,并与本土合作伙伴开展 更多合作。

"我们会继续坚守梅赛德斯-

奔驰的DNA,在此基础上推进本 土化研发,充分利用本土资源,为 中国客户提供量身定制的解决方 案。"唐什凯肯定地表示。

中国古人将人生的三重境界比 喻为"看山是山,看山不是山,看山 还是山"。2023奔驰科技创新日上, 唐仕凯引用这段富有哲学意味的观 点说出了汽车行业亦正逢"看车是 车、看车不是车、看车还是车"。

对此,唐仕凯真诚地表示:"在过 去十多年的时间里,我始终对于中国 经济的长期发展保持乐观,为此,我 们在中国持续扩大本土投资,我一直 坚持我的判断,不断强调中国市场的 巨大潜力。中国的汽车市场在继续 增长,但同时我们也不能忽视,整个 市场的竞争变得越来越激烈。毫无 疑问,中国汽车市场也在向电动化发 展,在这个过程中,插电混动车型会 继续发挥重要的作用,这也是为什么 梅赛德斯-奔驰持续对插电混动技 术进行投资和研发的原因。对我们 来说,最关键的是,不是为了炫技而 开发技术,而是致力于新技术能为客 户带来更多增加值。"

人生的三重境界不能跳级,百 年造车之路亦如是。与古为徒,方 能与未来同行。

"不必再提,第一辆车诞时,马 车的余晖。就说一说,我们让车, 看起来会飞。你问,为什么与风较 量,每个小数点背后都是为自由而 生的信仰。当他们都说,车,就是 要坚硬而坚强。我们说,柔软也是 一种保护力。沉浸在实验室里发 明创造,有时候无暇顾及太多时 髦,但给世界带来了ABS和第一 个安全气囊。你也许会说,这些都 是历史,是的,但过去的并不会过 去。时代奔涌前线,风潮,驰而不 息。自1886年,定义时代风潮。"

嗯,就让我们用2023奔驰科 技创新日视频文案的完整版作结, 这是奔驰,或许也是一段一段历史 广告 中的,我们自己。