1255 套住房展开配售 深圳再次放宽人才房申购条件

本报记者 陈婷 赵毅 深圳报道

日前,深圳市住建局、深 圳市龙华区住建局发布深业 颐瑞府、御棠上府、星河开市 客环球商业中心项目面向人 才配售的通告,共涉及1255 套住房,其中两房户型420 套,三房户型835套。

《中国经营报》记者注意 到,与以往不同的是,认购上 述人才房配售项目的申请资 格增加第三队列,即申请人 具有全日制专科学历,或者 具有中级及以上专业技术资 格,且具有中专及以上学历, 或者具有技师、高级技师职 业资格或高级职业资格,且 职业资格证书符合深圳市紧 缺工种(职业)目录等。同 时,符合条件的三口之家可 申请购买三房户型。

这是深圳今年第二次降 低人才房申购门槛。2月底, 深圳将单身人群购买人才房 的年龄限制由35岁降至30 岁,同时放宽对共同申请人 的户籍要求。

人才房申购条件再次放 宽背后,深圳正迎来全新的住 房保障体系格局。8月1日 起,深圳出台的《深圳市公共 租赁住房管理办法》《深圳市 保障性租赁住房管理办法》 《深圳市共有产权住房管理办 法》《深圳市保障性住房规划 建设管理办法》正式实施。施 行之日起,不再安排建设安居 型商品房和人才住房。

申请资格覆盖专科学历

"人才"的定义和内涵变得多元且丰富,"高精尖"人才仍是人才房认购条件之一,但新近出台的申请资 格条件同样重视具有专业技能、对社会有突出贡献的人员。

8月21日,深圳市住建局、深圳 市龙华区住建局先后发布三个项目 住房面向符合条件的人才配售的通 告。深业颐瑞府、御棠上府两个项 目配售住房共702套,其中两房户 型(建筑面积约69平方米)420套, 三房户型(建筑面积约89平方米) 282套。价格方面,深业颐瑞府、御 棠上府的配售均价分别为28447 元/平方米、27449.68元/平方米(均 按建筑面积计算,含装修),预计交 付时间分别为2024年12月31日、 2025年9月30日。

星河开市客环球商业中心项 目此次配售房源共553套,均为三 房户型,建筑面积约87平方米,配 售均价为44900元/平方米(按建筑 面积计算,毛坯价),预计交付时间 为2025年2月28日。

申请条件方面,认购上述住 房,按照申请家庭资格条件分为四 个队列,其中第三队列明确,申请 人具有全日制专科学历,或者具有 中级及以上专业技术资格,且具有 中专及以上学历,或者具有技师、 高级技师职业资格或高级职业资 格,且职业资格证书符合深圳市紧 缺工种(职业)目录,或者属于在世 界技能大赛和国家级一、二类职业 技能竞赛中获奖的人员,或者属于 获得"中华技能大奖""全国技能能 手""广东省技术能手""深圳市技 术能手"称号的人才,或者属于受 深圳市委、市政府表彰的人员;申 请人具有深圳市户籍,参加深圳市 社会保险累计3年以上;申请人配 偶、未成年子女不受深圳市户籍限 制,未具有深圳市户籍的申请人配 偶在深圳市正常缴纳社会保险,但 在深圳市退休的除外;申请人为单

对比以往人才房项目配售通 告,上述项目对人才认定标准进行 调整,覆盖了全日制专科学历人

身的,应当年满30周岁。

才、中专学历的高级技师、取得世 界级或国家级竞赛奖项人员、受到 过政府表彰人员等。另外,申请人 及共同申请人符合第一、第二、第 三队列中任一队列的申请条件,家 庭人口数为3人且认购意向为三房 户型住房的,在此次住房配售中作 为第四队列,可申请认购。

至此,相比深圳推出的第一批 次人才房,目前人才房的申购条件 大幅扩展。"人才"的定义和内涵变 得多元且丰富,"高精尖"人才仍是 人才房认购条件之一,但新近出台 的申请资格条件同样重视具有专业 技能、对社会有突出贡献的人员。

值得一提的是,深圳2月初出 台的《深圳市积分入户办法》增加 了"见义勇为"指标,即获得市级以 上(含市级)见义勇为表彰的,可以 直接加30分。在"职称人户"一栏, 满足"中级职称+中专学历以上+ 45岁以下+1个月社保"条件者,即



可申请入户。由此看来,人才房政 策与落户政策形成联动。

事实上,回溯深圳人才房政 策,申请资格也从起初的"一个队 列"走向"四个队列",申购门槛也 已产生多个变化。

2022年11月,深圳推售第一 批人才房,涉及6个项目,彼时的申 请资格为"深户+大学本科+三年 社保",申请人为单身的应当满35 周岁。2023年2月,深圳推售第二 批人才房,申请资格增加"第二队 列",单身申请人的年龄限制放宽 至30周岁,同时只要求申请人为

"深户",对其他共同申请人的户籍 不作限制。这是深圳年内第一次 放宽人才申购门槛。

加上此次出台的新政策,目前 深圳人才房的申购门槛从全日制本 科及以上学历放宽至全日制专科学 历,或者具有中级及以上专业技术 资格,且具有中专及以上学历等;单 身年龄限制从35周岁放宽至年满 30周岁;要求申请人、共同申请人均 为"深户"放宽至仅要求申请人为 "深户";从高层次人才、4人及以上 家庭方可认购三房放宽至家庭人口 数为3人即可认购三房户型。

完善住房保障体系

7月3日,深圳发布四个政府规章,将住房保障体系与国家住房保障体系全面衔接,保障各类住房困难居民住有所居。

申购资格放宽背后,深圳人才 房项目的销售表现存在分化。

以首批推售的人才房为例。这 一批次共有4422套房源入市,售价在 20520元/平方米至44900元/平方米 不等。据深圳市住建局披露,该批 次共有15294户家庭参与认购。截 至2022年12月28日19时,已选房源 数1920套,剩余2492套,去化率为 43.65%,整体中签率为29.9%,两房 中签率15.8%。其中,光明区华侨城 九樾广场项目全部售罄,大鹏新区 安居君兰湾府的选购率仅有4%。

人才房的交易条件值得关注。

根据深圳市人才安居集团披露,可售 型人才房售价为周边市场价的60%, 签订买卖合同10年后,方可根据有关 规定申请100%产权上市交易。

另一方面,"人才房"概念正在 逐步退出深圳住房保障体系的历 史舞台。

7月3日,深圳发布四个政府规 章,将住房保障体系与国家住房保 障体系全面衔接,保障各类住房困难 居民住有所居。同时,加快完善以公 共租赁住房、保障性租赁住房、共有 产权住房为主体的住房保障体系。

其中,《深圳市共有产权住房管

理办法》指出,该办法施行之日(8月 1日)起,不再安排建设安居型商品 房和人才住房。结合《深圳市公共 租赁住房管理办法》《深圳市保障 性租赁住房管理办法》《深圳市保障 性住房规划建设管理办法》,深圳住 房保障体系将从"以公共租赁住房、 安居型商品房、人才住房为主体"调 整为"以公共租赁住房、保障性租 赁住房、共有产权住房为主体"。

其中,共有产权住房实行封闭 流转,即购房人自签订买卖合同之 日起未满五年的,不得转让所持产 权份额;自签订买卖合同之日起满

五年的,可以将所持产权份额转让 给符合条件的对象。

此外,公共租赁住房主要面向 符合条件的住房困难深圳户籍居 民,以及为社会提供基本公共服务 的一线职工供应。保障性租赁住 房面向符合条件的新市民、青年 人、各类人才等群体供应。深圳市 住建局方面此前表示,2023年,深 圳将着力解决好新市民、青年人等 住房问题,全年建设筹集保障性住 房18.5万套(间),保障性住房投资 不少于400亿元。

根据国家及广东省相关要求,

公共租赁住房户型建筑面积以60 平方米以下为主,新增建设筹集 的保障性租赁住房户型建筑面积 以70平方米以下为主,共有产权 住房户型建筑面积以90平方米以 下为主。

深圳市规划和自然资源局发布 的深圳市存量住宅用地信息(截至 2023年6月30日)显示,当中包含 615个项目,共1201.97万平方米,有 近80个共有产权房项目,其中43个 未售。该表格同时注明,共有产权 住房对应深圳市主导用途为可售型 人才住房和安居型商品房。

中海地产在手现金1142亿元 下半年可售货量充足

8月28日,中国海外发展有限 公司(0688.HK,以下简称"中海地 产")发布2023年中期业绩公告。 上半年,中海地产收入891.6亿元, 股东应占溢利134.9亿元,核心股 东应占溢利138.2亿元,核心股东 净利润率为15.5%。

报告期内,中海地产系列公司 实现销售合约额1802亿元,同比增 长30%。根据克而瑞提供的统计数 据,上半年,中海地产系列公司合 约销售市场份额同比增长0.76%至 2.86%,市场占有率同比增长36%。

业绩会上,中海地产行政总裁 张智超表示,公司下半年货量充 足,总可售货量为6100亿元,其中

上半年销售额增长30%

对照中海地产管理层于今年年 初透露的2023年年度目标(销售额 实现20%增长),中期业绩"答卷"显 示,公司在上半年如期达成目标。

上半年,房地产市场在经历短 暂的"小阳春"后有所下行。在此 背景下,中海地产系列公司的销售 合约额同比增长30%至1801.8亿元 (在中国香港的销售额为27.2亿港 元),相应已售楼面面积为804万平 方米,同比增长28.3%。报告期内, 中海地产物业发展板块收入为 859.1亿元,联营和合营项目为其贡 献净利润12.9亿元。

公告显示,来自北部大区(含 北京、天津、沈阳、哈尔滨等)的合 约销售额占比最高,为29%,达 522.7亿元,对应已售楼面面积为 157.7万平方米,占比为19.6%。其 次,南部大区(含广州、深圳、福州、 厦门等)的合约销售额占比位居第 二,为16.6%,合计贡献299.7亿元 的销售额。

销售回款方面,上半年,中海 地产坚持"以现金流管理为中心", 加强销售回款,其中北京、广州、厦 门、长沙、济南、天津、成都及西安 的销售回款额均超过40亿元。项 目竣工方面,报告期内,中海地产 80%分布在一线、强二线城市。下 半年,一些核心城市、核心地段的 高确定性项目将入市,"公司对全 年销售额实现20%增长的目标充满 信心"。

达成上述经营业绩的同时,上 半年,中海地产收购13幅土地,新

增总楼面面积为190万平方米(权 益面积为188万平方米)。截至6 月30日,中海地产系列公司合计持 有土地储备为6096万平方米。面 对下半年,中海地产在手现金1142 亿元。公司管理层表示,下半年将 更加勤奋地参与公开市场投资。



系列公司(不含中国海外宏洋集团 有限公司,以下简称"中海宏洋") 在中国内地28个城市项目竣工的 总面积为674万平方米。上半年的 交付完成率为100%。

事实上,中海地产正在面对的 房地产市场的供求关系发生了重 大变化。中海地产董事局主席颜 建国表示,高速增长的房地产上半 场已经结束,房地产下半场的规模 收缩,但仍是逾十万亿元的大市 场、大行业,依然是国民经济的支 柱产业。"我们对房地产市场长期 向好保持信心。"

颜建国进一步表示,下半年的 市场仍在变化中,公司全年销售与 利润稳中有升的目标维持不变。 "我们战胜市场的信心源自于充足 的货量,以及主力货量布局于核心 城市的货量结构优势等。"

上半年,含中海宏洋在内,中海 地产新增土地储备16宗,权益投资 额为414亿元,新增总货值717亿 元。其中,中海地产自身收购13宗, 总地价为378.8亿元(权益地价为 377.3亿元),新增货值641.8亿元。

截至6月30日,中海地产系列 公司(不含中海宏洋)土地储备为 3917万平方米(权益面积为3295万

平方米)。中海宏洋土地储备为 2179万平方米(权益面积为1834万 平方米)。

张智超表示,从投资机会来看, 上半年中海地产拿地13宗对应的权 益投资额相当于去年全年投资额的 44%。上半年,公司跟踪的重点城市 供地量约占全年供地量的36%,这 意味着下半年将有更多投资机会出 现。"上半年,热点城市、热点地块的 竞争激烈,7月、8月的土地市场表现 更加理性和平稳。我们认为,下半 年投资机会应该会更好。"

颜建国亦表示,下半年将加大 核心城市的投资,积极主动捕捉收 并购机会,确保公司稳中求进地可 持续发展。

而从销售情况来看,张智超透 露,7月是传统的销售淡季,8月的项 目销售案场到访量环比增长15%~ 20%,不同城市、不同地段的项目之 间有一定差异。下半年,上海预计 贡献销售合约额约400亿元,北京预 计贡献合约额超过300亿元,相关项 目销售的确定性较高。"公司聚焦— 线、强二线城市,总体来说,这些市 场的改善型需求仍非常强劲。我们 预判未来改善型需求会更加强劲, 成为住房市场主力。"

"三道红线"保持"绿档"

物业销售之外,近年来,中海地 产商业项目人市进入加速期。上半 年,共有10个项目投入运营,合计 建筑面积73万平方米,包括3座写 字楼、4座购物中心、3栋长租公寓。

报告期内,中海地产实现投资 物业租金收入24.3亿元,其中写字 楼租金收入16.5亿元,购物中心租 金收入7亿元。中海地产管理层表 示,今年预计入市20个商业项目。 截至6月30日,公司累计管理外部 商业物业115万平方米。

除了充足的货量及货量结构优

势,颜建国表示,中海地产战胜市场 的信心还来自于财务资金优势、融 资成本优势、成本费用优势等

公告显示,上半年,中海地产 销售回款为1202.7亿元,其他经营 回款为64.5亿元,总经营回款为 1267.2亿元,公司资本支出655.4 亿元(其中土地成本为296.6亿元, 建安支出为358.8亿元)。

成本及费用方面,报告期内, 中海地产的分销费用与行政费用 合计占收入的比例为3.8%,加权平 均融资成本为3.54%,公司境内外 债务资金流入共364.5亿元。

上半年,中海地产实现正向经 营现金流337亿元,提前或到期偿 还境内外今年、明年债务合计 582.4亿元。截至6月30日,公司 未付地价236亿元,下半年到期归 还银行及其他借贷、担保票据及公 司债券合计为156.2亿元。

从债务结构来看,截至6月30 日,中海地产的银行及其他借贷为 1573.4亿元,担保票据及公司债券 为942.1亿元,总借贷为2515.5亿 元,其中一年内到期的借贷为 478.6亿元,占总借贷的19%。

上半年,中海地产维持了稳健 的财务状况,使其债务偿付能力得 到保障。

截至6月30日,中海地产流动 资产净值为3622.3亿元,流动比率 为2.2倍,公司在手现金1142亿元, 现金占总资产的比例为12.4%、资产 负债率为58.3%、净借贷比率为 37.7%,"三道红线"继续保持"绿档"。

颜建国表示,房地产处于转折 期,不确定性增强。市场变化多 端,不变的是公司稳中求进的高质 量发展战略。"过去20多年,公司资 产负债率一直控制在60%左右,净 借贷比率在40%以下,在手现金占 总资产的比重持续保持在10%以 上。稳中求进的高质量发展,已经 成为中海地产的关键标签。公司 将继续保持稳健审慎的财务水平, 主动谋发展,积极防风险,攻守兼 备,不断提升主流城市的市场份 额,保持行业领先的盈利能力。我 们有信心分享房地产下半场行业 集中度提升的红利。"

上半年,中海地产录得核心净利 润率为15.5%,较去年年底(13.54%) 提升近2个百分点,每股基本盈利 1.23元。截至6月30日,公司股东应 占权益为3638.9亿元,半年股本回报 率为3.8%。公司董事局建议派发中 期股息每股35港仙。

