

PawConnect

БИЗНЕС МОДЕЛ

PRODUCT OWNER – BAHECA SHEBA

РАЗПРЕДЕЛЕНИЕ НА РОЛИТЕ В ЕКИПА

Итерация 2 – отбор Perfect Paws



Ванеса Янева Product Owner



Теменужка Гаджева Developer 1



Миглена Додлева Project manager



Кристиян Ташев Developer 2



Николай Траков QA

ЕЛЕМЕНТИ НА БИЗНЕС МОДЕЛА

Рекламни приходи



 Интегриране на рекламни възможности в платформата, където фирми, свързани с домашни любимци, могат да закупят рекламно пространство

Дарения



• Опция за дарение, където потребителите могат да правят доброволни вноски, които ще бъдат използвани за подкрепа на приютите и поддържане на платформата



Партньорства

• Сътрудничество с ветеринарни клиники и магазини за домашни любимци за предоставяне на специални оферти и отстъпки за потребителите на платформата.



Платен модел

• Осиновителите, които търсят животни за осиновяване, могат да използват приложението напълно безплатно. Приютите могат да плащат такса(еднократна или периодична) за участие в платформата, базирана на определени параметри



БИЗНЕС МОДЕЛ – ОБОБЩЕНИЕ

РаwConnect представлява платформа за осиновяване на животни, съчетаваща приютите и потенциалните осиновители. Основен фокус е върху предоставянето на детайлна информация за животните, виртуални обиколки на приютите и дигитализирани формуляри.

Бизнес моделът включва безплатен достъп за осиновителите и система от такси за приютите, допълнително подкрепян от рекламни приходи, партньорства и/или абонаментни планове.

Комбинирането на тези модели може да създаде устойчива икономическа основа, като в същото време осигури стойност и подкрепа за всички участници в процеса на осиновяване.

Този интегриран подход цели да създаде успешна и устойчива екосистема за осиновяване на животни.

