

Скъпи ръководители на China Inc.

Във връзка вашия първоначален отказ искам да предложа някои алтернативи, които могат да ви накарат да преосмислите решението си. Виждам че сте показали притеснения относно предоставената сума и работната си ръка за тези кратки срокове. Разбираме че се свързваме с вас в последния момент, но нека ви гарантирам че ако помогнете за тазгодишната Коледа, мога да ви предложа дългогодишни отношения между нас и сработване и за по нататъшни години. Това не е просто поръчка, това е възможност за дългосрочно сътрудничество. Ние си партнираме с фирма фокусиране в социалното рекламиране и имаме за план да използваме всякакви тактики, за да разгласим за играчките произведени от вас. Това би било в огромна ваша ползва тъй като ще доведе още потенциални клиенти към вас. А и дочухме че наскоро е изтекла информация че не третират работниците си както трябва. Това за нас не е проблем естествено, споменавам го защото хората биха си променили мнението ако разберат че вие сте спасили Коледата и биха забравили предишните слухове за вас.

Като последен жест на нашата щедрост бихме ви предложили да ви изпратим 30% от нашите джуджета. Те са сръчни и ще правят каквото им кажете. Ако този план успее и преминем напълно в дропшипинг бизнес модел, догодина ще изпратим и останалата си част от джуджетата в знак на благодарност.

Надявам се да преосмислите решението си и да си помогнем взаимно в тези трудни времена.

С уважение,
Димитър Казаков.