

Speech Act

[Stanford Encyclopedia of Philosophy](#) 에 대한 요약

Youngsook Song

2020. 9.23

1. 도입

- 수행과 관련된 발화

요청, 경고, 초대, 약속, 사과, 예측 등

- 철학 내에서뿐만 아니라 언어학, 심리학, 법률 이론, 인공지능, 문학 이론, 페미니스트 사상에까지 영향을 주고 있다.
- 이 글은 발화 행위 이론의 규범적 구조의 정확한 특성화를 목표로 하고 있다.

"해석적 논리"의 가능성을 간단히 고려한다.

2. Content, Force, and How Saying Can Make It So

- Act of speech와 Speech Act

시계를 보는 행위는 몇 시인지 궁금해서일수도 있고 우리가 떠날 때라는 것을 다른 사람에게 알려 주려고 할 수도 있다. 후자의 경우가 이 글에서 다루려고 하는 발화자의 의미(Grice's notion of speaker meaning)에 해당한다.

발화자가 '내가 약속할게'라고 말한 사실만으로, 우리는 그 사람이 약속을 했다고 추론할 수 없다. 주어진 의사소통 행위는 힘과 내용이라는 두 가지 요소로 분석될 수 있는데, 의미론은 의사소통 행위의 내용을 연구하는 반면, 실용주의는 그 힘을 연구한다.

3. Aspects of Illocutionary Force 언표내적 힘(수행성)의 양상

- 화행에 따른 언표내적 힘

약속 화행의 언표내적 힘과 요청 화행의 언표내적 힘은 다르다.

3.1 Direction of Fit

주장^{assertions} 과 예측^{predictions} 과 같은 언어 행위는 단어에서 세계로
word-to-world direction 의 방향을 가지고 있는 반면 명령과 같은 언어 행위
는 세계에서 단어로의 방향을 가지고 있다.

- world-to-word direction of fit : 쇼핑 목록을 통해 쇼핑 바구니에 무엇을 넣을지를 안내하는 것과 같은 방향성
- word-to-world direction of fit: 쇼핑 바구니를 통해 쇼핑 목록에 무엇이 있었는지를 알아내는 것과 같은 방향성

3.2 Conditions of Satisfaction

3.3 Seven Components of Illocutionary Force

● Searle과 Vanderveken은 계속해서 7가지 특징의 측면에서 불법적인 힘을 정의하며, 가능한 모든 불법적인 힘은 그러한 값의 중첩으로 식별될 수 있다고 주장한다. 특징은 다음과 같다

- Illocutionary point
- Degree of strength of the illocutionary point
- Mode of achievement
- Content conditions
- Preparatory conditions: 권한부여
- Sincerity conditions: 성실 조건
- Degree of strength of the sincerity conditions: 성실 조건의 강도

4. Mood, Force and Convention

● 4.1 Force Conventionalism

- 발화 행위는 예를 들어 투표 용지에 X를 표시하는 것과 같이 명제적이고 비논리적인 행위에 해당한다
- 화자는 발화 의도를 가능으로 표현하는 경우가 많다(Strawson) 명령 command 은 직설법 indicative mood 예측으로 드러나기도 한다.

5. Speaker-Meaning and Force

.
추측이든, 약속이든, 다른 어떤 것을 의미하든, 나(화자)가 무엇을 하는가가 어떤 것을 의미하는가에 결정적인 영향을 주게 된다.

5.1 Grice's Account of Speaker Meaning

rice는 화자의 의미가 발생하려면 (a) 청중에게 영향을 미치고 (b) 의도가 청중에게 인식된다고 의도할 뿐만 아니라 (c) 그 효과 역시 의도해야 한다고 주장한다. 화자의 의도를 인식함으로써 (적어도 부분적으로) 청중이 인식하게 되는 신념이나 달라지는 태도를 만드는 것을 **재귀적 의사 소통**이라고 한다.

● 5.2 Objections to Grice's Account

-Grice의 재귀적 의사 소통의 의도가 없는 발화도 있다.

5.3 Force as an Aspect of Speaker Meaning

- 주장asserting
- 주측conjecturing
- 예상guessing

위에서 아래로 갈수록 약속의 엄격함이 줄어든다.

6.2 Speech Acts and Scorekeeping

언어 사용에 대한 "점수 유지" 접근 방식은 일반적으로 대화에 대한 기여를 하나의 제안 Proposition으로 해석한다. 그래서 그 "제안"이 수락되면 대화의 공통 기반에 들어가도록 점수가 업데이트 된다.

MacFarlane (2011)은 발화 행위에서 대화 점수를 업데이트하는 것을 발화의 능력으로 설명한다.

그러나 이러한 접근 방식은 두 개의 발화 행위가 같은 내용을 담고 있는 경우에 가령, 은하수에 블랙홀이 포함되어 있다는 주장과 추측처럼 동일한 내용이 어떻게 다르게 작용하는지 설명하는 데 어려움을 겪는다. 그래서 점수 유지 모델의 강화에는 이러한 차이에 대한 민감도가 포함되었다.

7. Force-Indicators and the Logically Perfect Language

- Begriffsschrift는 연역적 기법 사용하여 형식 체계를 강조하였다.
- Frege는 현재 힘 표시기라고 불리는 것을 사용한다. 힘 표시기는 관련 명제가 제시되는 힘을 나타낸다.

8. Do Speech Acts Have a Logic?

castigate reprimand accuse blame criticize assert suggest

왼쪽에서 오른쪽으로 갈수록 언표내용의 조건과 언표 조건의 강도가
덜 엄격해진다.

9. Speech Acts and Social Issues

- 다수가 소수를 침묵하게 하는 현상 illocutionary silencing.
- 포르노가 여성을 침묵하게 하는 현상 (No를 Yes로 이해)이 나타나기도 한다.

<https://plato.stanford.edu/entries/speech-acts/>

세줄 요약

- 명령, 주장, 제안 등의 발화 방식이 발화의 힘에 영향을 미친다.
- 발화자체보다 발화하는 사람(의 힘)과 듣는 사람(No를 No로 들어야 한다)의 요인도 작용한다.
- 주장과 예측은 단어가 세계로 향하는가 세계가 단어로 향하는가의 방향이 반대이다.