

## 赵智慧

男 | 10年以上工作经验 | 1984年10月 | 已婚

现居住于北京-海淀区 | 大专 | 户口安徽

手机：132\*\*\*\*7333

E-mail: [1326163\\*\\*\\*@163.com](mailto:1326163***@163.com)



### 自我评价

客户沟通能力强，亲和力好，执行力迅速，客户及团队管理能力优，会给团队带去正能量，能给企业创造更多价值。

### 求职意向

**工作性质：**全职

**期望职业：**渠道/分销总监、大客户销售经理、

**期望行业：**基金/证券/期货/投资、银行、信托/担保/拍卖/典当

**工作地区：**北京

**期望月薪：**面议

**目前状况：**我目前在职，正考虑换个新环境（如有合适的工作机会，到岗时间一个月左右）

### 工作经历

2016/09 - 2017/01 北京掌众金融信息服务有限公司 （4个月）

省区经理 | 10001-15000 元/月

互联网/电子商务 | 企业性质：民营 | 规模：100-499 人

工作描述：负责现金分期业务的省区代理商招募，人员培训，项目启动及领导交办的其他工作。

2014/02 - 2015/07 北京银联商务有限公司 （1年5个月）

大客户销售经理 | 15000-25000 元/月

基金/证券/期货/投资

工作描述：为银联自有 POS 商户（中小微企业）提供融资贷款服务，解决商户朋友们的资金短缺问题并收取服务费。与合作各银行对接，协调沟通解决合作过程中所遇到的问题，推动更深入的合作。

2009/08 - 2014/02 广发银行北京分行 （4年6个月）

销售主管团队主管 | 10001-15000 元/月

基金/证券/期货/投资

工作描述：拓展生意人卡及信用卡市场，架构管理销售团队。

2005/01 - 2009/04 泸州老窖股份有限公司 （4 年 3 个月）

渠道分销主管|6001-8000 元/月

快速消费品（食品/饮料/烟酒/日化）| 企业性质：国企| 规模：10000 人以上

工作描述：负责经销商的回款, 开发新店, 审批经销新开店的费用, 并各餐饮终端的客及配合公司做好市场宣传及美化品牌美誉度等工作，管理客服及促销人员。

2002/12 - 2004/12 8341 部队 （2 年）

服役|保密

其他| 企业性质：国家机关| 规模：10000 人以上

工作描述：领导身边的公务人员

教育经历

2002/02 - 2004/10 中央电大 法律 大专