4차 산업혁명을 이끄는



# BIG DATA Analytics

&AI

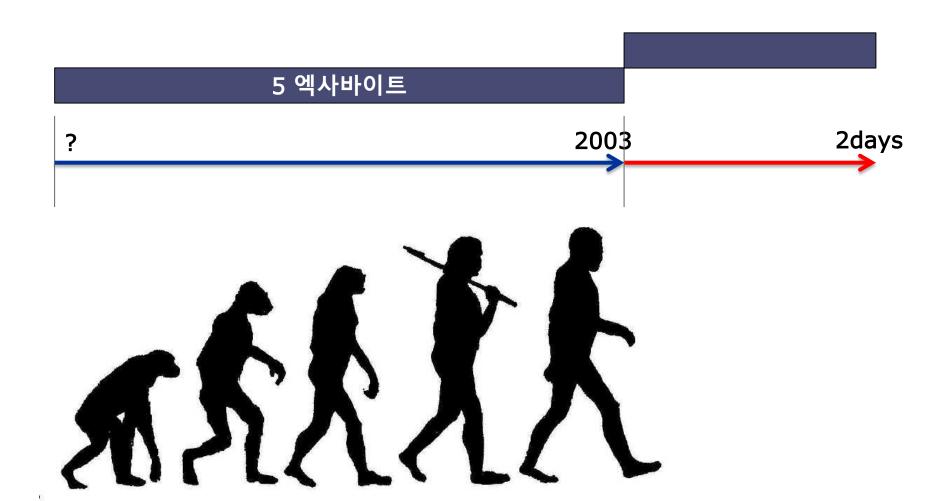
<mark>이성욱</mark> 상무 LG CNS



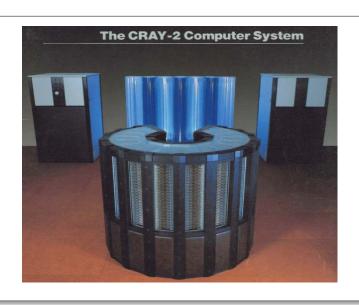
# 빅데이터/AI 시대 등장배경

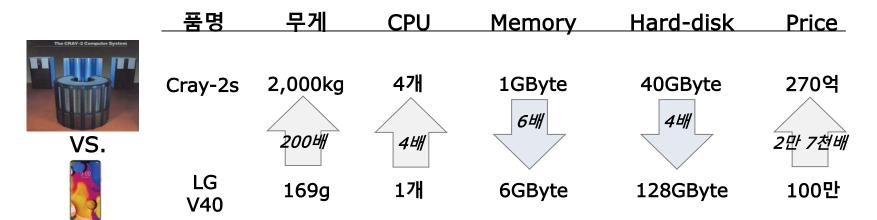


# 데이터의 팽창 무엇이든 기록되는 시대



# <mark>인프라의 팽창</mark> 무엇이든 계산하는 시대



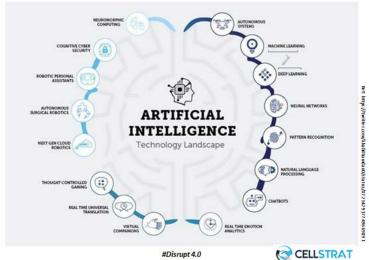


# 데이터 과학의 팽창 무엇이든 해법이 있는 시대

#### Predictive and prescriptive analytics

യ			
and value	Optimization	What is the be	st that can happen'
nd	Predictive model	<b>ng</b> What will happ	en next?
	Randomized test	<b>ng</b> What if we try	this?
of intelligence	Statistical model	What are the o	
intel	Query/drill down	Where exactly	
	Scorecards	What informat	ion really r
Degree	Standard reports	What happene	ed?

#### Al Technology Landscape



# 빅데이터/AI 3대 Driver 데이터-인프라-데이터과학



# 데이터경쟁력 = 기업 경쟁력 하수의 예 : 별다방의 가격 결정



Coffee & Espresso 커피 & 에스프레소	Short' (8 oz)	Tall" (12 oz)	Grande (16 oz)	Venti (20 oz)
드립 커피	2800	3300	3800	4300
아이스 커피	-	3600	4100	4600
카페 아메리카노 에스프레소 콘 파냐	3100	3600	4100	4600
카메 라메 카푸치노	3600	4100	4600	5100
바닐라 라메 카페 모카	4100	4600	5100	5600
카라엘 마키아또	4600	5100	5600	6100
화이트 초콜릿 모카	5100	5600	6100	6600

	Frappuccino 프라푸치노	(8 oz)	(12 oz)	Grande (16 oz)	(20 oz)
	에스프레소	-	4800	5300	5800
	가라엘	-	5300	5800	6300
커피	화이트 모카	*	5800	6300	6800
	자바침 다크 모카	-	5900	6400	6900
	딸기 크림	-	5300	5800	6300
크림	초콜릿 크림 칩		5400	5900	6400
	그런터 크링	-	5800	6300	6800
주스	망고팩선후르츠	-	4500	5000	5500

Tea & Chocolate 티 & 코플릿	Short' (8 oz)	Tall" (12 oz)	Grande (16 oz)	Venti (20 oz)
핫티	3100	3600	4100	4600
아이스 쉐이콘 티		4300	4800	5300
시그니처 초콜릿	4300	4800	5300	5800
차이 티 라떼 (Hot/Iced) 용차 라떼 (Hot/Iced)	4600	5100	5600	6100
그린 티 라메	5100	5600	6100	6600

에뉴에 없는 음료	Short' (8 oz)	Tall" (12 oz)	Grande (16 oz)	Venti (20 oz)
에스프레소	Solo	3100	Doppio	3600
스타벅스 더불샷	7 oz	4300	커피/카라	엘/바닐라
오렌지 / 포도주스	-	-	3800	-
자용 / 크렌베리 / 크렌그러	테이프주스		4800	-
가라일 카페 라떼	4100	4600	5100	5600
에이즐럿 카라멜 모카	5100	5600	6100	6600
커피 프라푸치노 바닐라 크림 프라푸치노	-	4300	4800	5300
초품릿 크림 프라무치노	-	4800	5300	5800
카라엘 크림 프라푸치노 오카 프라푸치노	21	5300	5800	6300

extra / derived				
에스프레소 샷 추가	500	사이즈 병	결 금액 차이	500
위팅 추가	500	자바침 추	1.21	600
0.0 MW	저지	방우유는 오	2청시 무료로	변경
우유 변경	두유	500	유기능***	1000
시럽 추가	500	바닐라 /	에이즐럿 / 카	라엘
드리즐 추가	500	카라엘 /	초콜릿	
아포가도 스타일 추가	500	가라엘 /	모카	

Extra / OF A E 21

신제품 or 시즌음료	Short*	Tall"	Grande	Venti
허니 오렌지 라떼	4600	5100	5600	6100
토피넛 라떼	4600	5100	5600	6100
다크체리모카	4800	5300	5800	6300

\*\*\* 하다 호렌지 라메는 2010.1.1 출시되었으며, 크리스마스 몸료 <토피넛 라메, 다크게리모카>는 채료 소전시까지 한해합니다.

## 아주 뜨거운 음료를 원하시면 "엑스트라 핫(무료)"으로 요청할 수 있습니다.

### 일회용 컵 선택시, 가득 당긴 음료에 의한 안전사고 방지 차원에서 컵 크기만 크게 요청가능 (음료 제공량은 변동 없습니다)

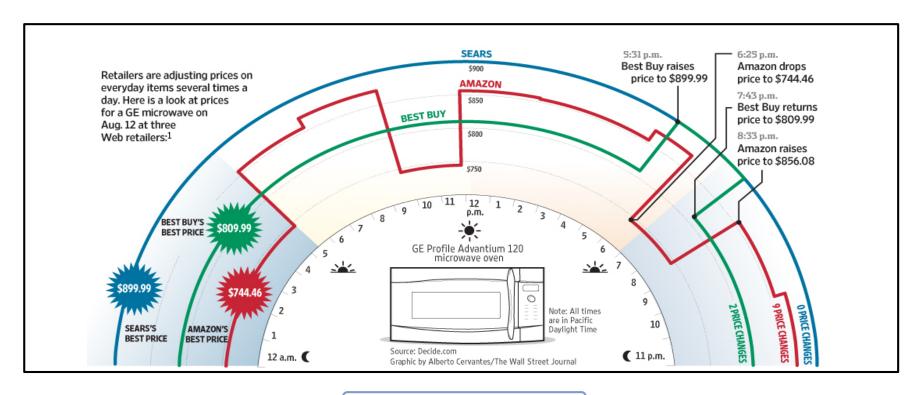
### 통신사 할인은 2010.1.1 현재, LGT만 가능 (KT 2009.7월 제휴종료) / 1일 횟수 제한 없고 중복 이용 가능

### 데이터경쟁력 = 기업 경쟁력

# 중수의 예: 대형마트의 가격 결정



# 데이터경쟁력 = 기업 경쟁력 고수의 예 : 온라인몰의 가격결정



#### Who's Winning?



월마트나 베스트바이가 월간 500,000번의 가격 변경에 그치는 데 반해, 아마존은 매일 250만번의 가격 변경을 자동으로 수행함

# LG CNS의 Big Data & AI



# AI/BigData 조직 5대 서비스 영역



기술 중심의 Global IT 서비스 기업

AI빅데이터담당

"400여 명으로 구성된 국내 최대 AI빅데이터 B2B 서비스 전문조직"



#### AI빅데이터 전략 수립

• 당면한 고객의 비즈니스 이슈를 해결하기 위해 데이터 기반의 분석과제를 발굴하고 이를 실행하기 위한 최적의 로드맵을 수립

#### 분석 플랫폼 서비스

 분석과제 수행을 위한 인프라, 아키텍처, 솔루션 등 최적의 분석환경을 구현하여 제공

#### 데이터 분석 서비스

• 문제해결을 위한 가설 수립, 필요 데이터 수집/정제, 분석 알고리즘 개발 등 분석 전문 서비스 제공

#### AI빅데이터 시스템 구축

• 레거시 시스템 연계를 통한 BI/DW 시스템 및 AI빅데이터 응용시스템 구축 서비스 제공

#### AI빅데이터 연구/개발

• 시각/언어 지능 엔진, CPU/GPU 분산처리 등 AI빅데이터 요소기술에 대한 연구/개발 수행

# AI/BigData 조직 5대 서비스 오퍼링

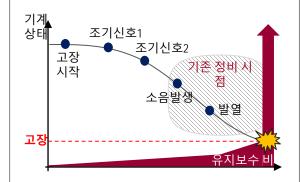
### 4차 산업혁명과 인공지능, 혁신을 가속화하는 서비스오퍼링 **Smart Factory Analytics Customer Analytics** 빅데이터 분석 기반의 공장 운영 지능화·자율화 360° 고객 분석으로 디지털 경험 혁신 FI AGILE **SCM Analytics** Operation Analytics AI Capability 선제적 기업 리스크 관리와 기업 운영 생산에서 영업/마케팅까지 예측 기반 효율화·최적화 물류 최적화·고도화 인공지능 엔진 기반 인텔리전스 기능 활용

# **Smart Factory Analytics**

## Smart Factory Analytics 1 AI기반 설비 예지보전

#### **Business Pain Points**

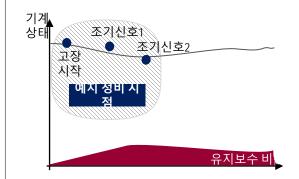
설비 고장 → 생산 중단에 따른 경영성과 차질 발생



- 설비 고장 후 또는 고장에 임박한 시점에 이루어지는 정비로 Downtime **이슈 발생** 
  - 설비 중단/정비 동안의 생산 차질 발생
  - 사전 조치 대비 정비 비용 과다 발생
- 많은 제조기업들이 설비의 사전 고장 예방 노력을 하고있으나, 데이터 처리/분석 및 모델링 역량의 한계로 여전히 효과는 미흡

#### Approach & Solution

데이터 연계 분석을 통한 설비 예지 보전



Sense

 설비 고장 이력 데이터 및 공정, 환경 등 유관 정보 수집

Analyze

- 설비 실시간 모니터링 및 통합분석으로 미래고장 시점 예측
  - 실시간 모니터링 Dashboard, 고장패턴 분석, 예측 모델링 등

Act

 유지보수 계획, 설비/부품 구매 계획 등의 적기 실행

#### 기대 효과

- 불시에 발생할 수 있는 <u>고장</u> 및 공장 Downtime 최소화
- 설비 유지보수 비용 감소
- 설비 **부품의 교체주기 예상**을 통한 Loss 방지
- <u>설비의 최장 운영</u>을 통한 투자비용 절감

#### 적용 영역

■ 장치 중심 제조 Industry

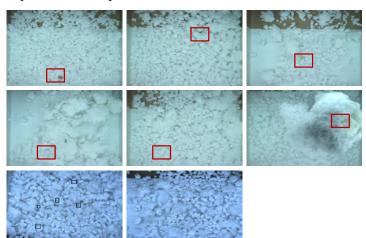
# Smart Factory Analytics 2 AI기반 품질 비전검사

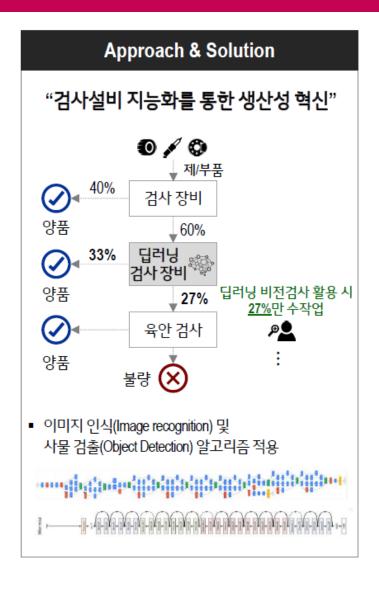
#### □ PoC 결과

Confusion Matrix (별 첨3)

True /	판정 결과				
(양품 / 불량) 판정		True		False	
시계저다	True	19,679	A	0	B
실제 정답	False	151	©	344	D

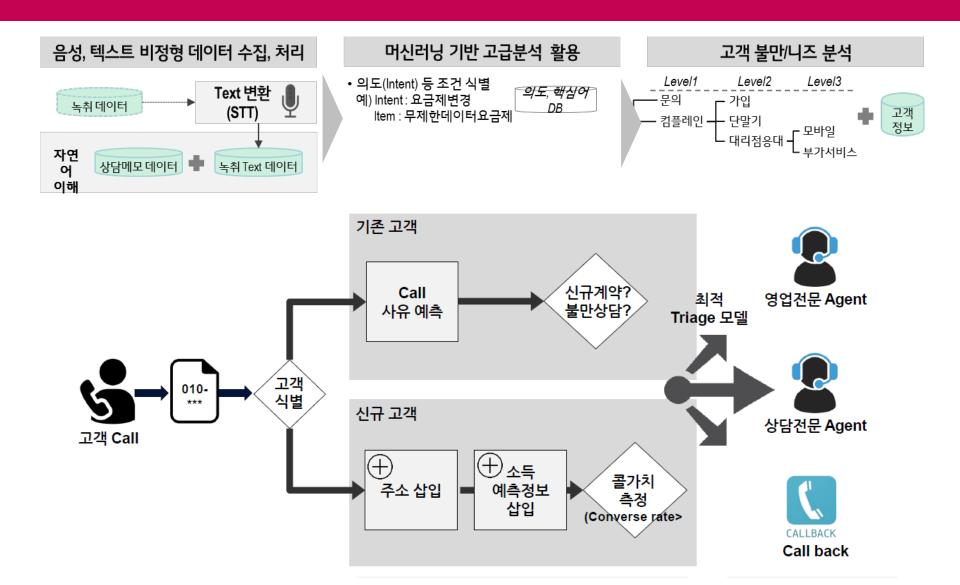
- PASS\_Precision(정밀도) = 99.24 % ▶ a / (a + c)
- Accuracy (정확도) = 99.25 % ► (a+d) / (a+b+c+d)





# **Customer Analytics**

## Customer Analytics 1 고객 행동의 예측



## Customer Analytics 2 고객 행동의 리딩

#### **Retail Recommendation**

#### 소비자 개인 구매 특성 에 최적화된 추천 마케팅 적용

- RFM 기반 단순 분석, 베스트셀러 중심 주기적 Push형 캠페인 성과의 한계 → 맞춤형 개인화 추천/서비스
- 마케터 경험, 역량에 따른 성과 차이 → 빅데이터 기반 분석을 통한 균일 품질 달성

#### 빅데이터 기계학습 기반 개인화 추천 자동화

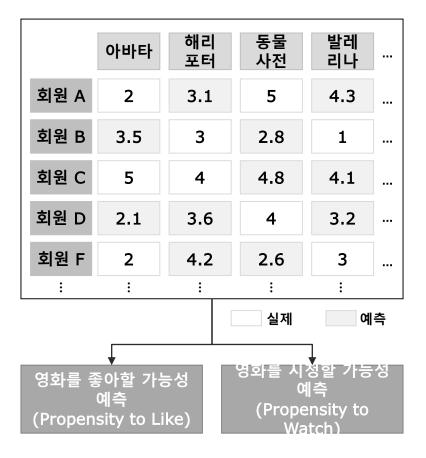
- 머신러닝 포함 정확도 높은 알고리즘 적용 (하이브리드 추천분석 모델)
  - : 구매 주기 분석, CF (Collaborative Filtering), 연관 상품 (Association Rule) 분석 등
- \* 개인의 과거 구매 이력 정보 \* 맞춤형 개인별 상품 추천





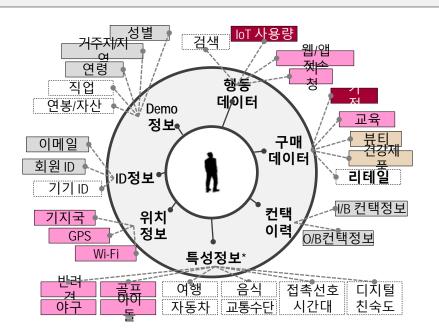
#### **Contents Recommendation**

#### 영화 Rating 예측 및 Propensity 모형 개발



### Customer Analytics 3 그룹 데이터의 통합

#### 개인 360°



#### LG전자

- ThinQ App/스마트 가전(IoT) 사용 이력
- 가전/전자기기 구매 이력, LG페이 사용 이력

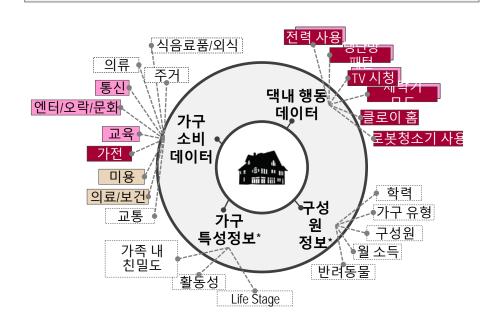
LG U+

- 유무선 통신서비스/홈loT/미디어 사용 이력
- Web/App 서비스 로그 정보 등
- 대고객 I/B, O/B 컨택 정보

#### LG생활건강

- 브랜드별 상품/구매 정보
- **공통** 각 사의 공통적 보유 데이터
- 미보 유
- 현재 미보유, 획득 채널 확보 필요

#### 가구 360°



LG전자

 스마트 가전 / loT 기기의 인터넷 연결을 통한 댁내 행동 데이터 수집

LG U+

- 가구 단위 통신비 지출액 및 요금제
- 멤버십 사용 제휴처 기반 여가 이력
- 가구 내 교육 관련 데이터 (e.g. 아이들나라)

LG생활건강

- 브랜드별 상품/구매 정보 조합
- \*: 원천데이터를 분석/가공하여 얻은 정보

# **SCM Analytics**

## SCM Analytics 1 수요예측의 고도화

정확한 판매량 예측 정보에 기반한 생산, 영업, 마케팅 활동 수행

- 주 단위 정확한 S&OP 계획 수립에 활용
- 예측 대상 확대 : 월 → 주,
  회사전체/4-패키지 → 회사전체/브랜드\*4-패키지/권역\*6-패키지
- 예측 정확도 향상 : 회사전체 96%, 브랜드\*패키지 95%

주별/월별 판매량 예측 정보 제공하는 60개 수요예측 모형 구축 (R모델)

<u> </u>	<i>_주기</i> _	제공 정보	<i>KPI 정확도</i>
회사 전체 모델	• 월	● 1개월 예측 ● 판매량 요인분석	• 96%
브랜드* 4-패키지 모델	• 주	• 4주 예측 • 판매량 요인분석	• 95% • 16개 모델
권역* 6-패키지 모델	• 월	• 1개월 예측 • 판매량 요인분석	• N/A

\* 전체 판매량 예측 결과 (월별)



\* 특정 제품 판매량 예측 결과 (주별)

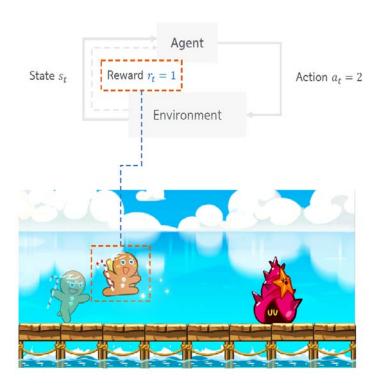
평균 98%

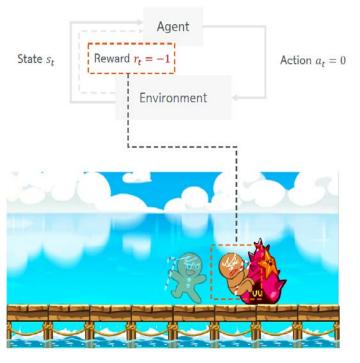
정확한 판매량 예측으로 평균 재고 보유일 감소 제품 신선도 유지 기여

영업/마케팅 전략 수립 시 판매량에 영향이 높은 주요 요인 분석 결과 활용

# SCM Analytics 2 생산계획 최적화 - AI기법(강화학습)의 도입

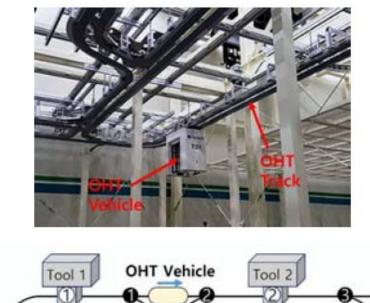


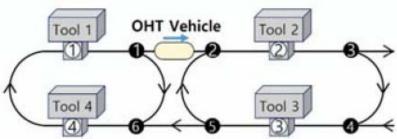




## SCM Analytics 2 실시간 Action Control

### • 반도체 공장 AMHS - OHT

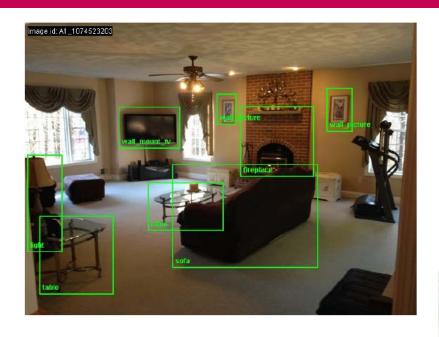






# **Operation Analytics**

# Operation Analytics 1 매장 운영 최적화



<이슈> 제조사는 자사 제품이 유통망에서 어떻게 진열되고 누구에게 판매되는지에 대한 정보 부재

→ 이로 인해, 제품 타겟팅의 실패 및 적합한 마케팅 기회를 놓칠 수 있음

<접근방법> 유통망 내 자사제품의 진열/판매 Image 를 확보하여 자사 제품의 유통현황에 대한 Proxy 정보로 활용

→ 추가적으로 제품 선택 Trend / 최적 진열 형태 / 마케팅 시점 등의 의사결정 지원

<이슈> 제조사는 자사 제품이 타겟시장에서 실제로 어떻게 팔려나가는지에 대한 정보 부재

→ 이로 인해, 과다 생산으로 인한 재고문제와 시즌 후반 Markdown으로 인한 손실 위험 상존

<접근방법> 타겟시장 일반가정 이미지에서 자사/경쟁사 제품을 식별하여 자사제품 보급에 대한 Proxy 정보로 활용

→ 추가적으로 지역별/연령별/경제력 등의 구분으로 자사 제품의 경쟁력 지표화 가능



## Operation Analytics 2 Operation 자동화

#### **Business Pain Points**

#### "업무시스템 사용법을 배우는데 시간과 노력이 많이 소요됨"



"너무 어렵다" 이런 업무를 하고 싶은데 어떤 시 스템에 들어가야 하는지 모르겠음

어떤 시스템인지 알았는데, 그 시스템을 찾기 어려움

시스템을 찾았는데, 어떻게 사용해야 할지 모르겠음

"업무시스템 내에 정보가 너무 많거나 흩어져 있어서 원하는 정보를 찾기 어려움"



"이런게 안되서 불편해" 관세청 1차사업 수주했을때 이슈는 뭐였지?

다음주 우리팀 휴가자 누구지?

우리팀 주간보고에서 "생활건강 Al PoC" 관련한 내용만 뽑아줘

#### **Approach & Solution**

#### "대화형 UI로 업무시스템과 연동"



- 메신저, 업무시스템 내 채팅창, 모바일오피스 등
  다양한 채널로 서비스 가능
- 음성서비스의 경우만 STT, TTS 필요

#### 기대 효과

- 업무시스템 숙지 시간 단축
- 빠르고 효율적인 업무수행
- 음성 서비스의 경우,운전 중에도 업무수행 가능
- 정보 검색 시간 단축

#### 적용 사례

- LG CNS
- GS건설 등

# **Operation Analytics 3**

# VIDEO Intelligence

Human detection & Joints estimation

Fall-down classifier

Algorithm : Random Forest

Accuracy (감지율)

False alarm False positive rate(오탐율) rate(미탐율)

tootron

https://github.com/facebookresearch/Detectron



Head region prediction module

Al SW System : Detectron

· Algorithm : simple rules



Helmet classifier

Algorithm : MobileNets

https://arxiv.org/pdf/1704.04861.pdf

		Accuracy (감지율)	False alarm rate(오탐율)	False Positive rate(미탐율)
$\dashv$	No-Helmet			
	Helmet			

- **X R&D Datasets**: Helmet / No helmet accuracy
  - R&D report : \*\*%
  - Detectron joint estimator : \*\*%





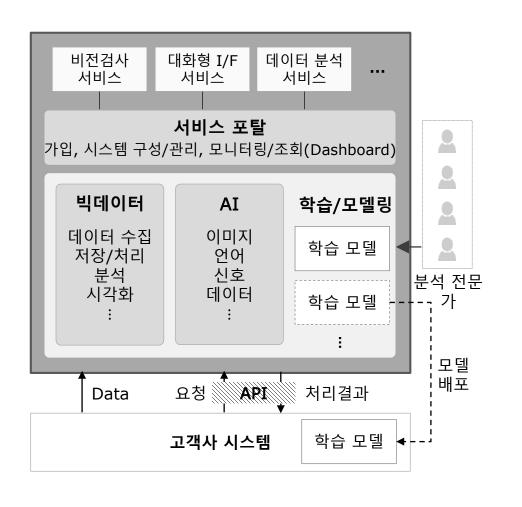
## **Operation Analytics 4**

### 스포츠 애널리틱스



# 플랫폼 비즈니스 전환 DAP

#### > DAP 개요



#### > 특장점 및 제공가치

맞춤형 분석 환경 제공 다양한 고객 니즈에 대응하는 국내외 최고 솔루션 기반의 맞춤형 분석 환경 제공

Best Practice 지속제공 지속적 데이터 학습을 통한 최신 알고리즘, 분석 모델 제공

분석 전문가 상시 협업

업무/분석 전문가들의 그룹 방식 서비스를 통해 데이터 기반 비즈니스 인사이트 도출

데이터 시너지 창출 축적된 경험/노하우 활용, 데이터 연계 분석을 통한 신규 서비스 창출

# 4차 산업혁명 인재상



# 4차 산업혁명 인재상 Data Scientist란?







# 4차 산업혁명 인재상 Art & Science



# 감사합니다

