

Стъпки

- 1- Проучване
- 2- Консултиране с адвокат/юридическо лице:
- 3- Изготвяне на рекламна дейност
- 4- Провеждане на срещи с потенциални купувачи
- 5-Предварителен договор за ПОКУПКО-ПРОДАЖБА
- 6- Обработване на документацията
- 7- Сключване на сделка

№1- Проучване

 За постигането на необходимия резултат е нужно внимателно да се проучи колко са наличните свободни територии, обявени за продажба, както и техните собственици.

Време: 40 дни

Бюджет: 50 000лв

Персонал: Специалист по недвижими имоти, Агроном

№2- Консултиране с адвокат/юридическо лице

Проверката за тежести върху лунните имоти може да се направи чрез справка в системата на лунния регистър. Там ще получат нашите потенциални клиенти, както важи и за нас автентично удостоверение за тежести, което показва дали по някакъв начин имота е обременен с ипотеки, възбрани или висящи вселенски дела.

У Време: 30 дни

Бюджет: 15 000лв

Персонал: 2 Адвокати

№3- Изготвяне на рекламна дейност

Изготвянето на рекламна дейност в социалните мрежи чрез "найнашумелите" инфлуенсъри през 2021 година ще помогне да привлечем аудиторията на купувачите. Ще убедим нашите потенциални купувачи, че имот на луната си заслужава да бъде следващата най-иновативна и модерна инвестиция на века.

🧡 Време: 60 дни

Бюджет: 150 000лв

Персонал: Инфлуенсъри, Специалисти по маркетинг, Рекламни агенти

№4- Провеждане на срещи с потенциални купувачи

 Организиране на срещи между собственика и потенциалните купувачи, включващи:
среща, на която се конкретизират параметрите на търсенето;
организиране и провеждане на огледи;
организиране на среща със собственика на имота.

Време: 63 дни

Бюджет: 7 000лв

Персонал: Агент по недвижими имоти, Агент по преговори

№5- Предварителен договор за ПОКУПКО-ПРОДАЖБА

Предварителният договор ще се сключва в обикновена писмена форма, а страните могат да са пълнолетни и непълнолетни лица (малки котки). Договорът задължително трябва да съдържа описание на имота и неговата цена. Страните ще могат допълнително да уговорят срок за сключване на окончателен договор във времето, начина на плащане, както и други задължения.

Време: 15 дни

Бюджет: 5 000лв

Персонал: 2 Агенти по недвижими имоти

№6- Обработване на документацията

 Списъкът от необходими документи за продажба на лунен имот се определя конкретно за всяка бъдеща сделка. Той зависи от различни обстоятелства – вида на имота, дали е наследствен, съпружеска имуществена общност.

Време: 30 дни

Бюджет: 10 000лв

Персонал: Агент по недвижими имоти

№7- Сключване на сделка

 В тази последна стъпка ще преминем към сключване на сделка пред нотарус.

Време: 25 дни

Бюджет: 16 000лв

Персонал: Нотариус, Адвокат