Предложение за   
коледна реформа

|  |
| --- |
| **ПЛАН СТРАТЕГИЯ** |
| Уважаеми г-н Коледа, предлагам да бъде създаден "Reversed Christmas" - този път вместо да давате подаръци, ще получвате такива от децата! Колко яко, а? Създава се цял фестивал, посветен на забавни подаръци, които Дядо Коледа може да раздава на възрастните. Така коледната радост се връща обратно към тези, които обикновено подсигуряват подаръците. Ще проуча възможностите за финансиране на кампанията чрез консултиране с няколко компании, които предоставят изгодни условия, отговарящи на нашите бюджетни изисквания. |

|  |
| --- |
| **РЕЛЕВАНТНИ КОМПАНИИ (компании които ще помогнат – до 4 макс)** |
| 1. HR AND MORE |
| 1. CHINA INC. |

|  |  |
| --- | --- |
| **Съобщения** | |
| HR AND MORE | **Първи e-mail:**  Здравейте HR AND MORE,  Имам удоволствието да ви пиша като представител на “Reversed Christmas” с интерес към възможността за сътрудничество помежду ни.  Нашата компания е в процес на активно разширение на екипа си във всички области на бизнеса.  Желаем да получим информация за вашите квалифицирани и мотивирани кандидати, готови да допринесат за постигането на целите ни. Позициите, за които търсим подходящи кандидати са персонал, който да е компетентен в администратирането на фестивали.  Вярваме, че сътрудничеството ни може да бъде взаимно изгодно и да допринесе за успеха на нашия бизнес.  Ако имате интерес, бихме се радвали на възможността да проведем среща или интервю, за да обсъдим как можем да допринесем за развитието на нашия екип.  Моля, изпратете CV-та и мотивационни писма на вашите кандидати.  Очакваме с нетърпение възможността за бъдещо сътрудничество и сме на разположение за допълнителни въпроси.  За по-подробно обсъждане или анализ на възможностите за сътрудничество, моля, отговорете на този имейл или се свържете с мен на телефон 0898989898.  Благодарим ви за отделеното време и внимание. Очакваме с интерес вашия отговор.  С уважение,  Петър Райчев |
| **Обратен отговор:**  Уважаеми Петър Райчев,  Благодарим ви за интереса към нашата фирма и за изпратения от вас имейл. Отделихме време, за да разгледаме внимателно вашето предложение за сътрудничество и наемане на служители.  След внимателно обмисляне обаче, решението ни е да не предоставим съдействие към настоящия момент. Имаме в предвид текущите нужди и стратегически цели на вашата компания, които в момента не съответстват на профилите на кандидатите, предложени от нас.  Въпреки това ви благодарим за запитването. Ако ситуацията се промени, ще се свържем с вас.  Желаем ви успех във всички ваши настоящи и бъдещи начинания. Благодарим ви за разбирането и за вложеното време.  С уважение,  Драганка Симеонова, представител на фирма HR AND MORE |
| **Втори e-mail:**  Уважаеми HR AND MORE,  Благодарим ви за бързия и обстоен отговор. Разбираме вашето решение и го уважаваме. Същевременно, бихме искали да ви предложим алтернативен подход, който може да отговори на общите ни нужди.  Разбираме, че текущите изисквания и стратегически планове на вашия екип могат да ограничат възможностите за наемане. Въпреки това, бихме желали да предложим адаптиран вариант на нашата молба.  Предлагаме да проведем среща или видеоконференция, където можем подробно да обсъдим вашите текущи и бъдещи изисквания. Това би ни позволило да насочим нашите усилия и да представите кандидати, чиито профили по-добре отговарят на спецификите на нашата фирма.  Приложете обновени CV-та и мотивационни писма на кандидатите, които считате, че могат да предоставят ценен принос към нашата компания.  Очакваме с нетърпение възможността да дискутираме този алтернативен план с вас и да намерим общи решения за успешното развитие на екипа ни.  Благодарим ви за вниманието и се надяваме на благоприятен отговор.  С уважение,  Петър Райчев |
| CHINA INC. | **Първи e-mail:**  Уважаеми CHINA INC.,  С наближаването на празничния сезон, ние, от “Reversed Christmas”, обмисляме възможността да обогатим нашия бизнес с уникални Коледни подаръци.  Обръщаме се към вас с молба за предоставяне на информация относно вашето портфолио и възможности за персонализирани подаръци, които биха впечатлили нашите клиенти.  Моля, изпратете ни каталог с продуктите си за Коледа, като отделите специално внимание на новите и популярни артикули.  Интересуваме се от варианти за гравиране или персонализация, които биха направили подаръците още по-специални.  Ако е възможно, предоставете информация за ценова политика, минимални поръчки и срокове за доставка.  Бихме били благодарни, ако можем да устроим среща или видеоконференция, за да обсъдим подробности и да определем най-подходящите решения за нашите нужди.  Очакваме с нетърпение да чуем от вас и да разгледаме възможностите за сътрудничество.  Вярваме, че съвместната ни работа може да създаде вълнуващи и празнични моменти за нашите екипи и клиенти.  Благодарим ви за времето и вниманието ви.  С уважение,  Петър Райчев |
| **Обратен отговор:**  Уважаеми Петър Райчев,  Благодарим ви за запитването и проявения интерес към нашата фирма CHINA INC. Обръщаме се с известно съжаление, защото в момента не можем да предоставим съдействие за вашата заявка относно коледни подаръци.  След внимателно разглеждане на вашата молба, отбелязваме вашите изисквания и предпочитания. Поради високата ни натовареност с поръчки и стратегическите ангажименти, които имаме обаче, не можем да ви осигурим желаните услуги в този момент.  Ценим вашия интерес и разбираме важността на уникалните подаръци, особено по време на Коледните празници. Въпреки отказа в момента, бихме се радвали да разговаряме за бъдещи възможности и да сътрудничим, когато нашите обстоятелства позволят.  Моля, имайте предвид, че ще се радваме да ви бъдем от помощ в бъдеще, ако се появи подходяща възможност.  Благодарим ви за разбирането и за вашия интерес към нашата фирма.  С уважение,  Цънг Йонг,  CHINA INC. |
| **Втори e-mail:**  Уважаеми CHINA INC.,  Благодарим ви за отговора и разбираме текущата ви ситуация. С удоволствие бихме предложили алтернативен план, който може да бъде адаптиран към вашия производствен капацитет и график. Възможно е да намерим съвместно решение, което ще отговаря на вашите специфични изисквания. Предлагаме следното:  **Персонализиране на малък брой подаръци:** Вместо големи обеми, можем да разгледаме възможността за персонализиране на по-малък брой подаръци, които да бъдат подбрани внимателно за конкретни служители или клиенти.  **Сътрудничество при дизайна:** Можем да организираме среща заедно с нашия дизайнерски екип, за да обсъдим и разработим идеи, които да са лесни за интегриране във вашия процес на производство.  **Гъвкави срокове за доставка:** Разгледайте възможността за гъвкавост в сроковете за доставка, която да отговаря на вашите производствени и логистични нужди.  **Етапен процес на поръчка:** Можем да разгледаме етапния процес на поръчка, където да работим заедно по части от поръчката, за да оптимизираме процесите и ресурсите.  **Опция за обемни поръчки:** Ако има възможност за производство на по-големи обеми в последствие, бихме искали да бъдем включени в бъдещи проекти.  Бихме били благодарни, ако можем да организираме среща за допълнително обсъждане на тези предложения и да намерим съвместно решение, което отговаря на вашите нужди и възможности.  Очакваме с нетърпение вашите коментари и предложения.  С уважение,  Петър Райчев |