SUV市场格局重塑: 15强中自主品牌超半壁江山

本报记者 陈燕南 北京报道

"哈弗H6一直以来就是爆款 车型,所以价格幅度不大,大概只 能优惠一万元。"长城汽车的销售 人员告诉《中国经营报》记者。"由 于比亚迪全系车型处于供不应求 状态,再加上现在现车较少,提车 需要等待1~3个月。"比亚迪的销 售人员告诉记者。

近日,乘联会公布了2022年 11月销量数据和排名。数据显 示,11 月国内狭义乘用车市场零

售销量达164.8万辆,同比下降 9.3%。其中,11月SUV销量77.1 万辆,1~11月SUV累计销量 838.1万辆,同比增长1.3%。

记者梳理发现,此前SUV销 量榜单通常是由自主、合资品牌 各占半壁江山,但是目前SUV的 格局正在重塑。在11月的SUV榜 单上,自主车型在前十五的榜单 之中占据了9席。其中比亚迪凭 借着比亚迪宋、比亚迪元 PLUS、 比亚迪唐盘踞榜单前五之中,与 此同时,哈弗H6、哪吒V等自主品

牌也榜上有名。值得注意的是, 此次 BBA 中的奔驰 GLC、奥迪 Q5L、宝马X3则凭借着高端车型 顺利入围,其中宝马X3更是出现 了逆势同比上涨21.04%的态势。

中国教科院体制所副所长张 家勇向记者表示:"SUV汽车市场 与智能手机市场有着相似的发展 态势,从市场占有率看,自主品牌 开始发力追赶,已经超越传统占 优的部分合资、外资品牌。一方 面,说明自主品牌汽车得到了更 多国人的认可,特别是在新能源

的必然选择。"

汽车上,部分自主品牌已经实现 弯道超车。另一方面,自主品牌 在核心技术、关键零部件等方面 的挑战仍然存在,掌握电池、电 机、电控等核心技术的自主品牌 并不多,因此自主品牌的利润率 并不高。目前国内汽车市场趋于 饱和,已经走过高增长时代,购买 需求开始走向中高端,SUV本来 就是面向中高端消费需求,未来 高端化走势明显。走差异化竞争 路线,积极拓展海外市场,是车企

自主霸榜9席

SUV 11 月销量榜的前十五中,比亚迪占了3席。与此同时,还出现了不少"新星",比如埃安Aion Y、哪吒 V、极氪001等自主品牌车型。

"因为不少自主品牌主打的 是性价比路线,本身定价就比较 低,再加上自主品牌知名度在不 断提高,认可和购买的消费者也 越来越多。"有业内人士向记者

数据显示,11月自主品牌零 售量所占市场份额为53.4%,同 年增长7.1个百分点;批发量所 占市场份额为55.2%,同比增长 8.4个百分点。而在竞争激烈的 SUV 领域,自主品牌正在进行新 一轮的争夺赛。

SUV11月销量榜的前五中, 比亚迪占了3席,成为最大赢 家。其中,比亚迪宋以单月销量 63636 辆、同比增长153.9%的成 绩,再次夺得 SUV 销售冠军。 "新将"比亚迪元 PLUS 的崛起 速度较快,在11月销量突破2万 辆,1~11 月累计销量已达14.63 万辆。比亚迪唐发挥依旧十分 稳定,以19688辆的成绩位居销 榜第五名。

除此之外,前十五的榜单之 中还出现了不少"新星",比如埃 安Aion Y、哪吒V、极氪001等自 主品牌车型。销量数据显示,极 氪001以单月销量11011辆、同比 上涨 447.3%的成绩首次上榜,位 居十三名。哪吒V则成为造车新 势力中的"黑马",连续4个月销 量突破1万辆大关,11月销量达 到11263辆。广汽埃安 Aion Y 在 11月份表现也比较抢眼,实现了 122%的同比增长,达到1.15万辆。

江西新能源科技职业学院 新能源汽车技术研究院院长张 翔对记者表示,增长率较高的一 些车型,比如极氪001以及比亚 迪等车型都是由于在新能源以 及智能网联上发展较快。这就 说明现在新能源和智能网联是 SUV的发展趋势。车企如若能 在这两方面发力,并且打出差异 化战略,销量就能有所提高。

有分析认为,如今比亚迪多 爆款的原因是和其集多年新能 源技术沉淀孕育而出的刀片电 池、DM-i 混动等有着直接关系; 而极氪001的出圈,主要是凭借 高颜值、丰富的智能科技配置以 及充沛的动力性能和长续航表 现,让年轻人产生共鸣;哪吒V 则为10万级以下的市场带来了 L2+级别的辅助驾驶功能,受到 下沉市场的追捧。

事实上,新能源汽车一直保 持较快增长态势,成为推动车市 增长的"主引擎"。数据显示,我 国新能源汽车前11个月累计销 量为606.7万辆,同比增长1倍以 上,市场占有率也达到25%。乘 联会数据显示,11月自主品牌新 能源车渗透率已突破50%至

在此大背景之下,曾经的 "老牌自主SUV三强"也正在加 快步伐。其中,9月底上市的哈

弗 H6 DHT-PHEV 销量逐渐走 高,11月销售4036辆,闯进新能 源 SUV 销量 TOP15。与此同时, 吉利推出品牌首款基于e-CMA 超电架构打造而来的雷神增程电 动车——星越 L Hi·P 雷神增程 电动SUV。而更多的传统车企比 如大众、本田、丰田等都在积极转 型,在电动化领域方面提速。

张翔向记者表示,众多车企 在新能源领域发力不仅是因为 新能源汽车销量持续走高、市场 前景较为广阔,燃油汽车的成本 逐渐增加也是潜在的重要原因 之一。"国家双积分的政策和乘 用车企业平均油耗的政策都在 从严,生产燃油车SUV车企的负 积分会不断增加,因此还需要花 钱去购买新能源积分来进行抵 消。这就倒逼车企加速电动 化。在这样的市场引导之下,消 费者的购买趋势也正在向新能 源SUV倾斜。"



本报记者陈燕南/摄影

高端SUV突围

"减半征收车辆购置税会在2022年12月31日前结束,所以年底 看车买车的消费者都特别多。"奔驰的销售人员告诉记者。

值得注意的是,在此次前十五 的榜单中,特斯拉 Model Y、宝马 X3、奥迪Q5、奔驰GLC等高端SUV 均上榜,分别位列第二、第七、第十 二、第十四位。

有分析认为,虽然整个SUV市 场销量在11月出现了同比下滑,但 BBA旗下三款车型人围SUV前十 五的榜单,足见消费需求升级的影 响。同时,马上迎来春节,消费者对 豪华车的需求或将进一步扩大。

事实上,自今年5月31日车辆 购置税减半政策发布以来,德系高 档SUV始终保持较高热度。"减半 征收车辆购置税会在2022年12月 31日前结束,所以年底看车买车的 消费者都特别多,尤其是奔驰GLC 的咨询量也比较大,因为它的价格 区间正好符合政策中单车价格需低 于30万元(不含购置税)以内以及 2.0升及以下排量乘用车的标准。" 有奔驰的销售人员告诉记者。

记者梳理发现,目前在高端 SUV排名中,"一超多强"的局面正 在形成。数据显示,2022年11月, 特斯拉 Model Y单月销量为52424 辆,同比增长121.0%,位居当月高端 SUV销量冠军的位置;宝马X3售出 12632辆,同比增长21.04%;奥迪 Q5单月销量为11162辆;奔驰GLC 的单月销量为10642辆。

乘联会秘书长崔东树表示:豪 车SUV市场容量很大,各家都有较 好表现。特斯拉占据领军位置,宝 马X3走势较强。车辆购置税减半 政策实施让豪华SUV市场增长的 空间较大。

值得关注的是,2022年11月, 国内造车新势力的表现同样优异, 其中,理想L8和蔚来ES7均是首次 进入月度高端SUV零售销量前十 名榜单。数据显示,11月,理想L8 单月销量为5293辆,位居高端SUV 销量榜第七名。蔚来ES7的单月零 售销量则为4897辆,位居高端SUV 销量榜第九名。

有分析认为,中国是全球SUV 最大市场,SUV新车渗透率已达 41.2%。近年新能源SUV上市的车 型明显增多,从数量上已与新能源 轿车相当。

张翔对记者表示:"中国 SUV 市场潜力较大,随着人们收入水平 的不断提高,SUV将越来越受青 睐。这不仅因为其多功能,而且在 于它的外观和内部大气,这也是由 SUV 既具有越野车的性能,又具有 轿车的舒适性的特性决定的,同时, SUV 也是高端和豪华的象征,现在 SUV的功能也逐渐从越野车向城市 用车进行转变。预计今后SUV会 占领越来越多的市场份额。车企在 SUV战略上,应该加大车型的研发 投入,让更多的SUV产品上市,与 此同时,要更多地往新能源、智能 化、高端化方面进行发展。"

奔驰×阿凡达:潘多拉星球什么都知道

"I see you'

"I see you"

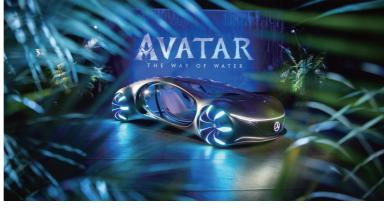
《阿凡达》一晃13年,当那两双 澄澈的眼睛望向彼此,再次在潘多 拉星球上说出这句简单的对白时 大道至简,一切仿佛从未走远。

很多人形容迄今保持全球票房 领先的《阿凡达》是部影响深远的作 品:这是一部真正意义上的3D电 影;开启了数字影片时代;促进了 IMAX 影厅的商业化落地,最重要的 是让更多的人爱上了去电影院看电 影。《阿凡达:水之道》使用了更先进 的高科技拍摄装备,将占地球面积 70%的海洋作为背景,身肩"史上成 功的商业电影"续作,立足于巨人的 肩膀上,望向了更远的远方。

但对于热爱潘多拉星球的人而 言,《阿凡达》系列电影只说了一件 事:"我知道,不管去哪里,家,永远 是我们的堡垒。"

地球,我们心中的潘多拉星球。 12月16日,电影《阿凡达:水之道》在 全球多地公映,这一次,它迎来了同样 热爱"潘多拉星球"的品牌战略合作伙 伴梅赛德斯-奔驰--从11月起,双 方开启了主题为"地球,我们心中的 潘多拉星球"的联合推广传播之 旅。梅赛德斯-奔驰品牌旨在通过 该传播活动传递"每一步都有意 义。一同启程,共赴电动未来"的前 瞻理念,在"2039愿景"的召唤下,呼 吁人类重视降碳减排,肩负起保护地 球的使命。

梅赛德斯-奔驰集团股份公司 董事会主席康林松(Ola Källenius) 表示:"阿凡达是全球最成功的电影 IP之一,其内核与梅赛德斯-奔驰 企业精神及'2039愿景'目标深度 契合。我们坚持共同的愿景——尊



重自然,保护资源。《阿凡达:水之 道》联合推广活动为梅赛德斯-奔 驰企业发展再谱新章,我们谨以此 举向《阿凡达》系列电影中所呼吁的 平衡环境、经济和社会福祉的理念 致敬,这也是我们追求可持续发展 商业战略的灵感之源。"

《阿凡达》是当下最具创新精神

的电影系列之一,梅赛德斯-奔驰 则身处"2022年全球品牌"前十之 列(由品牌咨询公司Interbrand发 布),二者携手有"高山流水",更有 "同行致远"——而最终的指向只有 一个:守护我们心中那个可以让你 放下一切防备、甜甜入梦的,家。潘 多拉星球知道,每一步都有意义。

保持勇敢的心 守护我们共同的家园

"如今,我们正在失去鲸鱼、海 豚、鲨鱼,甚至是珊瑚礁。一百年 后,当人们回首往事时可能会说: '我们曾经拥有过这些美好,却没有 好好珍惜'。"

当被问及《阿凡达:水之道》是 科幻片不是纪录片,团队为何要大 费周章拍摄出还原度极高的电影画 面?影片导演、编剧兼制片人詹姆 斯·卡梅隆(James Cameron)引用了 探险家雅克-伊夫·库斯托的话作 答——"你不会保护你不爱的东 西。让人们爱上海洋的方法就是向 他们展示海洋的美丽、复杂、壮丽和 未知。"

而这,也是以《阿凡达》世界为 灵感推出的梅赛德斯-奔驰VI-SION AVTR 概念车的"心之所 向"。吸取生命迸发之美,照进可持 续出行未来,生生不息。在此次联 合推广活动中, VISION AVTR 概 念车也将再次返场。

梅赛德斯-奔驰集团股份公司 传播与市场营销副总裁贝蒂娜·费 泽尔(Bettina Fetzer)表示:"通过强 调技术与仿生设计的融合,此次宣 传活动旨在进一步强化人与自然和 谐共生的重要理念。12月16日启 动的联合推广活动是梅赛德斯-奔 驰与《阿凡达:水之道》主创团队携 手打造的又一里程碑,也是迄今梅 赛德斯-奔驰与影片方最深入的一 次品牌联动。"

VISION AVTR 概念车车名寓 意"汽车的先锋变革",外观采用了 源自于自然的仿生设计语言,轮毂 等地方设计借鉴《阿凡达》里的生命 之树。车背的表面上有33个可多 向移动的元件,可实现于驾驶员以 及外界沟通。其座椅由不含动物成 分的DINAMICA皮革精制而成,地 板铺以创新的Karuun木材。其中, Karuun的原材料取自于藤,在印度 尼西亚以手工采摘。车内并未配备 方向盘,取而代之的是位于中控台 上的控制单元。当乘客将手放在控 制单元上,车辆便能够通过呼吸和 心跳辨认出其身份,车辆的内饰也 被唤醒,人机融合由此开启。同时, 车内没有目力所及的按钮或开关,

各项功能可以通过感应操作。

"这次合作续写了 VISION AVTR 概念车的传奇,这款车型以 潘多拉世界为基石,得以进一步展 现共同的价值观——敬畏我们所生 存的地球家园、促进可持续发展。 期待与全球观众共赏新作。"詹姆 斯·卡梅隆对再次与"志同道合"联 手充满了期待。

在拍摄《阿凡达:水之道》之前, 詹姆斯·卡梅隆曾用7年时间筹划 拍摄了纪录片《深海挑战》——该片 记录了他孤身一人下潜至海洋最深 处(10898米)的全过程。自此,卡 梅隆成为世界上为数不多的到达马 里亚纳海沟的人。而这趟执着、艰 辛、不平凡的海底探险,在他心中种 下了守护蓝色海洋的信念,为《阿凡 达:水之道》埋下了伏笔。

作为"志同道合"者,梅赛德 斯-奔驰一直锚定的,亦是海岸线 上太阳初升的远方。"每一步都有意 义。一同启程,共赴电动未来。"在 守护地球的旅途中,梅赛德斯-奔 驰同样有着清晰的规划和坚定的践

行——根据奔驰"2039愿景":2025 年起,所有新发布的车型架构均为 纯电平台;在2030年前,将在条件 允许的市场做好实现全面纯电动 的准备。最晚到2039年,实现新车 阵容全价值链碳中和。在新车阵 容之外,奔驰也致力于实现碳中和 方式生产。工厂可持续化改造、产 品材料甄选、提升可再生能源发电 比例,与此同时,供应商、经销商以 及技术合作伙伴的碳足迹也都被 奔驰纳入全价值链碳中和计划的 考量体系中。

"保持勇敢的心,守护我们的家 园。"在电影的尾声,男主人公笃定 地对女主人公说道。终于,我们看 到,《阿凡达》系列电影讲的不是外 星人,而是我们人类自己。它呼吁 我们找到一种科技化的生活方式, 发挥科学和技术最大的益处,努力 找到一种更平衡的生存方式,进而 更好地理解自然世界,重新去亲近

奔驰×阿凡达,让我们看到, "志同道合者"已经出发……



EQ之道 未来知道

"我看到了一个瑰丽新世界, 就仿佛我梦中无数次到过的地方 一样。"近日,运用《阿凡达:水之 道》电影中的独家片段,结合生机 盎然的地球之美,全新EQS纯电 SUV"先遣片"因"每一帧画面都来 之不易"被广泛关注,观众看到的 画面亦如女主人公的内心独白。 在半分钟的"先遣片"中,从绮丽 雨林到蔚蓝海洋,植物自由地向 上生长,玳瑁海龟尽情地拥抱蔚 蓝海洋,全新EQS纯电SUV穿梭 其中,与《阿凡达》系列影片完美 交融,再次驶向远方……

在此次联合宣传期间,在中 国市场,作为基于 EVA 纯电平台 打造的其首款 SUV 车型,全新 EQS 纯电 SUV 也将首次亮相,此 款车型将以百分百碳中和的方式 生产,重新定义了大型豪华纯电 SUV 的细分市场,提供全场景的 豪华驾乘体验,更是视作可持续 制造领域又一力作。此外,与之 相得益彰的 EQ 系列视觉素材将 在全球范围内推广,并覆盖电视、 影院、数字和社交媒体等渠道,全 面展示全新EQE纯电SUV所领衔 的梅赛德斯-EQ家族魅力。

EQ之道,每一步都算数。全新 EQS纯电SUV车身外壳使用的钢 材有超过40%来自节约资源型材 料,这些再生原料的重量超过100 千克。这一方法不仅实现了50%以 上的回收率,而且与高炉法相比,还 能显著降低二氧化碳排放量。

目前,奔驰已拥有了清晰的

可持续电动化未来,每一步都是 为了更靠近"地球,我们心中的潘 多拉星球"。梅赛德斯-EQ品牌 已有8款全球在售纯电车型,涵盖 EQA纯电SUV、EQB纯电SUV、 EQC 纯电 SUV、全新纯电 EQE、 全新 EQE 纯电 SUV、全新 EQS 纯 电SUV、纯电EQS以及EQV。此 外,梅赛德斯-AMG还推出了3款 基于全新纯电EQE、全新EQE纯 电SUV和纯电EQS打造的高性能 车型,至此,梅赛德斯-奔驰的纯 电车型已覆盖各细分市场。而今 年年初推出的 VISION EQXX 概 念车为电动汽车技术和可持续未 来,提供了切实可行的发展之 道。于拉斯维加斯2020年国际消 费类电子产品展览会展出的 VI-SION AVTR概念车,则是梅赛德 斯-奔驰设计师、工程师们为未来 出行描绘出的绚丽蓝图。

最后,请你记住,《阿凡达:水之 道》出现的巨大的图肯鲸名叫"帕雅 坎"(Payakan),是一种拥有高智慧 的生物,跟纳美人相当。最终,跨越 种族,与男主杰克的儿子洛阿克 (Lo'ak)建立起了深厚的友谊,于是 乎有了海报上动人的一幕。

而这,或许也是《阿凡达》系 列电影的内核——"我看见你(I see you)"去真正地看见他人,不仅 看见人的外在,更要看到他们的 本质,接纳他们的真实。

"人可远去,精神永不会退 场。"而这也包括,驶向远方永不 凋零的心。