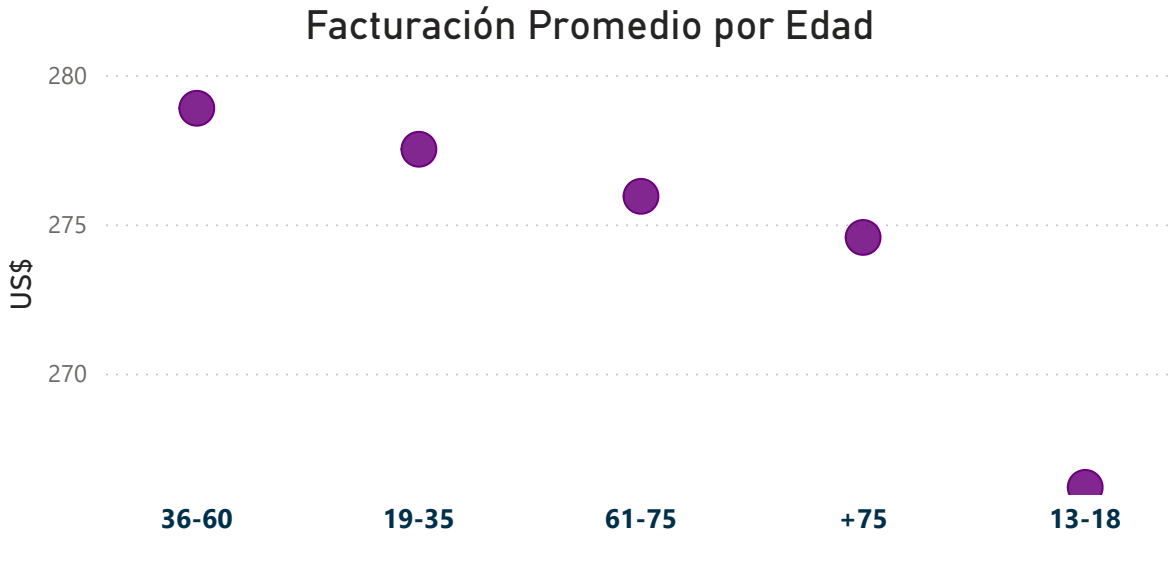
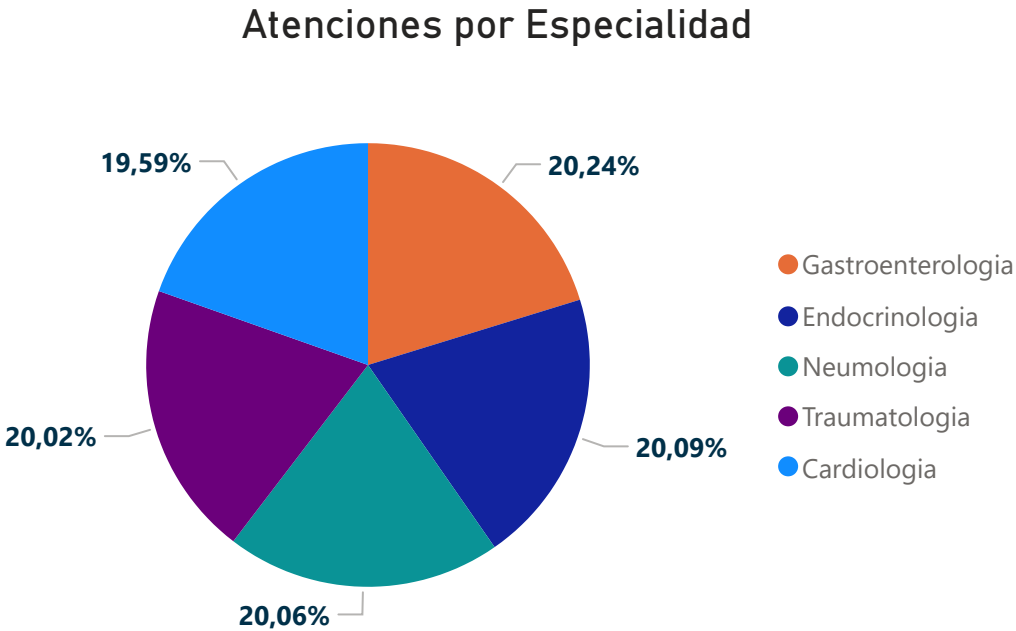
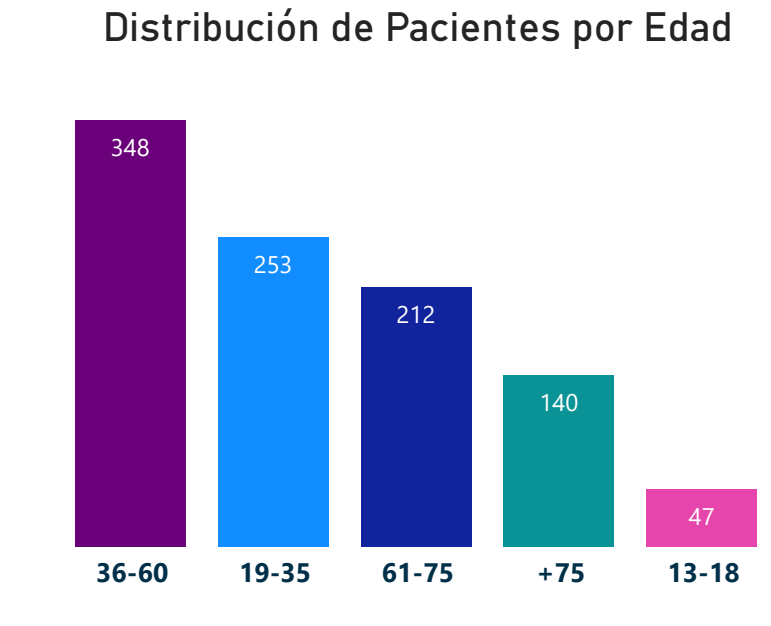
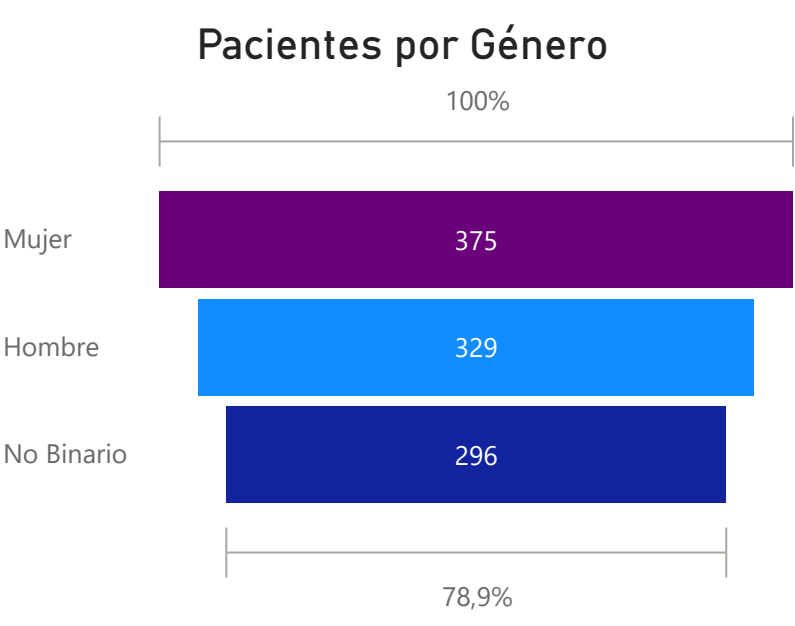


Pacientes Atendidos

1.000

Diagnósticos Totales

5496

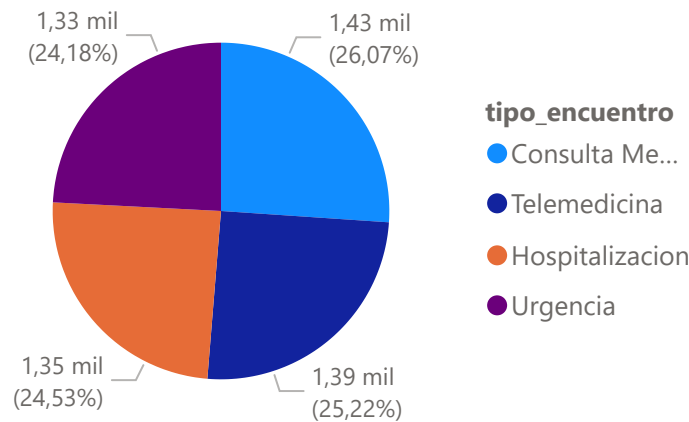


Atenciones

5496

- Seleccionar todo
- Consulta Medica
- Hospitalizacion
- Telemedicina
- Urgencia

Modalidad de Atención



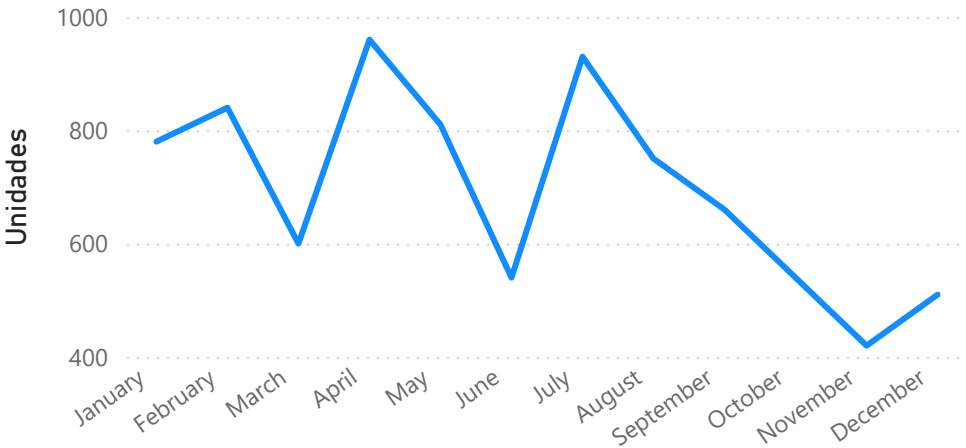
Seleccionar todo

2022

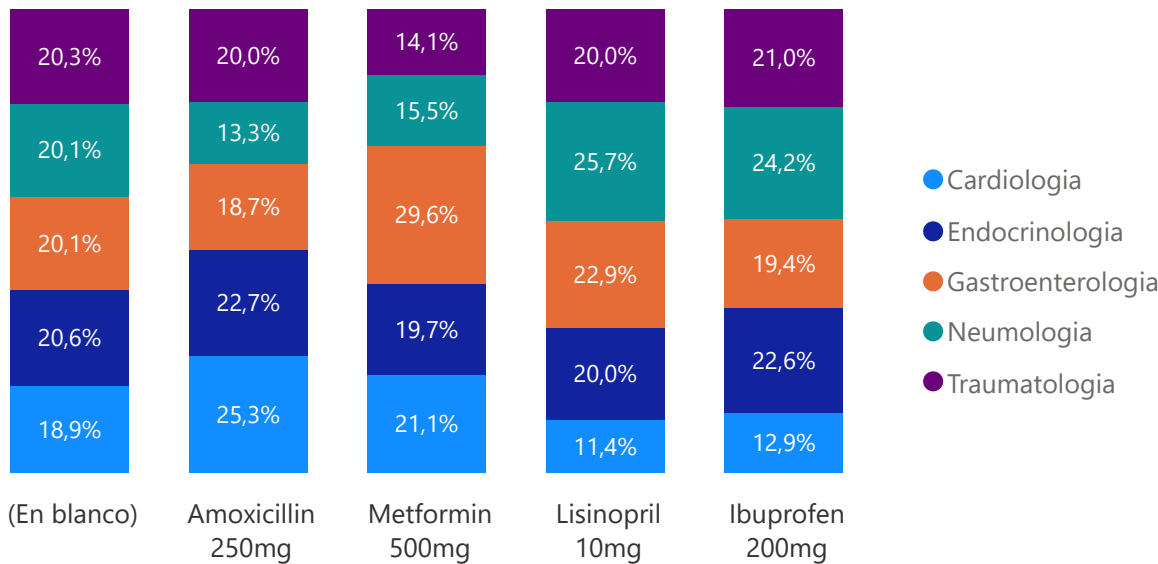
2023

>

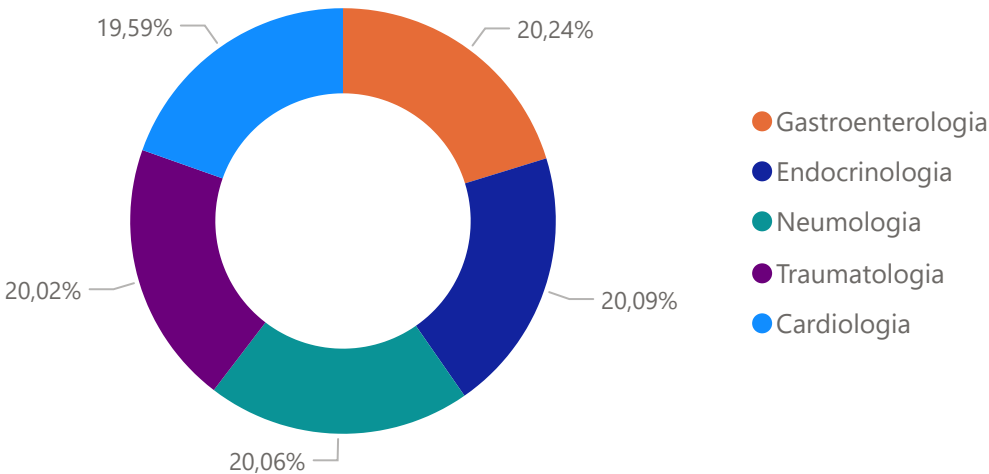
Medicamentos Entregados



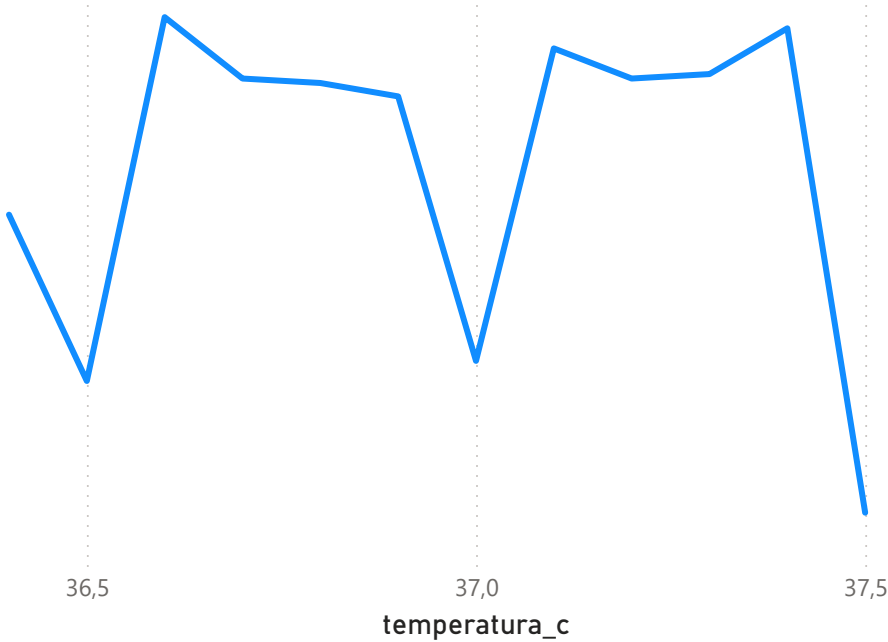
Medicamentos por Especialidad



Atenciones por Especialidad



Variación T° Pacientes



Pacientes con Presión Sistólica Alta



Seleccionar
todo

2022

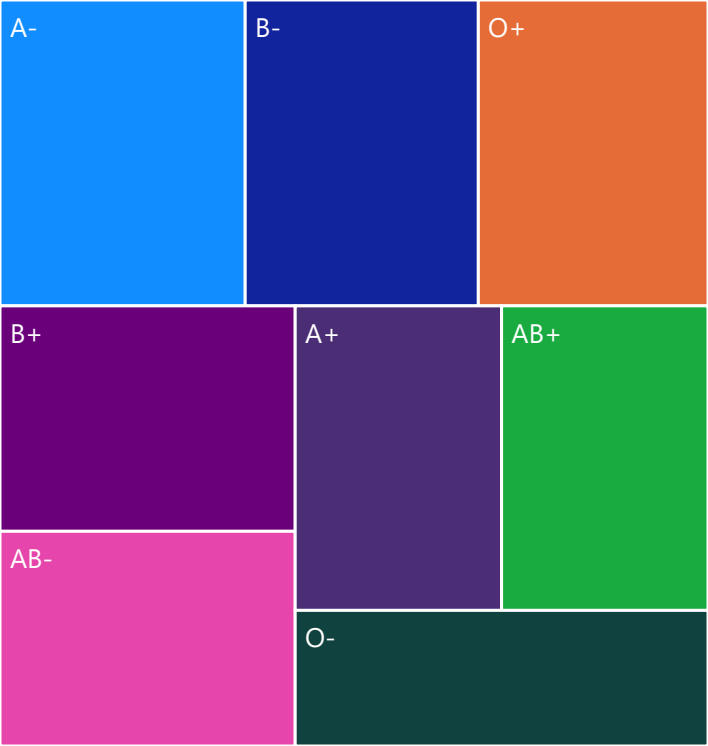
2023

2024

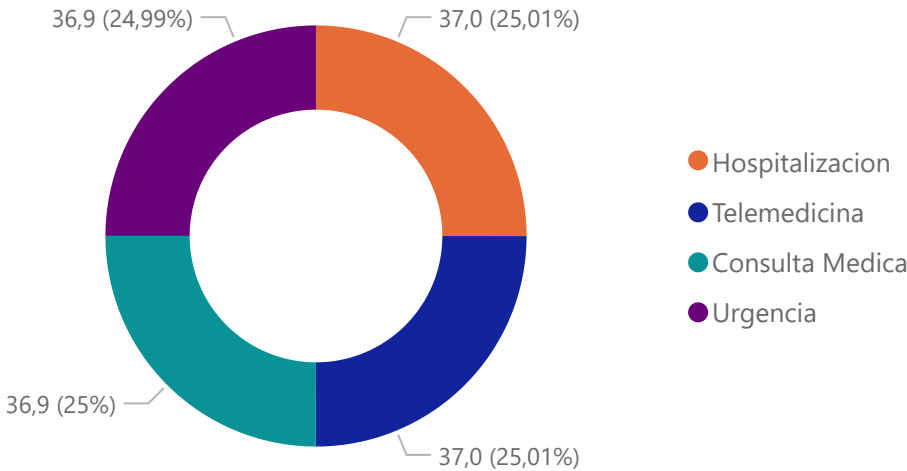
Pacientes Atendidos

1.000

Grupo Sanguíneo y Factor Rh de
Pacientes



Temperatura al Ingreso



Temperatura Promedio del
Paciente al Ingreso

36,94

Presión Sanguínea Promedio

124,9 79,9

Ritmo Cardíaco Promedio

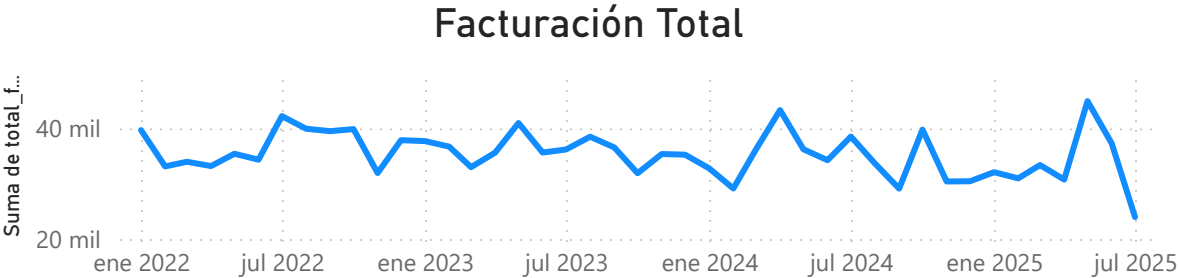
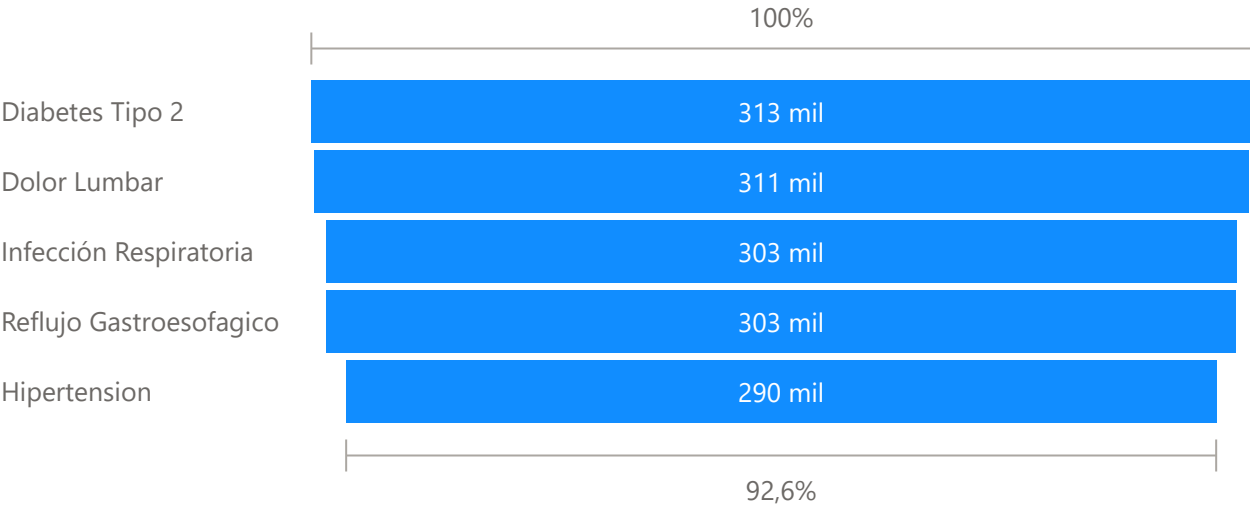
80

Facturación

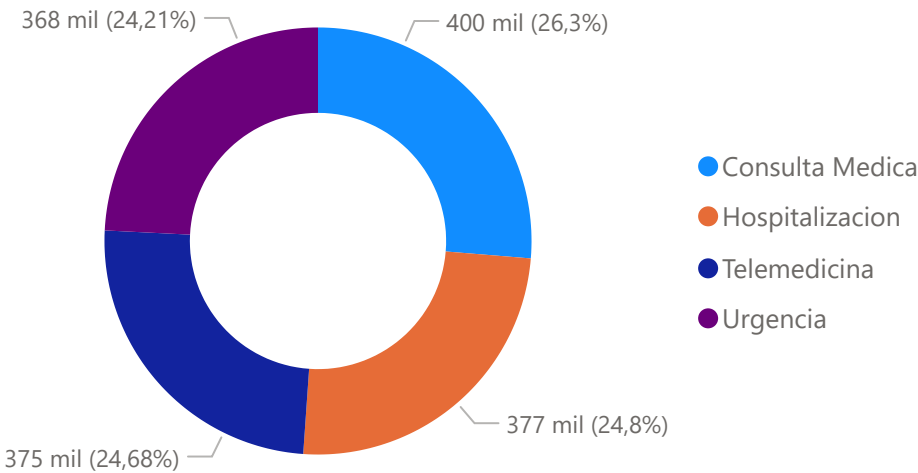
1,52 mill.

Seleccionar todo	2022	2023	2024
------------------	------	------	------

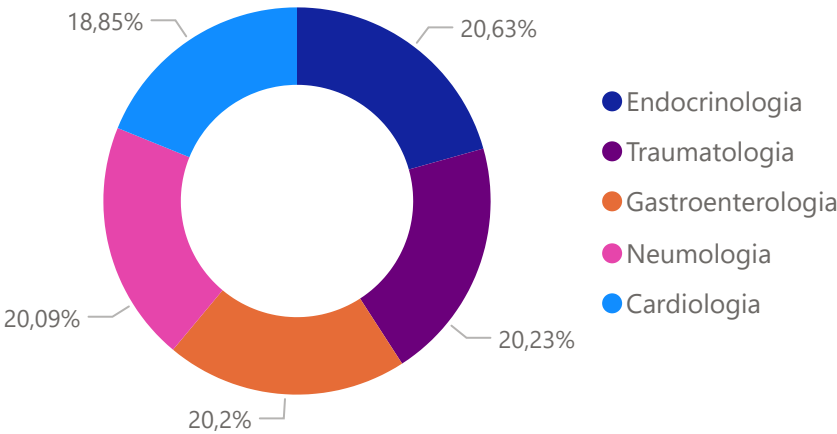
Facturación según Diagnóstico



Facturación por Tipo de Atención



Facturación por Especialidad



Variación Facturación

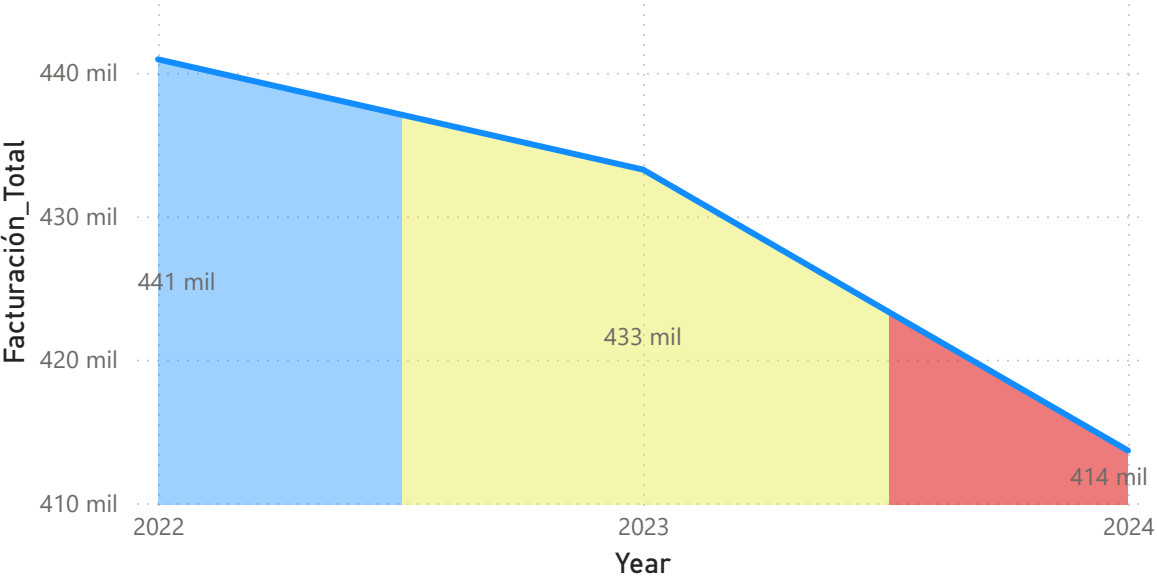


Year	suma_año	sum_año_anterior
2022	440.933,12	
2023	433.245,26	440.933,12
2024	413.652,89	433.245,26
2025	233.328,33	250.315,49
Total	1.521.159,60	1.124.493,87

INSIGHT FINANCIERO

Seleccionar todo	2022	2023	2024
------------------	------	------	------

Facturación Período 2022 al 2024



Facturación
1,52 mill.

Variación Facturación
-0,07!
Objetivo: 0,15 (-145.24 %)

Year	Facturación_Año	Facturación_Año_Anterior
2023	433.245,26	440.933,12
2024	413.652,89	433.245,26
2025	233.328,33	250.315,49
Total	1.521.159,60	1.124.493,87

Insight 1: Caída financiera sostenida en períodos del 2022 al 2024:

Se evidencia caída en facturación alrededor del 5% de manera continuada al cierre del 2024, muy por debajo del objetivo de crecimiento de 15% anual.

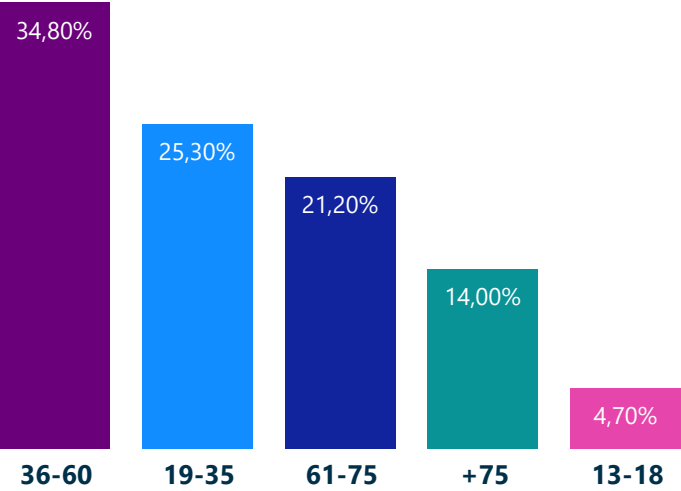
Acciones a considerar:

- 1. Auditar los procesos de facturación para detectar fugas, descuentos excesivos o rechazos de seguros.
- 2. Reforzar campañas de fidelización y seguimiento de pacientes crónicos que generan ingresos recurrentes (como los de diabetes o hipertensión).
- 3. Evaluar la eficiencia de los canales de atención: consulta médica representa el mayor ingreso, pero otras modalidades podrían ser subutilizadas.

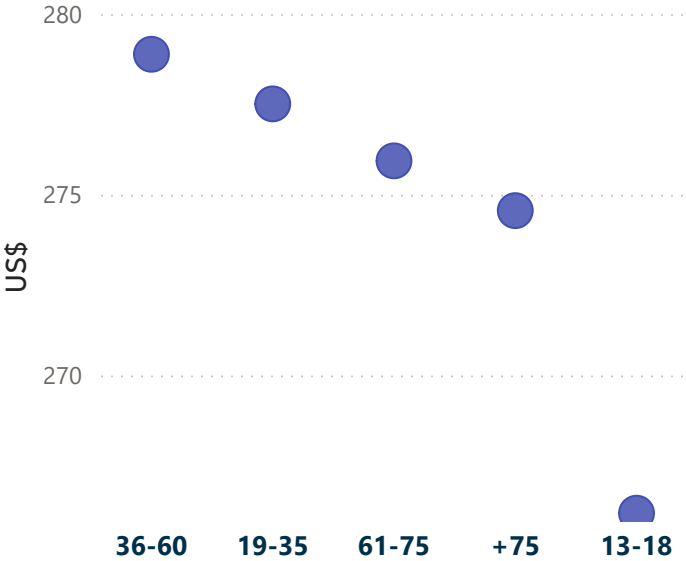
INSIGHT FINANCIERO

Seleccionar todo	2022	2023	2024
------------------	------	------	------

Distribución de Pacientes por Edad



Facturación Promedio por Edad



Facturación

1,52 mill.

Pacientes Atendidos

1000

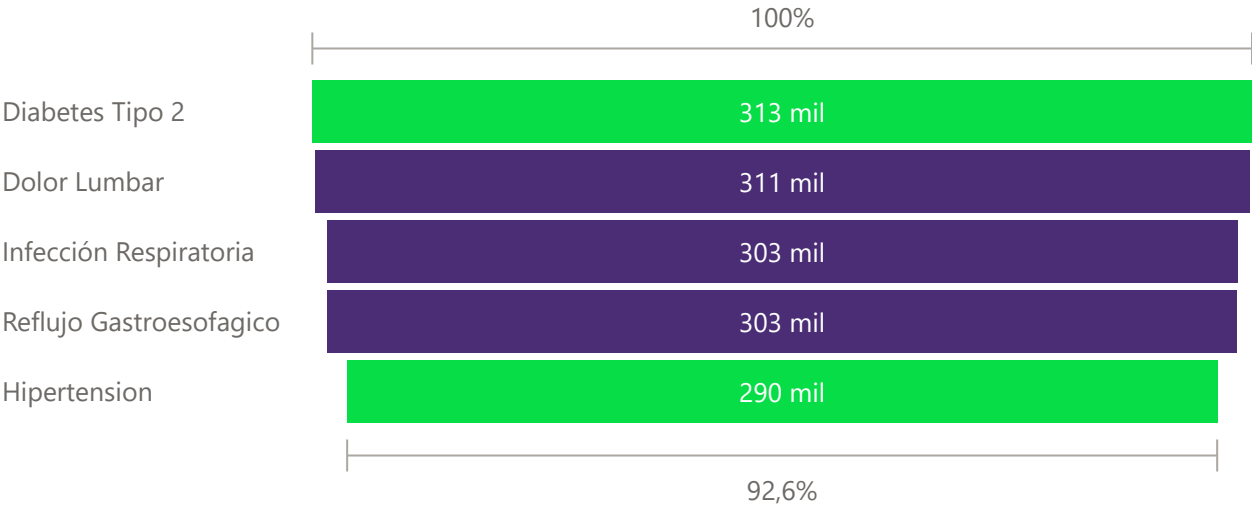
Insight 2: Concentración en Población Adulta Productiva:

Se evidencia que el 60,1% de los pacientes se concentran en el rango 19-60 años (601 pacientes) con menor atención pediátrica (4.7%)

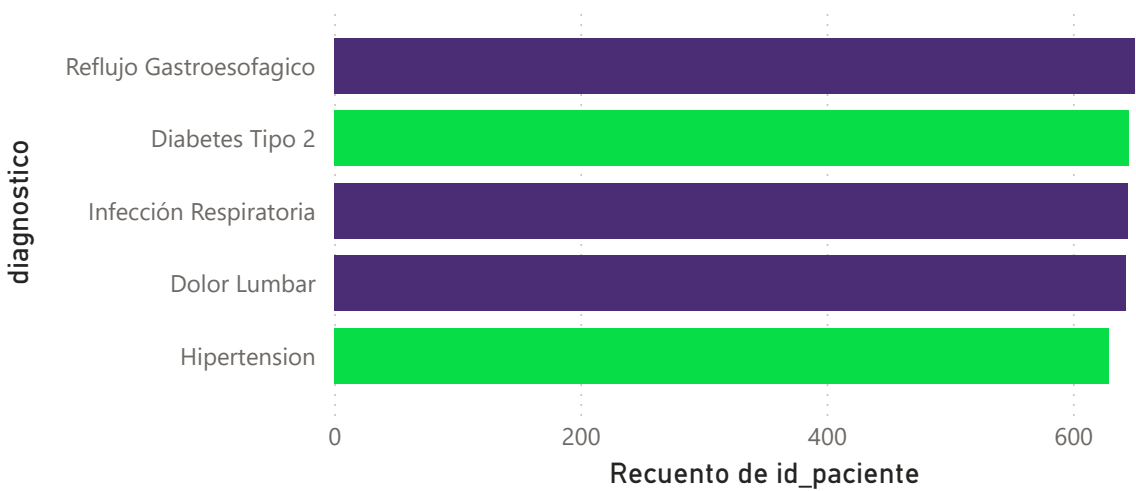
Acciones a considerar:

- 1. Oportunidad de desarrollar programas de medicina preventiva laboral y considerar alianzas con empresas del sector
- 2. Lanzar campañas de prevención (ej: chequeos anuales para diabetes/hipertensión).

Facturación según Diagnóstico



Atenciones según Diagnóstico



Insight 3: Diabetes Tipo 2 - Oportunidad de Crecimiento

Se evidencia que la Diabetes Tipo 2 lidera facturación con \$313K (20.6% del total) la cual está relacionada con la hipertensión.

Acciones a considerar:

- 1. Desarrollar centro integral de enfermedades metabólicas.
- 2. Escalar programas de manejo crónico