房企保交楼周年记:从全力保交付到"火拼"交付力

本报记者 方超 张家振 上海报道

在保交楼政策即将迎来一周年之际,房企保交付动作和成效备 受关注。

6月23日,建业地产股份有限公司(以下简称"建业地产",00832. HK)发布内幕消息公告称,经审慎考虑,暂停向所有境外债权人进行支 付;现阶段将全力保交付、保经营,集 中一切资源保证现有项目交付。

事实上,"全力保交付"的建业 地产只是部分房企全面提速交付 进程的一缩影。《中国经营报》记者 从旭辉控股(集团)有限公司(以下 简称"旭辉集团",00884.HK)、金 科地产集团股份有限公司 (000656.SZ)华东区域(以下简称 "金科华东")等方面获悉,今年 1—5月,旭辉集团已交付约2.7万 套商品房,金科华东的交付面积达 到约144万平方米。

而湖北福星科技股份有限公司 (以下简称"福星股份",000926.SZ) 等房企近日定增项目获批的信息 亦提振房企保交付信心,房企通过 股权融资募集的资金也多用于投 向"保交楼、保民生"项目等方面。

"未来,或有更多相关政策出台,以助力保交楼快速落地。自2022年三季度以来,多部门多次出台相关政策举措,但房地产市场改善较为有限。"华安证券分析师认为,为进一步推进房地产市场平稳健康发展,相关政策可能进一步推动保交楼工作进展。

房企保交楼提速

盘活存量项目,保交楼是内房股当下面临的最紧要任务之一。

在保交楼成为地产行业关键 词的大背景下,出险房企正全力 推进保交付进展。

旭辉集团相关工作人员向记者提供的信息显示,今年前5月,旭辉集团在全国21座城市的37个项目共交付了约2.7万套住房。例如,5月26日,济宁博观江悦一期交付397套新房;5月31日,西安旭辉·国宸府实现提前1个月交付。

旭辉集团发布的最新信息显示,截至6月25日,公司在全国已交付约3.4万套住房。

无独有偶,金科华东相关负责人向记者提供的信息也显示, 今年1—5月,金科华东累计交付住房13162套,累计交付面积达到约144万平方米,覆盖常州、无锡、 南京、苏州等多座华东城市。

除旭辉集团和金科华东外,多家华东房企亦在全力保交付。绿地集团方面提供的信息显示,5月份,绿地集团完成交付面积205万平方米;今年前5个月,公司已累计完成交付面积506万平方米,较2022年同期增长约10%,交付总量位居行业前列。

此外,融创上海区域2023全年计划交付68批次,共计46个社区、37135套房源。据了解,今年1—5月,融创上海区域已累计交付12批次,共计11个社区、7290套房源。

不仅如此,记者梳理多家华东房企的交付成绩单发现,今年 1—5月,正荣地产交付数量为 8224套,阳光城福建大区则交付 了德化丽景湾、晋江海峡大都会·国府和襄阳文澜府等项目,累计共交付3批次、2220套房源,总面积约34万平方米,"更有项目实现了提前交付"。

亿翰智库发布的《2023年1—6月中国典型房企交付套数TOP50》数据显示,碧桂园、万科地产、融创中国、保利发展、绿地集团位居行业前五位,而龙湖集团等紧随其后。

值得注意的是,近期多家上 市房企迎来退市结局,引发行业 对出险房企保交楼进展的关注。

中指研究院企业研究总监刘 水日前表示,7家A股房企股票价 格连续20个交易日低于1元,根 据规定基本锁定退市,另有7家 房企股票价格在1元附近,徘徊 在退市边缘。"未来A股将有一波 房企退市潮,或许港股房企也未 能幸免"。

"盘活存量项目,保交楼是内房股当下面临的最紧要任务之一。"在刘水看来,"对于现存停工项目,出险房企需尽快引入投资方,确保项目顺利建设施工,保障及时交付。"

IPG中国首席经济学家柏文喜也向记者表示:"国家一直非常重视保交楼工作。对于房企而言,一旦退市,保交楼的难度也会相应提升。为确保保交楼工作后续推进,则可能需要调整相应的保交楼方案,甚至可能需要通过启动公司重整、破产重组后引进新投资人和新资源的方式来确保保交楼目标的实现。"

跨人比拼交付力时代

保交楼已成为房地产行业当下核心关注点。

在集体攻坚保交楼之时,包括出险房企在内的不少房企,已从单纯推进交付工作,加速跨入到比拼交付力的时代。

"交付力作为销售阶段产品力的有力答卷,更是房企综合实力与竞争力的印证。"克而瑞方面分析认为,体系化的交付流程、质控流程、服务明细等,均是房企推进保交付、进而"保品质交付"的护城河。在这场大考中,交付数据展现的是硬核实力,背后系统完善的质控体系则成为隐形的软实力。

相关资料显示,为实现高品质交付,金科股份此前提出了"9631"四个交付管控节点,从图纸阶段的精准把控,到设计管控的精细化管理,最大程度保证产品品质。

"在交房过程中,金科华东全体员工分工明确,采取一站式交付流程,每一户业主都有专属交付大使全程悉心守护,对室外的园林绿化、公共设施、楼栋入户大堂、智能门禁系统等细节进行逐一讲解和检查。"金科华东方面此前提供的信息显示。

而在华东地区,以品质著称的绿城中国控股有限公司(以下简称"绿城中国",03900.HK)亦因持续锤炼交付力而受到外界关注。

据了解,绿城中国项目在临近交付前须经历"五道关"——房五验。"五验"是指交付前验房的五个阶段,具体包括施工单位、监理单位、项目工程部、项目公司全员验房(非工程人员)以及业主五大"考官"。

对交付力的严格把控,也让 绿城中国获益匪浅。绿城中国相 关负责人向记者提供的数据显 示,今年1—5月,绿城中国累计实现总合同销售额约1086亿元(含代建),同比增长38%,总合同销售面积约468万平方米。

中指研究院分析认为,保交 楼已成为房地产行业当下的核心 关注点,企业交付力变得更加重 要,交付力也将成为房企未来能 够赢得购房者、金融机构、政府等 各方信任的核心能力。亿翰智库 也表示,如何在交房时不仅做到 "按时交付",同时更要做到"高质 量交付",是优质房企和业主们共 同关心的重要议题。



在保交楼过程中,房企正加速跨入比拼交付力时代。图为合肥金科郡多栋高层正式交付。 本报资料室/图

多地提供政策保障

在不同区域中,华南和华东地区保交楼工作表现较好。

根据建筑行业第三方平台百年建筑网相关资料,今年3—5月,经组织调研全国各地1114个保交楼项目的交付情况显示,3月保交楼项目已交付比例为23%,5月保交楼已交付比例为34%,上升了11个百分点。

百年建筑网方面进一步表示,其中,保交楼存量部分项目进度装饰装修占比50.4%,主体结构占比33.7%,封顶占比12.9%,土方及以前占比0.5%,烂尾占比2.5%。

来自百年建筑网的数据还显示,在不同区域中,华南和华东地区保交楼工作表现较好。"华南地区5月保交楼交付占比最大,为56%,较3月提升19%,其次为华东地区,5月较3月交付占比提升13%,其中上海市提升表现较为亮眼。"

"江苏省的交付率较高,浙江省市场房建项目恢复较好,上海市、山东省、江西省、安徽省均出台了相关政策,促进房地产市场平稳健康发展,进一步落实'保交楼,稳民生'。"华安证券分析师亦分析认为。

记者注意到,仅自5月份以来,就有六安、连云港和新余等多座城市召开保交楼相关会议,全力推进保交楼工作。

5月8日,六安市召开全市保

交楼专题会议并强调,对于保交楼,坚持顶格推进,确保各项工作落小落细落到实处,推动保交楼工作不断取得新进展、新成效。而在6月25日,六安市城区首个保交楼项目启动交房,恒大翡翠华庭871套住房全部达到交付条件。

6月19日,连云港经开区召开 保交楼工作推进会也强调:"目前,交房的时间节点比较集中,保 交楼的任务非常重。"据悉,当地 专门成立了保交楼领导小组和工 作专班,以加强沟通对接,主动靠 前服务,全力以赴解决问题。

在江西省,新余市也在6月16日召开了保交楼工作会议并强调,按照江西省要求,对照各自目标任务,精心组织力量,科学安排调度。"能开工的尽早开工,在建的尽快扫尾,达到分房条件的要尽快把房子分下去,全力跑出保交楼工作的'加速度'。"

"2022 年中以来,为推动保交楼工作,国家部门先后提供4000亿元保交楼专项资金,扩容'第二支箭',并先后出台'地产16条'和'地产5条'等政策,执行至今已取得一定的成效。"华安证券分析师表示,未来或有更多政策出台助力保交楼快速落地。

盘活项目、重组债务、跨界转型 出险房企打响"壳保卫战"

本报记者 方超 张家振 上海报道

在濒临退市的压力之下,不 少出险房企正打响"壳保卫战"。

日前,上海世茂股份有限公司(以下简称"世茂股份",600823.SH)对外发布公告称,为提升投资者信心,控股股东或其一致行动人拟以1亿元至2亿元增持股份。

《中国经营报》记者注意 到,除控股股东增持外,不少 濒临退市的房企还纷纷跨界 收购资产,对外表露转型新兴 赛道的决心。例如,金科地产 集团股份有限公司(以下简称 "金科股份",000656.SZ)此前 表示,拟以发行股份的方式购 买母公司旗下恒昇大业建筑 科技集团有限公司(以下简称 "恒昇大业")20%股权,而荣盛 房地产发展股份有限公司(以 下简称"荣盛发展",002146. SZ)亦在公告中表示,拟以发 行股份的方式购买控股股东 荣盛控股持有的荣盛盟固利 68.38%股权。

"这些濒临退市房企所作的上述自救动作,在短期内确实可以拉升股价以避免触及面值退市条款,至于能起到多大作用则和当时的市场情况、实施手段及其力度密切相关。" IPG中国首席经济学家柏文喜告诉记者。

多位业内人士也分析认为,出险房企退市实为资本市场正常现象,有利于行业加速出清。"但对于一些濒临退市房企而言,当前除了要积极盘活旗下存量项目、加快完成债务重组等外,还需要全力促进销售去化以加快回款,把握好转型发展的主动权。"

控股股东密集增持

在近期濒临触及"1元退市"条款的地产股中,控股股东密集增持正成为行业关注的焦点。

6月5日晚,金科股份对外披露 控股股东增持股份进展公告称,金 科控股指定的增持主体财聚投资通 过集中竞价交易方式增持其股份 295万股,成交金额287.15万元。同 步增持的还有董监高等,共有11位 骨干人员通过二级市场集中竞价交

"1元退市"条 易方式合计增持144.27万股股份, 设东密集增持 合计增持金额为142.04万元。 5. 对于拟增持公司股份的目的,

对于拟增持公司股份的目的,金科股份皆强调"公司股价近期大幅下跌,已严重偏离了公司基本面",基于对公司未来发展前景的信心以及价值的高度认可,决定增持公司股份。

无独有偶,世茂股份此前亦对 外发布了控股股东增持公告。 将时间拉回到5月31日。彼时, 世茂股份发布公告称,控股股东峰盈 国际或其一致行动人计划自5月31 日起3个月内增持股票,拟增持金额 不低于1亿元(含),且不超过2亿元 (含),增持价格不高于1.30元/股。

除得到控股股东密集增持外,不少濒临退市的房企还试图通过 跨界收并购等方式来提升股价。

例如,6月6日,金科股份对外发

布公告称,拟以发行股份的方式购买 母公司旗下恒昇大业20%股权。据 悉,后者主营业务包括绿色新型建材 业务、装配式EPC总包业务、BIM等。

相关资料显示,截至目前,A 股已有世茂股份等8家房企发布了 控股股东增持公告,以及跨界收并 购等公告。在业内人士看来,A股 多家濒临退市房企通过定增收购、 股东增持等拉升股价,力求避免 "披星戴帽"或者退市风险,但能否 起到预期效果仍有待时间检验。

"目前,A股市场具有一定的特殊性,'壳'还算是一个比较值钱的资源。"上海中原地产市场分析师卢文曦向记者表示,而且对于房企而言,"上市公司平台算是重要融资通道,所以房企肯定会有技术性保'壳'动作"。卢文曦分析认为,保"壳"动作到底会起到多大作用,只能"走一步看一步"。

多家房企或迎退市结局

在房企控股股东增持、跨界收购等"花式"提升股价动作背后,则是地产行业加速出清的真实反映。

相关信息显示,按照最新版沪深交易所上市规则,上市公司终止上市主要分为两类:强制终止上市和主动终止上市,前者主要分为交易类指标、财务类指标、规范类指标和重大违法类指标等四种退市情况。

据了解,面值退市属于交易类强制退市,也即收盘价连续20个交易日低于1元面值,交易所可以强制该股票退市。公开报道显示,今年以来,因股价长期低于1元面值而退市的上市公司已达6家。其中,6月6日,四川蓝光发展股份有

限公司(以下简称"蓝光发展", 600466.SH)成为A股房企面值退 市第一股。

除已经退市的蓝光发展外,记者综合中指研究院等行业机构数据发现,嘉凯城(000918.SZ)、美好置业(000667.SZ)、粤泰股份(600393.SH)、泰禾集团(000732.SZ)、宋都股份(600077.SH)、阳光城(000671.SZ)等7家房企,也因连续20天收盘价低于1元,被认为已基本锁定退市结局。

6月13日,宋都股份对外发布公告称,在5月17日至6月13日期间,公司股票连续20个交易日的每日股票收盘价均低于1元,"公司股票已经触及终止上市条件"。上交

所也对宋都股份股票作出终止上 市的决定。

记者梳理发现,在已退市或即将迎来退市结局的A股房企中,不乏此前在地产行业中叱咤风云的房企。例如,阳光城销售规模曾超过2000亿元,被业界称为"闽系黑马",而宋都股份是杭州市最早的"老十八家"知名专业房地产开发企业之一,2022年曾因跨界"盐湖提锂"而名噪一时。

"近期,7家A股房企股票价格 连续20个交易日低于1元,根据规 定基本已锁定退市,另有7家房企 股票价格为1元左右,徘徊在退市 边缘。未来A股将有一波房企退 市潮,或许港股房企也未能幸免。" 中指研究院企业研究总监刘水分析认为。

除A股市场外,在港股方面,除了在年内已被港交所摘牌的新力控股外,中指研究院数据显示,截至目前,已有包括中国恒大(03333. HK)、中国奥园(03883.HK)和祥生控股集团(02599.HK)等21家港股内地房企处于停牌状态。按照相关规定,相关房企停牌时间超过18个月将面临摘牌风险,多家房企已无限逼近这一"危险时刻"。

"如果被退市,房企流动性自然会进一步降低,债务重组、恢复经营的难度也将提升,对于公众投资者而言也意味着较大的股价损失。"柏文喜表示,就房地产行业而

言,一些出险房企出清是市场更替与迭代的必然现象,有利于维护资本市场的健康发展和资源配置能力,也有利于市场向优质、优势企业集中,这本来也是市场自我调节机制的重要组成部分。

"我们认为,面临退市风险的企业仍属个别现象,对房地产板块的影响相对有限,应理性看待。"中银证券分析师则认为,短期内市场对于地产股的关注度及受欢迎度将降低,直接融资通道也受到影响,也一定程度上反映了市场对房地产行业的信心不足。"但是我们认为面临退市风险的企业仍属个别现象,对整体房地产板块的影响相对有限。"

仍需积极自救恢复经营

"目前,内地已停牌房地产股面临的最紧要任务是,要争取尽快复牌,根据港交所复牌指引内容,补发财务业绩报告、推进债务重组取得明显进展,并证明遵守相关上市规则,完成复牌指引动作。"刘水分析认为,房企还需尽快恢复正常经营,同时积极自救。

刘水进一步表示,这些房企还需尽快完成债务重组,特别是出险

房企实际控制人或大股东要积极 组织自救,采取处置资产、增加股 东借款、股东注资、股东担保等措施,取信于债权人,推进债务重组 方案早日通过并落地实施。

"近期,朗诗绿色管理已复牌,融创中国、中国奥园债务重组迎来新进展。"在刘水看来,同时,也有债权人加入了债务重组协议,对于两家公司全面完成债务重组又进了一

步,有助于恢复正常生产经营。

除在港股上市的内地房企外,对于目前A股市场濒临退市房企的后续自救动作,柏文喜分析认为,短期内需要通过控股股东与高管股票回购,积极推进债务与资产重组,引进战略投资人和转型发展新业务等,化解自身所面临的退市风险这一当务之急。

柏文喜同时表示,濒临退市的

房企在中长期需要加快化解债务、 完成资产与业务重组,乃至通过公 司重整、业务转型等动作尽快恢复 经营,扭转业绩表现来实现可持续 发展。

"出险房企'自救'千万不能停留在'躺着等政策'层面。"卢文曦强调称,对于濒临退市的出险房企,主动权要掌握在自己手里,项目该降价的就降价、该出售的就出

售,千万不能拖,"先回笼一部分资金再说,现金流最重要"。

刘水也分析认为,出险房企需加速推进较好项目的销售去化,快速回笼资金,保障现金流入,增强偿债能力。柏文喜也表示,除了要加大推盘力度外,出险房企还需要与监管部门做好沟通工作,在政策允许的条件下适当降价促销,以快速回笼资金。