

Бизнес модел

Въведение

- ConnectCare: Революция в здравеопазването.
- Мисия: Достъп до медицинска помощ по всяко време и навсякъде.

Ключови Функционалности

- Виртуални консултации: Потребители се свързват с лекари за бърза медицинска оценка.
- Доброволци за помощ: Здравни професионалисти предоставят безплатни консултации.
- Система за управление на спешни случаи: Бърз отговор при спешни състояния.
- Образователни ресурси: Информация за здравословен начин на живот и профилактика.
- Електронно здравно досие: Управление на медицинската история.

Бизнес Модел

- Платени виртуални консултации: Потребителите заплащат за бърз и удобен достъп до лекар.
- Рекламни и спонсорирани сътрудничества:
Сътрудничество с медицински и здравни организации.
- Абонаментни планове: Допълнителни функционалности и услуги за абонатите.

Маркетинг

и

Реклама

- Целева аудитория: Пациенти в търсене на удобен начин за получаване на медицинска помощ.
- Дигитален маркетинг: Реклама чрез социални мрежи и търсачки.
- Партньорства с Здравни Организации:
Сътрудничество за повишаване на видимостта.

Приходи и Растеж

- Потенциални Приходи: Приходи от платени консултации, рекламни сътрудничества и абонаментни планове.
- Растеж: План за разширение на потребителската база и внедряване на нови функционалности.