Insper EDUCAÇÃO EXECUTIVA



EMPREENDEDORISMO EM AÇÃO

SOBRE O CURSO

Nosso curso de Empreendedorismo em Ação é um dos mais completos do mercado, abordando todas as etapas necessárias à construção de um empreendimento de sucesso, apresentando aos nossos alunos as metodologias mais atuais do mundo do empreendedorismo.

Ao longo das aulas, você desenvolverá habilidades e conhecerá ferramentas necessárias para empreender. Terá a oportunidade de trabalhar em sua ideia ou projeto com o apoio de professores e especialistas do mercado. Este curso tem uma abordagem prática, levando os alunos a entenderem a trajetória empreendedora, desde a definição da ideia do negócio, até a captação de recursos com investidores, passando pelas áreas jurídica, de marketing e de gestão de pessoas.





Insper EDUCAÇÃO EXECUTIVA

PERFIL DO CANDIDATO

Empreendedores e profissionais em busca de capacitação para iniciar um empreendimento ou desenvolver novos projetos em empresas já estabelecidas. É necessário ter formação superior.

O curso será ministrado em português, porém será necessária a compreensão da língua inglesa, principalmente para textos.

OBJETIVOS DO PROGRAMA

- Analisar o conceito do negócio e sua viabilidade;
- Elaborar uma proposta de valor atraente ao mercado alvo;
- Desenvolver uma estratégia de marketing e vendas eficaz;
- Realizar o planejamento financeiro do negócio;
- Desenvolver o protótipo da ideia, buscando testá-la no mercado e fazer os ajustes necessários para seu sucesso;
- Compreender o impacto da gestão de pessoas e relacionamento entre os sócios para o sucesso do negócio;
- Determinar o montante de capital necessário para iniciar e quais alternativas de captação de recursos atualmente no mercado brasileiro:
- Aprender a negociar acordos com investidores de capital de risco, como investidores-anjo e fundos de venture capital;
- Praticar a apresentação de seu negócio para novos clientes, parceiros e investidores – pitch. Exercício prático de apresentação de negócio para uma banca composta por profissionais de mercado e investidores.

Insper EDUCAÇÃO EXECUTIVA

INFORMAÇÕES GERAIS

CARGA HORÁRIA

Carga horária de 30 horas.

PRÉ-REQUISITOS

Ter formação superior.

PROFESSORES

Clique **aqui** para voltar à página do curso e conhecer os professores.

INVESTIMENTO

*Preços válidos até dia 31 de dezembro de 2019.

- · R\$ 4.100,00 Valor Integral*
- · R\$ 3.690,00 Valor de Early Bird*
- · Desconto para matrículas antecipadas (até 25 dias antes da data de início do curso)

Formas de Pagamento

- 1) Boleto: pagamento à vista.
- 2) Cartão de crédito: Parcelamento em até 10 vezes.
- 3) À vista no boleto ou cartão de crédito: 5% de desconto para valor integral.

BENEFÍCIOS ESPECIAIS

Consulte-nos para valores especiais para a Comunidade Alumni e grupos: candidato@insper.edu.br

INSCRIÇÕES

Inscreva-se aqui

MÓDULOS

Ideias e Oportunidades

Entendimento da validação de ideias e oportunidades de mercado.

- Ambiente empreendedor e definição de oportunidades;
- Desafios do empreendedorismo atual.

Canvas da Proposta de Valor

Definição da proposta de valor atrativa e diferenciada do negócio ao mercado alvo.

- Metodologia de Lean Startup ciclo de desenvolvimento;
- Customer Development buscando a criação de propostas de valor diferenciadas;
- Conceitos de Estratégia Aplicados ao Empreendedorismo – Blue Ocean Strategy, 5 Forças de Porter.

Canvas do Modelo de Negócios

Formulação da estratégia e modelo de negócios em formato canvas.

- Conceitos de Business Model Canvas;
- Modelos de Negócios mais comuns;
- Montagem de Canvas e validação.

Prototipagem – MVP

Desenvolvimento de protótipo do negócio, produto e/ou serviço com apoio de especialistas e recursos do Insper.

- O conceito de MVP Minimum Viable Product:
- Desenvolvendo e testando um protótipo de forma rápida e eficaz

Mentoring

Espaço dedicado à mentoria aos alunos por professores e especialistas de mercado, buscando apoiar o desenvolvimento dos novos negócios e aplicação dos conceitos trabalhados.

Liderança e Autoconhecimento

Conceitos de liderança, autoconhecimento e gestão de pessoas.

- Teste de perfil de estilos de aprendizagem;
- Liderança e trabalho em equipe;
 Gestão de pessoas e relações societárias.

Marketing e Vendas

Elaboração de Plano de Marketing e Planejamento Comercial para novos negócios.

- Características do Plano Estratégico de Marketing;
- Modelos Comerciais e Estratégias de Go-To-Market;
 Posicionamento e Comunicação.

Jurídico e Tributário

Principais temas jurídicos e tributários aplicados ao empreendedorismo no Brasil.

- Tipos societários no Brasil; Acordos de Acionistas;
- Contratos de investimento e negociação com investidores;
- Impostos e planejamento tributário Lucro Real vs Lucro Presumido vs Simples.

Finanças e Captação de Recursos

Planejamento financeiro e captação de recursos para novos negócios e projetos.

- Planejamento financeiro e projeções;
- Principais demonstrativos financeiros – Balanço Patrimonial, DRE e Fluxo de Caixa;
- Captação de recursos e fontes de capital – Bancos, Subvenção, Capital de Risco;
- Investidores-anjo e Fundos de Venture Capital – características e como acessar.

Pitch

Técnicas e treinamento de apresentação do projeto e negócio a potenciais clientes, parceiros e investidores.

Educação Executiva Insper: conhecimento prático, olhar estratégico e conexões valiosas.

O objetivo dos programas de Educação Executiva do Insper é provocar discussões inteligentes e inovadoras entre empresas, profissionais e mercados, de forma prática e atualizada.

Nós temos muito a ensinar. Você também.

Nossos cursos são desenhados para que a sua participação seja constante. Os professores facilitam as discussões, fazendo com que diferentes pontos de vista conversem com o contexto e a realidade de cada um.

Da teoria para a sua vida profissional.

Os conteúdos têm relevância e aplicação imediata. Isso acontece porque combinamos práticas de mercado atuais e experiência acadêmica. Os alunos também têm a oportunidade de praticar habilidades de gestão e colaboração por meio de um projeto em grupo.

CONTATO:

NOCAN – Núcleo de Orientação ao Candidato Fone: (11) 4504–2400 candidato@insper.edu.br www.insper.edu.br

