礼来单挑诺和诺德 减肥市场双雄争霸

本报记者 张悦 曹学平 北京报道

根据药融云数据库统计,目前 全球共有10余个药物获批治疗肥 胖,在国内仅有奥利司他获批。据 弗若斯特沙利文数据,全球肥胖症 患者人数将在2030年达到19.9亿 人,我国的肥胖症患者人数预计在 2030年达到3.3亿人。

近年来,利拉鲁肽、司美格鲁肽 等GLP-1降糖药在减重方面的效 果逐渐被发现和应用。2021年6 月,诺和诺德原研司美格鲁肽注射 液(商品名Wegovy)的成人肥胖或 超重适应证获FDA(美国食品药品 监督管理局)批准,2022年12月,该 药品获 FDA 批准用于治疗 12 岁及 以上青少年的肥胖症。

随着减重需求的增加以及诺 和诺德司美格鲁肽减重适应证在 海外的获批等,医美减重市场也吸 引了海外龙头和国内药企的纷纷 加入。

在国内,尚未有胰高血糖素样 肽-1(GLP-1)产品的减重适应证 获批,司美格鲁肽被超适应证应 用于减重的情况已屡见不鲜。

4月21日,美国临床试验数据 库ClinicalTrials.gov网站显示,礼来 在该网站上登记了一项Ⅲb期临床 试验(SURMOUNT-5),该研究目 的在于评估礼来的 Tirzepatide 替尔 泊肽注射液(商品名: Mounjaro)与 诺和诺德的2.4mg司美格鲁肽用于 成人肥胖或超重伴有体重相关合并 症的非2型糖尿病患者的有效性与

诺和诺德被礼来头对头挑战, 未来将会给全球和国内减重市场 带来怎样的变化? 就礼来实验细 节以及诺和诺德未来的市场布局 等问题,《中国经营报》记者分别向 两家公司的媒体邮箱发去邮件。 诺和诺德方面表示,作为肥胖症领 域的领导者,诺和诺德欢迎各方为 患者提供新的治疗选择,包括开发 新的药物类别。当前,全球对肥胖 症的认知、诊断和治疗均有待提 高。对肥胖管理的重要性给予更 多关注,将有助于肥胖症诊疗领域 成熟完善,使肥胖症患者和其他致 力于改善与推进肥胖诊疗的相关 各方受益。截至发稿,礼来方面未 有回复。

司美格鲁肽将被挑战

据弗若斯特沙利文数据,全球肥胖症患者人数将在2030年达到19.9亿人,我国的肥胖症患者人数预计 在2030年达到3.3亿人。

公开资料显示,"头对头"研究 是指采用临床上已使用的治疗药物 或方法作为直接对照,在同等试验 条件下开展的临床试验,可视为两 种药物的"直接单挑"。这类研究的 目的是对药物的疗效或安全性进行 更直接、细致的研究与对比,通过头 对头试验的直接对照,能够为医生 和患者提供清晰、准确的临床证据。

作为一种长效胰高血糖素样 肽-1受体激动剂(GLP-1),诺和诺 德的司美格鲁肽因其出色的安全性 和有效性在全球市场的销售中取得 了不菲的成绩。根据诺和诺德2022 年财报,公司的司美格鲁肽各个剂 型产品共计销售约124亿美元,同比 增长高达77%。其中,司美格鲁肽减 肥产品Wegovy营收8.77亿美元。

2022年5月,礼来公司开发的 注射降糖药物替尔泊肽注射液在美 国获批,以帮助改善2型糖尿病患

者的血糖控制。该产品是一款葡萄 糖依赖性促胰岛素多肽(GIP)和 GLP-1受体双重激动剂,可通过双 重作用机制激活参与血糖控制的激 素受体。2022年,该产品实现销售 额 4.83 亿美元。2022 年 9 月, 国家 药监局药品审评中心(CDE)官网 显示,替尔泊肽注射液在国内申报 上市,用于在饮食控制和运动基础 上改善成人2型糖尿病患者的血糖 控制。

在减重领域,替尔泊肽注射液 和司美格鲁肽注射液也分别是礼 来和诺和诺德的重磅产品。2023 年2月6日,礼来宣布替尔泊肽在 中国肥胖或超重成人中开展的Ⅲ 期试验SURMOUNT-CN达到主 要终点和所有关键性次要终点。 该试验治疗72周时,替尔泊肽的 平均体重降幅在5mg、10mg和 15mg 剂量组分别为15.0%、19.5%

和20.9%,而安慰剂组的体重降幅 仅为3.1%。

4月27日礼来宣布,替尔泊肽注 射液SURMOUNT-2三期临床研 究达到共同主要终点与所有关键次 要终点。在治疗肥胖或超重2型糖 尿病患者的938名成人受试者中,替 尔泊肽实现高达15.7%的体重下降。

ClinicalTrials.gov 网站信息显 示,SURMOUNT-5研究为一项Ⅲ b期随机对照研究,以评估与司美 格鲁肽 2.4mg 相比, 在肥胖或超重 且有体重相关合并症的成年人中替 尔泊肽的有效性和安全性。该研究 将持续约78周,该研究开始日期为 2023年4月、预计主要完成日期为 2025年2月,试验位于加拿大、美国 等地,将有700名参与者。

多个研究也意味着,未来降 糖以及减重市场仍有巨大的想象 空间。



据弗若斯特沙利文数据,全球肥胖症患者人数将在2030年达到19.9亿人。

本报资料室/图

多家药企争相布局

诺和诺德预计将于2023年在美国和欧盟提交司美格鲁肽片剂新规格的上市申请。

华创证券研报显示,GLP-1 业务上,得益于司美格鲁肽注射剂 和片剂在全球的快速放量,2022年 诺和诺德GLP-1在全球市场份额 达到54.9%,较2021年提升2.2%。

公开资料显示,海外部分地 区诺和诺德司美格鲁肽降糖针 Ozempic、减肥针 Wegovy 均曾出 现一定程度的紧缺现象。在特斯 拉CEO马斯克的"带货"之下,司 美格鲁肽也在海外进一步"出 圈"。据媒体报道,当地时间2023 年3月31日,欧洲药品管理局 (EMA)发布公告表示,其人用医 药产品委员会(CHMP)采纳了一 项针对"Wegovy"的积极意见, CHMP建议修改这项药物的上 市授权条款,使其可以更广泛地 供12岁及以上的青少年使用,以 满足青少年肥胖症和超重的治疗 需求。

目前,诺和诺德肥胖管理管 线中共拥有四款产品:司美格鲁 肽片剂、复方 Cagrisema、 PYY1875 和口服疗法 Amycretin。司美格鲁肽片剂和复方 Cagrisema 已进入 Ⅲ 期临床; PYY1875为NPYRs激动剂,目前 正在美国进行肥胖适应证的Ⅱ期 临床;口服疗法Amycretin能够同 时激活GLP-1受体和长效胰淀

素受体,给药方式更为便捷,目前 正在进行I期临床。

2019年,诺和诺德在美国推 出了首个针对2型糖尿病的口服 GLP-1治疗产品,诺和诺德中国 官网显示,这一项重大突破,进一 步扩展了治疗选择并降低了治疗 障碍,这一创新片剂使患者无须 再注射GLP-1制剂,对于许多2 型糖尿病患者来说都是期盼已久 的解脱。

司美格鲁肽片剂 7mg 和 14mg规格已在美国获批用于治 疗2型糖尿病。3月,诺和诺德公 布了司美格鲁肽片剂 25mg 和 50mg在2型糖尿病人群中的降 糖和减重效果。在坚持司美格鲁 肽片剂治疗且无须接受其他2型 糖尿病药物治疗的人群中,25mg 和50mg剂量可分别将受试者的 体重减轻7.0kg和9.2kg,减重效 果显著优于7mg和14mg剂量。 诺和诺德预计将于2023年在美 国和欧盟提交司美格鲁肽片剂新 规格的上市申请。

4月6日,诺和诺德司美格鲁 肽片剂在国内启动了一项适应证 为体重管理Ⅲ期临床试验。公开 资料显示,这是口服司美格鲁肽 在国内启动的第一项针对减肥适 应证的Ⅲ期临床研究。今年6 月,诺和诺德也将公布司美格鲁 肽片剂50mg规格在美国、欧洲和 日本超重或肥胖人群中的减肥数 据(OASIS 1研究)。

据了解,2023年第一季度,由 于诺和诺德司美格鲁肽注射液产 品需求旺盛且供应方面第二个制 造商已准备就绪,4月13日,诺和 诺德宣布上调2023年全年营收和 利润预期,预计2023年营收增长 24%~30%,利润增长28%~34%。

医美减重市场也被众多国内 药企瞄准,已过专利期的利拉鲁 肽成为多家药企首先开发的目 标。3月,华东医药(000963.SZ) 公告称,其全资子公司中美华东 申报的利拉鲁肽注射液"适用于 成人2型糖尿病(T2DM)患者控 制血糖"的上市许可申请获批,中 美华东也是国内首个针对利拉鲁 肽注射液肥胖或超重适应证递交 上市申请的厂家。此外,华东医 药还在国内就司美格鲁肽核心专 利提出无效申请,目前其与诺和 诺德的相关专利纠纷尚未解决。

联邦制药(03933.HK)公告 显示,4月17日接获国家药监局 通知,司美格鲁肽注射液体重管 理适应证的药物临床试验获得批 准,集团是国内首家获得该生物 类似物临床批件的企业。

价格"腰斩" 北京口腔种植降费落地

本报记者 苏浩 曹学平 北京报道

"听说4月20日开始北京种植 牙降价,我就连忙带着家里老人来 挂号检查了。"4月26日,北京大学 口腔医院(以下简称"北大口腔医 院")大厅服务台前,一位患者告诉 《中国经营报》记者。

近期,北京市医疗保障局会同 市卫生健康委、市人力社保局出台 《关于开展全市口腔种植医疗服务

收费和耗材价格专项治理工作的通 知》(以下简称《通知》),于4月20日 起同步实施口腔种植医疗服务收 费、种植体集中带量采购、牙冠限价 挂网"三位一体"综合治理,口腔种 植医疗服务费、种植体及牙冠价格 大幅降低。

根据《通知》,此次北京市共 整合规范了15个口腔种植相关 的医疗服务项目,价格水平较调 整前平均下降72%。例如,比较

常用的"种植牙冠修复置入费(单 调整前的4500元下降到最低 1103元;技术复杂的"种植体植人 费(全牙弓)"项目,公立医疗机构 价格由调整前的41000元下降到 9559元。

对于口腔种植降费落地的具体 情况,记者电话联系北大口腔医院 方面采访,但截至发稿,暂未收到进 一步回应。



此次北京市共整合规范了15个口腔种植相关的医疗服务项目,价格水平较调整前平均下降72%。

视觉中国/图

种植牙大降价

记者日前走访多家公立、民营 口腔医疗机构发现,前来咨询和问 诊种植牙的患者较降价前相比,数 量有明显上升。与此同时,多家民 营医疗机构纷纷献出"地板价",不 仅价格低于公立医院集采后价格, 而且还打出"植牙集采价,降价不降 质"的标语。

"去年我就想做(种植牙),但一 颗进口的种植体和牙冠医生说就得 2万多元,我觉得太贵就一直没做, 这不听说(种植牙)现在降价了,就 特地来看看。""刚刚咨询台的护士 说,此前要2万元左右的进口种植 牙,现在不到1万元就能做。"4月26 日上午9时许,北大口腔医院一楼 大厅服务台前,多名患者前来咨询 种植牙降价事宜。

记者以患者家属身份从北大口 腔医院一楼服务台护师处了解到, 由于北京市种植牙降费刚刚开始实 行,近一周左右,前来咨询的患者比 比皆是。目前,院内种植牙项目均 已进行了50%左右的降价。

据了解,为让群众切实享受到 降价效果,北京市除降低项目价格 外,按照国家医保局要求并结合实 际,同步对"单颗常规种植牙"医疗 服务总费用进行了调控,针对不同

等级、不同属地医疗机构以及国家 口腔医学中心等情况分别设立了4 档调控目标。

具体来看,全市二级及以下公 立医疗机构4300元,非城六区三级 公立医疗机构4500元,城六区三级 公立医疗机构5000元,国家口腔医 学中心(北大口腔医院)5450元。

前述护师还向记者透露,医 院公示的种植牙5450元的费用中 仅为治疗费用,并不包含牙冠、种 植体等材料费。具体到患者适不 适合做种植牙,适合何种材料以 及最终实际费用需医生面诊后方 可给出。

不仅是公立医院执行了集采后 价格,一些医保定点的民营口腔医 院、诊所也开始打起价格战,推出各 类优惠套餐和降价活动,此前动辄 上万元的单颗种植牙项目,如今纷 纷腰斩至4000元左右。

"有的患者很早就得知种植 牙要集采,提前检查之后就一直 在等待降价的到来。"4月26日下 午3时,中科领军北京口腔医院医 生告诉记者,像市面上常见的普 通到高端种植牙品牌,到院种植 费用在3000~9000元不等。医院 目前最火的7000元左右的种植牙

项目,在集采之前费用要达到 15000元左右。

在某电商平台上,中科领军北 京口腔医院原价13460元的"美国 进口种植牙套餐",如今售价4980 元;另有原价20460元的"瑞士进口 ITI种植牙",现售7980元。

4月26日下午4时许,位于丰 台区马家堡西路15号的劲松口腔 (角门门诊部)同样挤满了前来咨询 和就诊的患者。位于二楼的大厅休 息区内写有"植牙集采价,降价不降 质,全套种植牙3980元/颗起"的广 告牌赫然伫立。就在记者等候问诊 医生时,有6名中老年患者同样在 咨询种植牙相关事宜。

据劲松口腔门诊医生介绍,种 植牙在20日开始执行集采价后, 价格普遍都有所降低,每天都有患 者或家属前来咨询。医院最便宜 的种植牙包括基台、牙冠等,价格 为3980元/颗,最贵的为8980元/ 颗。影响价格的主要因素是不同 的种植牙品牌存在硬度、材质上的 区别。

当谈及是否有国产种植体品牌 时,劲松口腔门诊医生表示,医院仅 最便宜的牙冠是国产品牌,其余所 有的种植体均为进口品牌。

国产市占率有待提升

国海证券发布的《种植牙行 业深度报告》显示,2020年我国 的种植牙渗透率仅为25颗/万 人,远低于发达国家的100~200 颗/万人,我国种植牙需求正处于 快速增长阶段。

根据灼识咨询数据,从一二 线城市的品牌分布来看,有 83.9%的口腔医疗机构提供瑞士 种植体,中端的品牌则以美国和 以色列的为主,提供韩国种植体 的则占到64.5%。从三四线口腔 医疗机构提供的品牌来看,超过 90%都提供瑞士种植体,超过一 半会提供韩国种植体,提供国产 种植体的机构目前较少。

另外,根据相关市场调研,较 之一二线城市,三四线城市医生 对种植系统选择的首要考虑因素 归结于种植系统结合度、知名度 及质量,而患者消费时对产品的 首要考虑因素多取决于产品的价 格和质量。

4月16日,记者在北大口腔医 院的自助服务机器上查询发现,目 前院内的种植体包括韩国奥齿 泰、瑞士SIC等品牌。同日,在首 都医科大学附属北京口腔医院的 自助服务机器上,院内主要种植 体厂家为美国的百康、杰美,韩国 的登腾(Dentium),以色列密易施 医疗有限公司、北京大清西格有 限公司、北京莱顿生物材料有限 公司等,上述种植体品牌均为 2023年1月口腔种植体系统省际 联盟集中带量采购中选厂家。

据了解,2023年1月19日,口 腔种植牙省际联盟集采中选结果公 布,集采前价格较高的士卓曼 (Straumann)、登土柏、诺保科(Nobel Biocare)种植体系统从原采购 中位价5000元降至1850元左右, 市场需求量最大的奥齿泰(Osstem)、登腾种植体系统从原采购中 位价1500元左右降至770元左右。

然而现阶段,国内种植体市 场格局仍以进口品牌为主,头部 集中于欧美品牌,国产市占率较 低。据太平洋证券统计,国内种 植体市场90%以上被外资品牌 (包括欧美和韩国品牌)所占据, 国产品牌的市场份额不到10%。

在国内种植牙市场格局方 面,欧美品牌占据高端市场,包括 瑞士士卓曼、瑞典诺保科、德国费 亚丹(Ankylos)等,其目标客户是 大型公立医院及连锁口腔医疗机 构;日韩品牌性价比较高,主要市 场是民营医院和口腔诊所等,代 表品牌有奥齿泰、登腾等。

记者查询国家药监局官网发 现,目前获批牙种植体系统的国 产企业共计10家,其中,有6家企 业参与了口腔种植牙省际联盟集 采的申报,5家企业成功中选。 具体来看,常州百康特医疗器械 有限公司的四级纯钛种植体产品 系统以630元位列A组第一;江 苏创英医疗器械有限公司四级纯 钛种植体产品系统中选价格为 747元,位列A组第四;百齿泰(厦 门)医疗科技有限公司四级纯钛 种植体产品系统中选价格为729 元,位列B组第四;深圳安特医疗 股份有限公司四级纯钛种植体产 品系统中选价格为868元,为B 组第八名;北京莱顿生物材料有 限公司钛合金种植体产品系统中 选价格为798元,为A组第二。

中泰证券研报指出,近年来 国产种植体在表面处理工艺和产 品加工精密度方面已经逐渐成 熟,但在临床数据支撑和学术支 持上有所欠缺,因此国内种植体 市场仍以外资品牌占据主导地位。

记者在走访多家民营口腔医 疗机构时也了解到,国产种植体 目前在北京仅有少数几家医院在 使用,仍处于初期阶段,具体的临 床反应如何还有待进一步观察。