





# **GUÍA DE TRABAJO AUTÓNOMO #7**

Fecha: Del 10 al 14 de agosto del 2020.

#### I Parte. Administrativa.

Institución educativa: Colegio Técnico Profesional La Suiza

Nombre del docente: **Prof. Clotilde Fuentes Núñez** Especialidad Técnica: **Secretariado Ejecutivo** 

Sub-área: Gestión Empresarial

Unidad de estudio: Trámites empresariales

Nivel: Undécimo (11-2A)

Horario de atención a distancia o canales de comunicación: Miércoles y Viernes de 12:10 p.m. a 4:30 p.m., Correo electrónico clotilde.fuentes.nunez@mep.go.cr, plataforma Teams, página web del

colegio, whatsApp 8810-4878.

# II Parte. Planificación Pedagógica

| Tema (s).   | Documentos comerciales   |
|---|--|
| Resultados de aprendizaje                             | Elaborar los documentos comerciales sencillos y complejos  |
| Contenidos  | Documentación comercial sencilla:     Vale     Recibo     Factura  |
| Valores o actitudes.                                  | Disciplina para atender las normativas.  |
| Materiales o recursos didácticos que voy a necesitar: | Cuaderno de la materia, lapiceros, lápiz, hojas blancas, calculadora, herramientas tecnológicas. Computadora e impresora (no obligatorio).   |
| Condiciones que debe tener el lugar                   | Debe trabajar en espacio cómodo y tranquilo. Utilizar en la medida de lo posible una mesa y una silla donde pueda sentarse adecuadamente.  |
| Indicaciones generales:                               | <ul> <li>✓ Lea detenidamente la guía.</li> <li>✓ Una vez, concluida la lectura del material, realice cada una de las actividades que se plantean.</li> <li>✓ El trabajo puede desarrollarse en el cuaderno de materia utilizado para la subárea de Gestión Empresarial o puede ser impreso si así lo prefiere y cuenta con el equipo correspondiente.</li> <li>✓ Cuide la caligrafía y la ortografía.</li> <li>✓ Trabaje en forma ordenada.</li> </ul> |



## Planificación de las actividades que realiza el estudiante.

#### **TEMA: DOCUMENTOS COMERCIALES**

Es toda constancia escrita de una transacción mercantil o bien, de cierto aspecto de ella; la cual se puede utilizar para determinados fines.

Un documento comercial cumple con dos objetivos principales:

- ✓ Certificar las anotaciones de la contabilidad
- ✓ Probar un hecho desde el punto de vista legal

Se clasifican en: documentos sencillos, documentos complejos y otros documentos.

#### 1. Documentos sencillos:

Son aquellos de uso constante y corriente, que se utilizan para el buen funcionamiento de la empresa, en otras palabras, los que están relacionados con la vida misma del comercio y sin cuya existencia imperaría el mayor desorden y descontrol en cualquier negocio. Entre los documentos sencillos se encuentran:

### a) Vale.

Es un documento que se emplea en algunas oficinas con el propósito de adelantar sumas de dinero a sus funcionarios, los cuales deben firmar el recibo de éste. El vale es una promesa futura de pago, el cual se hace informalmente en cualquier clase de papel.

Igualmente se puede utilizar cuando un empleado necesita dinero para comprar algún material o artículo que no hay en existencia.

Debe incluirse la fecha, el monto en números y en letras, la firma de la persona que lo autoriza.

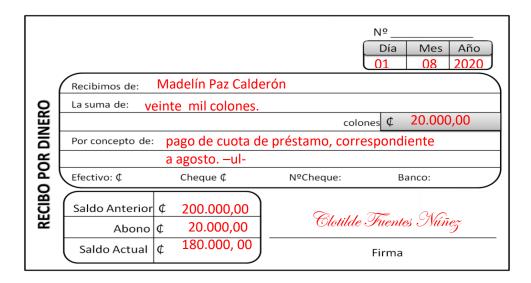
| VALE DE CAJA                           |   |  |
|--|---|--|
| Monto <u>veinte mil quinie</u>         | entos colones<br>¢ 20.500,00            |  |
| Concepto:                              |   |  |
| Compra de suminist                     | ros de oficina. ul                      |  |
| Fecha: 16 de agosto del 2              | 2020.                                   |  |
| Autorizado por: Clotilde Fuentes Núñez | Recibido por:<br>Paula Solano Chavarría |  |

#### b) Recibo.

Es el documento que se entrega a cambio de cierta cantidad de dinero que se recibe en pago de una obligación; como por ejemplo: cuando se recibe dinero por pago de intereses, abono a cuentas, servicios, alquileres, otros.

Entre las partes del recibo están: fecha, expresión "Recibí de" o "Recibimos", nombre de la persona o compañía que efectúa la entrega de algo, cantidad en legras, descripción detallada del motivo por el que se hace el recibo utilizando la expresión "Por concepto de", cantidad en dígitos y la firma de la persona que recibe.





## c) Factura.

Es uno de los documentos comerciales más conocidos. Es un documento legal y contable que se emite a raíz de un contrato de compra-venta, siendo título ejecutivo contra el comprador por la suma en descubierto, si está firmada por el comprador, por su mandatario o por su encargado,

debidamente por escrito (orden de compra) siempre que se le agregue el timbre fiscal correspondiente, al presentarla al cobro judicial.

Los principales requisitos de la factura son:

- ✓ Nombre de la empresa.
- ✓ Lugar v fecha.
- ✓ Nombre y dirección del comprador.
- ✓ Nombre y dirección del vendedor.
- Cantidad de artículos que compra.
- Espacio central donde se describe el artículo.
- Columna donde se especificará el monto total de los artículos.

Dentro de la factura se puede incluir otras partes adicionales tales como:

- ✓ Entregado por
- ✓ Revisado por
- ✓ Recibido conforme
- Esta factura devengará intereses al tipo de ley, si no ha sido cancelada a los treinta días después de la fecha de expedición.
- No se aceptan reclamos una vez que la mercadería haya salido del almacén

Librería Sol y Luna Factura de Contado La Suiza. TEL. 25316784 Señor: Angely Esquivel Muñoz Fecha <u>01</u>/ <u>08</u>/<u>202</u>0 Dirección La Suiza, Turrialba CANT. DESCRIPCION **VALOR** 2500 Resma papel Calculadora 23.460 25.960 Subtotal Descuento 2% 519,2 23.440,8 Subtotal I.V. 13% 3.047,3 26.448,1 Total ¢ FACTURA Nº 0802



### **Práctica**

1. A continuación se le brindara cierta información para elaborar los diferentes documentos comerciales, pero además deberá incluir aquella información que haga falta según corresponda en cada documento.

La señora Wendy Moya Rojas, pago el alquiler de su casa correspondiente al mes de setiembre del 2020 por ¢150.000 el 26 de agosto del 2020 a la señorita Dora Quesada Fonseca.

|                   |                  |          | Nº<br>Día Mes Año |
|-------------------|------------------|----------|-------------------|
| (                 | Recibimos de:    |          |                   |
| ဇ္ဇ               | La suma de:      |          | ,                 |
|                   |                  |          | colones ¢         |
|                   | Por concepto de: |          |                   |
| RECIBO POR DINERO | Efectivo: ¢      | Cheque ¢ | NºCheque: Banco:  |
| ECIB(             | Saldo Anterior   | ¢        |                   |
| ~                 | Abono            | ¢        |                   |
|                   | Saldo Actual     | ¢        | Firma             |

| VALE DE CAJA     |               |  |
|------------------|---------------|--|
| Monto(en letras) | ¢             |  |
| Concepto:        | <u> </u>      |  |
|                  |               |  |
|                  |               |  |
|                  |               |  |
|                  |               |  |
| Fecha:           |               |  |
| Autorizado por:  | Recibido por: |  |
|                  |               |  |

Rocío Vásquez Mora, confeccionó hoy un vale a la señora Dayana Vindas Leiva por ¢84.000 como adelanto del salario de la segunda quincena de agosto.



Almacén El Emporio, S.A., vendió a la señorita Camila Sojo los siguientes artículos:

6 sillas de cedro a  $\not$  14.000 c/u, 2 juegos de muebles de cocina a  $\not$  45000 c/u, 1 escritorio a  $\not$  80.000. Se le efectúa un descuento del 10%. Se le agrega el 13% del impuesto de ventas.

|       | Factura de C | ontado |
|-------|--------------|--------|
|       | Fecha        | _/_/   |
| CANT. | DESCRIPCION  | VALOR  |
|       |              |        |
|       |              |        |
|       |              |        |
|       |              |        |
|       |              |        |
|       |              |        |
|       |              |        |
|       | Total (      | t      |
|       | FACTUR       | RA Nº  |



Instrumento para el registro del proceso de autoaprendizaje y autoevaluación de los criterios de desempeño, considerados en las actividades de mediación y estrategias de evaluación diagnóstica y formativa, planificadas en la guía de trabajo autónomo.

| En cuanto al proceso de autoaprendizaje durante el desarrollo de la guía de trabajo autónomo.                  |                |  |
|--|----------------|--|
| Reviso las acciones realizadas <b>durante</b> la construcción del trabajo.                                     |                |  |
| Marco una X encima de cada símbolo al valorar el desarrollo de las acciones efectuac construcción del trabajo. | las durante la |  |
| El material está completo acorde a las actividades que me solicitan.   |                |  |
| Relacioné el contenido de la materia vista con la importancia del orden financiero.                            |                |  |
| Me fueron útiles las actividades para comprender la materia vista.   |                |  |
| Considero satisfactorio el trabajo que realice.  |                |  |

| En cuanto al proceso de autoevaluación de los criterios de desempeño, considerados en las actividades de mediación y de evaluación diagnóstica y formativa, planificadas en la guía de trabajo autónomo. |    |  |
|--|----|--|
| Valoro lo realizado <b>al terminar</b> por completo el trabajo.  |    |  |
| Marca una X encima de cada símbolo al valorar el desempeño del trabajo realizado a través de autoevaluación.   | la |  |
| Concienticé acerca de la importancia de los documentos comerciales.  |    |  |
| Identifique las características de los diferentes documentos comerciales sencillos.  |    |  |
| Elaboré cuidadosamente los documentos comerciales sencillos solicitados.   |    |  |



| "Autoevalúo mi nivel de desempeño"                                   |          |                      |          |  |
|--|----------|----------------------|----------|--|
| Al terminar por completo el trabajo, autoevalúo mi nivel de desemp   | eño      |                      |          |  |
| Escribo una equis (x) en el nivel que mejor represente mi nivel de d | desempeñ | 0                    |          |  |
| Indicadores del aprendizaje esperado                                 |          | Niveles de desempeño |          |  |
|  |          | Intermedio           | Avanzado |  |
| Efectúe acertadamente los pasos correctos para completar             |          |                      |          |  |
| información en los diferentes documentos comerciales.                |          |                      |          |  |
|  |          |                      |          |  |
| Realice eficientemente el llenado de la documentación comercial.     |          |                      |          |  |
|  |          |                      |          |  |

# Para saber qué nivel representa mejor mi nivel de desempeño, leo la siguiente información.

| Inicial    | Me cuesta comprender lo que hay que realizar, tengo que leer varias veces el material para hacer las actividades pues se me confunden algunos conceptos y debo pedir ayuda. |
|------------|---|
| Intermedio | Mi respuesta es bastante completa y aunque en algún momento se me confunden un poco los conceptos puedo realizar las actividades sin ayuda.                                 |
| Avanzado   | Todo lo hago de forma completa y no me cuesta realizar las actividades propuestas. Identifico sin ninguna confusión lo que se me solicita.                                  |