Como estruturar uma aula

Sergio Marinho da Silva

Introdução

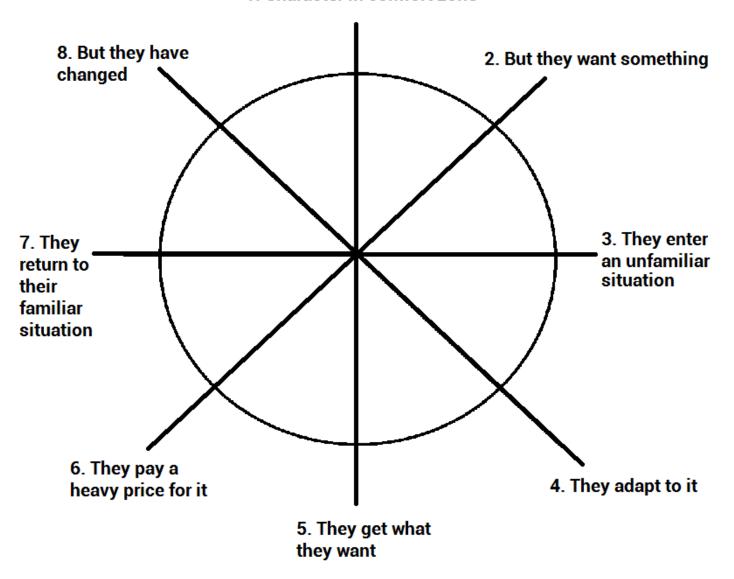
- Aula ideal:
 - Professor: máximo de conteúdo; mínimo esforço
 - Aluno: aprender passivamente e com prazer
 - Adequada ao público-alvo



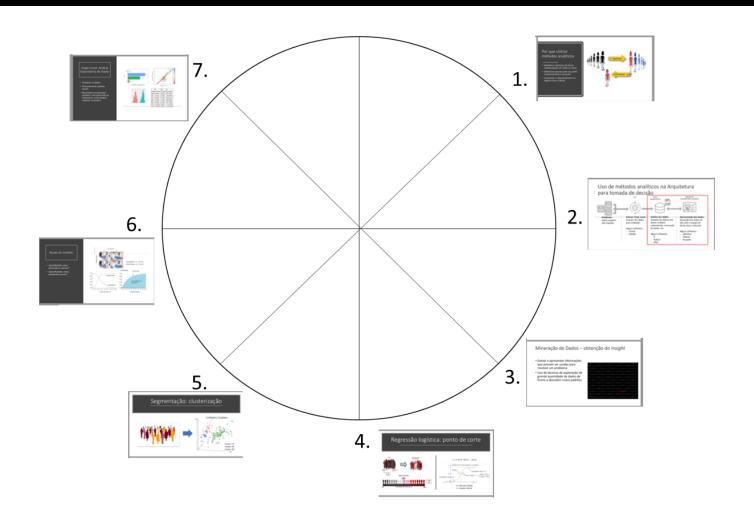
Como ensinar: Etapas

 Dan Harmon: círculo da história
(baseado na Jornada do Herói, de Joseph Campbell)

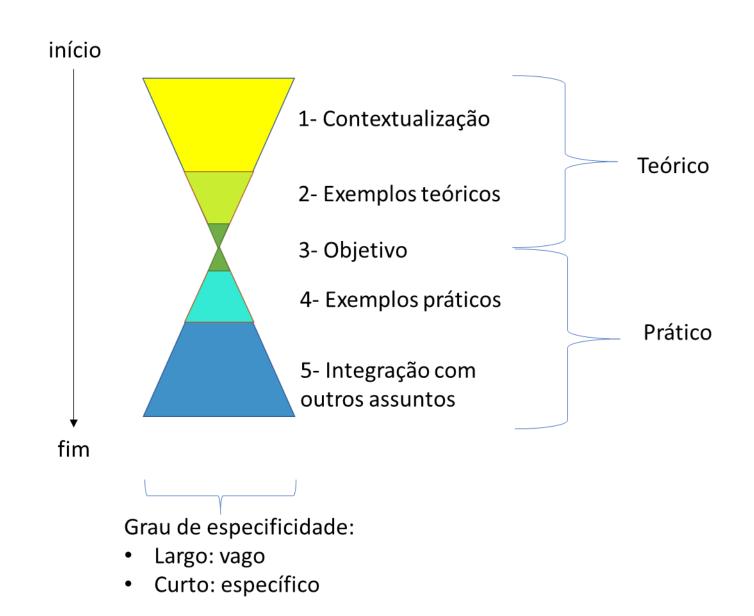
1. Character in comfort zone



E se houvesse um círculo de aulas?



Como ensinar: ampulheta



- Aula criada por Sergio
- Público-alvo: analistas de dados bancários
- Tempo de aula: 20 minutos
- Aprox. 2 min/slide

Como utilizar métodos analíticos para gerar vantagem competitiva em uma organização inserida em um ambiente altamente competitivo?

Sergio Marinho da Silva

Slide 1 Slide 2

Como utilizar métodos analíticos para gerar vantagem competitiva em uma organização inserida em um ambiente altamente competitivo?

Sergio Marinho da Silva



Slide 4

Uso de métodos analíticos na Arquitetura para tomada de decisão Extract, Treat, Load Extração de valores dos Preparo dos dados Exposição dos dados de dados originais para utilização dados: análises alto valor à equipe de exploratórias, mineração Alguns software: de dados, etc Alguns softwares: Oracle MySQL Alguns softwares OlikView Tableau Pytho

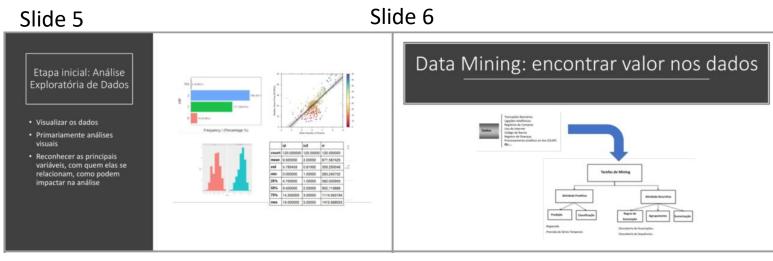
Slide 3

Mineração de Dados – obtenção do insight

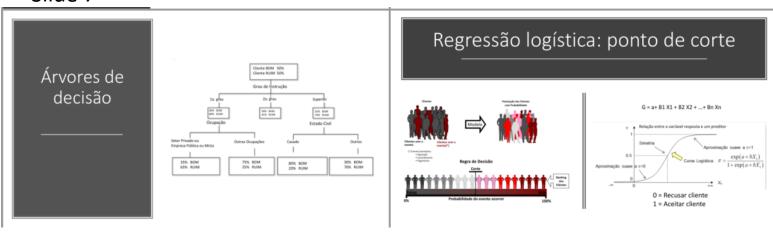
- Extrair e apresentar informações que possam ser usadas para resolver um problema
- Uso de técnicas de exploração de grande quantidade de dados de forma a descobrir novos padrões



- Slides 1 e 2: contextualização
 - Métodos analíticos: geral
- Slide 3: exemplo teórico
 - Onde são usados métodos analíticos
- Slide 4: Objetivo
 - Aplicação de técnicas analíticas para mineirar dados



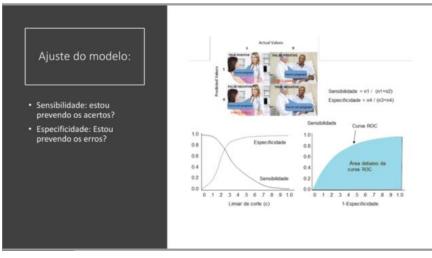
Slide 7 Slide 8

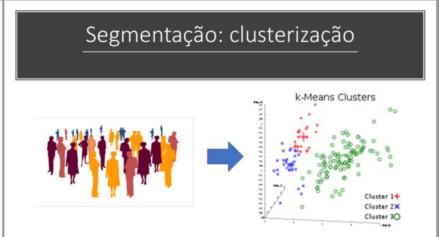


• Slides 5, 6, 7, 8: Exemplos práticos

- Estrutura:
 - Geral → específico

Slide 9 Slide 10



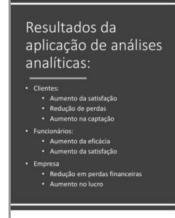


Slides 9, 10:
Exemplos práticos

 Slides 11, 12:
Integração com outros assuntos

Slide 11 Slide 12



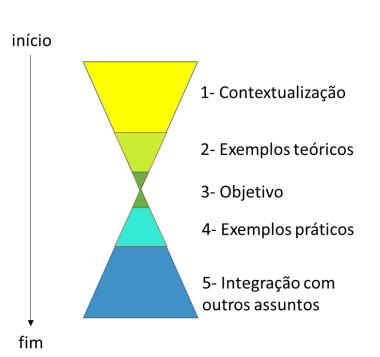


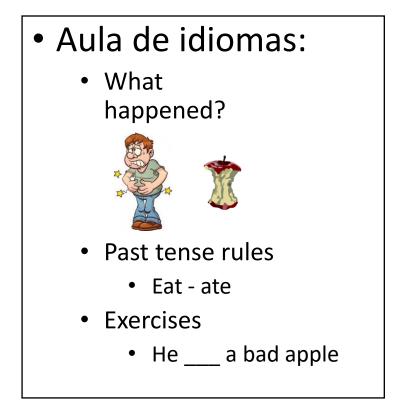
caso	montante	idade	salário	conta	empréstimo
1	médio	sênior	baixo	sim	não
2	médio	sénior	baixo	não	não
3	baixo	sênior	baixo	sim	sim
4	alto	média	baixo	sim	sim
5	alto	jovem	alto	sim	sim
6	alto	jovem	alto	não	não
7	baixo	jovem	alto	não	sim
8	médio	média	baixo	sim	não
9	médio	jovem	alto	sim	sim
10	alto	média	alto	sim	sim
11	médio	média	alto	não	sim
12	baixo	jovem	baixo	não	sim
13	baixo	sênior	alto	sim	sim
14	alto	média	baixo	não	não

Exemplo de aplicação: perfil de cliente para ceder empréstimo

Aplicações gerais:

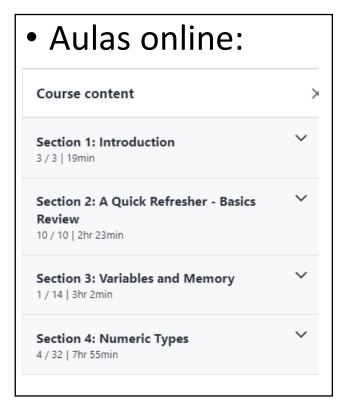
- Nem todas as etapas são necessárias





Partes principais:

- Exemplos teóricos
- Objetivo
- Exemplos práticos

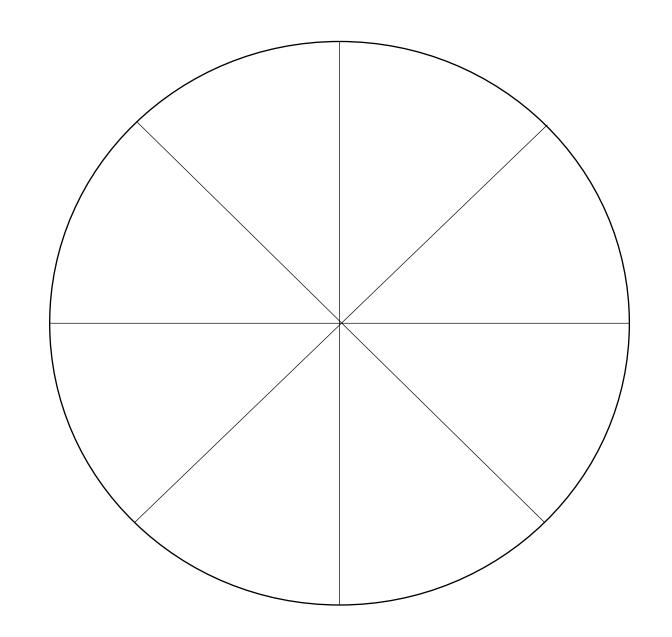


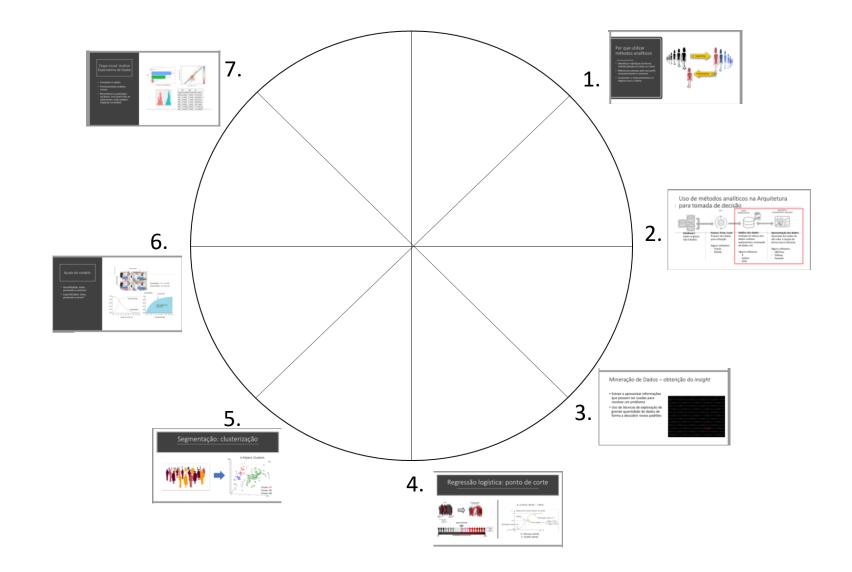
Partes principais:

- Contextualização
- Exemplos práticos

Obrigado!

Contato: sergio.marinho.silva@gmail.com







Grau de especificidade:

Largo: vago

Curto: específico